



## لعملاء الخدمات المصرفية الخاصة لدى البنك الأهلي المتحد ينظم فعالية «مستقبل الاستثمار لعام 2018»

مدير عام الخدمات المصرفية الخاصة وإدارة الثروات بالبنك الأهلي المتحد، بالحضور الكرام خلال الكلمة الافتتاحية والتي قال فيها: نهدف إلى تنظيم مثل هذه الفعاليات لإتاحة الفرصة لعملائنا في الخدمات المصرفية الخاصة للاستفادة من الدارسات الخاصة بالفرص الاستثمارية العالمية بينما نسلط الضوء على العديد من المخاطر المتعلقة بالاستثمار وأداء الأسواق.

وأضاف: إن الاستشارات التي يقدمها البنك لعملائه تساعدهم على إدارة استثماراتهم بشكل أفضل في ظل التغيرات الدائمة في بيئة أسواق العمل. وفي ختام كلمته، قال توفيق: نحن سعداء جداً بإقامة هذه الفعالية، والتي تعكس رغبة البنك في تقديم خدمات أفضل لعملائه، حيث سيواصل البنك الأهلي المتحد تقديم خدمات مصرفية متميزة لعملائه.



مدحت توفيق متحدناً للحضور

الأسوس وأفريقيا، وفهد السيف المدير التنفيذي لدول الخليج العربي، حيث ركز على الأفاق المستقبلية للاستثمار في مختلف الأسواق العالمية بإلقاء الضوء بشكل عام على توقعات الأداء للاقتصادات المختلفة، كما قام المحاضرون بالرد على التساؤلات المتعلقة بإمكانية استمرار النمو في أداء الأسهم، متطرقين إلى سبل الصمود أمام إعادة تقييم الأصول والمخاطر المحتملة في عام 2018. ورحب مدحت توفيق

نظم البنك الأهلي المتحد مؤخراً فعالية لعملاء الخدمات المصرفية الخاصة، التي تخللها ندوة تحت عنوان «مستقبل الاستثمار لعام 2018»، كجزء من جهوده المتواصلة لتوفير النصائح والخدمات الاستشارية في مجال الاستثمار لعملائه الحاليين والمستقبليين، حيث أقيمت هذه الفعالية لتعزيز الوعي حول الفرص الاستثمارية في عدد من الأسواق المختلفة.

وقد استهدفت الفعالية التي أقيمت في مركز الشيخ جابر الأحمد الثقافي شريحة مختارة من عملاء البنك للخدمات المصرفية الخاصة، الذين يحرصون دائماً على حضور هذه السلسلة من الندوات التي ينظمها البنك الأهلي المتحد لعملائه لمواكبة المتغيرات التي يشهدها قطاع المال والاستثمار، وحاضر في الندوة من جولدلمان ساكس لإدارة الأصول كل من أوليفر راهي رئيس إدارة التوزيع في الشرق

## عبيد سعيد الرشيد فاز بجائزة المليون دينار إدارة «الخليج» تستقبل أحدث وأصغر مليونيرات «الدانة»



أصغر مليونيرات الدانة والدة مع أنطون ضاهر الرئيس التنفيذي لبنك الخليج

أما السحب الرابع والأخير فسوف يقام في 10 يناير 2019 وسيتمثل هذا السحب بتوزيع مليونير الدانة لعام 2018 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار، وهي أكبر جائزة نقدية مرتبطة بحساب مصرفي على مستوى العالم بحسب موسوعة غينيس للأرقام القياسية.

ويشجع بنك الخليج عملاء الدانة على زيادة فرص فوزهم عن طريق زيادة المبالغ التي يتم إيداعها في الحساب مباشرة عبر تحويل المبالغ من أي حساب محلي باستخدام خدمة الدفع الإلكتروني الجديدة المتاحة عبر موقع بنك الخليج الإلكتروني وتطبيق الهاتف الذكية.

بأخري أسبوعية تتضمن فوز 5 عملاء بجوائز نقدية قيمة كل منها 1000 دينار. ويتضمن برنامج سحبوبات الدانة الجدولة لعام 2018، السحب ربع السنوي الأول على جائزة نقدية قيمتها 200 ألف دينار، والذي سيقام في 28 مارس، علماً بأنه سيتم تغيير قيمة جائزة السحب ربع السنوي الأول لعام 2019 إلى 150 ألف دينار. أما السحب ربع السنوي الثاني لعام 2018 فسيجري في 27 يونيو 2018 على جائزة قيمتها 250 ألف دينار، يليه السحب ربع السنوي الثالث في 26 سبتمبر 2018 على جائزة قيمتها 500 ألف دينار.

استقبل بنك الخليج عبيد سعيد الرشيد، أحدث وأصغر مليونيرات الدانة، الفائز في السحب السنوي على جائزة الدانة الكبرى البالغة قيمتها مليون دينار، حيث تسلمت عائلة عبيد الجائزة النقدية في مقر البنك الرئيسي، وقد تم الإعلان عن فوز عبيد خلال سحب مليونير الدانة الذي أجري في وقت سابق من هذا الشهر. وقد استقبل عبيد وعائلته ممثلو الإدارة العليا في البنك، حيث قاموا بتهنئتهم وتسليمهم الجائزة. وتعليقاً على اللقاء، قالت ليلي القطامي، مساعده مدير إدارة الاتصال المؤسسي في بنك الخليج: سررنا للغاية بلقاء عبيد وعائلته وتهنئتهم بالفوز. ومن خلال اللقاء علمنا أن والدينا قد قاما بفتح حساب الدانة لأنبائهم منذ عدة سنوات لكنهم لم يتوقعوا الفوز بالجائزة الكبرى مليونير الدانة. وقد احتفل بنك الخليج هذا العام بمرور 10 سنوات على صناعة المليونيرات ويسعدنا أن يكون عبيد أحد هؤلاء، أطيب تمنياتنا له ولعائلته، ومازالت الفرصة متاحة أمام العملاء حتى نهاية مارس من العام الحالي للدخول في سحبوبات الدانة اليومية، التي تقام خلال أيام العمل، على جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار، علماً بأنه اعتباراً من أبريل المقبل فصاعداً سيتم استبدال السحبوبات اليومية

«الدانة» يقدم أكبر جائزة نقدية مرتبطة بحساب مصرفي على مستوى العالم



## «الأمان» تعين رئيساً تنفيذياً جديداً



يوسف الغانم

بها لتطبيق وتعزيز أهداف الشركة وتعزيز مكانتها بين الشركات الاستثمارية في الكويت والمنطقة. ويمتلك الغانم خبرة تزيد عن 10 سنوات في القطاع المصرفي والاستثماري ومعرفة عميقة بالأسواق المحلية والعالمية، وسيقوم من خلال منصبه كرئيس تنفيذي لشركة الأمان بقيادة استراتيجية الشركة والإشراف على سير العمليات فيها. وقبل تعيينه في منصب الرئيس التنفيذي لشركة

أعلنت شركة الأمان للاستثمار في بيان صحافي أمس تعيين يوسف الغانم في منصب الرئيس التنفيذي للشركة، حيث يتمتع بخبرة وكفاءة في الأسواق الإقليمية إلى جانب خبرته العريقة في السوق المحلي، التي تؤهله لتنفيذ الخطة الاستراتيجية للشركة. وفي إطار مهامه كرئيس تنفيذي لشركة الأمان للاستثمار، سيعتاون يوسف الغانم مع مجلس إدارة الشركة وفريق القيادة

## بالتعاون مع طيران الإمارات «الأهلي» يعلن أسماء الفائزين بأميال «سكاي ووردز»

طيران الإمارات، حيث يمكن حجز الإقامة ابتداءً من 5000 ميل سكاى ووردز فقط. كما يمكن استخدام أميال سكاى ووردز مع النقود واستبدالها برحلات الطيران بموجب برنامج النقد + أميال من سكاى ووردز. وقد تضمنت هذه الحملة الترويجية التي استمرت لمدة شهر، جميع بطاقات ائتمان البنك الأهلي الكويتي - طيران الإمارات التي يتم استخدامها في معاملات الدفع بواسطة أجهزة نقاط البيع ومعاملات السحب النقدي، وكذلك البطاقات مسبقة الدفع الصادرة عن البنك الأهلي الكويتي - طيران الإمارات والمستخدمه في معاملات الدفع من خلال أجهزة نقاط البيع فقط.

خوري، سلمان عصام بن حيدر، فيبشاش جويثا كومار، كريم سليمان الموش، عبدالحفيظ محمد ارشاد، عبدالحفيظ أحمد الصراف، صالح عبدالله العتيقي، جمانة فاضل الشطي. ويمكن للفائزين استبدال أميال سكاى ووردز برحلات جوية أو ترقية درجة السفر على طيران الإمارات، فضلاً عن إقامة فندقية فاخرة، وقضاء أيام عائلية مليئة بالمتعة، أو حتى تذاكر سفر لحضور مجموعة واسعة من الأحداث الرياضية والمناسبات الثقافية في جميع أنحاء العالم. كما يمكن للفائزين حجز تذكرة من الدرجة السياحية من الكويت إلى لندن أو الإقامة في أحد أفضل الفنادق في العالم مع Rocketmiles الشريك لفنادق سكاى ووردز



عملاء البنك المحظوظون يكسبون 100 ألف ميل لكل منهم

أجرى البنك الأهلي الكويتي سحبا للإعلان عن أسماء الفائزين في حملته الترويجية الأخيرة التي أطلقها في الشهر الماضي احتفالاً بمرور 15 عاماً على شراكته المتميزة مع برنامج سكاى ووردز من طيران الإمارات وذلك في يوم الأربعاء الموافق 11 يناير 2018، وقد أقيم السحب في المقر الرئيسي للبنك بإشراف وزارة التجارة والصناعة، وأعلن عن فوز 15 عميلاً من عملاء البنك بجائزة 100 ألف ميل طيران بموجب برنامج سكاى ووردز لكل منهم، وفيما يلي أسماء الفائزين المحظوظين: د. فيصل علي الحويل، د. نادية محمد النقي حيدر حسن خليل، ميثم غلام كراشي، لحدان عادل الحمدان، أحمد فرح، حمود نصار الحسيني، جورج فؤاد

## زيادة الطلب على طرازات «إدج» و«توروس» «فورد» تسجل نمواً في مبيعات التجزئة بالمنطقة خلال 2017

سيارة فورد توروس توجهات مماثلة حيث بقيت السيارة الأفضل مبيعا في المملكة العربية السعودية. وأعرب صباغ عن تفاؤله تجاه إطلاق سيارة إكسبيديشن الجديدة كلياً والرائدة في فئة السيارات الرياضية متعددة الاستخدامات، لتصبح مجموعة سيارات فورد ضمن هذه الفئة الأحدث والأكثر ابتكاراً بين منافساتها خلال عام 2018، وذلك بفضل ما تمتلكه من تقنيات متطورة يتطلع إليها العملاء. وتتوقع فورد نمواً في الطلب على هذه الطرازات الجديدة بدءاً من سيارة إيكوسبوروت المدمجة إلى سيارة إكسبيديشن ذات الحجم الكامل والقدرات الفائقة التي تستحوذ على شغف عشاق السيارات. ولم يتوقف هذا الزخم القوي عند سيارات فورد الرياضية متعددة الاستخدامات، فقد احتفظت شاحنات فورد F-Series بترانها العريق الذي يزيد على 100 عام في مجال الشاحنات القوية التي تحمل شعار «تصميم فورد المتين»، بمكانتها لمدة 41 عاماً متوالياً كأكبر الشاحنات مبيعا في الولايات المتحدة الأميركية. ويؤكد أداء شاحنات F-150 في الشرق الأوسط على نجاح شركة فورد بفضل فئة رايتر الأسطورية التي تواصل اجتذاب اهتمام عشاق السيارات في المنطقة.



تيري صباغ

صباغ: نواصل تركيزنا على توفير الحلول المبتكرة لمستقبل التنقل

وتضمن هذا الأداء الإيجابي نمواً نسبته 4٪ في مبيعات التجزئة التي جمعت بين النمو في الفئات الأكثر ربحية مثل الشاحنات والسيارات الخدمية متعددة الاستخدامات، ما يعني أن علامة فورد التجارية حققت مكاسب مجزية في المنطقة رغم الصعوبات التي شهدها القطاع. وجاءت مؤشرات النمو الإيجابية هذه ثمرة لنجاح فورد في توفير المنتج الصحيح في الوقت المناسب، والتحسين المتواصل لشبكة وكلائها وتجربة التجزئة ككل، إضافة إلى توفير الحلول الأمثل لعملاء مبيعات الجملة.

وفي هذا السياق، قال تيري صباغ، المدير التنفيذي لدى فورد الشرق الأوسط: واصلنا خلال الفترة الماضية تركيزنا التام على تنمية أعمالنا، ولذلك بادرنا إلى التعاون عن كثب مع وكلائنا لتزويدهم بالأدوات التي تساعدهم على مواصلة النجاح في تقديم خدماتنا ومنتجاتنا وتعزيز القيمة المالية التي يحظى بها العملاء، إضافة إلى تجربة البيع وما بعد البيع. ولا شك في أن اسدالنا الستار على العام 2017 بنتائج متميزة يوفر لنا قاعدة متينة للانطلاق بنجاح أقوى في العام الجديد 2018.

ويتوقع صباغ استقراراً ونمواً في قطاع السيارات في العام الجديد، ويؤكد على استعداد شركة فورد ووكلائها لاغتنام الفرص الواعدة فيه. ففي عام 2017، واصل وكلاء فورد استثماراتهم لبناء شبكة أقوى وأوسع عبر تأسيس مجموعة جديدة من مراكز الخدمة وصلات البيع في المنطقة. كما اختارت فورد شركة «الغانم أوتو» لتكون وكيلها الجديد لعلامتي فورد وليينكون في الكويت، إضافة إلى مجموعة القاصد، وكيلها الجديد في العراق.

كما واصلت تشكيلة منتجات فورد البناء على النجاح الكبير الذي حققته العام الماضي، لاسيما في فئة سيارات الكروس أوفر والخدمية، حيث سجلت مبيعات سيارة فورد إدج زيادة نسبتها 27٪ رغم أن هذه الفئة شهدت عموماً انخفاضاً بنحو 30٪. وشهدت

تواصل فورد تركيزها على فئات الشاحنات والسيارات الرياضية متعددة الاستخدامات على الصعيدين العالمي والإقليمي، وتواظب أيضاً على التطلع إلى مستقبل التنقل والسيارات الكهربائية. وبهذا الصدد، أرفد صباغ: نواصل تركيزنا على توفير الحلول المبتكرة لمستقبل التنقل. ففي دورة العام الماضي من معرض دبي الدولي للسيارات، أعلنت فورد عزمها طرح أربعة طرازات هجينة خلال أربع سنوات، وتعزز الإعلان عن المزيد من الأخبار المشوقة خلال الأشهر المقبلة التي ستشهد مضيئاً قداماً نحو عام جديد مكلل بالنجاح.



إكسبيديشن الجديدة كلياً