

عمومية الشركة أقرت توزيع 25٪ أرباحاً نقدية للمساهمين «الكويت للتأمين»: نمو أقساطنا المكتتبه إلى 38 مليون دينار خلال 2017



علي مراد بيهياني متوسطاً سامي شريف وطلال يوسف المزيني خلال العمومية

189,4٪، وبالتالي ارتفعت حقوق المساهمين إلى 70,1 مليون دينار مقابل 58,9 مليون دينار في 2016 بزيادة 11,2 مليون دينار وبنسبة 18,9٪.

حلول متكاملة

من جانبه، قال الرئيس التنفيذي للشركة سامي شريف إن الشركة شهدت ارتفاعاً جيداً في معدلات الربحية خلال العام الماضي 2017 وحافظت على مركزها في السوق المحلي، لتؤكد مجدداً التزامها بتوفير الحلول المتكاملة بمجال التأمين بالسوق المحلي والتي تعكس خبرتها وتاريخها بهذا المجال. وأكد أن الشركة تتمتع بملاءة مالية متميزة ومركز مالي قوي وثابت، مدعومة بجودة أصولها واستمرارها في التركيز على تحقيق أفضل نوعية من الأقساط التأمينية، مشيراً إلى أن الشركة نجحت خلال العام الماضي في إعادة هيكلة أقسامها المختلفة، الأمر الذي انعكس إيجابياً على أدائها المالي والتشغيلي على حد سواء. ونوه شريف بالدور المحوري الذي تلعبه شركة الكويت للتأمين في تطوير صناعة التأمين بالكويت من خلال نجاحاتها المتواصلة التي حققتها منذ تأسيسها عام 1960م، ودعا إلى الإسراع في إنجاز هيئة عامة لقطاع التأمين تعمل على تنظيم السوق وحل المشكلات التي تواجه شركات القطاع. وقد انتخبت الجمعية العمومية رناً يعقوب يوسف الحميد عضو مجلس إدارة مكملاً عن الفترة المتبقية من المجلس.

أقرت الجمعية العمومية لشركة الكويت للتأمين، توزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة 25٪، بواقع 25 فلساً للسهم الواحد عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، وذلك خلال اجتماع الجمعية العامة العادية للشركة، والتي عقدت بنسبة حضور 85,4٪.

أداء قوي

وفي هذا السياق، قال رئيس مجلس إدارة الشركة علي مراد بيهياني: «تمكنت الشركة خلال 2017 من تحقيق أداء قوي في جميع مجالات أعمالها، حيث بلغ صافي الأرباح 8,1 ملايين دينار مقابل خسائر بقيمة 594,6 ألف دينار في 2016 بزيادة 8,7 ملايين دينار وبنمو 146,2٪، وبإضافة صافي الأرباح المحققة في 2017 للأرباح المحققة من الأعوام السابقة والبالغة 685,8 ألف دينار يصبح مجموع الأرباح القابلة للتوزيع على المساهمين 8,8 ملايين دينار».

وأضاف بيهياني أن مجموع الأقساط المكتتبه بلغ 37,8 مليون دينار بالمقارنة بـ 37 مليون دينار لسنة 2016 بزيادة قدرها 770,4 ألف دينار وبنمو 2,1٪. وقد بلغت إيرادات الاستثمار 6,2 ملايين دينار في 2017 مقارنة بـ 4,5 ملايين دينار في 2016 بزيادة 1,7 مليون دينار وبنسبة 37,4٪، وقد بلغ إجمالي الدخل الشامل 14,9 مليون دينار مقابل 5,1 مليون دينار في 2016 بزيادة قدرها 9,7 ملايين دينار وبنسبة

يناقش مشاكل القطاع ووضعه التنظيمي في الكويت انطلاق ملتقى شركات التأمين 11 أبريل المقبل

الدرع التي تحمي الاقتصاد، لذلك يتطلع إلى المزيد من الاهتمام بقطاع التأمين في السوق المحلي عبر إصدار المتغيرات والمستجدات في قطاع التأمين حسب حاجة الشركات والعملاء لدى تلك الشركات.

برأسها من قطاع التأمين ما لم يتم تدارك الموقف والإسراع في اتخاذ خطوات جريئة نحو سرعة التنظيم، مشيراً إلى أنه من غير المقبول الانتظار حتى تقع أزمة كما حدث في قطاعات أخرى حتى يتم التحرك واتخاذ قرارات تعسفية متسلسلة تضر بالشركات الناجحة والملتزمة. ودعا العوضي شركات القطاع إلى الحضور، خصوصاً أن تنظيم السوق من مصلحة الجميع، مشيراً إلى أن ملتقى شركات التأمين فرصة ومنصة مواتية لوضع التصور الشامل حول مستقبل وتحديات القطاع وتشخيص العقبات، طالباً أن يكون للشركات بصمة ورائية واضح في أي تشريع أو تنظيم مستقبلي حيث يوجد قانون حالياً مقدم لمجلس الأمة. وأشار إلى أن القطاع الصحي يعاني العديد من الثغرات وسوء التنظيم لاسيما الربط الآلي وغيره من النظم المطبقة عالمياً إضافة إلى الضرر الذي يلحق بطرفي العلاقة، وشدد على أن قطاع التأمين يحظى بأهمية كبرى في كل دول العالم نظراً إلى أنه يشكل

اعلن رئيس اللجنة التنظيمية العليا لملتقى شركات التأمين خالد العوضي أن الدور المحوري لقطاع التأمين فرض الاهتمام به تشريعياً، مشيراً إلى أن مشاكل القطاع واضحة وتحتاج لحلول جذرية ولم تعد اللجان التي يتم تشكيلها تسمن أو تغني عن جوع في ظل شكوى كل رواد القطاع من وضعه التنظيمي.

وكشف العوضي عن أن قطاع التأمين يعاني فوضى وكل الشركات تشتكي من سوء التنظيم وكثرة الدلاء والمسيئين للمهنة، لافتاً إلى أن كبريات الشركات تتطلع بفارغ الصبر إلى هيئة عليا لتنظيم القطاع أسوة ببقية القطاعات، وسيكون الملتقى المزمع انعقاده في 11 أبريل المقبل بمنتدى شريaton الكويت فرصة للنقاش البناء والخروج بتصوير وتوصيات تحدد القطاع. وأوضح أنه يوجد فراغ تشريعي كبير والقوانين المنظمة لم تشهد التحديث الكافي الذي يواكب المتغيرات، وحذر من بوادر أزمة قد تطل



خالد العوضي

برعاية وزير التجارة والصناعة.. ويعقد في «الغرفة» ملتقى الكويت العقاري الثاني ينطلق 18 الجاري

من الخبراء المتخصصين، كما يقام الملتقى برعاية عدد من الشركات العقارية التي حرصت على تقديم الدعم للفعاليات التي ينظمها الاتحاد ومنها شركة وقرة العقارية، مجموعة عدنان الصالح، شركة الخبراء العقاريون، شركة التنمية

عدد من القضايا المهمة التي يعاني منها السوق».

استكمال الاستعدادات

من جانبه، أكد أمين عام اتحاد العقارين ورئيس اللجنة المنظمة أحمد الدويهي أن الاتحاد أتم جميع الاستعدادات الخاصة بالملتقى الذي سيقام في غرفة تجارة وصناعة الكويت ويتضمن جلساتٍ بمشاركة عدد من خبراء العقار والتمويل، حيث تتضمن الجلسة الأولى التي تناقش تأثير عمليات غسل الأموال من خلال التداولات العقارية محلياً وخارجياً عدداً

أكد رئيس اتحاد العقارين توفير الجراح أهمية مكافحة الظواهر السلبية التي تعرقل حركة التطوير العقاري وتقلص من حجم التداولات العقارية، مشيداً برعاية وحضور وزير التجارة والصناعة ووزير الدولة لشؤون الشباب خالد الروضان لملتقى الكويت العقاري الثاني الذي ينظمه الاتحاد وينطلق الأحد 18 الجاري، بالإضافة إلى دور غرفة تجارة وصناعة الكويت في دعم هذا الملتقى، مؤكداً أن تلك الرعاية تعد دعماً للمسوق العقاري ومساهمة

معالجة. وأضاف الجراح في تصريح صحافي «يحرص من خلال إقامته مثل هذه الفعاليات على تقريب وجهات النظر وإيجاد الحلول المناسبة لمثل هذه القضايا ومساندة الجهات الحكومية في تنظيم أداء السوق العقاري، وهو ما يحققه ملتقى الكويت العقاري الثاني الذي يناقش



توفيق الجراح



أحمد الدويهي

عمومية الشركة اعتمدت توزيع 7٪ نقداً للمساهمين «المركز»: نتطلع لانطلاقة جديدة لصناعة السوق وفق الأنظمة الجديدة



ضرار الغانم مترسماً العمومية أمس

كما يصنف «المركز» من بين الشركات التي تنفذ التوجهات الخاصة بتمكين المرأة في الكويت، وقد ضم ويضم اليوم العديد من النساء الناشطات في الكويت على مختلف المستويات والتخصصات. كما أطلق «المركز» برنامجاً لتدريب الخريجين الجدد من الكويتيين أصحاب المؤهلات التعليمية القوية والكفاءات العالية، وتدريبهم لمدة 12 شهراً، بهدف تلبية الاحتياجات الفريدة لأنشطة الأعمال وبناء مهارات قادة المستقبل.

صفقات الخدمات المالية

نجح «المركز» في تنفيذ 13 صفقة خلال 2017، حيث قال الهجري: «نجح فريقنا للخدمات المالية والتمويلية في تنفيذ 13 صفقة في العام 2017، بما في ذلك عمليات الاندماج والاستحواذ، والاستشارات، وإعادة الهيكلة، والتقييم، وإعادة هيكلة الديون، والتقييمات الاستراتيجية».

ومن أبرز العمليات التي نفذها «المركز» في العام 2017 الاستحواذ على 29,5٪ من شركة «هيسكو»، وإعادة هيكلة ديون «مركز سلطان»، وقد قام «المركز» بمهامه كمدير إصدار وضامن إكتتاب ووكيل إكتتاب لزيادة رأسمال المجموعة البترولية المستقلة، والتي أصدرت 36,15 مليون سهم عادي بقيمة 10,8 ملايين دينار.

كان لـ «المركز» دوراً فعالاً في صناعة السوق، حيث حرص على تحقيق نقليات نوعية وإضفاء معنى جديد لمفهوم الابتكار، وذلك من خلال شق قنوات استثمارية تحمل خصائص فريدة وفتح بوابات استثمارية جديدة، حيث كانت المؤسسة رائدة في إطلاق عدد من الصناديق الاستثمارية. ونجح «المركز» على مر السنوات في إطلاق أدوات استثمارية في السوق المحلي والأسواق الجديدة، ومنها على سبيل المثال إنشاء سوق للخيارات على بورصة الكويت في 2002 من خلال العمل على تأسيس «صندوق فرصة مالي» لإنشاء وتطوير سوق للخيارات في الكويت، فكان «المركز» أول صانع سوق في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

تنمية الموارد البشرية

من جانبه، أكد الرئيس التنفيذي لـ «المركز» منافع الهجري على أن أحد أهم عوامل النجاح في القطاع المالي هي جودة الموارد البشرية وتطويرها، حيث يحرص «المركز» على الاستثمار في العنصر البشري كركيزة أساسية لنجاح واستدامة أي مؤسسة، وذلك انطلاقاً من التزامه بتنمية موارد البشرية، وإيمانه بأهمية العنصر البشري في نمو الاقتصادات والمجتمعات.

بنجاح من 3 مشاريع عقارية بأميركا، تشمل مشروعاً سكنياً ومشروعين لوجستيين». ولفت الغانم إلى أن حكومات المنطقة ستستمر في تطبيق سياسات مالية أكثر انضباطاً في 2018، ولكن على الرغم من ذلك، نتوقع أن يصبح الاستقرار الاجتماعي محور التركيز الرئيسي مع انتعاش أسعار النفط.

كما توقع أيضاً فرض الضرائب ومنها ضريبة القيمة المضافة خلال 2018، ما يمكن أن يؤدي إلى تراجع الإنفاق الاستهلاكي، وأرباح الشركات، والعوائد على الاستثمارات العقارية. ومن أبرز التوجهات الرئيسية المتوقعة للعام 2018 في المنطقة هو التركيز الرقابي على الثقة والسيولة والتدفقات المالية، وتشجيع الأسواق المالية على دعم المبادرات لإطلاق منتجات جديدة وأنشطة استثمارية، منها على سبيل المثال صناعة السوق، وإقراض الأسهم، والتداول خارج السوق، وغيرها.

الأدوات المالية المبتكرة

أوضح الغانم أنه لظالما



الشركات الحكومية ستلجأ لأسواق الدين لتمويل مشروعاتها الضخمة

«موديز»: لا بديل عن الاندماجات لمواجهة محدودية نمو الأسواق الخليجية



محمود عيسى

يبدو أن الشركات الكبيرة في دول مجلس التعاون الخليجي، والتي تملك سجد نفسها متجهة بشكل متزايد نحو أسواق رأس المال للحصول على التمويل على مدى السنوات الخمس المقبلة، مستمدة الدعم من الإصلاحات الهيكلية التي تنفذها الحكومات الإقليمية للتعامل مع الواقع الجديد الذي فرضته حقيقة انخفاض أسعار النفط، فيما أشارت الوكالة إلى أن تقريرها يمثل تحدياً للأسواق ولا يعتبر إجراء تصنيفياً وذلك بحسب تقرير لوكالة «موديز». وقال نائب الرئيس وكبير المحللين في «موديز» ريسان أكبر «إن الشركات غير الخالية في دول مجلس التعاون الخليجي في القطاعات الناضجة وذات التركيز الرأسمالي المرتفع كالنفط والغاز والتكرير والبتر وكيمياويات والمرافق

والعقارات والبنية التحتية، سيتزايد توجهها على الأرجح نحو أسواق الدين لتمويل استثمارات رأس المال، في حين تسعى شركات أخرى بحثاً عن خيارات لتنوع مصادر التمويل للحد من الاعتماد على البنوك المحلية». وأوجزت «موديز» وجهة نظرها فيما يتعلق بالشركات الخليجية على النحو التالي: ● أن الإصلاحات المالية في دول مجلس التعاون الخليجي، التي تتضمن فرض ضريبة

القيمة المضافة والغاء دعم سيزتزايد توجهها على الأرجح نحو أسواق الدين لتمويل استثمارات رأس المال، في حين تسعى شركات أخرى بحثاً عن خيارات لتنوع مصادر التمويل للحد من الاعتماد على البنوك المحلية». وأوجزت «موديز» وجهة نظرها فيما يتعلق بالشركات الخليجية على النحو التالي: ● أن الإصلاحات المالية في دول مجلس التعاون الخليجي، التي تتضمن فرض ضريبة

أرباح الشركات

الخليجية ستأثر

سلباً بتطبيق

ضريبة القيمة

المضافة

بدعم من تمويل الخطط التنموية وانتشار شركات التأمين الإسلامية

التمويل الإسلامي ينمو خليجياً وسيتفوق على التقليدي

أميركي من شهر سبتمبر 2017، في حين تعد سلطنة عمان (المصنفة Baa2 مع نظرة مستقبلية سلبية) أسرع سوق للخدمات المصرفية الإسلامية نموًا، وسجل معدل نمو 20٪ في الأشهر التسعة الأولى من عام 2017. ويعزى هذا النمو السريع بشكل كبير إلى دخولها السوق العقاري، وهو ما يحققه ملتقى الكويت العقاري الثاني الذي يناقش

التمويل الإسلامي قوية على المدى الطويل على الرغم من الهبوط النسبي للسوق في عام 2018». وأضاف والا «على الصعيد العالمي، لا تزال المملكة العربية السعودية (المصنفة A1، مع نظرة مستقبلية مستقرة) تحتل الصدارة بصفتها أكبر سوق للتمويل الإسلامي بشكل عام، حيث بلغت أصول التمويل الإسلامي 292 مليار دولار

تنمية صناعة التمويل الإسلامي على الصعيدين المحلي والعالمي، فضلاً عن استمرارية الإصدار في طلب المنتجات الإسلامية. كما سيؤدي انتشار شركات التأمين الإسلامية في جنوب شرق آسيا وشمال أفريقيا إلى دفع عجلة النمو في هذه الصناعة.

يمكنكم الاطلاع على التقرير «الروابط المشتركة بين القطاعات – توقعات نمو

2008 إلى 45٪ من إجمالي الأسواق المصرفية في سبتمبر 2017. وخلال نفس الفترة، زاد حجم إصدارات الصكوك السنوية من 42 مليار دولار إلى أكثر من الضعف ليصل إلى 100 مليار دولار. وقال نيتيش بوجانغار والا، نائب المدير بالوكالة أن الحكومات ستعمل على دعم قطاع التمويل الإسلامي، لأن ذلك يخدم هدفها في

يستمر نمو قطاع التمويل الإسلامي يتجاوز معدلات نمو الأصول التقليدية في أسواق التمويل الإسلامي الرئيسية خلال السنوات المقبلة، ويأتي ذلك مع ارتفاع الطلب على الأدوات المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، وفقاً لما ذكرته وكالة موديز. وارتفعت نسبة انتشار الخدمات المصرفية الإسلامية في دول مجلس التعاون الخليجي من 31٪ في عام