

حتى 14 ديسمبر الجاري مع صلاحية سفر إلى 30 نوفمبر المقبل

«القطرية» تحتفل بموسم العطلات وتعلن عن عروض استثنائية

وتابلند ومجموعة من الدول الأوروبية. وبالتزامن مع احتفالاتها بمرور 20 عاماً على إطلاق عملياتها، تسير الناقلات القطرية أسطول طائرات حديثة بضم 209 طائرات إلى وجهات العمل والسياحة في القارات الست. وعززت الناقل الوطنية لدولة قطر من شبكة وجهاتها في أوروبا هذا العام، بعد أن أطلقت رحلاتها إلى كل من براغ في جمهورية التشيك، وكيف في أوكرانيا، وسراييفو في البوسنة والهرسك، وديبلن في إيرلندا. وأعلنت القطرية مؤخراً عن زيادة عدد رحلاتها إلى العواصم الإسكندنافية سنوكهولم وهلسنكي وأوسلو، بالإضافة إلى المدن الإيطالية ميلانو وروما، وذلك استجابة لارتفاع الطلب على السفر إلى هذه المدن. وبالإضافة إلى الخدمات ذات الطراز العالمي التي تقدمها القطرية لجميع المسافرين على مختلف الدرجات، يحظى الركاب على الدرجة الأولى ودرجة رجال الأعمال بالفرصة للاستفادة من خدمة الاختيار المسبق لوجبات الطعام التي تمكن المسافرين من اختيار وجبة الطعام التي يودون تناولها قبل 14 يوماً وحتى 24 ساعة من موعد إقلاع الرحلة.



المسافرين من «الكويت» إلى أكثر من 150 دولة حول العالم عبر مقر عملياتها الحائز عدة جوائز عالمية مطار حمد الدولي، لتوفر بذلك خيارات سفر مرحة مثل سنغافورة وأستراليا



خصومات مميزة على الرحلات إلى العديد من الوجهات الشهيرة للعطلات

الجديدة، بما في ذلك كانبيرا في أستراليا وشيانغ ماي في تايلند وبينانغ في ماليزيا. وبإمكان أعضاء نادي الامتياز ربح 500 ألف كومايلن مكافأة عند السفر القطرية رحلاتها وخدماتها

لمغامرتهم القادمة في العام الجديد لاكتشاف مختلف المدن على شبكة وجهاتنا العالمية. وسيحظى الركاب على متن رحلات الخطوط الجوية القطرية في عام 2018 بالفرصة للسفر إلى العديد من الوجهات

خلال موسم الاحتفالات، أو زيارة إحدى المدن في شرق آسيا للاستمتاع بالطقس المشمس هناك. وبفضل امتداد صلاحية السفر حتى شهر نوفمبر لعام 2018، بإمكان المسافرين التخطيط والحجز مسبقاً

استكشاف العالم على متن رحلاتنا الحائزة عدة جوائز عالمية. وأضاف فادي: الآن هو أفضل وقت للتفكير في حجز رحلة شتوية لزيارة العائلة والأصدقاء أو استكشاف إحدى وجهاتنا الجميلة في أوروبا

أطلقت الخطوط الجوية القطرية عرضها المنتظر في «الكويت» اعتباراً من يوم أمس، لتدعو جميع المسافرين للاستفادة من العديد من الخصومات والعروض الاستثنائية للسفر على شبكة وجهاتها العالمية. وخلال الفترة من الخامس حتى الرابع عشر من شهر ديسمبر الجاري، سيحظى العملاء بالفرصة للاستفادة من خصومات خاصة ومميزة عند حجز رحلاتهم على الدرجة الأولى أو درجة رجال الأعمال أو الدرجة السياحية (ذهاباً وعودة) إلى العديد من المدن على شبكة وجهات الناقل القطرية، بما في ذلك وجهاتها في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا ومنطقة آسيا والمحيط الهادئ وأمريكا الشمالية وأمريكا الجنوبية، مع صلاحية سفر حتى 30 نوفمبر 2018. كما سيتمكن العملاء من الحصول على عروض اللحظة الأخيرة، بينما سيتمكن أعضاء نادي الامتياز من الحصول على مكافآت الكومايلن. وقال فادي حجازين، مدير عام الخطوط القطرية بالكويت: يسر الخطوط الجوية القطرية إطلاق هذا العرض الذي يتيح أسعاراً استثنائية على الرحلات ويتسجع مسافرينا على

«الدولي» يمدد حملة «امسح واربح» بعد النجاح الكبير الذي حققته

الحصول على تسهيلات المرابحة. **الحملة الأضخم** وبهذه المناسبة، قال مدير عام الإدارة المصرفية للأفراد في البنك يوجين جاليجان: إن حملة «امسح واربح» المخصصة لمكافأة عملاء حساب الراكب الذين يحولون وراثةهم إلى البنك، تعتبر الحملة الأضخم لهذا العام وذلك كونها من أنجح وأقوى حملات الراكب من نوعها في السوق، حيث لاقت إقبالا كبيرا وحقت أصداء واسعة بين العملاء الحاليين والجدد، وذلك بفضل أهدافها الرامية لمكافأتهم ومنحهم جوائز قيمة تدعم التزاماتهم المالية على اختلافها.



الطليحي، ولطيفة صالح حسن الوزان. يذكر أن هذه الحملة قد صممت لتمنح كل عميل يفتح حساب راتب جديد فرصة الاستفادة من الحملة فوراً، وذلك بمجرد تحويل راتبه إلى البنك وذلك خلال 3 أشهر، إلى جانب الاستمتاع بمزايا حساب الراكب المميزة.



يوجين جاليجان **سيارتا كاديلاك إسكالايد بانتظار سعاداء الحظ**

بناء على رغبة العملاء أعلن بنك الكويت الدولي عن تمديد حملته الترويجية لحساب الراكب «امسح واربح» حتى 15 مارس المقبل، مشيراً إلى أن فرصة الفوز بالجائزة الكبرى وهي سيارتا كاديلاك إسكالايد موديل 2018 ما زالت بانتظار سعاداء الحظ. **240 فائزاً** وكانت الحملة قد توجت في المرحلة الأولى 240 فائزاً محظوظاً خلال 240 يوماً، حيث ربحوا نصف راتب شهري لغاية 500 دينار كحد أقصى، إلى جانب العملاء الذين ربحوا جوائز نقدية فورية عند فتح الحساب وصلت قيمتها إلى 12000 دينار، ورايح الجائزة الكبرى سيارة لامبورغيني (هوراكان).

السحب الرابع والعشرون وقد فاز بالسحب الرابع والعشرين كل من: عبدالوهاب عبدالله مرزوق العبدالله، هاشم عبداللطيف حسين كاكولي، فهد خيرالله سالم الفرج، سالم فرحان خلف شاهر، فالج ظمن الصواغ، غدير مرزوق سعد الرشدي، الجازي فالج محمد الدوسري، عبدالعزيز مسعد مزيان الزهايميل، سارة فاضل خليل

عروض مجزية وأضاف جاليجان أنه حرصاً من الدولي على مكافأة أكبر عدد من العملاء إلى جانب إتاحة الفرصة أمامهم للاستفادة من العروض الجزية والمتوصلة، فقد تمنا بتمديد الحملة كما تمت مضاعفة فرص الربح بالجائزة الكبرى، حيث من المقرر أن يتم إجراء سحب كبير ثان على سيارتي كاديلاك إسكالايد موديل 2018.

مزايا استثنائية وتشمل مزايا حساب الراكب الاستثنائية الحصول على بطاقة ائتمان مجانية للربح للسنة الأولى، جوائز نقدية فورية، وقرض حسن حتى 5000 دينار مع فترة سداد مرنة تصل إلى 3 سنوات، بالإضافة إلى إمكانية



في الحساب، مباشرة عبر تحويل المبالغ من أي حساب محلي، باستخدام خدمة الدفع الإلكتروني الجديدة المتاحة عبر موقع البنك الإلكتروني وتطبيق الهواتف الذكية.

سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار كويتي. ويشجع بنك الخليج عملاء الدائنة على زيادة فرص فوزهم عن طريق زيادة المبالغ التي يتم إيداعها

أعلن بنك الخليج عن أسماء الفائزين بالسحوبات اليومية لحساب الدائنة خلال الأسبوع من 26 - 29 نوفمبر 2017، وتشمل السحوبات اليومية لحساب الدائنة جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار لكل فائز خلال أيام العمل. والفائزون هم: خالد ناصر مبارك الحمد الصباح، خليل إبراهيم خليل غربية، محمد ناصر صالح الرقف، علي صافي، عيسى حاجي موسى، خليفة عبدالله محمد الرشدي، محمود سيد مندني رجب، سحر عبدالله عبدالمحسن الإبراهيم. وسيجرى السحب الرابع والأخير في 11 يناير 2018 ويتخلله توزيع مليوني دينار للدائنة لعام 2017 الذي

ينطلق الأسبوع المقبل من مشرف «العصيمي الخليجية» راعٍ فني

لمعرض START A BUISENESS

أوميجا لإدارة المطاعم، برنامج مايكرو انفتت لإدارة البيع والتجزئة، برنامج Q8 outlet للاشتراكات والتخفيضات على الأجهزة الذكية (Apple - Android)، برنامج Numenu لعرض قوائم الطعام على الأجهزة اللوحية، أجهزة اللمس الخاصة بالمطاعم ومحلات التجزئة، وسيتم طرحها جميعاً بالمعرض.

النحو الصحيح بالمستقبل القريب. **خدمات متكاملة** وعن الخدمات المقدمة للعملاء وطبيعة عمل الشركة، أوضح العصيمي ان شركة العصيمي الخليجية تعتبر من الشركات الرائدة في الكويت بمجال تقديم خدمات الحلول والبرامج الخاصة بالمطاعم ومحلات نقاط بيع والتجزئة، إضافة إلى تخصصها في بيع جميع الأجهزة الخاصة بعمليات البيع بالقطاعات السابق ذكرها بما فيها أجهزة الكمبيوتر العادية وازودة بشاشات اللمس، إضافة إلى صيانة هذه الأجهزة وتقديم الاستشارات بهذا المجال بما يحقق خدمات أفضل للعملاء وبأسعار تنافسية.



محمد العصيمي

العصيمي:

جميع البرامج

والحلول المقدمة

تتمتع بأعلى

المعايير الدولية

والخصوصية

التامة

وأضاف العصيمي ان الشركة التي تتمتع بخبرة واسعة تجاوزت 15 عاماً منذ انشائها، تفخر بطاقم موظفيها المؤهل والذين ساهموا بفضل خبراتهم في وضع العديد من الحلول خلال تقديم الخدمات والبرامج الذكية المتطورة التي يحتاج إليها سوق العمل، إضافة إلى الخدمات الاستشارية في مجال هذه الحلول، ومنها: برنامج

وشدد العصيمي على ان جميع المنتجات والبرامج والحلول التي تقدمها الشركة برامج عالمية وتتمتع بأعلى المعايير الدولية ذات الخصوصية التامة وتحتوي برامجنا على اعلى درجات الامان والجودة للحفاظ على قواعد البيانات المختلفة الخاصة لجميع العملاء لدينا وعلى العملاء بكل أنحاء العالم، لافتاً إلى ان نجاحنا يكمن في جودة خدماتنا وثقة عملائنا بجودة منتجاتنا.

عروض خاصة

واختتم حديثه، داعياً جمهور المعرض من الشباب إلى زيارة جناح الشركة في القاعة 6 خلال فترة المعرض حيث سيكون طاقم العمل باستقبالهم حيث الخصومات وعروض خاصة على البرامج والحلول بأسعار تنافسية.

«بوبيان» يطلق خدمة المرابحة الرقمية من خلال تطبيقه للمرة الأولى في الكويت

راتب صالحة ليتم النظر في طلبه، ويقوم التطبيق بإحسب مبلغ تقديري للمرابحة التي يمكن للعميل الحصول عليها وجدول التسديد ومبلغ الأقساط الشهرية ثم يقوم البنك بإرسال العقد الأولي للعميل لتطلع ويوافق عليه. وأوضح الوهيب أن طرح مثل هذه الخدمة في السوق حالياً تعد تجربة مصرفية جديدة بالكامل وأكثر ملاءمة للعملاء كونها بسيطة وسريعة وآمنة لتقديم طلب الحصول على تمويل جديد أو إضافي، بالإضافة إلى أنه لا توجد رسوم إضافية وتقدم مجاناً للعملاء البنك. وأكد الوهيب: في عالم اليوم ومع تسارع وتيرة المعاملات اليومية فإن ثمة حاجة ملحة لطرح المزيد من الخدمات والمنتجات التي يحتاج لها العملاء والتي تواكب تطوراتهم.

من تأمله للحصول على مرابحة جديدة أو تمويل إضافي. وأضاف ان هذه الخدمة التي يعد بوبيان أول من يطلقها في الكويت غير متاحة إلا في عدد قليل من دول العالم وهو ما يعني ان بوبيان يمنح عملاءه فرصة الحصول على خدمات ومنتجات مميزة تجعلهم مساوين تماماً لعملاء البنوك العالمية في الدول المتقدمة. وحول طريقة استخدام الخدمة، قال الوهيب انه تم تصميم خدمة المرابحة الرقمية لتمكين العميل من خلال عملية سهلة تتكون من 5 خطوات لتقديم طلب التمويل وإرساله للبنك للنظر فيه.



خالد الوهيب

عملية سهلة

من 5 خطوات

لتقديم طلب

التمويل وإرساله

لبنكك للنظر فيه

استمراراً لريادته في مجال الخدمات المصرفية الإلكترونية التي ينفرد بها عملاءه على مستوى الكويت والمنطقة، أعلن بنك بوبيان عن إطلاق خدمة المرابحة الرقمية من خلال تطبيق البنك على الهواتف الذكية. وقال المدير التنفيذي في مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية ومدير إدارة التمويل الشخصي خالد الوهيب ان هذه الخدمة تقدم حلاً تكنولوجياً متطوراً تم تصميمه لمساعدة أي عميل يرغب في الحصول على تمويل لتجديد منزله، أو شراء عقار سكني أو شراء سيارة وغيرها من الاحتياجات باستخدام الخدمة الجديدة على تطبيق بوبيان والتي تم تصميمها لغرض تسهيل تقديم طلب للحصول على مرابحة من بنك بوبيان، بالإضافة إلى إمكانية العميل من التحقق