



اتساقاً مع سياستها الهادفة لإثراء تجربة عملائها Ooredoo تقدم عروضاً حصريّة لـ «النخبة» مع C Club



محددة من العملاء تبحث عن الخدمات الفارهة التي تتناغم مع أسلوب حياتهم، ولم نجد شريكاً أفضل من معهد C Club الصحي الذي يقدم خدمات صحية متكاملة يرافقها حصريّة تمتاز بالرفاهية. Ooredoo أن يقدم مزايًا حصريّة للنخبة من عملائها مع باقات «شامل Premium»، آجلة الدفع، إيماناً بدورها في إثراء تجربة عملائها. ويستطيع العملاء الاستفادة من مزايًا حصريّة، إضافة إلى حصولهم على أحدث أجهزة الهواتف الذكية مع باقات النخبة. تشمل هذا المزايًا إمكانية الحصول على تذكار سفر على درجة رجال الأعمال، ضماناً لراحتهم وتماشياً مع نمط حياتهم، والحصول على مكافآت تصل لغاية 500 دينار، يمكنهم استبدالها من أي من شركائها المميزين في برنامج «مكافآت نجوم» الفريد من نوعه، والذي يقدم للعملاء أفضل الخدمات من نخبة الشركات في قطاعات مختلفة.

ونحن على ثقة أن المستوى المميز من الخدمات الذي يقدمه معهد C Club الصحي يرقى لتطلعات النخبة من عملائنا. وأضاف: لمسنا تقارباً كبيراً في نمط الخدمات التي نطمح لتقديمها لعملائنا، حيث إننا في Ooredoo من خلال برنامج النخبة نسعى لتقديم تجربة متكاملة تتناسب مع نمط فئة

**خصومات حصريّة
لعملاء النخبة
على الاشتراكات
في معهد
C Club**



أعلنت Ooredoo الكويت، عن تقديمها عروضاً حصريّة لعملائها من فئة النخبة مع معهد C Club الصحي التابع لمؤسسة الأركان العقارية. وتتضمن هذه العروض خصومات حصريّة لعملاء النخبة على الاشتراكات في معهد C Club الذي يتضمن أرقى المرافق الصحية والأجهزة الرياضية في الكويت، مع إطلالة مميزة على الخليج العربي من موقع المعهد المميز على ساحل منطقة البدع.

وفي تعليق حول هذه الشراكة، أكد جاسم عبدالرحيم مدير إدارة كبار الشخصيات والمبيعات المباشرة في Ooredoo الكويت أن هذه الشراكة تأتي لتؤكد التزام الشركة بإثراء تجربة عملائها وتقديم عروض تتناسب مع تطلعاتهم، وذلك انطلاقاً من قيم الشركة الأساسية وهي الاهتمام والتواصل والتحدى. وأضاف: نفخر بشراكتنا مع شركة الأركان العقارية لتقديم الأفضل لعملائنا،

«التجاري» يعلن فائزي «النخبة»

بمعدل 50 ألف دينار لكل فترة فصلية لتصل إلى 250 ألف دينار في الربع الأخير من العام. هذا، ويمكن للعميل المتمتع بالمزايا الإضافية التي يوفرها حساب النخبة وهي الحصول على بطاقة سحب آلي، والحصول على بطاقة ائتمان بضمن الحساب، والتمتع بجميع الخدمات المصرفية التي يوفرها البنك. والبنك التجاري الكويتي إذ يهنئ جميع الفائزين في سحب النخبة، فإنه يستري انتباههم بأنه سيتم قيد الجوائز النقدية في حساباتهم لدى البنك، ويتمن في الوقت ذاته دور وزارة التجارة والصناعة وتعاونها الدائم وإشرافها الفعال على عمليات السحب التي تمت بسلاسة وشافية.



تمكنهم من تحقيق جميع أحلامهم تبدأ من 100 ألف دينار للربع الأول ثم تزيد

أجرى البنك التجاري السحب اليومي على حساب «النخبة» أمس في المركز الرئيسي للبنك بحضور لطيفة الجيعان ممثلة وزارة التجارة والصناعة، وذلك لاختيار 4 عملاء من أصحاب هذا الحساب للفوز بجائزة قدرها 7000 دينار لكل واحد منهم، والفائزون هم: فراج صليبوخ العازمي، عبد زياتي حسن عثمان، فاطمة جعمان عبدالمحسن عواد، سارة أحمد صالح العيسوي. ويتميز حساب النخبة بتأهيل عملائه للفوز بجائزة يومية قيمتها 7000 دينار والتي تعد أكبر جائزة سحب يومية في الكويت، بالإضافة إلى ذلك يقدم الحساب سحباً ربع سنوية تتيح للعملاء الفوز بجوائز كبرى

ابدأ موسم التخيم مع بطل كل الدروب «نيسان الباطين» تقدم باقة البر الخاصة مجاناً مع «باترول سفاري»



تدعو شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل والموزع المعتمد الوحيد لسيارات «نيسان» في الكويت، جميع عشاق علامتها التجارية إلى اختيار السيارة الفاخرة «نيسان باترول سفاري» عند التخطيط لموسم التخيم هذا العام، ويبدأ سعر السيارة من 12900 دينار، وتمنح «الباطين» باقة البر الخاصة مجاناً عند شراء «نيسان باترول سفاري». وتضم هذه الباقة معدات التخيم التي توفر للعملاء رحلة سلمية وخالية من المتاعب. وتتميز «نيسان باترول سفاري» بمحرك 6 أسطوانات سعة 4,8 لترات، متوافر أيضاً بناقل حركة يدوي وأوتوماتيكي بخمس سرعات، إضافة إلى التصميم الرائع. وسيحصل العميل فوراً ومجاناً على باقة خاصة تضم شنطة انقاذ للبر، مخفض ضغط الإطارات، كمبروس هواء، عدة رقع الإطارات، أضواء ليد (LED Lights) وتليسة كشنات لحماية المقاعد. وتوفر باترول سفاري تجربة قيادة سلمية على الطرقات الوعرة، من خلال عجلات من الألمنيوم قياس 16 إنشا، وإطار احتياطي خلفي معلق، ولصق الزينة على جانبي السيارة، في حين تشمل المقصورة الداخلية مفوداً مكسو بالجلد، وفرشاً من المخمل، إضافة إلى الديكور الخشبي، ومفاتيح مخبئة على المقود للتحكم الألي بالسرعة، وعجلة قيادة إلكترونية، ونوافذ كهربائية مع نظام منع احتياطي الزجاج، وصندوق تبريد. وتمنح باترول لسائقها أداء عالياً على الطرقات، من خلال توفير السرعة القصوى والقوة، التي تنتج من المحرك ذي الأسطوانات الست بسعة 4,8 لترات، 280 حصاناً وعزم دوران 46 كيلوجراما

للتعريف بمفهوم الاستثمار «كامكو» تستضيف طلاب «الأسترالية» في الكويت



أهدافهم الوظيفية مستقبلاً لدى التخرج. وبهذه المناسبة، قال فيصل حسن الرئيس التنفيذي لقطاع تطوير الأعمال: إن الدعم الذي تقدمه كامكو عبر المشاركة في فعاليات جمعية انجاز الكويتية، باعتبارها منظمة تهتم بالعنصر البشري الشاب، يأتي انسجاماً مع استراتيجية الشركة من أجل دعم مدرّكات القطاع التعليمي. وأضاف حسن أن كامكو لن تالو جهداً من أجل تقديم كل ما لديها من خبرات وامكانيات لدعم الطلاب والطالبات في مسيرتهم التعليمية بما يؤهلهم لتشكيل عناصر فاعلة في المجتمع، لاسيما أنهم الذخيرة والأمل لمستقبل أفضل لوطن، تحقيقاً للتغنية المستخدمة على كافة الأصعدة. ومن هذا المنطلق، أشار

انطلاقاً من دعمها المتواصل للكوادر الطلابية الشابة، استضافت كامكو للاستثمار، إحدى كبريات الشركات الاستثمارية في المنطقة من طلاب الجامعة الأسترالية في الكويت، في إطار برنامجها التثقيفي الذي يقيم في إطار اتفاقية الشراكة بين شركة مشاريع الكويت وجمعية انجاز الكويت والتي ستعمل مجموعة المشاريع بموجبها على تدريب 1000 طالب بحلول شهر يونيو 2018. وبحضور ما يقارب الـ 30 طالباً وطالبة في تخصص إدارة الأعمال الدولي، قام عدد من موظفي ومسؤولي الشركة على مدى ثلاث ساعات بشرح مسؤولياتهم والمهام الوظيفية التي يقومون بها، بما يساهم في توسيع آفاق الطلبة وتشكيل صورة عامة لديهم عن طبيعة العمل تساعدهم في اختيار



**موظفو الشركة
نشرحوا للطلبة
مسؤولياتهم
والمهام الوظيفية
التي يقومون بها**

بالتزامن مع مرور خمسين عاماً على تأسيسها، تشارك «شركة الكويت للزراعة» في رعاية معرض «هوريك» الكويت 2018، الذي يقام في الفترة من 15 إلى 17 يناير المقبل في أرض المعارض الدولية بمشرف والموجه إلى الشركات والعملاء المعنيين بالصناعات الغذائية والتجهيزات الفندقية وصناعة الضيافة عامة. ووفق بيان لشركة «ليدرز جروب للاستشارات والتطوير» المنتمية للمعرض، تعد «شركة الكويت للزراعة» إحدى أكبر الشركات الرائدة استيراداً وتوزيعاً للمنتجات الاستهلاكية ذات الجودة، من مواد غذائية وغيرها في الكويت، تشمل المواد الاستهلاكية السريعة الغذاء والمواد غير الغذائية، ومواد التجهيز وخدمات المواد الغذائية للفنادق والمطاعم والمقاهي إلى جانب

«الكويت للزراعة» تشارك في «هوريك الكويت 2018»

عدد من الصادرات. وقالت «ليدرز جروب» بهذه المناسبة، أن القيمة السوقية للمشاركين في فعاليات المعرض من شركات صناعات الغذائية وتجهيزات فندقية وخدمات ملحقة تبلغ عدة مليارات من الدولارات، هذا عدا قطاع الفنادق نفسه الأمر الذي يدل على المكانة المتزايدة لسوق صناعة الضيافة وعلى قيمة المعرض الذي يوفر مناهجاً تفاعلية مهنياً رفيع المستوى بين العاملين في هذه المجالات. من جهته، لفت رئيس مجلس الإدارة جواد ناصر الأريش إلى النجاحات المتواصلة التي تسجلها عاما بعد عام كشركة، لكن ذلك لا يقلل من أهمية توسيع سوقنا بما يتطلبه من تنمية وتطوير اقتصاد وأنشطة وخدمات السياحة في الكويت، لأن ذلك سوف يؤدي ليس فقط إلى زيادة

مبيعاتنا بل لأنه يفتح أبواباً كثيرة أمام الاستثمار المحلي وإيجاد فرص حقيقية لعمل الخريجين الكويتيين ويؤدي إلى تحسين مقومات الكويت الخنافسية. وأضاف: نحن نتحدث من وحي مسيرتنا الطويلة في تزويد مؤسسات وشركات الضيافة والتي بدأت في العام 1968 حين تأسست شركتنا وأخذت ترتقي شيئاً فشيئاً بخبرتها بدأ من إنتاج الفروج ثم مع إطلاق أول مطاعمها -مطعم زهرة المادنان- والإقبال عليه ثم توسيع عملياتها في استيراد الأغذية، حيث أصبحت موزعاً حصرياً للعديد من الماركات العالمية الشهيرة إلى جانب أقسام مبيعات تغطي كل القنوات التجارية، ومستودعات حديثة إلى جانب أسطول كبير من المركبات الجاهزة للتوصيل.



**50 عاماً
على التأسيس
وتأكيد على المكانة
المتزايدة
لسوق الضيافة**

«الراية المتحدة» تعين نائباً لرئيس التنفيذي في إدارة الاستثمار

وضع السياسات العامة التي تخدم الرؤية العامة للشركة والمنتملة في الارتقاء بمعايير الجودة الخدمية وتنمية الاستثمارات التي تتمتعون بشكل رئيسي في مجال السياحة الدينية والتطوير العقاري. وشغل السالم في السابق منصب رئيس المجموعة المصرفية في بنك وربة ويعتبر من أوائل المنظمين للبنك منذ تأسيسه وساهم في وضع الخطة الاستراتيجية

أعلنت شركة الراية المتحدة الرائدة في مجال التطوير العقاري والسياحة الدينية تعين عدنان السالم في منصب نائب الرئيس التنفيذي لإدارة الاستثمار. ويأتي هذا الاختيار للسالم في وقت تواصل فيه الشركة خططها الاستراتيجية الرامية لتطوير الأعمال وتنمية الاستثمارات. ويعتبر السالم من الكفاءات الوطنية التي تمتلك رصداً وافراً في مجال التخطيط الاستراتيجي



لقطاع الخدمات المصرفية فيه، ويتمتع السالم بخبرة مصرفية ممتدة لأكثر من 25 عاماً، وساهم في تأسيس بنك بيت التمويل في كل من مملكة البحرين وماليزيا. وقال السالم في تصريح صحافي بهذه المناسبة: يسعدني انضمامي لأسرة «الراية المتحدة» واتمنى التوفيق في المهام الموكلة لي وسنسعى لتطوير الاستثمارات الضخمة المملوكة للشركة.