



جانب من تكريم نقاط البيع ومحلات التجزئة المتميزة

التزاماً منها بدعم شركائها في النجاح ooredoo تكرم نقاط البيع ومحلات التجزئة المتميزة

من جهته، قال مدير أول إدارة المبيعات غير المباشرة يوسف دشتي: يسرنا أن نستضيف شركاءنا في النجاح وتكريمهم خلال هذا الحفل الذي نقيمته تقديراً لجهودهم وعرفانا لهم لمساهماتهم الفاعلة في نجاح خطة مبيعات منتجات الشركة على عملائنا في الكويت وهذا لم يكن ليتحقق لولا علاقة الشراكة المتميزة مع محلات نقاط البيع ومحلات التجزئة، الذين طامنا ربطتنا بهم علاقات وطيدة ولقد أثبتوا لنا على مر السنين قدرتهم على المساهمة معنا في تنفيذ خطط المبيعات والتقدم على منافسينا وخلق الفرق في تجربة العملاء.

منتجات الشركة، خاصة في ظل التحديات التي يشهدها القطاع، وستستمر في تطوير وتفعيل البرامج التي تهدف لضمان الحافز المشجع للجميع من دون استثناء، وأضعين في اعتبارنا أن شركائنا هم مركز خدمة متكامل يمثلنا في تلبية احتياجات العملاء. يذكر أنه تم قياس معايير ومستويات الأداء بواسطة أحدث أنظمة إدارة المخزون ورصد المبيعات وقياس مستوى رضا العميل ومتابعتها والتي تنفرد شركة ooredoo الكويت باستخدامها في إدارة العمليات من حركة التوزيع وانتشار المنتجات وتحقيق المبيعات من خلال نقاط البيع للعملاء.



شرح برنامج 2,0 Smart

وقد قال رئيس قطاع المبيعات تامر شبل في ooredoo: نحن نؤمن بالدور الفعال للشبكة الموزعين الفرعيين في بيع وتسويق

والتي تم طرحها خلال العام المنصرم، وقد تم توزيع جوائز قيمة أخرى مقدمة من فندق مليونيوم وشركة سما دينتال لطب الأسنان.



يوسف دشتي

1000 دينار لممثلي ثلاثين من الشركاء المميزين من نقاط البيع ومحلات التجزئة والذين حققوا أعلى نسبة مبيعات لمنتجات الدفع المسبق الحديثة



تامر شبل

المبيعات في ooredoo تامر شبل ومدير أول إدارة المبيعات غير المباشرة يوسف دشتي خلال الحفل دروع تذكارية وجوائز تحفيزية بقيمة

قامت ooredoo الكويت بحفل اطلاق برنامج Smart 2,0 والذي يعد برنامجاً تحفيزياً متكاملاً مخصص لمحلات التجزئة، ومن خلال الحفل، قامت ooredoo بتكريم نقاط البيع ومحلات التجزئة المتميزة الذين حققوا أعلى مبيعات لعام 2017 في فندق مليونيوم الكويت، بحضور ممثلي محلات نقاط البيع ومحلات التجزئة المتميزة وعدد من إداريي الشركة، وكرمت الشركة خلال الحفل ممثلي نقاط البيع ومحلات التجزئة المميزين، وعدد من إداريي قطاع المبيعات في الشركة، وذلك عن النجاح الذي حققوه في عام 2017. وقدم كل من رئيس قطاع

بالتعاون مع بيت التمويل الكويتي

الملا ACURA تطلق عروض فبراير على جميع موديلات 2018



النظام الملاحي والمعلومات والشاشة الأخرى تعمل باللمس لتتحكم سهل بوظائف النظام الصوتي ومكيف الهواء، كما أنها مزودة بنظام ACURA الخلفي ذي درجة عالية من الترفيه، بشاشة حجمها 16,2 مزدوجة مثبتة في سقف السيارة. وتتمتع سيارات ACURA بعدد من المزايا القياسية الرائعة في الخارج مثل أضواء للضباب، فتحة كبيرة في السقف تعمل بلمسة واحدة، جناح هوائي على الباب الخلفي ومخدمات للخدمات في غطاء المحرك. وفي مقدمة المقصورة، يتميز مقعد السائق والراكب الأمامي بتعديل كهربائي في 8 اتجاهات مع ذاكرة، تهوية وتحكم بدرجة الحرارة لأجوائهما، إلى جانب نظام ملاحي باللغتين العربية والإنجليزية على شاشة قياس 8 بوصات. وتدعو شركة الملا ACURA عملاءها الكرام لزيارة صالة عرض ACURA في منطقة الري على الدائري الرابع لمشاهدة السيارات عن قرب والاستفادة من العرض.



TLX

الخصائص تنفرد فيها ACURA بذكاء. ومن الداخل أيضاً، تتماز سيارات ACURA بتصميم يدمج التفكير بالأشياء المفضلة لدى السائق والراكب الأمامي، تشمل مجموعة المزايا في الوسط على شاشتين، واحدة مخصصة للهاتف،

بالإضافة إلى مميزات ذكية أخرى مثل نظام الدخول الذي ومقاعد بخاصية التدفئة والتهوية، وحساسات أمامية وخلفية لصف السيارة، ونظام استخدام الهاتف بدون اليدين (HFT) مع ميزة التعرف على الصوت، وخاصية إلغاء الضجيج (ANC)، كل هذه

والتعب اللذين يصيبان العينين. وتعتبر سيارات ACURA أكثر نكاه من غيرها، فهي مزودة بنظام ملاحي باللغتين العربية والإنجليزية، وبنظام عرض للوسائط عند الطلب (ODMD)، ونظام صوتي ELS فاخر مع 12 مكبر للصوت.



الجلد الفاخر الطبي الذي يمنحها طلة مفعمة بالرأفامية والراحة لرحابة السيارة من الداخل. فهي تمتاز بأضواء أمامية JEWEL EYE من نوع LED، وهي تستخدم لأول مرة في الصناعة لتحاكي ضوء الشمس وتخفيف الجهد

بدفع مبلغ الإيجار الشهري للفترة المتفق عليها، وفي نهاية الفترة يمتلك العميل السيارة. ضخامة مطلقة وتكنولوجيا مبتكرة وتتميز كافة سيارات ACURA بفخامة جمالية من الداخل والخارج، إذ تأتي مقاعد السيارة مصنعة من

أطلقت شركة الملا ACURA الوكيل الحصري لأول سيارة يابانية فاخرة في العالم، أقوى عروض شهر فبراير على كافة موديلات سيارات ACURA لعام 2018، بالتعاون مع بيت التمويل الكويتي، لتسهل على العملاء الكرام اقتناء الفخامة بمعايير خمس نجوم. خمسة أقساط هدية ويشمل العرض كافة سيارات (MDX، ACURA، RDX، TLX)، التي يحظى قائدها عند امتلاكها بخمس مميزات تبدأ بدفع شركة الملا خمسة أقساط عن العميل، بالإضافة إلى خمس سنوات صيانة مجانية وستة تأمين شامل ذهبي وخمس سنوات كفالة أو 200 ألف كلم، وخمس سنوات سيارة بديلة وخمس سنوات مساعدة على الطريق. ومع هذه المميزات يضمن العميل الرفاهية وراحة البال. وقد حرصت شركة الملا ACURA على توفير العديد من الحلول والعروض التي تناسب جميع شرائح العملاء ومنها عرض الاستئجار المنتهي بالتملك، حيث يقوم العميل

