



بالتعاون مع «عربة للإجارة»

الملا ACURA تمنح محبي MDX فرصة استئجار الفخامة

الأمامية والخلفية، ما يجعل كل ما سبق MDX أكثر سيارة أماناً في العالم على الإطلاق.

دقة وحرفية في التصميم

وتتعدد مزايا الدقة والحرفية في MDX 2017، مثل منصة ضبط ديناميكي، وهيكلاً بإغلاق محكم أكثر للهواء والمخمدات بثلاث طبقات للعزل، إلى جانب استخدام مواد جديدة مخفضة للأصوات، مثل الزجاج العازل للضجيج وتوسيع لحامات الهيكل، وتقنية الإلغاء النشط للضجيج، ويتم بحسبة واحدة على زر اللمسة الواحدة للدخول (One-Touch Walk-In) المضاء، حيث يمكنك طي مقاعد الصف الثاني والآنزلاق إلى أكثر وضعية متقدمة ممكنة، ويضم الآن صف المقاعد الثاني أربع وضعيات للانحناء وميزة انزلاق ممددة جديدة توفر تعديلاً يبلغ 6 بوصات من المساحة الإضافية الإجمالية بين الأمام والخلف، ليؤمن أعلى راحة للأرجل بين صفي المقاعد الثاني والثالث، وعندما نقول دقة في التصميم فنحن نحصر على تنفيذ ذلك في كل جوانب السيارة. وتم تحسين المساحة المخصصة للحمولة، وتتضمن منطقة تخزين جديدة تحت الأرضية، وهناك في الأمام مقعد للسائق مع تهوية وتعديل كهربائي بـ10 اتجاهات، ومقعد للراكب الأمامي مع مقعد للسائق وتهوية وتعديل كهربائي بـ8 اتجاهات. لمشاهدة السيارة يرجى زيارة مركز الملا ACURA أو معرض عربة الفخامة الري على الأثري الرابع للاستفادة من أقوى العروض.



سرعتها، وحتى في حالة التوقف التام تتوقف أكبورا أيضاً تلقائياً دون الحاجة لأي تدخل من السائق، وتضم الباقة أيضاً نظام إظهار النقطة العمياء ونظام البقاء على الطريق ونظام عدم الخروج من الحارة، كما تم تزويد MDX بمجموعة كاميرات في الأمام والخلف وعلى الجوانب لتوفر رؤية بمعدل 360 درجة، هذا بالإضافة إلى السنسرات

خلفية 16 أنش وفتحة سقف الكترونية. معايير سلامة وأمان متفوقة الجدير بالذكر لعدة أعوام على التوالي تصنف ACURA MDX بتصنيف خمس نجوم من جمعية السلامة والمرور الأمريكية، حيث تتميز بباقة الأمان الذكية AcuraWatch والتي تضم عدة أنظمة منها نظام منع الاصطدام الأمامي

التصميم الأيروديناميكي للهيكل في جعلها من أسرع سيارات الدفع الرباعي، حيث إنها صممت لتقدم الأداء الفريد والمزايا العملية لسيارة رياضية متعددة الاستخدامات (SUV) فخمة للسائق والركاب، ويمكن وصفها بالمقصورة الصديقة للعائلة التي تتسع لسبعة ركاب برفاهية مطلقة، وتتضمن أكثر معدلات الحرفية والدقة في MDX من

لضمان راحة البال للعملاء الكرام، تطلق شركة الملا ACURA وشركة عربة للإجارة خدمة عرض التاجير على سيارة MDX 2017 بطرازيها Tech بسعر 255 دينارا شهريا و Advance بسعر 275 دينارا شهريا. السيارة المصنعة بدقة متناهية تجمع بين راحة السيارات العائلية بأحدث تكنولوجيا في عالم السيارات القائمة على التوجه في «التناسق الكامل بين الإنسان والآلة»، وبهذا العرض تقدم شركة الملا لعملائها الكرام فرصة قيادة MDX الفاخرة بأفضل الميزات التي يشملها عقد التاجير، وتقدم الملا ACURA وعربة للإجارة لعملائهم الكرام باقة مميزة على عرض خدمة التاجير لمدة سنتين شاملة التأمين الذهبي الشامل مع خدمة الصيانة الشاملة والسيارة البديلة، بالإضافة إلى 24 ساعة مساعدة على الطريق، كما تغطي مدة التاجير مسافة 60 ألف كيلومتر خلال عامين. والجدير بالذكر أن العميل سيحصل على موافقة فورية من عربة للإجارة ولا داعي للانتظار عدة أيام بعد الآن.

مظهر انسيابي

وتحرص شركة الملا ACURA عند تصميم أي عرض على ضمان راحة البال لعملائها أثناء القيادة على الطرقات، لتقدم لهم تجربة قيادة مختلفة لسيارة MDX التي تميز على صعيد الهيكل الخارجي، بتصميم خارجي على نمط «منحوتة جوية خاصة»، والذي يعطيها مظهرها الانسيابي، المميز والراقي. ويساعد

العرض يتضمن باقة مميزة تشمل على تأمين ذهبي شامل مع خدمة صيانة شاملة وسيارة بديلة

خاصة بالسيارات المستعملة «أعيان» تطلق حملة «صفقة نهاية العام من أعيان»

المنتشرة في مناطق الري والمهولة والأحمدي والجبراء وأسواق القرين للاطلاع على تفاصيل العرض والموديلات المتوفرة من السيارات المستعملة الحديثة المتوفرة بأسعار منافسة، وهي في معظمها من السيارات المستردة من عقود التاجير التشغيلي وذلك باستخدام خفيف، وجزء منها مازال تحت كفالة الوكالة.

علماً بأن سيارات أعيان المستعملة تحصل على عناية الشركة المميزة، من صيانة دورية وتجهيز تحت إشراف الشركة وعلى أيدي فنيين وأخصائيين في مراكز الصيانة الخاصة بالشركة، قبل طرحها للبيع في معارض الشركة المختلفة.

وتتملك شركة أعيان أوتو أكبر معرض لتأجير السيارات في منطقة الري شارع محمد بن القاسم. وهو المعرض الرئيسي لنشاط الشركة ويتضمن المعرض صالة عرض خاصة للسيارات الجديدة للتأجير التشغيلي بالإضافة إلى معرض للسيارات المستعملة، ويمكن التواصل مع الشركة ومتابعة العروض اليومية من خلال عدة قنوات أنشئت لخدمة العملاء متمثلة في مواقع التواصل الاجتماعي.



هذه الحملة تشمل العديد من المزايا التشجيعية للعملاء، حيث يحصل العميل على كوبون تبديل 4 اطارات مجاناً إضافة إلى كوبون مشتريات بقيمة 50 ديناراً من لولو هايبر، مشيرة إلى أن الحملة ستستمر حتى نهاية مناطق الكويت (معرض الري - معرض أسواق القرين - معرض الأحمدى - معرض الجهراء ومعرض المهولة) أو عبر الاتصال على مركز الاتصال 1880066. ودعت الشركة العملاء الكرام إلى زيارة معارضها

طرحت شركة أعيان أوتو حملتها الجديدة تحت شعار «صفقة نهاية العام من أعيان». وأوضحت الشركة في تصريح لها أن هذه الحملة الخاصة بالسيارات المستعملة تعتبر من أقوى الحملات على مدار العام وهي تهدف إلى تقديم أقصى درجات المرونة والمزايا للعملاء لتلبي جميع الاحتياجات للعملاء تحت سقف واحد.

وبينت أعيان أوتو أنها حرصت على أن تشمل الحملة عدداً كبيراً من الموديلات الحديثة وذلك لإرضاء كافة الأنواق وتلبية جميع احتياجات عملائها، حيث يشمل العرض موديلات فورد ايج، وفورد اكسبلور، وهوندا اكورد، ونيسان تيميا، وشيفروليه امبالا، نيسان باترول، نيسان بانفسندر، وشيفروليه تاهاو، طوارق، كيا كاندزا، ميتسوبيشي لانسر، وجي ام سي يوكن. وأضافت الشركة أنه بموجب هذه الحملة يستطيع العملاء شراء إحدى السيارات المستعملة من التشكيلة الكبيرة من السيارات بالإقساط وبدون دفعة مقدمة بالتعاون مع شركة الملا العالمية للتأمين. وبينت أعيان أوتو أن

بالتعاون مع «مجموعة التطوير الملهم» الدراسات المصرفية» يعقد برنامج «تطوير القادة الطموحين»



لقطة للمشاركين في البرنامج

وتناول البرنامج مناقشة العديد من المهارات الأساسية مثل: أساسيات ممارسة القيادة والتأثير الفعال، ونموذج القادة الذين يعرفون أنفسهم ويقودونها، وكيفية تكوين وتطوير فرق عمل ذات كفاءة إنتاجية عالية. ويستمر معهد الدراسات المصرفية في تقديم كل ما هو جديد لتلبية احتياجات عملائه، وساهموا بذلك في العمل على تطوير قدرات العاملين في عدة قطاعات مختلفة.

وذلك من خلال الاستعانة بخبرة من أفضل المدربين العالميين المتخصصين في هذا المجال. ويهدف البرنامج إلى تطوير المهارات الشخصية لدى القياديين، وتعزيز الثقة اللازمة لديهم عند اتخاذ القرارات الحاسمة في مؤسساتهم، والتي تساعدهم في تطوير الأسلوب القيادي الخاص بهم. كما تم استخدام أساليب تدريب فعالة منها الاختبارات والأنشطة العملية وتكوين فرق عمل مختلفة.

البرنامج يهدف إلى تطوير المهارات الشخصية لدى القياديين وتعزيز الثقة اللازمة

أعلن المدير العام لمعهد الدراسات المصرفية د. يعقوب الرفاعي عن انعقاد برنامج «تطوير القادة الطموحين» والموجه للقادة المتميزين، وذلك بالتعاون مع المؤسسة العالمية «مجموعة التطوير الملهم»، والذي عقد بمشاركة 21 قيادياً ومديراً من مختلف البنوك في الكويت. وقد أشار الرفاعي إلى الدور المهم الذي يقوم به المعهد من حيث تطوير المهارات القيادية للعاملين في القطاع المصرفي والمالي،