



## بعد النجاح الكبير الذي حققته «الدولي» يمدد حملة «امسح واربح»

جاليجان بان حملة «امسح واربح» المخصصة لمكافحة عملاء حساب الراتب الذين يحولون رواتبهم إلى البنك، تعتبر الحملة الأضخم لهذا العام وذلك كونها من أنجح وأقوى حملات الراتب من نوعها في السوق، حيث لاقت إقبالا كبيرا وحقت اصداً واسعاً من العملاء الحاليين والجدد، وذلك بفضل أهدافها الرامية لمكافحةهم ومنحهم جوائز قيمة تدعم التزاماتهم المالية على اختلافها. وأضاف جاليجان أنه حرصاً من الدولي على مكافحة أكبر عدد من العملاء إلى جانب إتاحة الفرصة أمامهم للاستفادة من العروض الجزئية والمتواصلة، فقد قمنا بتعديل الحملة، كما تمت مضاعفة فرص الربح بالجائزة الكبرى، حيث من المقرر أن ينضم إجراء سحب كبير ثان على سيارتي كاديلاك إسكاليد موديل 2018.

مساعد سعيد الديحاني، مها راضي إسماعيل الخالدي، سلطان محمد الأنصاري، أحمد عقلا شارع الظفيري، أمل تركي عطوان العنزي، بالإضافة إلى نوف علي حمدان الشمري. يذكر أن هذه الحملة قد صممت لتمتع كل عميل يفتح حساب راتب جديداً فرصة الاستفادة من الحملة فوراً، وذلك بمجرد تحويل راتبه إلى البنك خلال 3 أشهر، إلى جانب الاستمتاع بمزايا حساب الراتب المميزة. وتشمل مزايا حساب الراتب الاستثنائية الحصول على بطاقة ائتمان مجانية للسلطة الأولى، جوائز نقدية فورية، وقرض حسن للغاية 5000 دينار مع فترة سداد مرنة تصل إلى 3 سنوات، بالإضافة إلى إمكانية الحصول على تسهيلات المراجعة، وبهذه المناسبة، صرح مدير عام الإدارة المصرفية للأفراد في البنك، يوجين جاليجان



يوجين جاليجان

بناء على رغبة العملاء، أعلن بنك الكويت الدولي عن تمديد حملته الترويجية لحساب الراتب «امسح واربح» لغاية 15 مارس المقبل، مشيراً إلى أن فرصة الفوز بالجائزة الكبرى وهي سيارتي كاديلاك إسكاليد موديل 2018 ما زالت بانتظار سعيدي الحظ. وكانت الحملة قد توجت في المرحلة الأولى 230 فائزاً محظوظاً خلال 230 يوماً، حيث رحبوا بنصف راتب شهري لغاية 500 دينار كحد أقصى، إلى جانب العملاء الذين رحبوا بجوائز نقدية فورية عند فتح الحساب وصلت قيمتها لغاية 12000 دينار، ورايح الجائزة الكبرى سيارة لامبورجيني هوراكان.

وقد فاز بالسحب الخامس والعشرين كل من: فوزية أرشيد عايد المطيري، وسدك جاسم محمد عنزة، أفراح محمد بن أحمد الإبراهيم، حمد جاسم محمد المالك، محمد

## في حدث يعد الأول من نوعه في الكويت Ooredoo تبرم شراكة مع «الزياني» لـ «النخبة»



إدارة Ooredoo مع إدارة الزياني في قاعة النخبة

تقدم مزايا حصرية للنخبة من عملائها مع باقات «شامل Premium»، آجلة الدفع، إيماناً بدورها في إثراء تجربة عملائها. ويستطيع العملاء الاستفادة من مزايا حصرية، إضافة إلى حصولهم على أحدث أجهزة الهواتف الذكية مع باقات النخبة. وتشمل هذا المزايا إمكانية الحصول على تذاكر سفر على درجة رجال الأعمال، ضماناً لراحتهم وتماشياً مع نمط حياتهم، والحصول على مكافآت تصل لغاية 500 دينار، يمكنهم استبدالها من أي من شركائها المميزين في برنامج «مكافآت نجوم» الفريد من نوعه، والذي يقدم للعملاء أفضل الخدمات من نخبة الشركات في قطاعات مختلفة. وتعتزم Ooredoo الاستثمار بتوسيع نطاق تعاونها مع مختلف الشركاء في قطاعات متنوعة، بهدف تقديم تجربة مميزة غير مسبوقة لعملائها.

وذلك انطلاقاً من قيم الشركة الأساسية وهي الاهتمام والتواصل والتحدى. وأضاف: نفخر بكوننا أول شركة اتصالات تبرم اتفاقية من هذا النوع مع شركة عربية غنية عن التعريف مثل شركة الزياني، ونطمح إلى مزيد من التعاون في المستقبل. وقال: لمسنا تقارباً كبيراً في نوع الخدمات التي نطمح إلى تقديمها لعملائنا، حيث إننا في Ooredoo من خلال برنامج النخبة نسعى إلى تقديم تجربة متكاملة تتناسب مع نمط فئة محددة من العملاء تبحث عن الخدمات الفارهة التي تتناغم مع أسلوب حياتهم، ووجدنا أن شركة الزياني هي الشريك الأنسب لتحقيق هذا الهدف الذي نسعى إلى الوصول له معاً، والمبني على تقديم تجربة عميل مميزة وحصرية. ويجدر بالذكر أن Ooredoo



جاسم عبدالرحيم

أعلنت Ooredoo عن إبرامها شراكة مع شركة الزياني للتجارة، وكلاء سيارات بنتلي وبوغاتي وفيراري وجاكواري ومازيراتي في الكويت، وذلك في زيارة رسمية من ممثلي شركة الزياني للسيارات إلى قاعة النخبة في مقر الشركة الرئيسي، وسيجعل عملاء فئة النخبة من Ooredoo بموجب هذه الشراكة على عروض وخصومات حصرية على أحدث السيارات المقدمة حصرياً من الزياني، والتي تهدف إلى إثراء تجربة عملاء هذه الفئة بما يتناسب مع تطلعاتهم واحتياجاتهم ونمط حياتهم. وفي تعليق حول هذه الشراكة، أكد جاسم عبدالرحيم مدير إدارة كبار الشخصيات والمبيعات المباشرة في Ooredoo الكويت أن هذه الشراكة تأتي لتؤكد التزام الشركة بإثراء تجربة عملائها وتقديم عروض تتناسب مع تطلعاتهم.

## تعزز خدمات البث العالي الجودة «رودي & شفارتز» استعرضت مع وزارة الإعلام مجموعة من حلولها المتطورة



جانب من الجلسة التفاعلية

رئيسي في مجالها، لاسيما على مستوى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وعزز هذا التواجد فريق فني متخصص يملك من الخبرة والمعرفة على دعم وإدارة هذه الحلول التكنولوجية باحترافية وكفاءة عاليتين.

تقديم وتوفير أحدث الحلول التكنولوجية في مجال البث التلفزيوني وإعادة البث والاتصالات لدعم جودة بث المحتوى الإعلامي للمتلقي الكويتي بشكل خاص ولهذا وخلال فترة زمنية قصيرة، استطاعت «جلف سات» أن تفرض نفسها كلاعب

ضمن إطار الشراكة الاستراتيجية بينها وبين شركة «جلف سات» للاتصالات (GulfSat)، قدمت شركة «رودي & شفارتز» الألمانية، وبحضور عدد من قيادات وزارة الإعلام الكويتية عرضاً خاصاً بمجموعة من الحلول المتطورة وذلك في مقر شركة جلف سات في الكويت، كان من بينها حلول UDH-HDR و HD، التي تعزز خدمات البث العالي الجودة، وكذلك حلول PRISMON و VENICE Playout و AVHE100 و Multiviewer و DVB-S2 و Headend T2-DVB، كما تم عرض حلول متطورة تساهم في تعزيز خدمات البث الفضائي، فقد جرى عقد جلسة تفاعلية حظيت باهتمام كبير من قبل الحاضرين، تمت خلالها مناقشة حلول DVB-T2. وصرح محمد الحاج رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي ان شركة جلف سات حريصة على

## تطبيق تقنيات بروتوكول الإنترنت سيوفر مزايا متعددة «زين» و«سيسكو» تسرعان مسيرة الابتكار لدعم تحول الشبكات ومواكبة الحقبة الرقمية

خطوة جريئة نحو أتمتة الشبكات وإنجازاً مهماً يدعم مرونة الشبكات وقدرتها على توفير خدمات متفوقة للنطاق العريض، وتعزيز استقصاء التطبيقات لتقنيات الجيل الخامس وتحسين تجارب العملاء بشكل يرسم ملامح الشبكة للمستقبل، كما تساعد تقنيات سيسكو مجموعة زين في تحسين عمليات الشبكة وتوفير حزمة غنية من الخدمات المتميزة. وقال علي عامر المدير التنفيذي لمبيعات مزودي الخدمات العالميين لدى سيسكو الشرق الأوسط وأفريقيا: تسمح قدرات سيسكو المتطورة في مجال تحويل المسار والأتمتة ومحركات المسار التي تعد الأفضل في فئتها لمجموعة زين بتشغيل شبكة قابلة للبرمجة، مما يمكنهم من التكيف سريعاً مع الاحتياجات المستقبلية للعملاء وتلبيةها.



جهد خويري رئيس مبيعات مجموعة زين في سيسكو وهنري كساب

وأوضح عامر: بفضل تسريع أتمتة الشبكة، فإن زين تنهي للمستقبل بشبكة تتمتع ببنية آمنة قابلة للتوسع، تدعم استراتيجية النمو وتعتز تنافسية المجموعة. ومن المزايا الأخرى التي تحققها مجموعة زين عبر تحديث بنيتها العالمية لبروتوكول الإنترنت/مفاتيح التشغيل متعددة البروتوكولات، القدرة على تبسيط العمليات وقابلية البرمجة وإمكانية التوسع بالإضافة إلى زيادة اتاحة الشبكات.

قدره 65%، ولذلك يتطلب هذا النمو غير المسبوق جهود مزودي الخدمات في تحويل شبكاتهم، وقال المدير التنفيذي للخدمات الدولية ومبيعات الجملة والتجوال في مجموعة زين هنري كساب: تشير متطلبات الحقبة الرقمية إلى ضرورة التركيز على تحسين السرعة والكفاءة كاولوية أساسية، ووضع استراتيجية نمو قائمة على الخدمات الجديدة، بالإضافة إلى ضمان الأمن، فهي تعد ركائز الابتكار التي تدعم مسيرتنا للنمو لتكون مشغلاً متكاملاً للحياة الرقمية. وأوضح كساب قائلاً: بفضل التقنيات الرائدة من سيسكو، فإن بنية شبكتنا ذات الإمكانيات المستقبلية تمكننا من تحقيق نتائج الأعمال الملموسة وتلبية الطلب المتنامي من قاعدة عملائنا المنتشرة في أسواق الشرق الأوسط. يشار إلى أن تطبيق التقنيات الجديدة يمثل

عدد الأجهزة المتصلة بالشبكات سيصل إلى 2.4 مليار جهاز في المنطقة في 2021

## «الخليج» يعقد دورة تدريبية لرواد الأعمال المشاركين في «فكرة لتطوير الأعمال»



رواد الأعمال المشاركون في الدورة التدريبية

المؤسسة لتحليل الإمكانات الداخلية. ويفخر بنك الخليج برعايته التوجيهية لبرنامج فكرة لتطوير الأعمال للعام الثاني على التوالي، ويلعب البرنامج دوراً مهماً في تطوير السوق المحلي، إنه برنامج قيادة أعمال مكثف يوفر للمشاركين به مهارات متخصصة ومعلومات حول قطاع الأعمال تؤهلهم لإقامة مشاريعهم الخاصة، ومن بين تلك البرامج التدريبية مهارات القيادة، وكيفية تصميم خطة عمل مفصلة ومتكاملة، ومرشدين، وفرصة للظهور الإعلامي، والتحليل المالي، والفرص الاستثمارية وغيرها. وتضمن برنامج «فكرة لتطوير الأعمال» أكثر من 350 متقدماً في هذا الموسم، تم خلالها تصفيتهم باختيار 30 فريقاً منهم قبل الخضوع إلى عملية المقابلات وعرض مشاريعهم أمام لجنة التحكيم، والتي كان أحد المشاركين فيها مشاري شهاب، مساعد مدير عام الخدمات المصرفية الشخصية في بنك الخليج الذين قاموا بدورهم باختيار المشاريع المؤهلة ليصل عددهم إلى 15 فكرة مشروع.

المشروع	رؤاد الأعمال
مصنع كاك كورب كاسيوم كاربونات	عبدالله حمادة و فواز حمادة
شركة اسناد المشاريع للبيئة	مبارك المطيري
أوه الميشين	علاء الحمود
برونج دوتكومز اكاديمي	د. فهد عزي
سلك بوك	سعد الدوسري و ناصر المسند
لويديا	شهد المصالح و أسماء العلاف
جودايفاج	سليمان السليمان
دليل ديموندز	طيا الحمصي
لر نوريزو افري	عبدالرحمن الشهران
دوو	غاية القرمي و نجد الطاهر
سنتلز	محمد العسكرو حمد الرخيص
سلب	شروق الصايغ و محمد الصايغ
لوتي	محمد الرشيدان و فهد العميرات
ليفاج	شاهة الجزري و عنود العتيبي
بيرت كويت سنلر	هنه العلي، هوف الرشيد، روزانا ناوفا، مريم بوزور، نصيره هوزوز، رقية النبط، هادي الصايغ و نور روزا

أعرب بنك الخليج عن مسعده لقيادته إحدى الدورات التدريبية التي تقدم للمشاركين المؤهلين لبرنامج فكرة لتطوير الأعمال تناول موضوعها التحليل غير المالي، وأقيمت الدورة التدريبية يوم الثلاثاء الموافق 12 ديسمبر 2017 في برج الحمراء، قدمها عمر المحيسن مدير علاقات العملاء - الخدمات المصرفية للشركات الصغيرة والمتوسطة في بنك الخليج، وركز من خلالها على كيفية مساعدة المشاركين على فهم التقنيات اللازمة لإجراء التحليلات واتخاذ القرارات الاستراتيجية حول كيفية تأسيس المشاريع. أما بالنسبة للأدوات التي ركن عليها المحيسن فقد كانت القوة التنافسية الخمسة ليوتر و التي تستخدم في تحليل البيئة التنافسية المهمة والتي يقع على عاتقها إدارة ومتابعة على القوة الخارجية، في حين تميل تقنيات تحليل ال-SWOT إلى النظر بعقد داخل

## «الراية المتحدة» تعين مديراً جديداً لإدارة التشغيل



عزام فحل

وتمتد خبرته لأكثر من 14 عاماً قضاها متنقلاً بين فنادق وشركات سياحية متميزة مثل فندق الهيلتون وسفير ورجنسي وياز للسياحة. وقال فحل في تصريح صحفي بهذه المناسبة: يسعدني انضمامي لأسرة «الراية المتحدة» و أتمنى التوفيق في المهام الموكلة لي، وسنسعى لتطوير مستوى تشغيل الفنادق المتميزة المملوكة للشركة.

أعلنت شركة الراية المتحدة الرائدة في مجال التطوير العقاري والسياحة الدينية تعيين عزام فحل في منصب مدير إدارة التشغيل ليتولى مسؤولية هذه الإدارة المهمة والتي يقع على عاتقها إدارة ومتابعة وتطوير عمليات تشغيل الفنادق المملوكة للشركة. ويعتبر فحل من الخبرات المتميزة في مجال إدارة المرافق الفندقية والسياحية