

«وربة» يوقع صفقة شراء «جي إم سي يوكن» من شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني



شاهين الغانم وعادل بهبهاني بعد توقيع الصفقة

سيارات متينة وفخمة بأسعار معقولة وبكافة تسديد مرنة لا تزيد من أعبائه المالية. من جهته، قال عادل بهبهاني: سررنا في شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني بتوقيع هذا العقد الذي يعتبر باكورة تعاوننا مع بنك وربة والذي بالتاكيد سيتولد صفقات عديدة بالمستقبل، كما أنه يثبت أن سيارات لوكن مستمر في فرض هيئته على الطرقات متفوقا على كل منافسي هذه الفئة من السيارات.

وفيما يتعلق بالكيات التسديد وكيفية الحصول على سيارة جي.إم.سي. يوكن، فيمكن للعملاء اختيار إحدى الطرق التالية: الأقساط المرنة أو تسديد كامل المبلغ دفعة واحدة أو عبر شركة الأولوية للسيارات. فبعد اختيار العميل للأقساط، يمكنه تسديد قيمة السيارة بأقساط مرحة تمتد حتى 5 سنوات، كما سيحصل على المزيد من المزايا التابعة للعرض من ضمنها خصومات تصل إلى 500 دينار على سعر السيارة وكفالة تمتد على 3 سنوات. أما فيما يتعلق بالرعاين، فيمكنهم من خلال هذا العرض الحصول عليها بأسعار أكثر تنافسية في السوق الكويتي. وفيما يتعلق بالاختيار الثالث، فيمكن للعميل استئجار السيارة أيضا من خلال شركة الأولوية للسيارات مقابل مبلغ شهري وهو 259 ديناراً.

تتميز بنك وربة بإطلاق سلسلة حصيرية من حلول تمويل السيارات لاقت صدى واسعا بين أوساط العملاء، وبناء على إنجازاته في هذا الإطار، يستهل البنك عام 2018 بإطلاق حل تمويل مميّز لتمويل سيارات الدفع الرباعي من جي إم سي - «يوكن» للعملاء وغير العملاء، من خلال توقيع اتفاقية كبرى مع شركة استراتيجي جديد هي شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني - الموزع الحصيري لسيارات جي إم سي في الكويت تم بموجبها تسليم سيارات جي إم سي يوكن SLE. وقد وقع العقد نيابة عن بنك وربة شاهين الغانم الرئيس التنفيذي للبنك وعن شركة محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني الرئيس التنفيذي للشركة عادل بهبهاني.

وحول الاتفاقية، تحدث شاهين الغانم قائلاً: يسرنا أن نستهل عام 2018 بالتعاون مع شركة استراتيجي في قطاع السيارات، فشرية محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني، من أولى الشركات الكويتية والعريقة، التي حرصت منذ انطلاقتها في السوق الكويتي على تقديم أفضل الماركات العالمية للسيارات وهي جي إم سي التي يشهد لها بالمتانة والقوة والذوق الرفيع في التصنيع. وأضاف: أن بنك وربة مستمر في تنوع وتعزيز حلوله التمويلية التي يستأثر بها في سوق الكويت لشراء السيارات والتي يحرص من خلالها على تلبية النمو المتصاعد لاقتناء



لوتس Evora 400



تقدم حلولاً تمويلية حصيرية وغير مسبوقة لعشاق الفخامة «لوتس الغانم» تعرض أيقونتها «Evora 400» في معرض الكويت للسيارات



زوار المعرض استمتعوا بتجربة تحاكي الحقيقة لقيادة هذه السيارة الرياضية

الأمر الذي منح السيارة قدرات أكبر في القيادة سواء من حيث السرعة أو من حيث أداء المحرك وانطلاق السيارة. وبالإضافة إلى التجربة الاستثنائية التي توفرها عبر سيارة لوتس Evora 400، تقدم لوتس الغانم تجربة متفوقة في خدمة العملاء من مرحلة الشراء وما بعد البيع، إذ تتسم هذه الخدمة بالجودة والتميز والاحترافية والفخامة التي تجعل من تملك سيارة لوتس تجربة غير مسبوقة من بين السيارات.

يمكن لعشاق السيارات الرياضية والفريدة أيضا متابعة آخر أخبار سيارات لوتس عبر حساب الغانم للسيارات على الإنستغرام @AlghanimLotusKW على

وشمل التجديد في النسخة الجديدة من Evora 400 ما يقارب ثلثي التصميم السابق، حيث كان جوهر هذا التطوير محرك سوبر تشارج V6 سعة 3,5 ليترات قادر على إطلاق قوة سحب تبلغ 400 حصان وعزما يوازى Nm 410، كما جاء الموديل الجديد بشاسيه من الألمنيوم الصلب وهيكلي من المواد الخفيفة والقوية التحمل في الوقت نفسه لتوفر للمقصورة حماية عالية في الأمام والخلف، ما يجعل لوتس Evora 400 الجديدة أخف بمقدار 22 كغ عن الموديل السابق. وهذا الانخفاض في الوزن يعتبر إنجازاً صناعياً وهندسياً تم إحرازه بالتصميم الذي والاهتمام بأدق التفاصيل.

الحقيقة لقيادة هذه السيارة الرياضية من الدرجة الأولى خلال زيارتهم المعرض. وتعتبر سيارة لوتس Evora 400 أسرع سيارة لوتس تم تصنيعها هذا القرن، إذ تجمع بين الأداء العالي والتحكم المتطور جدا الذي لطالما اشتهرت به لوتس. ومع سرعة قصوى تصل إلى 300 كيلومتر بالساعة وتسارع من 0-100 كيلومتر بالساعة في 4,2 ثوان، سجلت لوتس Evora 400 أفضل النتائج على أكثر حلقات السباق صعوبة والمعترف بها لاختيار سيارات لوتس في مقر الشركة الرئيسي في مدينة هيثيل في نورفولك، حيث حققت سرعة أكثر بمقدار 6 ثوان عن الموديلات السابقة.

سرعتها القصوى تصل إلى 300 كلم/س مع تسارع من 0 إلى 100 كلم/س في 4,2 ثوان

ريادة في طرح الخطط الاستثمارية المبتكرة للعملاء «بيتك» يطرح خطة «شفاء» الاستثمارية بمزايا متعددة



شهرى في الحساب، ويتم إيداع الأرباح سنوياً في حساب «الإدخار لحالات الأمراض الطارئة»، وعند انتهاء الخطة يستطيع العميل سحب كامل المبلغ مع الأرباح من الحساب. وأشارت المسلم إلى أن «بيتك» يتميز بأنه يقدم منتجات الخطط الاستثمارية طويلة الأجل، وإن الأقبال على منتجات «بيتك» الاستثمارية يعكس مدى جدوى هذه المنتجات وملاءمتها لاحتياجات العملاء الإدخارية والاستثمارية، فيما يؤكد خبرة البنك بتميزه في طرح منتجات مبتكرة ومتوافقة مع أعلى المعايير العالمية في الجودة والخصائص والمزايا.

الموجودة حالياً مع مزايا وخيارات تغطية إضافية. وأضافت أن خطة «شفاء» الإدخارية مع التغطية التكافلية لحالات الرعاية الطبية الخاصة تقوم بدفع قيمة التغطية عند تشخيص حالة طارئة مذكورة في قائمة الأمراض الـ 11 الأكثر شيوعاً المشمولة بالتغطية، لتتمكن العميل من دفع تكاليف العلاج أو تغطي انقطاع مصدر الدخل. ولفتت إلى أن «شفاء» تشجع العملاء من سن 21 إلى 60 سنة على الإدخار التدريجي لمبالغ صغيرة للاستفادة منها عند انتهاء الخطة أو عند الحاجة، مشيرة إلى أن الخطة تتألف من عنصرين أساسيين وهما ادخار مبالغ متراكمة مع أرباح، بالإضافة إلى تغطية تكافلية للأفراد في حالات الوفاة بسبب مرض أو حادث، والعجز الكامل الدائم بسبب مرض أو حادث، فضلاً عن عدد من الأمراض الطارئة الأكثر شيوعاً.

وذكرت أن العمل يقوم بتحديد عدد سنوات الإدخار، حيث يكون الحد الأدنى لمدة الإدخار 5 سنوات، فيما يكون الحد الأقصى لمدة الإدخار 15 سنة، على ألا يتجاوز عمر العميل عند نهاية فترة الإدخار 65 سنة. وقالت إن «بيتك» يقوم باستثمار 80% من أقل رصيد

أشارت المدير التنفيذي للمنتجات المصرفية والاستثمارية في بيت التمويل الكويتي (بيتك)، نبال المسلم، إلى أن مبادرة البنك في طرح خطة «شفاء»، وهي خطة استثمارية طويلة الأجل تتبع تغطية تكافلية لحالات الرعاية الطبية الخاصة، تأتي في إطار استراتيجية تطوير المنتجات المصرفية في الكويت وتعزيز ثقافة التخطيط المستقبلي، كما تتسجم مع أهداف المحافظة على الريادة في سوق المنتجات والخدمات المتوافقة مع الشريعة، والكفيلة بمساعدة العملاء على تحقيق أهدافهم الاستثمارية وتأمين مستقبلهم.

وأضافت المسلم في تصريح صحفي أن «بيتك» أجرى دراسة مستفيضة لسوق الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي وحرص على طرح هذا المنتج المميز والفريد من نوعه بين جميع البنوك الكويتية، الأمر الذي يؤكد ريادة «بيتك» في طرح حلول فريدة ومنتجات تلبي احتياجات مختلف شرائح العملاء وتطلعاتهم. وأوضحت أن خطة «شفاء» تتميز بتأمين تكافلي في حالة الوفاة أو العجز الكلي الدائم أو عدد من الأمراض الطارئة، ويعتمد على نفس مبدأ الخطط الاستثمارية طويلة الأجل



نبال المسلم



مهرجان دبي للتسوق.. تخفيضات هائلة تصل إلى 90%

الاستراتيجيين والرعاة الرئيسيين والداعمين لمؤسسة دبي للمهرجانات والتجزئة، إحدى مؤسسات دائرة السياحة والتسويق التجاري بدبي، الجهة المنظمة للمهرجان، أظهرت المؤشرات الأولية رضا الجهات المشاركة في المهرجان عن النتائج التي تحققت حتى الآن، والتي طال تأثيرها الإيجابي مراكز التسوق التي تمكنت من استقطاب المزيد من الزوار والمتسوقين، وكذلك حققت المحلات التجارية نمواً في مبيعاتها، بينما شهدت قطاعات أخرى مثل الطيران والخدمات المالية ارتفاعاً في حجم أعمالها مقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي.

وقدم مهرجان دبي للتسوق لعام 2018 فرصاً رائعة لاستمتاع بتجربة تسوق فريدة والمشاركة في عروض السحب الكبرى في المهرجان وتتضمن سحباً للفوز بالذهب وسحباً للفوز بجوائز نصف كيلو ذهب، ربع كيلو ذهب، ويمكنه المشاركة في السحب بالتسوق في متاجر المجوهرات المشاركة في المهرجان بقيمة 500 درهم أو أكثر للحصول على بطاقتي سحب، وتم الإعلان عن ثلاثة فائزين بالجوائز.



وميركاتو، وإينوك، وإينوك، وسوق دبي الحرة، ومراس، واتصالات، بالإضافة إلى الرعاة الرئيسيين مهرجان دبي للتسوق وهم: فيزا، وبنك الإمارات دبي الوطني، ومجموعة جمبو، إلى جانب الدعم المقدم من مجموعة مراكز التسوق في دبي، ومجموعة دبي للذهب والمجوهرات، ومشاركة خاصة من شركة فلاي دبي. وفي استطلاع آراء الشركاء

في العالم العربي، وعروض الألعاب النارية وعروض السحب اليومية والأسبوعية وعروض التخفيضات الهائلة التي تصل إلى 90%. وتضم قائمة الشركاء الاستراتيجيين مؤسسة دبي للمهرجانات والتجزئة لعام 2018 كلاً من: طيران الإمارات، ومجموعة عبدالواحد الرستمان، ودي بي مول، ومجموعة الفطيم «دبي فستيفال سيتي»، وماجد الفطيم العقارية،

شهدت مختلف القطاعات الاقتصادية الرئيسية في دبي تحسناً في أداؤها خلال مهرجان دبي للتسوق، وهو ما ساهم في منحها زخماً أكبر مع بداية العام الجديد. ومع انطلاق الدورة الثالثة والعشرين لمهرجان دبي للتسوق في 26 ديسمبر الماضي، تكاتفت جهود الجميع من القطاعين العام والخاص من أجل توفير تجارب مميزة لزوار دبي، والتي شملت تنظيم العروض الترويجية والتخفيضات التي تراوحت ما بين 25% و75%، والفعاليات المتنوعة، وإطلاق منتجات حصيرية خلال فترة المهرجان، ومنح جوائز قيمة.

يعد مهرجان دبي للتسوق، واحداً من أشهر المهرجانات السنوية التي تستضيفها إمارة دبي، ودائماً ما ينجح في جذب أعداد هائلة من المواطنين والمقيمين وزوار المدينة بفضل فاعليته المميزة والتي تجعل من التسوق تجربة لا تنسى، وضمن فعاليات مهرجان دبي للتسوق 2018 يقدم المهرجان هذا العام مجموعة فريدة من الفعاليات والتي تشمل الحفلات الموسيقية لمشاهير الغناء