

بنفس ضمانات الشراء محليا «بيتك» يطلق خدمة ادفع بالأقساط وتسلم السيارة في مصر أو الأردن أو أميركا



وائل الخراز

**تمويل لغاية
15 ألف دينار
واستحقاق
القسط الأول
خلال 6 أشهر**



أعلن مدير أول تمويل السيارات في بيت التمويل الكويتي (بيتك) عبدالعزيز الخراز عن طرح خدمة «ادفع في الكويت وتسلم السيارة في مصر أو الأردن أو الولايات المتحدة» لتلبية احتياجات شرائح متعددة من العملاء، حيث توفر الخدمة الكثير من الجهد وتمكنهم من اقتناء السيارات التي تناسبهم سواء كانت جديدة أو مستعملة، وتسلمها في أي من الدول الثلاث بالتعاون مع موردين معتمدين في هذه الكويت ويشروط ميسرة ومزايا تمويلية مناسبة. وأوضح الخراز في تصريح صحفي أنه يمكن للمقيمين المصريين والأردنيين أو الطلبة الدارسين أو الكويتيين المقيمين في هذه البلدان الاعتماد الآن على «بيتك» لتوفير السيارة التي يطمحون إليها، حيث يتسلم السيارة مباشرة في الدول المذكورة، بينما يقوم بسداد أقساطها من خلال «بيتك» في الكويت، في خطوة تستهدف التيسير على العملاء بعد أن لمس «بيتك» احتياجا لدى

فئات كثيرة لهذه الخدمة التي تؤكد دور «بيتك» في سوق تمويل المستهلك بالتعاون مع شركائه ومورديه في السوق المحلي. وأضاف أن الخدمة تشمل السيارات الجديدة والمستعملة، وتتم بالتعاون مع موردين معتمدين في الدول الثلاث وهي المركز التجاري المصري، وشركة المدينة العالمية للسيارات للسوق الأردني، وشركة ليبرتي للسيارات للسوق الأميركي، ومن المزايا التمويلية المقدمة على هذه الخدمة، تمويل لغاية 15 ألف دينار واستحقاق القسط الأول خلال 6 أشهر وفترة سداد لغاية 5 سنوات، بالإضافة إلى أنه لا يشترط على العميل تحويل الراتب كما تطبق الضوابط والشروط الأخرى المعروفة. وحول آلية الحصول على الخدمة، قال الخراز إن المورد في أي من الدول المذكورة يقوم بتوفير السيارة المطلوبة، ويصدر عرض سعر إلى «بيتك» بالدينار الكويتي يتضمن كل البيانات ومواصفات السيارة المطلوبة من العميل، ثم يقوم «بيتك» على رغبة العميل، ومن ثم يتسلم العميل السيارة بعد أن يكون قد اشترها من «بيتك» وفق الأصول والقواعد الشرعية لبيع المارحة والضوابط الائتمانية، مشيرا إلى أنه يمكن لمشتري السيارة تسلمها خالصة الجمارك والرسوم بنفسه أو من يفوضه لتسليمها بعد إجراء معاملة الشراء عبر «بيتك» في الكويت.



فليب بورلوك من شركة مؤسسة محمد ناصر السابر وأولاده



عبدالمحسن بهبهاني من شركة بهبهاني للسيارات

«الوطني» يكرم وكالات السيارات في الكويت



لقطة جماعية مع المكرمين

أقام بنك الكويت الوطني حفل تكريم لوكالات السيارات في الكويت تعبيرا عن شكره وتقديره للجهود الحثيثة لإدارتي وموظفي المعارض خلال العام الماضي، حيث تمت دعوة القيايين ومديري المعارض ومسؤولي المبيعات لحفل عشاء في مطعم دار حمد في السالمية، وتم خلاله توزيع الدروع التكريمية. تم افتتاح الحفل بكلمة ألقاها المدير العام بالإنابة لمجموعة الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الكويت الوطني محمد العثمان قال فيها: يقدر بنك الكويت الوطني شراكتة القوية والناجحة مع وكالات السيارات في الكويت، ويخني على جهود القيايين ومسؤولي المبيعات والموظفين في تعاونهم مع موظفي البنك لتقديم أفضل خدمة للعملاء. وتقدم العثمان بالشكر للحضور وأشاد بعمق

ومتانة العلاقات المميزة التي تجمع بين بنك الكويت الوطني وكالات ومعارض السيارات المحلية. وأضاف قائلاً: نتعاون دائما مع وكالات السيارات لتوفير الحملات المشتركة بهدف تقديم أفضل تجربة للعملاء، فبفضل دعمكم الدائم نتمكن من توفير الخدمات المتنوعة والعروض الحصرية. بعد ذلك تم توزيع الدروع التكريمية، حيث تسلم ممثل عن كل وكالة الدرع شاكرًا من بنك الكويت الوطني على هذه المبادرة المميزة. ومن جانبه أعرب مدير إدارة المبيعات المباشرة لمجموعة الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الكويت الوطني عبدالله الفرس، والذي شارك في توزيع



أحمد الطويل من مجموعة البيطيين

على جائزة الـ 100 ألف دينار «التجاري»: سحب «النجمة» اليوم على الهواء مباشرة عبر «الديوانية»

7000 دينار، وهي أكبر جائزة يومية بالكويت وأما السحب السادس سيكون على جائزة الـ 100 ألف دينار، وهي جائزة الربع الأول من السنة وتزداد كل ربع سنة لتصل إلى 250 ألف دينار في نهاية العام. وأضاف قائلا: سيكون هناك أيضا سحبين متعلقين بحملة تحويل الراتب التي أطلقها البنك مؤخرا والتي توفر لعميلين فرصة الفوز بجائزة مضاعفة الراتب، منوها إلى أن الجوائز المقدمة ضمن هذه الحملة لا تقتصر على فرصة مضاعفة الراتب، بل تتيج الحصول على 150 دينارا بالإضافة إلى سحب كوبون الـ 10 ربح فيه مضمون لغاية 10 آلاف دينار أو قرض بدون فائدة لخمسة أضعاف الراتب ويعد أقصى 10 آلاف دينار، فضلا عن دخول سحبين خلال السنة على سيارتين رينج روفر فيلار.



تحويل الراتب، وتابع سلمان مبينا أنه بالنسبة لسحوبات النجمة فإن 5 منها ستكون على جائزة الـ

أعلن البنك التجاري الكويتي عن إجراء السحب على جائزة الـ 100 ألف دينار المقدمة من حساب النجمة يوم الأحد الموافق الأول من أبريل 2018 والذي سوف يذاع على الهواء مباشرة عبر برنامج ديوانية الماقوت والأنصاري عبر أثر نبض الكويت 88.8 في تمام الساعة 1 ظهرا. بالإضافة إلى ذلك، أعلن البنك أيضا عن إجراء سحبوبات على جوائز حملة تحويل الراتب «راتبك وزوود» بحضور ممثل من وزارة التجارة والصناعة للإشراف على آلية السحوبات. وفي هذا السياق، صرح حميد إبراهيم سلمان مساعد المدير العام لقطاع الخدمات المصرفية للأفراد في البنك التجاري الكويتي، والذي سجل ضيفا على برنامج ديوانية الماقوت والأنصاري قائلاً: سوف يجري البنك 6 سحبوبات متعلقة بحساب النجمة وسحبين لحملة

قيمة جائزة الحصاد الإسلامي الكبرى «الأهلي المتحد» يعلن الرابع برربع مليون دينار



أجرى البنك الأهلي المتحد في الثامن والعشرين من شهر مارس الماضي السحب على الجائزة ربع السنوية الكبرى (راتب مدى الحياة)، التي يقدمها البنك الأهلي المتحد من خلال برنامج جوائز الحصاد الإسلامي، حيث كانت لحظة فارقة في حياة مطلق حشف المطيري الذي ربح ربع مليون دينار كويتي كراتب مدى الحياة لمدة 250 شهرا.

ويهدد المناسبة، يتقدم البنك الأهلي المتحد بالتهنئة للفائز مطلق حشف المطيري الذي أصبح بإمكانه الآن تحقيق الكثير من أحلامه المادية سواء بامتلاك منزل العمر أو شراء السيارة المفضلة لديه أو السفر للخارج أو تأسيس مشروع استثماري، أو غيرها من الأحلام والتطلعات، كما يؤكد البنك اعترازه بنجاح برنامج تحقيق أحلام وطموحات عملاء البنك الكرام من خلال أضخم برنامج للجوائز في

الكويت. كذلك يتقدم البنك الأهلي المتحد بالشكر لعملائه على ثقتهم المتنامية، والتي تضاعف من التزام البنك تجاه تقديم المزيد من المنتجات والخدمات المصرفية المتميزة ويتمنى للجميع الاستعداد من مميزات برنامج الحصاد الإسلامي، الذي يقدم أعلى قيمة من الجوائز التي تصل إلى 3,4 ملايين دينار سنويا، بالإضافة إلى تقديمه 26 جائزة أسبوعية، وهي أكبر عدد من الفائزين أسبوعيا. وتتخصص شروط الاستفادة من السحوبات على جوائز الحصاد للتوفير

«وربة» يعلن الرابعين بسحوبات «السنبلة» الأسبوعية

نوعية على حساب السنبلة لاقت استحسان العملاء، وتشمل التطورات التي تمت إضافتها إلى حساب السنبلة، زيادة عدد الرايحين عبر إضافة سحب أسبوعي بالإضافة إلى السحب الشهري، وذلك لإتاحة فرص أكبر للعملاء للفوز بجوائز مالية أسبوعية قيمة كل منها ألف دينار كويتي تذهب إلى 5 رايحين ويتم السحب عليها في يوم الخميس من كل أسبوع. بالإضافة إلى ذلك، يستمر سحب السنبلة الشهري في بداية كل شهر على الجوائز الكبرى والتي يبلغ إجماليها 30 ألف دينار كويتي موزعة كالتالي على الرايحين: الجائزة الكبرى بقيمة 10 آلاف دينار ستكون من نصيب رايحين اثنين والجائزة الثانية بقيمة 5 آلاف دينار من نصيب رايحين اثنين أيضا.



العام. ونظرا للإقبال الكبير الذي لاقاه هذا الحساب من قبل العملاء لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك وربة على إضافة تطورات

العام. ونظرا للإقبال الكبير الذي لاقاه هذا الحساب من قبل العملاء لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك وربة على إضافة تطورات

أجرى بنك وربة سحب السنبلة الأسبوعي التاسع، وقد تم إجراء السحوبات بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حافظهم الحظ خلال سحب السنبلة الأسبوعي التاسع، فقد فاز كل من عملاء بنك وربة وحصل كل منهم على 1000 دينار وهم: طلال كتعان محمد العتيبي، غلام رياض أوسكروتشي، غلام عبدالله محمد العبدالهادي، أحمد محمد مشعان الخشم المطيري، ومفيد محمد خميس.

ويمثل حساب السنبلة الخيار الأمثل لكل الرايحين بتوفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على أرضيتهم في الوقت نفسه، بالإضافة إلى فرص شهرية للفوز بجوائز نقدية طوال

«هيونداي» تطلق باقة مذهلة من المزايا على مجموعة مختارة من أحدث سياراتها

عن التسهيلات والعروض التوفيرية العالية والاعتمادية الطويلة والأداء القوي إلى جانب التصميم الخلاق، الذي تتسم به كل سيارة من سيارات هيونداي، تتمتع بمواصفات خاصة تمنح العميل مجال واسع لاختيار ما يناسب حاجاته وميزانيته، فضلا عن الخدمة المميزة والاستشارة القيمة التي يفخر موظفو هيونداي بتقديمها لأي عميل لدى زيارة أي من صالات عرض هيونداي في الكويت لمساعدته على اختيار السيارة الأنسب التي تلبي حاجته وتناسب ذوقه. إلى جانب استثمارها بإطلاق أرقي العروض والمزايا عند كل مناسبة، تطرح «شمال الخليج» بشكل دوري باقة متجددة من العروض التجارية بهدف إرضاء العملاء ومنحهم فرصة لامتلاك هيونداي بأسعار مميزة وأقساط سهلة.



تقديرنا للعملاء الأوفياء من خلال توفير باقة من المزايا القيمة التي تضيف على تجربة اقتنائهم لسيارة هيونداي، فضلا

في إطار عروضها التوفيرية الملهمة التي اعتادت «شمال الخليج» إطلاقها إرضاء لعملائها وتقديرها لولائهم وثقتهم بسيارات هيونداي ذات الجودة العالية والاعتمادية الطويلة، أطلقت هيونداي «شمال الخليج»، باقة مذهلة من المزايا القيمة لدى شراء سيارة هيونداي من مجموعة مختارة من أحدث طرازات 2018 وتشمل سنطافي، توسان، إلترا وأكسنت. وبموجب العرض، وإلى جانب الأقساط الشهرية التوفيرية لدى شراء إحدى سيارات هيونداي المشمولة بالعرض، وهي أكسنت بمحرك 1,4 ليتر يقسط شهري 69 دينارا، وإلنرا 1,6 ليتر بـ 89 دينارا شهريا، وتوسان 2 ليتر بـ 109 دينارا شهريا، وسنطافي 2,4 ليتر 129 دينارا شهريا، وسيحصل العميل على باقة من المزايا القيمة وتشمل تأمين ضد الغير مجانا، خدمة صيانة مجانية، تسجيل المرور مجانا، كافلة 4 سنوات دون تحديد المسافة أو كافلة 100 ألف كم أيهما قبل. وفي هذا السياق، قال مسؤول قسم التسويق في شمال الخليج: إنه لفخر كبير لنا أن نخرس جهودنا لدى كل فرصة للتعبير عن