



«بيتك»: فروع في كل محافظات الكويت لاستقبال ذوي الاحتياجات الخاصة

الأوامر الصوتية عن طريق جهاز الصرف الآلي، لافتاً إلى توافر أجهزة «بيتك» بميزات عديدة، فمن خلالها يتم فتح الودائع الاستثمارية، والسحب التقدي، والاستعلام عن الرصيد، وطلب كشف حساب مختصر في أي وقت وبشكل فوري، وطلب دفتر شيكات وتسلمه من الفرع، وإيداع الشيكات، بالإضافة إلى الإيداع التقدي للأفراد والشركات والعديد من الخدمات الأخرى، كما تتميز الأجهزة بأعلى المواصفات التقنية، الأمر الذي يعزز الثقة ويوفر خدمات على مدار الساعة، تساهم في تحقيق الراحة والأمان للعملاء.

وأوضح السبيعي أن «بيتك» استكمل العديد من برامج «لغة الإشارة الكويتية» التدريبية المتخصصة لتقديم الخدمات المصرفية لذوي الاحتياجات الخاصة، وتكثرت موظفيه من التعامل مع فئة الصم والبكم دون حواجز، ضمن متطلبات تدريبية من قبل البنك المركزي والجهات الرقابية المتعلقة.

وأوضح أنه يتم إعطاء الأولوية لذوي الاحتياجات الخاصة داخل الفروع والمعارض التجارية، وتقديم كل التسهيلات والمساعدة لهم من قبل الموظفين، الذين يتم تدريبهم على لغة الإشارة، ومهارات التعامل مع ذوي القدرات المختلفة من العملاء.

وقال السبيعي إن «بيتك» كان من أوائل البنوك التي رحبت بتعليمات البنك المركزي، منوها بحرص «بيتك» على خدمة جميع شرائح العملاء في إطار علاقة راسخة بين البنك وعملائه، وبما يتماشى مع المعايير العالمية، وأفضل الممارسات في العمل المصرفي وتقديم الخدمة ضمن إطار جهوده الرامية لارتقاء أداؤه والحفاظ على موقعه الريادي محلياً وعالمياً، مشدداً على أن «بيتك» يولي اهتماماً كبيراً لعملائه من ذوي الاحتياجات الخاصة ويقدم لهم خدمات مصرفية وخدمات تتعلق بالمسؤولية الاجتماعية.

وقال إن «بيتك» يوفر الشبكة الأكبر على مستوى البنوك من أجهزة صرف الألي المخصصة للمكفوفين، لتسهيل حصولهم على الخدمات المصرفية بسهولة ويسر وفقاً لأعلى معايير الأمان، مشيراً إلى أنه تمت مراعاة توزيع الأجهزة على مناطق مختلفة من أنحاء البلاد لخدمة تلك الشريحة، حتى تكون قريبة وفي متناول الأيدي، تسهلاً على مستخدمي مثل هذه الأجهزة. وبين أن الأجهزة أتت بمواصفات عالية، وبرز من إتاحة الفرصة بالطريقة المخصصة للمكفوفين «Braille»، كما تعمل بخدمة



خالد السبيعي

السبيعي: تعليمات «المركزي» تدعم إستراتيجية «بيتك» في خدمة جميع شرائح العملاء



أكد نائب المدير العام للخدمات المصرفية للأفراد في بيت التمويل الكويتي (بيتك)، خالد السبيعي، التزام «بيتك» بالتعليمات والضوابط الصادرة عن بنك الكويت المركزي والتي تتضمن تحديد فرع واحد على الأقل في كل محافظة في الكويت لتقديم الخدمات المصرفية لذوي الاحتياجات الخاصة، إلى جانب العمل الإعتيادي للفرع، على أن يخصص في هذا الفرع جهاز واحد على الأقل للمسح الآلي يكون محدثاً ومزوداً بلوحة مفاتيح «Braille»، وأن يقوم بتدريب بعض موظفيه على لغة الإشارة أو تعيين مختصين بهذه اللغة في الفرع المخصص.

وأشار السبيعي في تصريح صحفي، إلى أن تعليمات المركزي تدعم إستراتيجية «بيتك» في خدمة كافة شرائح العملاء، مبيناً أن «بيتك» يقدم خدماته لذوي الاحتياجات الخاصة في عدة فروع منتشرة في كل محافظة من محافظات الكويت الست، لافتاً إلى أن الفروع هي: الظهر في محافظة الاحمدي، والروضة في محافظة العاصمة، والرحاب في محافظة الفروانية، والزهراء في محافظة حولي، وسعد العبدالله في محافظة الجهراء، وفرع مبارك الكبير في محافظة مبارك الكبير.

بالتزامن مع اختتام مؤتمر «هاواي كونكت 2017» «هاواي» تعبر عن التزامها بإطلاق إحدى أهم خمس سحابات في العالم



غاو بينغ

توجه أبرز الخبراء والمفكرين والمحللين في قطاع تقنية المعلومات والاتصالات خلال الأسبوع الحالي إلى المدينة الصينية شنغهاي ليقفوا شاهدين على ما ستعرضه «هاواي» من مجموعة ابتكارات تتضمن رؤية الشركة الهادفة إلى إطلاق سحابة من أهم خمس سحابات في العالم لخدمة مستقبل الأعمال.

وأختارت «هاواي» مركز شنغهاي الدولي الجديد للمعارض مجدداً لعقد مؤتمرها السنوي «هاواي كونكت»، بحضور الآلاف من أكثر من 150 دولة لاستكشاف كل ما هو جديد في عالم التقنيات الرقمية ومواكبة مسيرة التنمية الجديدة.

وتركز إستراتيجية «هاواي» لخدمة الشركات على ترك بصمة مؤثرة في عالم التقنيات السحابية وتمكينها عبر مختلف القطاعات وذلك من خلال التزامها بإطلاق مبلغ 500 مليون دولار على مر السنوات الخمس القادمة بما يعزز مسيرة التحول الرقمي في مختلف أرجاء العالم.

وفي معرض تعليقه على انعقاد مؤتمر «هاواي كونكت»، صرح غاو بينغ، الرئيس التنفيذي بالتناوب لشركة «هاواي»، قائلاً: «تعد التقنيات السحابية من أهم التقنيات التي تحتاج إليها الحكومات والشركات». وأردف قائلاً: «وبدورنا نعبر في هاواي عن التزامنا الكبير بتأسيس وتلبية احتياجات عملائنا من الشركات. وأؤكد أن نموذج أعمالنا لا يعتمد مطلقاً على جنس الأرباح من وراء البيانات المزودة من قبل المستخدمين لهذه المنصة. فنحن لا نسعى إلى تطوير التطبيقات أو الاستفادة من البيانات في الأعمال المخصصة للحوسبة السحابية العامة بل نعمل على توفير التطبيقات والخدمات التي تساعد المستخدمين في الاستفادة من بياناتهم».

وكانت «هاواي» قد أعلنت في اليوم الثالث من المؤتمر عن إطلاق حلول «الاتصالات + الحوسبة» التي تعد جزءاً من الإستراتيجية الرقمية وحلول الشبكات المقدمة للشركات بهدف توفير شبكات الاتصالات الذكية وربط جميع الأشياء مع

تزامناً مع موسم العودة للمدارس «الملا وبهبهاني للسيارات» تعلن عن صفقات رائعة وتخفيضات استثنائية



قرن مضى. وتقدم علامة جيب التجارية تشكيلة كاملة تشتمل على سيارات العضلات والسيارات الرياضية متعددة الاستخدامات SUV كاملة الحجم ذات السبعة مقاعد. وتتميز مركبات دوج عن منافساتها ضمن فئتها، حيث تحقق أداء وقوة حاصنية هي الأفضل ضمن فئتها، وتكنولوجيا ومزايا السلامة والأمن حصرية ضمن فئتها، وقدرات لا مثيل لها، ومجموعة متنوعة من المزايا من بينها مصابيح LED رئيسية ومصابيح مؤخرة لمضمار السباق مجهزة بتوقيع دوج، عدم مزودج، مراكز للمعلومات الترفيهية بشاشة تعمل باللمس قياس 8.4 بوصة ومجموعة عدادات عنقودية يمكن تعديلها حسب شخصية المستخدم ذات شاشة من الأغشية الرقيقة (TFT) قياس 7 بوصة، إضافة لمزايا عديدة أخرى. وتم تصميم كل جيب بأسلوب «التهاب أي مكان والقادم بأي شيء» الذي يظل دائماً في قلب العلامة التجارية. ويضمن مصممو

في أعقاب الاستجابة القوية للعروض الرمضانية، أعلنت شركة الملا وبهبهاني للسيارات - الموزع المعتمد للسيارات ألفا روميو وكرايسلر ودوج وفيات وجيب وموبار ورام في الكويت - عن صفقات رائعة وتخفيضات خاصة على أسعار طرازات مختارة من كرايسلر ودوج وجيب ورام.

وقال أوسكار ريفولي مدير عام شركة الملا وبهبهاني للسيارات: لقد تم إطلاق هذه العروض الخاصة بتخفيضات ضخمة واستثنائية، والتي تستمر خلال شهر سبتمبر وتزامناً مع موسم العودة إلى المدارس، وذلك بسبب الطلب المرتفع من قبل عملائنا. وكل شخص أمامه الفرصة للاستفادة من بعض عروضنا الأكثر سخاء عن أي وقت مضى على كرايسلر و200 و300C، دوج صانجر وتشالنجر، دورانغو، جيب رينغيد وشيروكي، وغراند شيروكي وراينغر بالإضافة إلى رام 1500 و2500، وندو العملاء لزيارة أقرب صالة عرض لشركة الملا وبهبهاني للسيارات اليوم لمعرفة المزيد، نظراً لأن المخزون محدود.

وعلى مدى السنوات التسعين الماضية، أصبحت سيارات كرايسلر، التي تكافئ العشق والإبداع والشعور بإنجاز أصحابها، معروفة بهندستها المتكبرة وشكلها الجديد تماما.

وعلاوة على تصنيع سيارات مصممة بشكل استثنائي، أدخلت علامة كرايسلر التجارية لتكنولوجيا المتقدمة والسلامة والأمن والميزات الوظيفية المروسة في جميع منتجاتها، مثل المحركات الحائزة على الجوائز، وأنظمة نقل الحركة الأوتوماتيكية من تسع سرعات التي تعتبر أول أنظمة بهذه الفئة من السيارات، وتقنية توفير الوقود، التي تحققت تعزيزاً بالاعتقاد في استهلاك الوقود.

ولعلامة دوج التجارية رغبة قوية في الابتكار وشغف لهندسة مركبات أسرع وأفضل وأكثر نكاه، تحقق أسلوباً صاغه العلامة التجارية الإخوة دوج أنفسهم منذ أكثر من

بمشاركة 35 شركة من 9 إلى 12 أكتوبر المقبل في «الريجنسي» «إكسبو سيتي» تستعد لإطلاق «معرض العقارات الكويتية والدولية»

تقيمها الشركة، منها عقارات قُبل وشقق وشاليهات وأراض. وقال الرئيس التنفيذي في «إكسبو سيتي» إيهاب زكري جابر إن المعرض يأتي في فترة أصبح فيها الاستثمار في العقار سواء المحلي أو الخارجي محط أنظار المستثمرين نظراً لمعطيات كثيرة، منها الارتفاع المستمر في قيمته سنوياً وتحقيق أرباح متميزة خلال فترة قليلة، لافتاً إلى أن أكثر المستثمرين يفضلون الاستثمار العقاري ومضاعفة هذه الاستثمارات التي تعتبر من أضمن الأصول التي لا تهرب المستثمر في ظل أي توتر يحدث حول العالم، وقد يساهم هذا التوجه في اندماج المعرض والدورة الجديدة لمعرض العقارات الكويتية والدولية بشكل كبير بعد أن أظهرت قطاعات كثيرة أنها غير آمنة وغير مربحة.

ولفت جابر في تصريحه إلى أن أغلب التقارير والإحصائيات الصادرة مؤخراً أشارت إلى أن معدل النمو في القطاع العقاري يمتدح عن غيره ويحقق ما يطمح إليه المستثمر العقاري، في حين أن كثيراً من صغار المستثمرين يفضلون الاستثمار في القطاع العقاري عن غيره لما له من أرباح مضمونة في وقت قصير بحسب السوق المحدد أو العقار المميز. وأكد جابر أن أغلب المستثمرين في القطاع العقاري ومن قاموا بشراء عقار خلال السنوات القليلة الماضية حققوا أرباحاً مميزة عن باقي القطاعات الأخرى، بفضل اختيارهم الجديد في شراء عقار من المعارض العقارية التي تقيمها الشركة ومن الشركات التي تقدم

تقديمها الشركة، منها عقارات قُبل وشقق وشاليهات وأراض. وقال الرئيس التنفيذي في «إكسبو سيتي» إيهاب زكري جابر إن المعرض يأتي في فترة أصبح فيها الاستثمار في العقار سواء المحلي أو الخارجي محط أنظار المستثمرين نظراً لمعطيات كثيرة، منها الارتفاع المستمر في قيمته سنوياً وتحقيق أرباح متميزة خلال فترة قليلة، لافتاً إلى أن أكثر المستثمرين يفضلون الاستثمار العقاري ومضاعفة هذه الاستثمارات التي تعتبر من أضمن الأصول التي لا تهرب المستثمر في ظل أي توتر يحدث حول العالم، وقد يساهم هذا التوجه في اندماج المعرض والدورة الجديدة لمعرض العقارات الكويتية والدولية بشكل كبير بعد أن أظهرت قطاعات كثيرة أنها غير آمنة وغير مربحة.

ولفت جابر في تصريحه إلى أن أغلب التقارير والإحصائيات الصادرة مؤخراً أشارت إلى أن معدل النمو في القطاع العقاري يمتدح عن غيره ويحقق ما يطمح إليه المستثمر العقاري، في حين أن كثيراً من صغار المستثمرين يفضلون الاستثمار في القطاع العقاري عن غيره لما له من أرباح مضمونة في وقت قصير بحسب السوق المحدد أو العقار المميز. وأكد جابر أن أغلب المستثمرين في القطاع العقاري ومن قاموا بشراء عقار خلال السنوات القليلة الماضية حققوا أرباحاً مميزة عن باقي القطاعات الأخرى، بفضل اختيارهم الجديد في شراء عقار من المعارض العقارية التي تقيمها الشركة ومن الشركات التي تقدم



إيهاب زكري

تستعد شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات لإطلاق أقوى المعارض العقارية في السوق العقاري المحلي على الإطلاق «معرض العقارات الكويتية والدولية» «بحلته الجديدة»، والذي يجمع تحت سقفه 35 شركة عقارية محلية ودولية ستقدم أفضل وأقوى المشاريع العقارية محلياً وعالمياً. وتبرز «إكسبو سيتي» الشركة المنظمة للمعرض بقيادتها وفريق عملها المحترف، أفكار جديدة لإقامة هذه الدورة الجديدة من المعرض، والذي سيستلحق خلال الفترة من 9 إلى 12 أكتوبر المقبل، في فندق ريجنسي- البدع، منها طرق تسويقية واسعة تشمل الصحف المحلية ووسائل الاتصال الإلكترونية، والإذاعة وغيرها. وتؤكد «إكسبو سيتي» على قدرتها الدائمة في جمع أفضل الشركات العقارية المحلية والعالمية، وتحلب معهم مشاريع عملاقة تليق بسعة الشركات والمعرض معاً خلال معارضها، وأن أغلب المشاريع التي ستقدم خلال المعرض ستكون الأولى من نوعها في تاريخ المعارض العقارية التي



جوي هوانغ

الركيزة الأساسية لبناء عالم ذكي. حيث تؤمن «هاواي» بأن مسيرة تنمية التقنيات والمجتمعات تحقق حالياً تطورات ملموسة من حيث تسريع مسيرة التحول نحو التقنيات السحابية من خلال توفير شبكات الاتصالات الشاملة وحلول إدارة الشبكات الأكثر ذكاءً والشبكات واسعة النطاق ومركز البيانات وشبكات الاتصالات المرتبطة. وكشفت «هاواي» بالتزامن مع انعقاد مؤتمرها السنوي عن إطلاق سحابة ابتكارات جديدة في السوق وناقشت الحلول المصممة خصيصاً لمساعدة الشركات في بلوغ مسيرة التحول الرقمي، كما تضمنت هذه الحلول أيضاً الابتكارات المطروحة في عالم الأجهزة الصلبة والبرامج والبيانات وشبكات الاتصالات والتصميم والهجينة. وحظيت مجموعة صغيرة من «هاواي» بالحصة الأوفر في المؤتمر ووصفت بأنها

«هاواي» ستنتفح 500 مليون دولار في السنوات الخمس المقبلة لتعزيز مسيرة التحول الرقمي



بعضها البعض. ويشار إلى أن هذه الإستراتيجية والحلول توفر كل ما تحتاج إليه الشركات لتسريع مسيرة التحول نحو التقنيات السحابية من خلال توفير شبكات الاتصالات الشاملة وحلول إدارة الشبكات الأكثر ذكاءً والشبكات واسعة النطاق ومركز البيانات وشبكات الاتصالات المرتبطة. وكشفت «هاواي» بالتزامن مع انعقاد مؤتمرها السنوي عن إطلاق سحابة ابتكارات جديدة في السوق وناقشت الحلول المصممة خصيصاً لمساعدة الشركات في بلوغ مسيرة التحول الرقمي، كما تضمنت هذه الحلول أيضاً الابتكارات المطروحة في عالم الأجهزة الصلبة والبرامج والبيانات وشبكات الاتصالات والتصميم والهجينة. وحظيت مجموعة صغيرة من «هاواي» بالحصة الأوفر في المؤتمر ووصفت بأنها

بعضها البعض. ويشار إلى أن هذه الإستراتيجية والحلول توفر كل ما تحتاج إليه الشركات لتسريع مسيرة التحول نحو التقنيات السحابية من خلال توفير شبكات الاتصالات الشاملة وحلول إدارة الشبكات الأكثر ذكاءً والشبكات واسعة النطاق ومركز البيانات وشبكات الاتصالات المرتبطة. وكشفت «هاواي» بالتزامن مع انعقاد مؤتمرها السنوي عن إطلاق سحابة ابتكارات جديدة في السوق وناقشت الحلول المصممة خصيصاً لمساعدة الشركات في بلوغ مسيرة التحول الرقمي، كما تضمنت هذه الحلول أيضاً الابتكارات المطروحة في عالم الأجهزة الصلبة والبرامج والبيانات وشبكات الاتصالات والتصميم والهجينة. وحظيت مجموعة صغيرة من «هاواي» بالحصة الأوفر في المؤتمر ووصفت بأنها