

فتح الوكيل المساعد للشؤون الفنية وتنمية التجارة بوزارة التجارة والصناعة محمد مخلف العنزي العديد من الملفات متناوла التطورات التي تشهدها وزارة التجارة في القضاء على البيروقراطية والدورة المستندية الطويلة إضافة إلى إلغاء الضوء على دور الوزارة في حماية المستهلك من خلال تنظيم المعارض العقارية بما يقلص فرص تعرضه للنصب من بعض الشركات العقارية والوزن الكبير للكويت في سوق الذهب العالمي والإقليمي واستمرار الوزارة في مساعيها لتكوين الكويت من أوائل الدول السبافة في تنظيم تجارة الذهب والمعادن الثمينة. وأوضح العنزي أن الذهب الكويتي يعتبر الأعلى والأكثر طلباً على مستوى العالم. حتى أن الشركات العالمية أصبحت تتسابق لتصدير سلعها من المعادن الثمينة للفحص في الكويت ومن ثم إعادة تصديرها للأسواق الخارجية بعد أن تحصل على ختم «الدمغ» الكويتي بما يجعل من الكويت مركزاً عالمياً لتجارة الذهب والمعادن الثمينة. وكشف العنزي خلال لقاء خاص بـ «الأنباء» عن عدد من الخطط التي يجري العمل عليها حالياً للارتقاء بإدارة المعادن الثمينة وتطوير كواردها الفنية العاملة. لافتاً إلى نجاح الإدارة في تقليص دورة العمل من 55 يوم إلى 3 أيام في بعض المواقع و24 ساعة في مواقع أخرى وعلى رأسها منفذ المطار. وقال العنزي إن السوق العقاري بشكل عام، وسوق المعارض العقارية بشكل خاص بحاجة ماسة إلى التنظيم بعد أن استغلت الكثير من الشركات ثغرة ضعف اللوائح التنظيمية. الأمر الذي أدى إلى تحويل عدد من الشركات إلى النياية التجارية بسبب ذلك. لذا جرى تنظيم إجراءات تراخيص المعارض العقارية لحن إصدار اللائحة بشكل يحكم هذا الأمر ويضمن حماية المستهلك. خاصة أن هدف الوزارة الأول والأخير هو حماية المستهلك وإعطائه الضمانات الكافية. لاسيما وأن الكثير من السلع العقارية المعروضة في المعارض هي لعقارات خارج الكويت. وأضاف أن وزارة التجارة لم تصدر خلال الفترة الأخيرة أي موافقات لأي معرض عقاري. وأن ما صدر لم يكن سوى موافقات مبدئية تعطى للتجهيز لحن دراسة الملف. لكن القرار النهائي بيد وزير التجارة. وفيما يلي نص اللقاء:

طارق عرابي

الوكيل المساعد للشؤون الفنية وتنمية التجارة محمد العنزي لـ «الأنباء»:

الشركات العالمية تتسابق للكويت لدمغ الذهب

تنظيم المعارض يستهدف حماية المستهلك بالمقام الأول



صف لنا وضع إدارة المعادن الثمينة في الوقت الحالي؟
● كما هو معروف أن المعادن الثمينة وخاصة الذهب والمجوهرات، تعتبر من أهم المعايير التي تقيم بها المنطقة في تنظيم تجارة الذهب والاقتصادات العالمية، ودولة الكويت سباقة على مستوى المنطقة في تنظيم تجارة الذهب والمعادن الثمينة فيها من خلال إصدار القوانين واللوائح اللازمة، حيث كان لها السبق في إصدار أول قانون يختص بتجارة المعادن الثمينة في العام 1980، إلا وهو القانون رقم 23 لسنة 1980 والذي تم تعديله بموجب القانون رقم 5 لسنة 1995.

وقد شهدت السنوات اللاحقة لهذا القانون بناء إدارة متخصصة بالمعادن الثمينة تم تعميمها بكوادر محترفة، الأمر الذي ساعد الكويت على ترسيخ اسم مميز على مستوى المنطقة، وجعل الذهب الكويتي الأعلى على مستوى المنطقة والأكثر طلباً، حتى أن هناك محال متخصصة ببيع الذهب الكويتي في كل من دبي والقهر والبحرين والإمارات والبرازيل وعمان، بل وحتى في العراق والاردن واليمن، وذلك لأسباب رئيسية من بينها صرامة النظام الرقابي تجاه الذهب والمعادن الثمينة في الكويت، فالنظام القانوني في الكويت لا يسمح بتجارة الذهب والمجوهرات إلا بعد الفحص والاعتماد والدمغ، الأمر الذي أوجد قيمة مضافة للذهب الكويتي، وكما هو معروف فإن العملة الكويتية أحد مقوماتها الرئيسية هو الذهب، لذا فإننا نحرصون على أن يكون الذهب الكويتي المتداول في السوق المحلي سليم 100٪.

هذه الأمور عززت لدينا الثقة في كوارنا وفي أساليب عملنا، وما زلنا نسعى للحفاظ على هذه الثقة عالمياً، خاصة أن الشركات العالمية أصبحت تتسابق لتصدير سلعها من المعادن الثمينة للفحص في الكويت ومن ثم إعادة تصديرها للأسواق الخارجية بعد أن تحصل على ختم «الدمغ» الكويتي.

البيروقراطية

ما أهم الصعوبات التي تواجه عمل إدارة المعادن الثمينة في الوقت الراهن؟

● في الحقيقة أننا قد واجهنا صعوبات في تطوير الأعمال نتيجة للبيروقراطية الحكومية، حتى أننا بدأنا نرى تسرب الكفاءات من هذا القطاع الحيوي والمهم، الأمر الذي دفعنا إلى وضع خطة صارمة قوامها الحفاظ على الكوادر والكفاءات الحالية، وإدخال تطوير على العمل الإداري بما يضمن سرعة إنجاز المعاملات.

كادر كويتي

كيف تنظر إلى الكادر العامل لدى إدارة المعادن الثمينة حالياً؟

● جميع كوارنا الحالية من الكويتيين 100٪ بدءاً من مدير الإدارة وحتى أصغر موظف، وجميعهم لديهم من الكفاءة التي تجعلنا نفخر بوجود هذه الكوادر القادرة على تقييم المشغول الذهبي بالعين المجردة، لذا نؤكد بأن لدينا ما ليس لدى الغير.



محمد العنزي يتحدث للزميل طارق عرابي

(ريليش كومار)

ولا يستطيع أحد أن ينكر أن السوق العقاري بشكل عام، وسوق المعارض العقارية بشكل خاص بحاجة ماسة إلى التنظيم بعد أن استغلت الكثير من الشركات ثغرة ضعف اللوائح التنظيمية، الأمر الذي أدى إلى تحويل عدد من الشركات إلى النياية التجارية بسبب ذلك، لذا جرى تنظيم إجراءات تراخيص المعارض العقارية لحن إصدار اللائحة بشكل يحكم هذا الأمر ويضمن حماية المستهلك، خاصة أن هدف الوزارة الأول والأخير هو حماية المستهلك وإعطائه الضمانات الكافية، وأن الكثير من السلع العقارية المعروضة في المعارض هي لعقارات خارج الكويت، وبالتالي ينبغي تقديم الضمانات الكافية للمستهلكين فيما يتعلق بهذه العقارات.

لكن الخلل الرئيسي لا يمكن في شركات تنظيم المعارض، بل في بعض الشركات العقارية؟

● هذا صحيح، لكن الكثير من الشركات العقارية استغلت ثغرة المعارض العقارية للنفاد من خلالها إلى المستهلك، لذلك رأينا أن تكون شركات تنظيم المعارض هي الرقيب الآخر الرديف لوزارة التجارة والصناعة في الرقابة على المعارض، خاصة أن هذه الشركات تشارك تحت اسم الشركة المنظمة، وبالتالي رأينا أن يكون الطرفان متضامنين ببعضهما البعض في هذا الأمر، ومن يقرراً مشروع اللائحة سيرى كيف تم تحديد مسؤوليات كل شخص سواء المنظم أو المعارض سواء كان هذا المعارض (مسوقاً، مطوراً، مالكا).

عادة ما يسبق إصدار أي قرار جديد إعطاء مهلة للتطبيق، فلماذا لم تعط شركات تنظيم المعارض هذه المهلة؟

● وزارة التجارة لم تصدر خلال الفترة الأخيرة أي موافقات لأي معرض، وما صدر لم يكن سوى موافقات مبدئية، والموافقات المبدئية تعطى للتجهيز لحن دراسة الملف، لكن القرار النهائي بيد وزير التجارة الذي قد يمنع إقامة المعرض حتى أثناء إقامته، لما فيه الصالح العام، ولكي تستمر الشركات في العمل يجب عليها الالتزام بالقانون وبما يضمن الحفاظ على المستهلك نفسه، خاصة أن ما حدث مؤخراً من فوضى وممارسات أفقدت المستهلك الثقة بالمعارض العقارية، ومن هنا نقول إن اللائحة الحالية هي في صالح شركات تنظيم المعارض العقارية، خاصة أن الهدف الأساسي منها هو إعادة ثقة المستهلكين بالمعارض.

واختتم العنزي مؤكداً أن وزارة التجارة والصناعة تعمل من أجل خدمة المواطنين والمستهلكين، بما يحقق إيجاد سوق متوازن يعمل فيه الجميع تحت مظلة القانون سواء بالنسبة للتاجر أو المستهلك، فنحن لنسأ سيقوا مسطرة نفعي المستهلك من الدور الذي يجب أن يقوم به كمشترك واع يجب عليه أن يتأني قبل اتخاذ قرار الشراء، وخاصة بالنسبة للقرارات التي يصل ثمنه إلى آلاف الدنانير.

ولعل من أهم خططنا خلال الفترة القادمة تدريب ما لا يقل عن 240 موظفاً خلال السنتين القادمتين بالتعاون مع الهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب، حيث سيتم تدريبهم بشكل متخصص على المعارض الثمينة، كما سنعمل على إلحاق الكوادر الحالية بدورات تطويرية يحصل من خلالها الموظف على شهادة معتمدة من قبل الهيئة العامة للتعليم التطبيقي تساعد على الاستمرار في ممارسة عمله في هذا المجال بعد التقاعد من الوظيفة، حيث سيمكنه العمل كـ «مقيم أحجار» أو «مقيم معادن ثمينة».

ويمكنني هنا أن أضيف أن خططنا الحالية تركز على الكادر البشري، وتطوير الأنظمة المتداولة بما يضمن إنجاز الأعمال خلال 24 ساعة، وهو الهدف الذي وصلنا إليه فعلياً في بعض المواقع، علماً بأننا استطعنا تقليص دورة العمل من 55 يوماً إلى 3 أيام في بعض المواقع و24 ساعة في مواقع أخرى وعلى رأسها منفذ المطار.

أحدث الأجهزة
ماذا تم بشأن تطوير أجهزة الدمغ والفحص الحالية؟
● إن إدارة المعادن الثمينة تستخدم حالياً أجهزة الدمغ الحديثة تعمل بـ «الليزر»، كما أن هناك خطة لإضافة أحدث ما توصلت إليه أجهزة الفحص العالمية خلال السنة المالية الحالية، حيث بدأنا بالفعل بتنظيم دورات لتدريب المفتشين التجاريين على أجهزة الفحص والدمغ.

موقع جديد
هناك مطالبات لنقل إدارة المعادن الثمينة من موقعها الحالي إلى موقع أحدث، أين وصلت هذه المطالبات؟
● نقل إدارة المعادن الثمينة من موقعها القديم هو أحد الأهداف التي نسعى لتحقيقها في القريب العاجل، حيث نهدف إلى تخصيص موقع يتم خلاله الرقابة والتي هي عبارة عن جهات تتعاون معنا لتقويم أعمال الإدارة.

وبالفعل هناك مخاطبات بيننا وبين وزارة المالية للبحث عن الموقع المناسب، حيث تم بالفعل الإعلان عن رغبتنا في الانتقال إلى مقر جديد من 240 موظفاً خلال السنتين القادمتين بالتعاون مع الهيئة العامة للتعليم التطبيقي والتدريب، حيث سيتم تدريبهم بشكل متخصص على المعارض الثمينة، كما سنعمل على إلحاق الكوادر الحالية بدورات تطويرية يحصل من خلالها الموظف على شهادة معتمدة من قبل الهيئة العامة للتعليم التطبيقي تساعد على الاستمرار في ممارسة عمله في هذا المجال بعد التقاعد من الوظيفة، حيث سيمكنه العمل كـ «مقيم أحجار» أو «مقيم معادن ثمينة».

ويمكنني هنا أن أضيف أن خططنا الحالية تركز على الكادر البشري، وتطوير الأنظمة المتداولة بما يضمن إنجاز الأعمال خلال 24 ساعة، وهو الهدف الذي وصلنا إليه فعلياً في بعض المواقع، علماً بأننا استطعنا تقليص دورة العمل من 55 يوماً إلى 3 أيام في بعض المواقع و24 ساعة في مواقع أخرى وعلى رأسها منفذ المطار.

ناقشنا لائحة المعارض الجديدة منذ 3 أشهر مع كافة الأطراف المعنية

بعض الشركات العقارية استغلت ثغرة المعارض للنفاد من خلالها للمستهلك

الذهب الكويتي الأعلى على مستوى المنطقة والأكثر طلباً

نقل إدارة المعادن الثمينة من موقعها القديم هو أحد الأهداف التي نسعى لتحقيقها قريباً

إدارة المعادن الثمينة تستخدم أحدث تقنيات الدمغ بـ «الليزر»

النظام القانوني في الكويت لا يسمح بتجارة الذهب والمجوهرات إلا بعد الفحص والاعتماد والدمغ

لا نعفي المستهلك من الدور الذي يجب أن يقوم به كمشترك واع



لا نعفي المستهلك من الدور الذي يجب أن يقوم به كمشترك واع