



عمومية البنك تقر توزيع 7% نقداً و5% منحة على مساهمي البنك اعتباراً من 3 أبريل المقبل

«بوبيان» ينوي إصدار صكوك بـ 250 مليون دولار في 2019

الفليج: خطة إستراتيجية خماسية
ثانية لغاية 2020

الأصول تقارب الـ 4 مليارات دينار..
وودائع العملاء إلى 3,4 مليارات دينار
بنمو 15%

«بوبيان» يتبوأ زيادة المنتجات
والخدمات البنكية المبتكرة تكنولوجياً
في السوق الكويتي

ارتفاع محفظة التمويل إلى 2,9 مليار
دينار بنمو 14% تماشياً
مع نمو قاعدة عملاء البنك



(مبتين غوزال)

محمود الفليج مترشسا الجمعية العمومية وبيجانته عادل الماجد



لمشاهدة الفيديو يمكن استخدام QR كود أو

الشباب وجودة الخدمة والتكنولوجيا.. ركائز نجاح «بوبيان»

الماجد: «بوبيان» انتقل من الشريحة الصغيرة إلى المتوسطة

نمو قطاع الأفراد سيتفوق على الشركات في 2019

قانون الرهن
العقاري سيغير
قواعد اللعبة
في قطاع البنوك
الإسلامية

متابعة مستمرة
للرهن العقاري
مع اتحاد المصارف
لمعالجة طلبات

الإسكان

تأثيرات
المعيار الجديد
IFRS 9

على البنوك..
إيجابية

عمومية «بوبيان»
بعد 5 سنوات..
في المبنى الجديد
بمنطقة شرق



عادل الماجد

قال نائب رئيس مجلس الإدارة، الرئيس التنفيذي، في بنك بوبيان، عادل الماجد إن البنك من الممكن ان يصدر صكوكا بقيمة لا تقل عن 250 مليون دولار خلال العام المقبل 2019، مستبعدا أن يصورها البنك خلال العام الحالي. وأوضح الماجد خلال مؤتمر صحفي عقده عقب انعقاد العمومية أن الغرض من عملية الإصدار ستكون عمليات التوسع التي يقوم بها البنك محليا، موضحا أن عملية زيادة رأس مال البنك وإصدار الصكوك ما زالت قيد الدراسة.

وتوقع الماجد ان يحقق البنك نموا مزدوجا «من رقمين» خلال العام المقبل في قطاعي الأفراد والشركات، مبينا ان نمو قطاع الأفراد من المرجح ان يكون أكثر من قطاع الشركات.

وذكر الماجد ان هناك ثلاث ركائز رئيسية يستهدفها البنك في أعماله هي: الشباب وجودة الخدمة والتكنولوجيا. وأوضح ان البنك انتقل من الشريحة الصغيرة إلى الشريحة المتوسطة بعد أكثر من 7 سنوات وتطبيق استراتيجية ناجحة مكنت البنك من إبراز دوره في السوق المحلي بوضوح. وأشار إلى ان حصة السوقية للتمويل بلغت 8%، بينما بلغت الحصة السوقية لقطاع الأفراد (الاستهلاكي) نحو 11% والشركات 7%.

ولفت إلى نجاح بوبيان في مضاعفة نسبة أرباحه إلى 16%، في حين ان نسبة نمو قطاع البنوك وصلت إلى 9%، بالإضافة إلى تضاعف تمويلات بوبيان بنسبة 17%، في حين تبلغ نسبة نمو تمويل البنوك المحلية 7%.

وأشار الماجد إلى قانون

بنك على مستوى القطاع المصرفي الكويتي في خدمة العملاء.

ويما ان الإبداع والابتكار يمثلان ركيزة أساسية في نموذج عمل بنك بوبيان، قال الفليج: «ركزنا في عام 2017 على الابتكار المصرفي من خلال توفير خدمات مصرفية رقمية جديدة ومتميزة للعملاء تسهل أعمالهم وتوفر لهم قنوات بديلة على مدار الساعة لتلبي احتياجاتهم المصرفية».

ويهدف بنك بوبيان إلى أن يكون «الاختيار الأول والبنك المفضل للخدمات المصرفية للشركات»، وعليه، نجحنا في إطلاق خدمات ومنتجات إلكترونية مبتكرة ومتميزة، حيث تم إدخالها للمرة الأولى في القطاع المصرفي المحلي تجاوبا مع توجهات البنك لتحقيق كل الاحتياجات والمتطلبات المصرفية وفق احكام الشريعة الإسلامية السمحاء. وشهدنا خلال عام 2017 تطورات تكنولوجيا متسارعة بهذا الصدد حيث انعكس ذلك في الخدمات المصرفية للشركات عن طريق الإنترنت وتطبيقات الموبايل.

العمالة الوطنية

نجح البنك خلال العام الماضي في زيادة معدلات العمالة الوطنية والتي تجاوزت 77% حاليا وهي من أعلى النسب، ليس على فحسب بل وعلى مستوى القطاع الخاص الكويتي، حيث أضحي البنك نموذجا لتوظيف العمالة المحلية وخلق فرص عمل مميزة على مستوى المنطقة. ولقد أدى ذلك إلى ان تبوأ مصرفنا موقعا جاذبا للشباب الكويتي الراغب في العمل في القطاع الخاص بصفة عامة والقطاع المصرفي على وجه الخصوص بسبب المناخ الذي يوفره البنك للمزيد من الإبداع والابتكار وإطلاق العنان للطاقت الشبابية والطموحة.

2,9 مليار دينار بنسبة نمو 14% تماشيا مع النمو المتواصل لقاعدة عملاء البنك.

خدمات مصرفية

وذكر الفليج انه بالإضافة إلى تفوق البنك في مجال الخدمات المصرفية الرقمية والإلكترونية، ركز بنك بوبيان على خدمة العملاء ورضاهم من خلال التطوير المستمر لمستوى الخدمات التي يوفرها للعملاء وتوحيد مضمون التواصل مع العملاء ضمن جميع القنوات. وبالتالي، حافظنا على المركز الأول كأفضل

مؤشرات البنك شهدت نموا ملحوظا في عام 2017 حيث ارتفع إجمالي الأصول إلى ما يقارب 4 مليارات دينار بنسبة نمو قدرها 14% وارتفعت الإيرادات التشغيلية لتصل إلى 125,6 مليون دينار بنسبة نمو قدرها 22% بالإضافة إلى زيادة ودائع العملاء إلى 3,4 مليارات دينار بنمو نسبته 15%.

وأوضح أن إجمالي قيمة حقوق الملكية في البنك ارتفعت لتصل إلى 375 مليون دينار مقارنة بـ 345 مليون دينار في العام السابق، إلى جانب ارتفاع محفظة التمويل إلى

محمود فاروق

قال رئيس مجلس إدارة بنك بوبيان محمود يوسف الفليج إن البنك نجح في تحقيق أداء مميز ونتائج مالية جيدة خلال عام 2017 تماشيا مع خطط العمل والتوجهات الاستراتيجية للبنك، ليتبوأ البنك بجدارة ريادة المنتجات والخدمات البنكية المبتكرة تكنولوجيا في السوق الكويتي. جاء ذلك خلال الجمعية العمومية للبنك التي عقدت امس بنسبة حضور 67,8% والتي وافقت على جميع بنود أعمالها من أهمها الموافقة على توزيع أرباح نقدية بواقع 7% من القيمة الاسمية للسهم (أي سبعة فلسوس للسهم الواحد) وأسهم منحة بواقع 5% (أي خمسة أسهم عن كل مئة سهم) وذلك عن سنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2017، وتوزع على المساهمين في 3 أبريل المقبل، كما تاجلت العمومية غير عادية لعدم احتمال التصاب إلى الأحد المقبل. وأضاف الفليج أن «بوبيان» واصل مسيرة النمو الخائفة في العوائد محققا ارتفاعا في أرباحه بنهاية 2017 بنسبة 16%، حيث بلغت أرباحه الصافية 47,6 مليون دينار مقارنة بـ 41,1 مليون دينار في 2016 وبربحية سهم بلغت 18,71 فلسا مقارنة بـ 16,94 فلسا للعام السابق.

وتابع قائلا: «يهمني هنا الإشارة إلى أن ما تحقق من ارتفاع في ربحية البنك إنما يرجع، بعد فضل الله عز وجل، إلى ثقة مساهميه وعملائه واجتهاد جميع العاملين في البنك وحرصهم المتواصل على تحقيق أعلى مستويات الخدمة للعملاء مدعومة بالابتكار والإبداع الذي حرص عليه البنك منذ انطلاقة الاستراتيجية الخمسية الأولى في عام 2010 وثبت العمل بموجبه ضمن الاستراتيجية الخمسية الثانية لغاية عام 2020».

مؤشرات نمو

وذكر الفليج: «أن معظم

8% الحصة السوقية للتمويل المحلي

على مستوى الحصص السوقية، قال محمود الفليج انها ارتفعت حصتنا من التمويل المحلي بصفة عامة إلى حوالي 7,9% مقارنة بـ 7,2% في العام السابق، بينما ارتفعت حصة بنك بوبيان من تمويل الأفراد لتبلغ ما يزيد على 10,5%.

كما تمكن البنك في 2017 من طرح مجموعة خدمات مصرفية رقمية وإلكترونية مبتكرة غالبيتها طرح لأول مرة في السوق الكويتي بما في ذلك خدمة «يو تاب» وخدمة إصدار البطاقات المصرفية من أجهزة الصرف الآلي وخدمة المراجعة الرقمية.

توسع جغرافي.. 40 فرعاً

قال محمود الفليج إن بنك بوبيان نجح بتحقيق اهداف التوسع الجغرافي بتشغيل 40 فرعاً، حيث قمنا بافتتاح ثلاثة فروع جديدة خلال عام 2017. بالإضافة إلى ذلك، قام بنك بوبيان بالتوسع في شبكة أجهزة بوبيان دايركت من خلال توفير 23 جهازاً تعمل على مدار الساعة ومنتشرة في كل المناطق في الكويت.

تطور مؤشرات البنك خلال الفترة من 2010 إلى 2017

المؤشر	2017	2010
صافي الأرباح	47,6	6,1
الإيرادات التشغيلية	126	41
ودائع العملاء	3,399	941
محفظة التمويل	2,877	825
الأصول	3,970	1,316

16% نمو المحفظة الائتمانية في 2017

القطاعات الاقتصادية وبالأخص في مجال الطيران والنفط والتعليم والخدمات المتنوعة. كما حافظنا على مستوى جودة الأصول وفق افضل إجراءات إدارة المخاطر المصرفية.

والاقتصادية، فضلا عن التمسك الشديد بأعلى معايير الجودة الائتمانية ودراسة وتنوع المخاطر. جدير بالذكر أن النمو خلال سنة 2017 قد تحقق من خلال تنوع عمليات التمويل في شتى

تمكن بنك بوبيان من تحقيق معدلات نمو جيدة في المحفظة الائتمانية للشركات وصلت إلى 16,3% خلال عام 2017، مع الاعتماد على استقطاب العديد من الشركات التشغيلية المعروفة بملاءتها المالية



جانب من الحضور