



يدخل تطبيق «سند» الإلكتروني عالم بيزنس التطبيقات الإلكترونية على الموبايلات الذكية من بوابة أخرى يحتاج إليها المستخدم، وأحياناً تكون ضرورية. فبعد عناء البحث المطول عن عامل متخصص (كهربائي - نجار - سباك، وغير ذلك)، يرى على حافة مؤسس تطبيق «سند» في مقابلة مع «الأنباء» أنه أوجد الحل السريع واختصر الوقت لرب المنزل أو صاحب العمل في إنهاء أزمة تصليح الأدوات الصحية أو الكهربائية. يقول حافة أن تجارب أصحاب التطبيقات العملية في تلبية احتياجاتهم من الخدمات الحرفية بالشكل التقليدي والبحث العشوائي عن الخدمات وضيق الوقت كان هو المحرك الأساسي للعمل على إصدار تطبيق يغني عن هذه الدوامة الطويلة، فتولدت الفكرة في 2012 إلى حين إطلاق النسخة التجريبية للتطبيق في الربع الأخير من 2015، وفيما يلي التفاصيل:

حوار: عبدالرحمن خالد

«الأنباء» أجرت مقابلة مع مؤسسها علي حافة تطبيق «سند» للخدمات الحرفية.. بيزنس اختصار الوقت



علي حافة

حدثنا عن بداية انطلاق تطبيق «سند»، وماذا يحتوي؟ وماذا يوفر؟
 ● البداية كانت في الربع الأخير من عام 2015 عندما أطلقنا الإصدار التجريبي للتطبيق بهدف معرفة ومتابعة وتطوير بعض الأمور من خلال التجربة وردود الفعل من المستخدمين، ففكرة التطبيق هي توفير قاعدة بيانات لأكثر قدر من الخدمات الحرفية (كهربائي - نجار - أدوات صحية وغير ذلك) في مكان واحد يغني المستخدم عن عناء البحث عن الخدمات الحرفية التي يحتاج إليها بشكل عشوائي.

أكثر من 30 حرفة بإمكان المستخدم اختيارها

أكثر من 100 اتصال متوسط الاتصالات اليومية

كيف جاءت الفكرة؟
 ● الحاجة أم الاختراع كما يقال، فتجارب أصحاب التطبيق العملية في تلبية احتياجاتهم من الخدمات الحرفية بالشكل التقليدي والبحث العشوائي عن الخدمات وضيق الوقت كانت المحرك الأساسي للعمل على إصدار تطبيق يغني عن هذه الدوامة الطويلة من خلال تطبيق إلكتروني يكون متاحاً دائماً مع أي مستخدم يمتلك هاتفاً ذكياً، فتولدت الفكرة في 2012 وتم البحث والتطوير إلى حين إطلاق النسخة التجريبية للتطبيق في الربع الأخير من 2015.

ما نموذج عمل التطبيق؟
 ● آلية عمل التطبيق قائمة على أساس أن يحصل المستخدم على الخدمة الحرفية التي يريدونها وهو في مكانه سواء كان في المنزل أو مقر العمل أو المخيم أو الشاليه، على أن يتحقق له ذلك بالقر قدر ممكن من كيبسات الرز في هاتفه، وقد حققنا ذلك من خلال تقسيم الخدمات الحرفية داخل التطبيق إلى أكثر من 30 حرفة بإمكان المستخدم الاتصال بصاحب الحرفة التي يريدونها بثلاث كيبسات على شاشة الهاتف فقط، بالإضافة

الي إمكانية تقييم الحرفيين وكذلك خاصية البحث عن خدمة معينة داخل التطبيق.

كم معدل النمو الشهري للطلبات؟ وكيف تسعون لزيادته؟
 ● كم معدل النمو الشهري للطلبات؟ وكيف تسعون لزيادته؟ وكم عدد الطلبات الشهرية؟

● يشهد نمو الاستخدام اليومي للتطبيق تصاعداً مستمراً في معظم فترات العام باستثناء يومي الخميس والجمعة وأيام العطل الرسمية، حيث يتجاوز متوسط الاتصالات اليومية من داخل التطبيق أكثر من 100 اتصال نسعى لزيادته من خلال الاستمرار بالتسويق للتطبيق وكذلك من إضافة خصائص جديدة مستقبلاً.

انتم تقومون بالترويج لأصحاب الهن، كيف ترجون من ذلك؟ هل يتم أخذ نسبة معينة منهم أم يضعون اعلاناتهم بالمان؟

● التطبيق قائم على اشتراكات الحرفيين في البرنامج حيث تتفاوت أسعار هذه الاشتراكات على حسب نوع الخدمة الحرفية ومدى إقبال المستخدمين عليها وكما ذكرنا سابقاً فإننا بصدد إضافة خصائص جديدة في المستقبل بهدف خلق مصادر عوائد إضافية.

ما خططكم المستقبلية؟ وكيف ترون أنتمسك بعد 5 سنوات؟
 ● الخطط المستقبلية قصيرة المدى قائمة على زيادة تسويق



حدثنا عن كيفية صناعة التطبيق، إذ يحتاج اهتمام كبير من قبل المطورين حتى يكون سهل الاستخدام من قبل المستخدم؟

● بالطبع فإن الجانب التقني للتطبيق هو من أكبر التحديات التي واجهتنا ومارلنا نواجهها إلى اليوم، فسهولة الاستخدام وضمان راحة المستخدم وتلبية ما ينتظر له هو التحدي الأكبر لنا والذي مارلنا نسعى لتحقيقه بشكل أفضل دائماً من خلال مواكبة جميع التحديات في عالم التكنولوجيا وكيفية استثمارها بشكل مناسب.

لاحظنا حملة ضخمة على وسائل التواصل الاجتماعي للترويج للتطبيق.. هل أنتم مع هذا الانفاق؟ وهل براك سيكون له المردود الجيد مستقبلياً؟

● إن أساس معظم الأعمال الناجحة هو التسويق ومعرفة الجمهور المستهدف بشكل جيد، ونحن ومن خلال الدراسات والاستبيانات التي نجريها بشكل مستمر نجد أن الغالبية العظمى من المستخدمين للتطبيقات الإلكترونية بشكل عام وتطبيق سند

بشكل خاص يستخدمون وسائل التواصل كمصدر للمعلومة والإعلان بشكل أكبر من الوسائل الإعلامية الأخرى سواء كانت مرئية أو مقروءة وعلى هذا الأساس كنفنا حملاتنا الترويجية عبر وسائل التواصل الاجتماعي، أما بالنسبة للمردود فهو إيجابي بكل تأكيد إلى الآن.

سوق التطبيقات الإلكترونية في الكويت أصبح من أهم الأسواق.. كيف ترون ذلك؟ وإلى ماذا تهدفون في ظل المنافسة الشديدة؟

● في السنوات العشر الأخيرة انتشرت الهواتف الذكية بشكل جعلها أداة رئيسية لدى غالبية الناس، ولم يعد الهاتف وسيلة لتلقي وإجراء المكالمات والرسائل فحسب بل أصبح وسيلة عمل وترفيه ومعلومة، ولذلك كان من الطبيعي جداً هذا الراجح للتطبيقات الإلكترونية التي تلبى مختلف احتياجات المستخدمين، وإن صح التشبيه فإننا نشبه سوق التطبيقات الإلكترونية اليوم في الكويت بسوق المحلات والشركات التجارية في فترة ما بعد اكتشاف النفط، فمساحة احتياجات المستهلكين ضخمة جداً وتتسع للمنافسة في مختلف الأنشطة والمجالات وهو ما يدفعنا وغيرنا إلى هذا السعي للتمييز ومعرفة احتياجات المستخدم هو أساس الاستمرار والنجاح.

هل هناك نية لبيع التطبيق إذا كان مبيع جيد على غرار طلبات وكاريديج؟

● تطبيق سند عمل تجاري، لتحقيق الربح، نحن الآن نركز على تطوير التطبيق وتحسين خدماته بشكل أكثر، وإن كان هناك فرص للاستثمار أو شراء التطبيق فإن كل العروض سنتم دراستها كما حدث لنا في فترة سابقة وتقييم أي عرض قبل اتخاذ أي قرار.



المستشار الكويتي

abumishari@yahoo.com
www.kuwaiticonsultant.com

د. عبدالله فهد العبد الجادر - مستشار تنظيم وإدارة

تجارب دول نؤعت اقتصادها بعيداً عن النفط.. وهذا حالنا!

● تجربة النرويج، وهي تعتبر من كبرى الدول المصدرة للنفط في أوروبا، حيث قامت بحفظ الثروات النفطية في صندوق سيادي، كما لديها كميات كبيرة من الأسماك في مياهها الإقليمية، إذ تبلغ صادراتها السنوية نحو 10 مليارات دولار وهو يعد مبلغاً كبيراً مقارنة بعدد السكان الذي لا يتجاوز الـ 5 ملايين نسمة.

وقد ركزت النرويج على 3 نقاط لتنوع مصادر الدخل وهي الشراكة بين القطاعين العام والخاص وارتفاع مستوى التشغيل والإنتاجية وإدارة الموارد النفطية والصندوق السيادي، حيث تستثمر في 9 آلاف شركة حول العالم لضمان عدم المخاطرة، وهكذا نجحت النرويج في تنوع مصادر الدخل. ● تجربة الإمارات، بدأت في وضع خطط لتنوع مصادر الدخل وعدم الاعتماد على النفط منذ سنوات وخاصة قبل انخفاض أسعار النفط، والمهم أن الخطط وضعت موقع التنفيذ وليس الأدرج كما لدينا، وقد ركزت على قطاعات الصناعة والطاقة والاتصالات والسياحة والأدوية والبنية التحتية والخدمات المالية وغيرها من القطاعات المهمة.

وضمن رؤية الإمارات 2021 بحيث لا يتجاوز الاعتماد على النفط ما نسبته 20٪، واليوم أصبح 70٪ من الاقتصاد الوطني للإمارات غير معتمد على النفط، علماً أنها كانت أقل الدول إقليمياً تأثراً بتدهور أسعار النفط. إن تنوع مصادر الدخل يعتبر خياراً استراتيجياً لدولة الإمارات وقد قطعت شوطاً كبيراً لتحقيق

ذلك مما يضمن حماية المكتسبات التنموية، وتسعى الأجيال الوطنية للدولة لتحقيق تنمية مستدامة على صعيد البنية التحتية للمطارات والموانئ والطرق، والاتصالات والكهرباء وغيرها.

التحول إلى تنوع مصادر الدخل من خلال الاستثمار في القطاع الصناعي وقد صدر قانون تنظيم شؤون الصناعة ومنحت المشاريع الصناعية إعفاءات من الرسوم الجمركية على وارداتها من آلات ومعدات وقطع غيار ومواد بناء والمواد اللازمة للإنتاج عامة وإعفاء صادراتها من رسوم التصدير، بالإضافة إلى عدم وجود ضرائب على أرباح المشاريع الصناعية. وفي قطاع الاستثمار في المناطق الحرة التي تقدم امتيازات تجذب المستثمرين الأجانب والشركات العالمية حيث تحتضن الإمارات أكبر عدد من المناطق الحرة إقليمياً بما في ذلك فرصة التملك، كان لهذا الاستثمار نصيب كبير في دعم تنوع مصادر الدخل.

في قطاع السياحة والطيران كان هناك إنجازات ساهمت في الناتج المحلي وحقت نقلة نوعية على الخريطة السياحية، حيث صدرت الإمارات للمرتبة الـ 24 من بين 141 دولة شملها تقرير تنافسية السفر والسياحة.

● في الكويت كان من الممكن أن تخطط وتنفذ خططاً لتنوع مصادر الدخل قبل انخفاض أسعار النفط خلال سنوات الوفرة المالية، ولكن ومع الأسف عندما خططت وقرارات تنفذ في الأدرج، وهذا حالنا والله المستعان.

ستستخدمها لأغراض عامة وتمويل طائرات «طيران الإمارات» تقفل إصدار صكوك بقيمة 600 مليون دولار

سيأتي بنك وستاندرد تشارترد بنك منسقيّن عالميين، ومديري قيادة، لمقابلة مستثمرين عالميين والترويج لإصدار الصكوك، وذلك بالمشاركة مع مجموعة من البنوك هي: بنك أبو ظبي الإسلامي، BNP باردياس، بنك دبي الإسلامي، دبي الإمارات الوطني كابيتال، بنك ابوظبي الأول، HSBC، مورغان، وبنك نور الإسلامي.

التسويقية التي انطلقت يوم 8 مارس الجاري والتواصل مع المستثمرين، جرى في 15 مارس تسعير الصكوك بمعدل ربحي 4.50٪، أي ما يعادل 183,2 نقطة أساسية زيادة على مثيلاتها الأميركية ذات المدى المتوسط لمدة 5 سنوات. ومن المنتظر أن تصدر الصكوك يوم 22 الجاري، وأن تدرج للتداول في السوق المنظمة للبورصة الإيرلندية وبورصة ناسداك دبي، وكانت طيران الإمارات قد انتدبت

أعلنت طيران الإمارات عن إقفال إصدار صكوك بنجاح قيمتها 600 مليون دولار، وقد لقيت إقبالاً كبيراً من المستثمرين المحليين العالميين. وسيتم سداد إصدار الصكوك بقيمة 600 مليون دولار بصيغة إطفاء على مدى 10 سنوات، مع استحقاق قانوني 2028. وستستخدم طيران الإمارات حصيلة الإصدار لأغراض عامة، بما في ذلك تمويل طائرات ورأسمال عامل.

طيران الإمارات للخزينة نيرمال غوفينداساداس: «نحن سعداء بمستوى ونوعية الإهتمام الذي لقيه إصدار الصكوك. وتواصل طيران الإمارات اتباع مناهج متنوعة في استراتيجيتها التمويلية على المدى الطويل، ويؤكد الإصدار الجديد ثقة المستثمرين العالميين بسجلنا الائتماني القوي ونموذج عملنا الرابح»، وفي أعقاب الحملة



السفينة الأكبر بالعالم تستعد للانطلاق بموسمها الأول لتجوب موانئ البحر المتوسط «سيمفوني أوف ذا سيز».. استمتع بعطلة بحرية لا تنسى

تستعد «سيمفوني أوف ذا سيز»، وهي السفينة السياحية الأكبر في العالم، للانطلاق في رحلتها الأولى في أبريل المقبل، حيث تستهل المدينة العائمة موسمها الأول من برشلونة، مع رحلات لمدة 7 ليالٍ لاكتشاف تاريخ منطقة البحر الأبيض المتوسط وموانئها وما تكتنزه من روائع، حتى نهاية أكتوبر المقبل. وفي مطلع نوفمبر ستوجه السفينة إلى ميامي كي تبدأ برحلاتها في جزر الكاريبي الشرقية والغربية.

وستنطلق الرحلة الأولى من برشلونة إلى بالما دي مايوركا في إسبانيا حيث الشواطئ الجميلة التي تعج بالمقاهي والمعارض الفنية. ثم تتابع السفينة رحلتها إلى بروفاانس مارسيليا في فرنسا، لزيارة إحدى أقدم المدن التي تتميز بتعدد الثقافات والفنون.

والحطة التالية في فلورنسا-إيطاليا، حيث تتجج «لا سيبيتسيا» الوصول بسهولة إلى توسكانا ومدنها الأخاذة مثل فلورنسا وبيزا، إلى جانب ساحل ليغوريا الوعر، والقرى المترصعة المعروفة باسم «القرى الخمس».

وبالتبع لابد من التوقف في العاصمة الإيطالية روما الملقبة بالمدينة الخالدة، فهي أشبه بمتحف لا نظير له في الهواء الطلق، يزخر بالمعالم السياحية من زمن الإمبراطورية القديمة، كما تشتهر العاصمة بالفراخية وتخيّم عليها أجواء الحياة الحلوة الإيطالية.

أما المحطة الأخيرة فهي نابولي، تلك المدينة الزاهرة بالتراريخ الفني والمعماري، ونذكر من أبرز معالمها آثار بومبي، وجزيرة كابري الساحرة حيث تكثر المنتجعات، فضلاً عن القرى المتلاصقة التي تمتد على طول ساحل أمalfي. تنتهي الرحلة مع نهار كامل من الإبحار في البحر الأبيض المتوسط للعودة إلى برشلونة.

وتعد سفينة «سيمفوني أوف ذا سيز»، هي الخيار الأمثل لقضاء عطلة الصيف، وليس لما تقدمه من جولات استثنائية على البر فحسب، بل لأن هذه السفينة الضخمة تلبى كل الأذواق وتتيح لك الاستجمام في أرقى جناح عائلي في العالم، حيث تكثر المغامرات والأنشطة التفاعلية.



السفافية منتدى 2018
إعلان تذكيري
دعوة لحضور اجتماع الجمعية العامة العادية للشركة للسنة المالية المنتهية في 2017/12/31

يسر مجلس إدارة شركة كامكو للاستثمار، ش.م.ك (عامة) دعوة السادة المساهمين الكرام لحضور اجتماع الجمعية العامة العادية للشركة للسنة المالية المنتهية في 2017/12/31، والمقرر انعقادها في تمام الساعة 11:00 صباح يوم الأحد الموافق 2018/03/25، وذلك في مقر مركز الأعمال في برج خليفة - 56 - الدور - الكائن في الشرق - شارع خالد بن الوليد، لمناقشة البنود المدرجة على جدول الأعمال التالي:

- 1- سماع تقرير مجلس الإدارة عن سير أعمال الشركة للسنة المالية المنتهية في 2017/12/31 والمصادقة عليه.
- 2- سماع تقرير الحوكمه وتقرير لجنة التحقيق للشركة عن السنة المالية المنتهية في 2017/12/31 والمصادقة عليه.
- 3- سماع التقرير الخاص بأية جرائم (مالية أو غير مالية) رصدتها الجهات الرقابية عن السنة المالية المنتهية كما في 2017/12/31، ولتج سألها جرائمات على الشركة (إن وجدت).
- 4- سماع تقرير مراقبي الحسابات عن السنة المالية المنتهية كما في 2017/12/31 والمصادقة عليه.
- 5- مناقشة البيانات المالية والحسابات الختامية عن السنة المالية المنتهية كما في 2017/12/31 والمصادقة عليها.
- 6- مناقشة توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية من أرباح السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017 مبلغ وقدره 1,187,242,421.00 د.ك (مقدد مليون ومائة وسبعة وثمانون ألفاً ومائتان وأثنان وأربعون ديناراً كويتي) لا غير أي ما نسبته 5% من القيمة الاسمية للسهم الواحد (بواقع 5 فلس لكل سهم)، وذلك على المساهمين المقيدين في سجلات الشركة في نهاية يوم الاستحقاق المحدد له 10 أيام عمل بعد تاريخ انعقاد الجمعية العامة العادية، وعلى أن يتم النقد في توزيعها على المساهمين بعد 4 أيام عمل من نهاية تاريخ الاستحقاق، والتوصية بتفويض مجلس الإدارة بتعديل هذا الجدول الزمني في حال تعذر الإعلان عن تأخير الجدول الزمني قبل 8 أيام عمل على الأقل من تاريخ الاستحقاق.
- 7- الموافقة على توصية مجلس إدارة الشركة بعدم صرف مكافأة لأعضاء مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية في 2017/12/31.
- 8- تفويض مجلس الإدارة بشراء أو بيع أسهم الشركة بما لا يتجاوز 10% من عدد أسهمها وذلك وفقاً لنواد القانون رقم 7 لسنة 2010 ولائحته التنفيذية وتعديلاتها.
- 9- اعتماد تعاملات الشركة مع الشركات التابعة والزمنية والأطراف ذات الصلة التي تمت خلال السنة المالية المنتهية في 2017/12/31، م، والموافقة على الترخيص للشركة بالتعامل مع الشركات التابعة والزمنية والأطراف الأخرى ذات الصلة خلال السنة المالية التي ستنتهي كما في 2018/12/31.
- 10- الموافقة لمجلس الإدارة على إصدار سندات وإصدار ديون كويتي أو بأي عملة أخرى يراها مناسبة وبما لا يتجاوز الحد الأقصى المسموح به قانوناً أو ما يعادله وعملة لاقتضية مع تفويض مجلس الإدارة في تحديد نوع تلك السندات وحدتها وفهيها الاسمية وسعر الفائدة وموعد الهاء بها وسائر شروطها وأحكامها طبقاً لأحكام اللائحة التنفيذية للقانون رقم 2010 وتعديلاتها وذلك بعد أخذ موافقة الجهات المختصة.
- 11- الموافقة على تخصيص ما يعادل 1% من صافي ربح السنة المالية المنتهية في 2017/12/31 للتبرع للجهات الخيرية عن طريق مؤسسة مشاريع الخير.
- 12- الموافقة على استقطاع 10% من ربح السنة القابل للتوزيع قبل خصم مؤسسة الكويت للتقدم العلمي وضريبة دعم العمالة الوطنية والمزاكاة إلى حساب الاحتياطي القانوني، وبالمبلغ قيمته 119,374,000.00 د.ك (مقدد مائة وتسعة عشر ألفاً وثلاثمائة وأربعة وسبعون ديناراً كويتي) لا غير، وبحيث لا يتعدى نسبة 50% من رأس المال.
- 13- الموافقة على استقطاع 10% من ربح السنة القابل للتوزيع قبل خصم مؤسسة الكويت للتقدم العلمي وضريبة دعم العمالة الوطنية والمزاكاة إلى حساب الاحتياطي الاحتياطي، وبالمبلغ قيمته 119,374,000.00 د.ك (مقدد مائة وتسعة عشر ألفاً وثلاثمائة وأربعة وسبعون ديناراً كويتي) لا غير، وبحيث لا يتعدى نسبة 50% من رأس المال.
- 14- إعلاء طرف السادة / أعضاء مجلس الإدارة وإقرار ذمتهم عن كل ما يتعلق بنصرتهم المالية والإدارية والقانونية عن السنة المالية المنتهية في 2017/12/31.
- 15- تعيين أو إعادة تعيين مراقبي حسابات الشركة من ضمن القائمة المعتمدة بأسماء مراقبي الحسابات لدى هيئة أسواق المال مع مراعاة مدة التغيير الإلزامي لمراقبي حسابات الشركة للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2018 وتفويض مجلس الإدارة بتحديد التعويض.

ترسيخاً لبدأ الشفافية الذي تتلزم به مجموعة شركات مشاريع الكويت القابضة ستقوم شركة كامكو بعرض التقرير الإداري الخاص بهذا الشأن بعد الانتهاء من مناقش اجتماع الجمعية العامة العادية وذلك في حالة توفر الحساب القانوني.

يرحب من السادة المساهمين الكرام بمراجعة الشركة الكويتية للمقاصة في مقرها الكائن في الشرق - شارع الخليج العربي - برج احمد - الدور الخامس - إدارة حفظ الأوراق المالية، هاتف: 22464565 / 22464585 خلال ساعات الدوام الرسمي وذلك من الساعة 8:30 صباحاً وحتى 1:30 بعد الظهر من الأحد وحتى الخميس، مصطحبين معهم مستندات ملكية الأسهم وكاتب تفويض في حال الملكية للشركة، وذلك لاستلام بطاقة الحضور واستمارات التوثيق.

والله ولي التوفيق..

مجلس الإدارة