



«إيميا فاينانس»: «بيتك» أفضل بنك إسلامي في الشرق الأوسط والكويت 2017



عبدالله الرشود وأحمد السميح يتسلمان الجوائز من إيميا فاينانس

منحت مجلة إيميا فاينانس «Emea Finance» أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا الاقتصادية، بيت التمويل الكويتي (بيتك) 4 من أهم جوائزها وهي أفضل بنك إسلامي في الكويت، وأفضل بنك إسلامي في الشرق الأوسط، وأفضل بنك على مستوى الكويت للعام 2017، وتوجت جوائزها بتسمية «بيتك» البنك الأكثر ابتكاراً على مستوى منطقة الشرق الأوسط.

وتسلم الجوائز رئيس الخزانة للمجموعة في «بيتك»، عبد الوهاب عيسى الرشود، ومدير عام الخزانة الكويت في «بيتك» أحمد عيسى السميح في حفل توزيع الجوائز في دبي.

وقال الرشود إن الجوائز تؤكد ريادة «بيتك» في صناعة الصيرفة الإسلامية، وتميز خدماته ومنتجاته، وتعدد نجاحاته على الصعيدين الإقليمي والدولي، ومكانته في السوق الكويتي، وجهوده الدائمة في مجال الابتكار والتطوير، حيث أصبح المرجع للبنوك الإسلامية، والبنك الأكثر ابتكاراً في مجاله، مشيراً إلى أن البنك يستند على أرضية صلبة، ويتميز بأداء مهني رفيع المستوى، وعمل منهجي وتنوع وقدرة على المنافسة، وتميز في تقديم منظومة متكاملة من الخدمات المصرفية والتجارية رسخت مكانته الرائدة عالمياً.

وأشار في تصريح صحفي على هامش تسلمه الجوائز إلى أن نجاح «بيتك» كان نتيجة ثقة العملاء في المقام الأول وتركيز الجهود على النمو والتوسع في دوائر ثلاث هي السوق المحلي الكويتي، حيث يقع في المقدمة ويتمتع بأكبر حصة سوقية وأفضل علامة تجارية، ووجود قوي وتميز خاصة في المشاريع الكبرى ذات الأهداف التنموية، والنطاق الإقليمي خاصة دول مجلس التعاون الخليجي باعتبارها العمق الاستراتيجي للكويت منطلقاً من ملكة البحرين عبر «بيتك-البحرين» ثم «بيتك-السعودية»، ومن

على كل المستويات، بالإضافة إلى تعزيز ريادة كواحد من أوائل وأكبر البنوك الإسلامية على مستوى العالم، وأكثرها حصداً للجوائز، بالإضافة إلى استمرار التصنيفات الإيجابية من وكالات التصنيف العالمية الرئيسية. وأشار إلى أن «بيتك» يولي أهمية كبيرة لتدعيم كفاءة العنصر البشري، والاهتمام بالعميل، ولأن «بيتك» الأكثر من حيث الخدمات، فإن الحقائق تشير إلى أن منظومة النجاح في «بيتك» تتوافر لها من الأسباب ما يجعلها واقعا يومياً مستمرا، دائماً يقود إلى مستويات أفضل، تمكن من استقطاب شرائح عملاء جديدة، وتقديم المزيد من الخدمات والمنتجات، وترسيخ المكانة ومواجهة المنافسة.

ولفت إلى أنه في إطار التركيز على تعظيم الصورة الذهنية الإيجابية لـ «بيتك» كمؤسسة مالية ناجحة تضطلع بدور اجتماعي بارز، وتضع خدمة التنمية في المجتمع ضمن برامج عملها وبين أهدافها الرئيسية، يأتي الابتكار وتنمية قدرات الإبداع والتطوير كأحد الخطوط الرئيسية للعمل وتقييم الكفاءة لدى الموظفين وفي بيئة منظومة الخدمات والمنتجات ذاتها، وأصبحت مساهمات «بيتك» الابتكارية في تقديم خدمات ومنتجات مالية إسلامية بمستوى عالمي منافس.

«برقان» يعلن الفائزين بسحب حساب «يومي»



أعلن بنك برقان، ثاني أكبر البنوك في الكويت، أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي، حيث فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 دينار، والفائزون هم: سلوى راضي السويد العازمي، عثمان عيفان كعيد عباس، أسامة علي غزال، هود يوسف عبدالرسول بوعباس، القاصر أحمد عماد عبدالوهاب الصحاف.

وبالإضافة للسحب اليومي، يوفر «برقان» سحباً ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 ألف دينار، وللتأهل للسحوبات ربع السنوية يتعين على العملاء ألا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب، كما أن كل 10 دقائق تمثل فرصة واحدة لدخول السحب، وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، فسوف يكون صاحب الحساب مؤهلاً للدخول في كل من السحوبات اليومية وربع السنوية.

«التجاري» يعلن الفائزين في سحب «النجمة»



أجرى البنك التجاري السحب اليومي على حساب «النجمة» أمس في المركز الرئيسي للبنك بحضور لطيفة الجيعان ممثلة وزارة التجارة والصناعة، وذلك لاختيار 5 عملاء من أصحاب هذا الحساب للفوز بجائزة قدرها 7 آلاف دينار لكل واحد منهم. والفائزون هم: خليفة عبدالله الغانم، حاتم شبير جابوحي، هشام عادل عبدالخالق شتيه، حسن فالح العجمي، سامر سمير محمد يوسف. ويتميز حساب النجمة بتأهيل عملائه للفوز بجائزة يومية قيمتها 7 آلاف دينار والتي تعد أكبر جائزة سحب يومي في الكويت، بالإضافة إلى ذلك يقدم الحساب سحوبات ربع سنوية تتيج للعملاء الفوز بجوائز كبرى تمكنهم من تحقيق جميع أحلامهم تبدأ من 100 ألف دينار للربع الأول ثم تزيد بمعدل 50 ألف دينار لكل فترة فصلية لتصل إلى 250 ألف دينار في الربع الأخير من العام.

هذا، ويمكن للعميل المتمتع بالمرابا الإضافية التي يوفرها حساب النجمة وهي الحصول على بطاقة سحب آلي، والحصول على بطاقة ائتمان بضمان الحساب، والتمتع بجميع الخدمات المصرفية التي يوفرها البنك.

تدعو العملاء للاستفادة من العرض في أسبوعه الأخير «نيسان البابطين» تواصل حملة «امسح واربح» على قطع الغيار المعتمدة



تواصل شركة عبدالمحسن عبدالعزيز البابطين، الوكيل المعتمد الوحيد لشركة نيسان في الكويت حملة «امسح واربح» على قطع الغيار المعتمدة وتدعو عملاءها للاستفادة من العرض في أسبوعه الأخير. ولضمان مكافأة الجميع بفرص الفوز مع قطع غيار «نيسان» الأصلية، يحصل العميل على كوبيون واحد للفوز بإحدى الجوائز المميزة مقابل إنفاق 100 دينار أو أكثر لشراء قطع الغيار الأصلية من منافذ البيع أو مراكز خدمة نيسان المعتمدة.

ويمكن لعملاء نيسان الحصول على إحدى الجوائز القيمة، كالجوائز النقدية، أو تغيير الزيت والفلتر مجاناً، إضافة إلى الفحص المجاني، وصندوق المعدات كهدية، عند إنفاق 100 دينار أو أكثر.

ويضمن استعمال قطع الغيار المعتمدة من نيسان السلامة والجودة على المدى الطويل، إذ تأتي وفق أعلى معايير الجودة العالمية وسياسات الأمان منح العملاء تجربة قيادة أكثر أماناً. ويمكن لمالكي سيارات نيسان، زيارة منافذ بيع «نيسان البابطين» المعتمدة لقطع الغيار، ومراكز الخدمة المنتشرة في جميع أنحاء الكويت للاستفادة من العروض المميزة التي تهدف لنيل رضا العملاء.

لراغبين في الحصول على تمويل استهلاكي أو مقسط «وربة» يطلق خدمة «سوله سكيب» لأول مرة في الكويت



مساعدة المزيد

تمويل المتفق عليها سواء اختار أن يتخطى القسط أو عدم تخطيه. وحول هذه الخدمة الجديدة في القطاع المصرفي للأفراد، قال مساعد المزيد رئيس قطاع المبيعات والتوزيع للأفراد في «وربة» إن البنك ملتزم بتوفير حلول مصرفية متنوعة، لذا عملنا على ابتكار خدمة جديدة في قطاع التمويل للأفراد، تضيء الراحة على حياة

العملاء وتسمح لهم بالوفاء بالتزاماتهم المالية الأخرى خلال شهر محدد. وأضاف: إن خدمة تخطي شهر خلال السنة لمن اعتاد السفر في شهر أغسطس أو من اعتاد العمل لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك وربة على إضافة تطورات نوعية على حساب السنبلة لاقت استحسان العملاء، وتشمل التطورات التي تمت إضافتها إلى حساب السنبلة، زيادة عدد الراحين عبر إضافة سحب أسبوعي، بالإضافة إلى السحب الشهري وذلك لإتاحة فرص أكبر للعملاء للفوز بجوائز مالية أسبوعية قيمة كل منها ألف دينار كويتي تذهب إليها في يوم الخميس من كل أسبوع.

تطوير وتعزيز حلوله التمويلية الشخصية للأفراد التي تركز على تصميمها بعناية لتعود بالفائدة القصوى على العملاء وتكون الأكثر تناسبا مع نمط الحياة المعيشية. وبناء عليه، يقدم البنك اليوم حصرياً إلى عملائه خدمة جديدة في قطاع التمويل للأفراد وهي «سوله سكيب»، وهذه الخدمة متاحة عند طلب تمويل جديد حيث يختار العميل شهراً محدداً بالسنة يتخطى سداده، وذلك بهدف مساعدته للوفاء بالتزاماته الأخرى لذلك الشهر المحدد طوال فترة التمويل، تلك الخدمة متاحة لمختلف عملاء التمويل الاستهلاكي والمقسط للأفراد، بحيث يحدد العميل الشهر الذي يريد أن يتخطاه كل ستة ويقوم عند انشاء العقد، ويقوم النظام تلقائياً باحتساب قيمة القسط الشهري مع تخطي قسط الشهر المحدد طوال فترة التمويل، علماً أن هذه الخدمة لا تطيل فترة السداد بل يلتزم العميل بفترة

الخدمة تتيح للعميل اختيار شهر محدد بالسنة ليتخطى به سداده

يقدمها المحاضر العالمي جويل غارفينكل «الدراسات المصرفية» يعقد حلقة نقاشية بعنوان «المضي قدماً»

في مجال التدريب. وقد ألف غارفينكل سبعة كتب، وأكثر من 300 مقال في القيادة. مع الإشارة إلى أن بنك الكويت الوطني هو راع رئيسي لهذه الحلقة النقاشية. وتعد هذه الحلقة النقاشية بالتعاون مع برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة، حيث سيقوم غارفينكل، بمناقشة مواضيع مهمة في مجال الإدراك والوضوح والتأثير، والتعرف على تحسين الإدراك الخاص بالموظفين، وزيادة الوعي بما يقومون به داخل المؤسسة، وأهمية تحسين عملية التغيير وإلهم الآخرين، وكذلك أهمية الوضوح وتوسيع نطاق التأثير، وكيفية تمكن الموظفين ليصبحوا قادة يتحلون بأقصى قدر ممكن من الفاعلية والتأثير.

قال المدير العام لمعهد الدراسات المصرفية د.يعقوب الرفاعي، أن المعهد سيستضيف المحاضر العالمي جويل غارفينكل المصنف، وهو واحد من ضمن أشهر 30 محاضراً ومدرّباً محترفاً في مجال التدريب على القيادة على مستوى العالم، ليعقد حلقة نقاشية بعنوان «المضي قدماً»، وذلك يوم 17 أبريل 2018، في فندق سيمفوني ستايل. جويل غارفينكل هو محاضر عالمي معروف في مجال التدريب على القيادة، ويشتهر بأنه واحد من أفضل 50 مدرباً تنفيذياً في الولايات المتحدة الأمريكية. وقد أدرج موقع Global Gurus جويل غارفينكل في المرتبة 20 على قائمة أعلى 30 خبيراً عالمياً



جويل غارفينكل

أرصدتهم في الوقت نفسه، بالإضافة إلى فرص للفوز بجوائز نقدية طوال العام. ونظراً للإقبال الكبير الذي لاقه هذا الحساب من قبل العملاء لما يؤمنه من فرص كبيرة للربح، عمل بنك وربة على إضافة تطورات نوعية على حساب السنبلة لاقت استحسان العملاء، وتشمل التطورات التي تمت إضافتها إلى حساب السنبلة، زيادة عدد الراحين عبر إضافة سحب أسبوعي، بالإضافة إلى السحب الشهري وذلك لإتاحة فرص أكبر للعملاء للفوز بجوائز مالية أسبوعية قيمة كل منها ألف دينار كويتي تذهب إليها في يوم الخميس من كل أسبوع.

.. ويعلن عن الراحين بسحب «السنبلة» الأسبوعي



الخيار الأمثل لكل الراغبين في توفير الأموال وتحقيق عوائد مالية ثابتة على

أجرى بنك وربة سحوباته الشهرية والتي تتضمن سحب حساب السنبلة الشهري الأسبوعي السادس لحساب السنبلة، هذا، وقد تم إجراء السحوبات بحضور ممثل عن وزارة التجارة والصناعة وموظفي بنك وربة. وبالنسبة للعملاء الذين حالفهم الحظ خلال سحب السنبلة الأسبوعي السادس، فقد توج 5 راحين من عملاء بنك وربة حصل كل منهم على 1000 دينار وهم: ياسين فالح عواد العززي، محمد موسى خليل الدول، نادرة عبدالكريم محمد قوار، سرور عاض سرور العتيبي، طلال يوسف عبدالرحمن العبدالجادر. ويمثل حساب السنبلة