



MDX



RDX

حسب مجلة U.S News & World Report's اختيار ACURA من RDX و MDX كأفضل سيارتين فاخرتين مقابل المال في أميركا



الفاخرة ذات الدفع الرباعي التي تتسع لخمسة ركاب، وسيارة MDX ذات الدفع الرباعي التي تتسع لسبعة ركاب والتي تعتبر الخيار المفضل للشراء لدى الأميركيين في أي وقت. وأخيراً أيقونة ACURA الرياضية الفاخرة NSX التي تقدم مفهوماً جديداً للسيارات المصممة وفقاً لمفهوم الدقة والاداء الفائق. ومن الجدير بالذكر، ان جميع موديلات سيارات ACURA الفاخرة تلقى رواجاً كبيراً منذ إطلاقها في السوق الكويتي مطلع العام 2015، حيث أصبحت هي الخيار الأول للنخبة الباحثة عن الفخامة والرفاهية وقوة الأداء.

الفاخرة المتوسطة الحجم. وتستمر سيارة MDX بنسختها لعام 2018 في توفير الراحة والتكنولوجيا المتطورة المزوجة بالأناقة والرفاهية. وتعتبر ACURA شركة رائدة في صناعة السيارات الفاخرة التي توفر أداءً ودقة عالية في صناعة السيارات التي تنطلق من القيم الأصلية للعلامة التجارية ACURA، وتلتزم ACURA في كل موديلاتها بأعلى معايير التصميم والإداء والهندسة المتكاملة، المبنية على أسس الجودة والموثوقية، وتمتيز تشكيلة ACURA بـ 4 طرازات مميزة وهي: سيارة TLX السيدان الفاخرة فائقة الأداء، وسيارة

MDX مستمرة في توفير الراحة والتكنولوجيا المتطورة الممزوجة بالأناقة والرفاهية

كرمت سيارتا ACURA MDX و RDX من قبل مجلة U.S News & World Report's (2018) كأفضل سيارتين مقابل المال عن فئة سيارات الدفع الرباعي الفاخرة وفئة السيارات الفاخرة الثلاث، وتستند هذه الجائزة في تقييمها إلى جودة السيارة ومعايير السلامة فيها مقارنة مع قيمتها، بما في ذلك تكلفتها الكلية لمدة خمس سنوات من الملكية، بالإضافة إلى متوسط ثمنها الكلي. وتعتبر MDX سيارة الخيار المفضل للعملاء منذ إطلاقها قبل نحو 20 عاماً في الولايات المتحدة الأمريكية، وفي الحقيقة فإن عملاء سيارات ACURA هم من جعلوا من سيارة MDX السيارة الأفضل خياراً للشراء بين السيارات الفاخرة الأخرى في كل فئاتها، وكذلك سيارة RDX التي تحطت بمبيعاتها منذ إطلاقها حاجز 50 ألف سيارة سنوياً منذ العام 2015، وهو رقم قياسي تفرد به سيارة RDX بين فئتها من سيارات الدفع الرباعي

«الأهلي» يتواصل مع موظفي إدارة الخدمات المصرفية للأفراد في «يوم التعارف والتواصل»



ستيوارت لوكي مع مديري إدارة الخدمات المصرفية للأفراد



موظفو إدارة الخدمات المصرفية للأفراد في يوم التعارف والتواصل

حرصاً من إدارة الخدمات المصرفية للأفراد على تفعيل التواصل بين جميع موظفيها من أجل زيادة التعاون والعمل بروح الفريق الواحد، أقامت الإدارة مؤخراً مناسبة «يوم التعارف والتواصل»، وقد أقيمت هذه المناسبة في قاعة سلوى الصباح بحضور موظفي إدارة الخدمات المصرفية للأفراد بالبنك الأهلي الكويتي الذين اجتمعوا للتعرف على زملائهم العاملين في مختلف أفرع البنك وإتاحة الفرصة لهم للاطلاع عن كثب على التصورات والرؤى المستجدة في الخدمات المصرفية للأفراد. وقد تم تصميم الحدث على شكل معرض يبين مختلف مجالات وتخصصات الخدمات المصرفية المقدمة للأفراد، ما أتاح لموظفي البنك الأهلي الكويتي فرصة مواتية للاطلاع عن كثب على الأهداف وأفضل ممارسات الخدمات المصرفية للأفراد. وإلى جانب ذلك، شهد الحدث أيضاً حضور عدد من المسؤولين البارزين من إدارات البنك الأخرى لاستعراض تجاربهم وخبراتهم المهنية مع كل المشاركين، بالإضافة إلى بعض الألعاب المسلية. وتعليقاً على هذا الحدث، صرح ستيوارت لوكي، مدير عام إدارة الخدمات المصرفية للأفراد في البنك الأهلي الكويتي، قائلاً: إن تفعيل التواصل والتعارف بين الموظفين يعد أمراً في غاية الأهمية لأنه يتيح لهم فرصة التعبير عن أفكارهم وإبداء ملاحظاتهم، وقد اخترنا توفير بيئة ودية بعيدة عن أجواء العمل الرسمية لجعل الموظفين أكثر تفاعلاً وانطلاقاً للتعبير عن آرائهم. كما أننا لم نرغب في جعل هذا الحدث يبدو وكأنه اجتماع عمل عادي، وبالتالي ارتأينا تصميمه على شكل معرض.

مهام عملهم على النحو الأمثل. وبالإضافة لذلك، أتاحت لموظفي البنك فرصة إحصار أطفالهم إلى هذا الحدث المهم، حيث استمتعوا بالمشاركة في الألعاب والأنشطة الترفيهية الأخرى.

ونحن فخورون بمستوى التفاعل والحماس الذي لمسناه من جانب موظفيها. وإنه لمن دواعي سرورنا الدائم أن نشهد نجاح البنك الأهلي الكويتي في تعزيز التقارب بين موظفيه لتشجيعهم على بذل قصارى جهدهم لإنجاز

احتفل بالعيد الوطني و«التحرير» وعش الحياة على أكمل وجه «الملا وبهبهاني للسيارات» تطلق عروض «أيام جيب للمغامرات»



طرحت أودي الكويت ممثلة في شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات عروضاً استثنائية على أكثر الطرازات من سيارات أودي، وتتضمن العروض أقساطاً تبدأ بعد الشهر الخامس، مع 5 سنوات كفاءة من المصنع، و5 سنوات خدمة و5 سنوات صيانة. وفي هذا السياق، قال طارق الشافعي مدير عام شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات: نحن دائماً نتطلع لطرق جديدة تمنح قيمة مضافة لمخترجاتنا، وعلى سبيل المثال نقدم في هذا العرض للمرة الأولى كفاءة لمدة من المصنع لمدة 5 سنوات، وهذه الخطة توفر للعملاء راحة البال وتجربة ملكية خالية من القلق. هذا العرض ينطبق على طرازات عديدة من سيارات أودي، كما أن جميع طرازات أودي معروضة ومتوافرة لتجربة القيادة 6 أيام في الأسبوع، في معرض أودي الكائن في منطقة الشويخ الصناعية شارع البيبيسي.

وتبلغ قوته 290 حصاناً من شركة الملا وبهبهاني للسيارات (MBMC) فقط بـ 10,999 ديناراً. واعتقاداً على أكثر من 75 عاماً من التراث الأسطوري، تعتبر جيب السيارة الرياضية متعددة الاستخدامات SUV الأصلية التي تتمتع بقدرات وحرفية وبراعة رائدة ضمن فئتها، كما تعتبر مثالية للأشخاص الذين يسعون للقيام برحلات استثنائية. وتقدم علامة جيب التجارية دعوة مفتوحة للعيش على أكمل وجه من خلال تقديم تشكيلة كاملة من المركبات التي تستمر في تزويد المالكين بشعور بالأمان للتعامل مع أي رحلة بترقة. وتلتزم شركة الملا وبهبهاني للسيارات (MBMC) بأن تقدم للعملاء باستمرار الأولوية والشفافية والدقة والقيمة التي يتوقعونها من خلال معارضها الغلظة التي تقع في الراي وبيت التمويل الكويتي والأحمدي بالإضافة إلى أربعة مرافق لخدمات ما بعد البيع (الخدمة وقطع الغيار) تقع في الراي، الشويخ، الشرق والأحمدي. ولتحقيق المزيد من راحة البال، توفر موبار، وهي علامة ما بعد البيع والعناية بالعملاء التابعة لشركة الملا وبهبهاني للسيارات (MBMC)، أعلى مستوى من الرعاية للعملاء وسياراتهم باستخدام الفنيين المتخصصين الذين تدربوا على تطبيق شركة فيات التي تطبقها شركة فيات كرايسلر أوتوموبيلز FCA وقطع غيار وإكسسوارات أصلية قوية الأداء.



كفاءة 5 سنوات / 100,000 كم - رسوم تسجيل الهوزر الثامن والوثلاثون ديناراً فقط

جيب رانجلر صحاري 10,999 د.ك.

قياس 7 بوصات (177.8 ملم) واضواء LED ومصابيح ضباب، وعجلات قيادة متطورة بأنظمة تحكم تقنية ونظام الدفع الرباعي Select-terrain system الفريد من علامته جيب التجارية. وتواصل سيارة جيب رانجلر الأيقونية، وهي السيارة الأكثر قدرة والتي تلقى أكبر تقديراً على المستوى العالمي، لتاريخها الأسطوري، وتقدم اليوم مجموعة لا مثيل لها من القدرات على الطرق الوعرة، وتصميم الجيب الأصلي، وحرية الهواء الطلق، ومحركات متطورة تحقق كفاءة في استهلاك الوقود، وديناميكيات متفوقة على الطرق الممهدة والوعرة، ومجموعة من مزايا السلامة المتكاملة والتكنولوجيا المتقدمة. ولأول مرة في الكويت خلال شهر فبراير، يمكنك أن تمتلك سيارة رانجلر صحاري 4 أبواب كاملة المواصفات مجهزة بمحرك سعته 3,6 ليترات

يمكنك الآن الاستمتاع بروح المغامرة مع عروض جيب الاحتفالية لدى شركة الملا وبهبهاني للسيارات (MBMC) الموزع المعتمد لسيارات ألفا روميو وكرايسلر ودوج وفيات وجيب وموبار ورام في الكويت وذلك بمناسبة العيد الوطني الكويتي ويوم التحرير. وقال أوسكار ريفولي مدير عام شركة الملا وبهبهاني للسيارات (MBMC): لقد جعل التراث الأسطوري والقدرات الهائلة لعلامة جيب التجارية علامة أيقونية وشهيرة ومحبوبة في جميع أنحاء العالم ويمتد إتقانها لصنع مركبات رياضية متعددة الاستخدامات إلى ما يزيد على سبعة عقود، وتستمر العلامة التجارية في الوفاء بوعداتها لتوفير تشكيلة عالمية رائدة من سيارات الدفع الرباعي القوية ومتعددة الاستخدامات والمتكيفة وكلها تحقق قدرات رائدة ضمن فئتها. وأضاف قائلاً: طوال شهر فبراير، لن نعرض فقط أسعاراً تنافسية فحسب، بل نقدم أيضاً تسهيلات عديدة مثل التسجيل المجاني وتأمين ضد الغير والكفالة لمدة 5 سنوات كاملة أو 100 ألف كم. وقد أرسيت جيب غراند شيروكي معايير جديدة لسوق السيارات الرياضية متعددة الاستخدامات SUV الفاخرة منذ إطلاقها في عام 1992، مع إضفاء الحيوية على الروح الرائدة لعلامة جيب التجارية والسعي إلى الابتكار التقني كما أنها أكثر سيارات SUV حصداً للحوادث حتى الآن. وتعرض شركة الملا وبهبهاني للسيارات (MBMC) سيارة غراند شيروكي طراز 2018 المجهزة بمحرك بنتاستار Pentastar V6 سعة 3,6 ليترات وتبلغ قوته 299 حصاناً، بسعر يبدأ بـ 10,999 ديناراً كويتياً. وتشتمل المزايا القياسية على نظام يوكونكت Uconnect

على مجموعة من السيارات التي وصلت حديثاً «سيليك» تطلق عرضها التوفيري «هلا بتخفيضات فبراير»

للمعلماء الاستمتاع بقيادةها والانطلاق بها بأمان وبراحة بال تامة وطماننة مطلقاً. هذا وتصل قيمة التخفيضات إلى 1200 دينار على بعض فئات السيارات وهذه الأسعار مدعمة بالتسهيلات والحلول الائتمانية حيث بإمكان العملاء شراء أي سيارة بدون دفعة أولى وفقاً للشروط والإحكام مع كفاءة لمدة سنة تضمن لهم راحة البال مع إمكانية تخمين السيارة المستعملة. والجدير بالذكر إن «سيليك» تقدم مجموعة كبيرة ومتنوعة من السيارات العائلية والشبابية والرياضية من العلامات التجارية الشهيرة التي تلبى جميع الاحتياجات وتتناسب مع جميع الميزانيات مع نفس المزايا والتسهيلات الائتمانية. وتدعو «سيليك» الملا جميع العملاء لزيارة معارضها في الري والشرق والاسلامتاع باختيار سياراتهم المفضلة والاستفادة من عروض التوفير المميزة والتسهيلات غير المسبوقة.



الدفع الرباعي بتخفيضات مغرية بدءاً من ميتسوبيشي أوتلاندر وصولاً إلى تويوتا لاندكروزر. وكذلك يشمل العرض السيارات الفاخرة مثل كرايسلر وكاديلاك بالإضافة إلى مجموعة أخرى من السيارات المميزة التي يمكن

بمناسبة حلول الأعياد الوطنية تستقبل «الملا سيليك» المستعملة والمضمونة عملاءها بعرضها التوفيري الجديد «هلا بتخفيضات فبراير» على مجموعة من السيارات التي وصلت حديثاً، يلبي هذا العرض احتياجات ما يطمح إليه الباحثون عن القيمة، إذ يقدم لهم فرصة اختيار ما يناسبهم من طرازات متنوعة يابانية وأميركية وكورية بأسعار غير مسبوقة مع باقة منوعة من المزايا التي تضمن لهم راحة البال والطمانينة. وأشارت الشركة في هذه المناسبة إلى أن العرض يطرح أسعاراً استثنائية لم يعدها العملاء على مجموعة واسعة من السيارات الاقتصادية المناسبة للاستخدامات اليومية وبمقدمتها ميتسوبيشي لانسر EX موديل 2015 بسعر 2580 ديناراً بدلاً من 3000 دينار وشيفروليه أفيو موديل 2015 بسعر 1830 ديناراً بدلاً من 2080 ديناراً. كما تقدم «سيليك» أكبر تشكيلة من سيارات

طرازات متنوعة بأسعار غير مسبوقة مع باقة منوعة من المزايا