



النفط الكويتي ينخفض إلى 47.9 دولاراً

خسر سعر برميل النفط الكويتي 25 سنتاً في تداولات يوم الخميس الماضي ليلجأ إلى 47.92 دولاراً مقابل 48.17 دولاراً للبرميل في تداولات يوم الأربعاء الماضي وفق بيانات مؤسسة البترول الكويتية. وتراجعت العقود الآجلة للنفط في ختام تعاملات الأسبوع لتتفقد جزءاً من المكاسب الكبيرة للجلسة السابقة وسط استمرار المعاناة بقطاع النفط إثر الإعصار هارفي الذي أوقف نحو ربع طاقة التكوير الأميركية. ونزل عقد برنت الجديد لتسليم نوفمبر 21 سنتاً أو 70.4 إلى 52.65 دولاراً للبرميل، فيما انخفض الخام الأميركي غرب تكساس الوسيط 35 سنتاً بما يعادل 10.7 إلى 46.88 دولاراً للبرميل.

بفضل الاحتياطات الضخمة واستمرار تمويل المشاريع التنموية

المصارف الكويتية عبرت أزمات أكبر من انهيار النفط

محمود عيسى

قالت مجموعة اوكسفورد بيزنس جروب انه في ظل انخفاض أسعار النفط الذي استمر منذ أواخر عام 2014، وجدت القطاعات المصرفية في دول مجلس التعاون الخليجي نفسها تحت رقابة صارمة، والكويت ليست استثناء من هذا القول. غير ان احتياطات الكويت الضخمة مكنتها من الاستمرار في تمويل المشاريع التنموية التي يعتمد عليها الكثير من الأعمال التجارية. وعلى الرغم من أن التحديات التي برزت عام 2016 وضعت ضغوطاً على الأرباح ونمو الائتمان، إلا أنها لم ترق إلى مستوى يهدد استقرار القطاع. ولكن ثمة تحديات لازالت ماثلة، حيث كشف الانكماش الاقتصادي الأخير اعتماد القطاع المصرفي على الإنفاق الحكومي فيما أصبحت بعض المجالات غير المستغلة في الاقتصاد هدفاً لتحقيق كفاءات جديدة آخذة في الظهور كأولويات رئيسية للصناعة في العام المقبل.

خلفية تاريخية

واستعرضت المجموعة نشاط القطاع المصرفي الكويتي خلال تاريخه الطويل نسبياً ضمن النشاطات المصرفية في دول مجلس التعاون الخليجي، وقالت أن هذا القطاع تمكن من النجاة من صدمات اقتصادية أكبر بكثير من السيناريو الحالي لأسعار النفط، علماً بأن تاريخ الصناعة المصرفية الكويتية يعود إلى مطلع أربعينيات القرن الماضي، ما جعلها واحدة من أقدم قطاعات الخدمات المالية في مجلس التعاون.

وأشارت إلى أن أول بنك تم تأسيسه في الكويت هو بنك الكويت والشرق الأوسط البريطاني الذي منح امتيازاً لمدة 30 عاماً قبل أن تشتري الحكومة 51٪ من أسهمه خلال عهد تأميم البنوك في كافة دول الخليج، والذي شهد ازدهار العمليات المصرفية، وكان بنك الكويت الوطني أول بنك محلي يفتتح في المنطقة عام 1952، وتمكن بسرعة من تلبية طلبات البنوك الأخرى مثل بنك التسليف والادخار والبنك الصناعي والبنك العقاري، وهي بنوك متخصصة بتمويل قطاعات معينة، وتزامن ظهور هذه البنوك وازدهارها مع تزايد أهمية الحكومة على القطاع المصرفي.

البنك المركزي الكويتي

وقالت المجموعة ان الكويت كانت قبل استقلالها تتداول خليطاً من عملات مختلفة منها الروبية الهندية والروبية



أصول «الوطني»

24,2 مليار دينار بنهاية 2016 ومحفظته

الائتمانية 32٪

من إجمالي الإقراض المصرفي

أصول «بيتك» 16,5

مليار دينار.. أكبر البنوك الإسلامية في الكويت

عدد المصارف يجعل

الكويت سوقاً مكتظة بالبنوك

هناك 15 فرعاً بنكياً

لكل 100 ألف نسمة مقابل المعدل العالمي

البالغ 13 فرعاً

2016 وضع ضغوطاً على الأرباح ونمو الائتمان

الإقراض، وفقاً للبيانات التي جمعتها مجموعة أريان المالية، فيما تسيطر البنوك الكويتية «الخمس الكبرى» من حيث الودائع، على 75٪ من السوق، وهي مدرجة في سوق الكويت للأوراق المالية وهي بنوك تقدم الخدمات المصرفية للأفراد والشركات والخزينة والخدمات المالية.

وأكثر هذه البنوك هو الوطني باصول تبلغ 24,2 مليار دينار كما في نهاية عام 2016 ومحفظة اقراض تبلغ 32٪ من إجمالي الائتمان المصرفي، وله شبكة فروع في الخارج منها لندن وباريس وجنيف ونيويورك وسنغافورة وشنغهاي بالإضافة إلى السعودية والإمارات ومصر والعراق وتركيا.

ويأتي في المركز الثاني بيت التمويل الكويتي باصول تبلغ 16,5 مليار دينار وهو أكبر البنوك الإسلامية في البلاد وثانيها في العالم، وله مكاتب في كل من البحرين والسعودية وتركيا والإمارات وألمانيا. ومن أكبر مساهميه الهيئة العامة للاستثمار وإدارة الأوقاف الكويتية والهيئة العامة لشؤون القصر ومؤسسة التامينات الاجتماعية.

ويأتي في المركز الثالث بنك برقان باصول تبلغ 7,3 مليارات دينار ويليها بنك الخليج البالغة أصوله 5,5 مليارات دينار في المركز الرابع، فيما يحتل المركز الخامس التجاري الكويتي في المركز الخامس باصول قدرها 4,1 مليارات دينار.

8,9 فروع، والإمارات 12,1 فرعاً. من ناحية أخرى ينقسم القطاع المصرفي إلى بنوك إسلامية وأخرى تقليدية، حيث هناك 5 بنوك إسلامية تستحوذ على 38٪ من الأصول المصرفية، وقد فاق نموها نمو البنوك التقليدية في السنوات الأخيرة.

المنافسة غير المصرفية

يشهد القطاع المصرفي مزيداً من المنافسة من قبل العديد من شركات التمويل وعدد أكبر من الشركات الاستثمارية. وتتنافس الأولى مع البنوك الكويتية في قطاعات التجزئة مثل تمويل السيارات والإقراض الشخصي، وفي خدمات الشركات مثل تمويل أساطيل النقل والمخزونات والأصول الرأسمالية العقود، في حين تتنافس شركات الاستثمار البالغ عددها 72 شركة مع المصارف وهدما في مجال إدارة الثروات. وفي عام 2011، قام البنك المركزي بتسليم الجزء الأكبر من مسؤولياته الرقابية الخاصة بهذا القطاع إلى هيئة أسواق المال.

اللاعبون الكبار

وقالت المجموعة انه على الرغم من بعض التشرد في هيكل القطاع المصرفي، فقد هيمن عدد قليل نسبياً على السوق في السنوات الأخيرة. ويستحوذ أكبر مصرفين على نحو 50٪ من إجمالي

الاقتصادية العالمية عام 2008 تحديات لاستقرار القطاع المالي، وجاءت أزمة السيولة العالمية بعد فترة من النمو المطرد للمؤسسات المالية الكويتية، ونمت موجودات القطاع المصرفي بأكثر من الضعف بين عامي 1996 و2006، من 11,5 مليار دينار إلى 26,9 مليار دينار وفقاً للبيانات البنك المركزي. وعندما حلت الأزمة، تمكنت البنوك الكويتية الخاضعة للتنظيم الصارم من مواجهة الأزمة فيما تضررت بشدة شركات الاستثمار بسبب نشاطاتها القائمة على الاقتراض الرخيص من البنوك للاستثمار في سوق العقارات المزدهر، الأمر الذي جعلها عرضة لخسائر كبيرة.

الأزمات المالية السابقة

استعرضت المجموعة الأزمات المالية السابقة التي تعرض لها النظام المصرفي وكان على رأسها أزمة سوق المخاخ في عام 1982 والتي ولدت ديوناً في صورة شيكات معادة لعدم توافر الرصيد الكافي لتغطيتها، وتجاوزت 26 مليار دينار، ووضعت البنوك الكويتية في أزمة خانقة حيث أصبح البنك الوطني، الوحيد في الكويت الذي ظل قادراً على الدفع، فيما اضطرت بنك الكويت المركزي إلى إنقاذ عدد من المؤسسات ذات الأهمية النظامية. وتمثلت ردة فعل الجهات المسؤولة على المدى البعيد في فرض رقابة أشد على القطاع، ولكن حرب الخليج 1990 - 1991 خلقت اضطراباً تاماً للقطاع المصرفي مرة أخرى، حيث أغلقت كل فروع البنوك، وغادر الموظفون الأجانب البلاد، فيما تعرضت رؤوس أموال البنوك والأصول الأخرى للسرقة، ودمر عدد كبير من الوثائق المالية.

وفي الأوتة الأخيرة خلقت الأزمة

المشاريع الكويتية تصيب المستثمر الاجنبي بإحباط كبير

والتي ستواجه تأخيراً، مثل مشاريع الخيار والمراحل المستقبلية من الزور. يعتبر انهيار هذا المشروع الذي كان يعتبر رائداً بجميع المقاييس، نقطة قاتمة على صعيد الثقة في قدرة الكويت ويخلق ظلالاً من الشك في مضمات تقديم أفضل برامج الشراكة بين القطاعين.

عقبات التنفيذ

وختمت مجلة ميد مقالها بالقول انه برغم إتاحتها واحداً من أكبر صنابير الثروات السيادية في العالم، إلا أن الكويت اصطدمت بالعديد من العقبات لدى عزمها تنفيذ برامج البنية التحتية والتنمية الرئيسية، وذلك ناتج عن عدم التوافق بين الحكومة ومجلس الأمة، الأمر الذي أدى إلى تكبير طاقات المؤسسات الحكومية على دفع عجلة المشاريع المهمة نحو التنفيذ.

ومن الجدير بالذكر ان حلول برنامج الشراكة بين القطاعين محل المناقشة التقليدي الذي تقوده الدولة اكتسب أهمية متزايدة منذ هبوط أسعار النفط منذ عام 2014، ومن المهم للغاية ان تكتسب الكويت العظلة من هذه الانتكاسة والعبرة من هذه الانتكاسة وتعتبرها درساً لتستخدمه لضمان تنفيذ المشاريع والمستقبل.

الكهرباء والماء، هو المشروع الوحيد الذي تكمل بالنجاح وبلغ مرحلة التنفيذ. أما العديد من مشروعات الشراكة الأخرى الخاصة بالبنية التحتية الرئيسية الأخرى بدأ بمشروع المترو ومروراً بمشروع سكة الحديد وانتهاء بمشروعات التطوير السياحي، فإن أيا منها لم يكن النجاح حليفه في تحقيق أي تقدم ملموس.

سياسات جديدة

ومضى الكاتب إلى القول ان وضع قانون جديد للشراكة بين القطاعين العام والخاص في عام 2014 كان الهدف منه امداد جهاز الشراكة بالمزيد من النفوذ لترسيخ المشروعات ووضع سياسات جديدة للتغلب على الصعوبات التي تعوق تنفيذ المشروعات بحيث تدخل حيز التنفيذ في وقت مبكر.

وبرغم ذلك وما صاحبه من تساؤل لدى انطلاقة للمرحلة الجديدة، إلا أن الجهاز الجديد الذي خضع لإصلاحات لم يكن أنجح من سابقه حتى الآن، ذلك ان إلغاء المرحلة الثانية من مشروع محطة الزور الشمالية لا يمثل فشلاً لمشروع ولكنه سينعكس على مجموعة كبيرة من مشروعات محطات الطاقة المستقلة الأخرى المخطط لها

ومما زاد الطين بلة هو أن الكويت بذلت جهوداً كبيرة لإصلاح جهاز الشراكة بين القطاعين وغيرت مساهم من المكتب الفني لدراسة المشروعات التنموية والمبادرات إلى هيئة مشروعات الشراكة بين القطاعين العام والخاص، وقامت بمراجعة قوانين الشراكة بين القطاعين العام والخاص، وقوانين المشروعات المستقلة لتوليد الكهرباء وتحلية المياه والمقرر تنفيذها بالمشاركة بين القطاعين خلال الفترة بين عامي 2014 و2015 لتحسين الفرص المستقبلية لهذه الشراكة مع القطاع الخاص وذلك بعد ان تجلت مشاكل لدى التعامل مع أول مشاريع الشراكة بين القطاعين وهو مشروع شمال الزور 1 لتوليد الكهرباء وتحلية المياه.

قانون الشراكة

وقال روسكو انه منذ إطلاق قانون الشراكة بين القطاعين في عام 2008، وتأسيس الوحدة المركزية للشراكة بين القطاعين الحكومي الذي يرمي إلى الإشراف على برنامجي الشراكة الطموح الذي تقدر قيمة المشروعات التي سيتم تنفيذها بـ 28 مليار دولار، يمكن القول ان مشروع شمال الزور 1 المستقل لتوليد

محمود عيسى
اعتبرت مجلة ميد إلغاء مشروع المرحلة الثانية من محطة الزور الشمالية الحلقة الأخيرة في سلسلة الانتكاسات التي يواجهها برنامج تنمية القطاع الخاص الذي تضمن أهدافاً طموحة، مشيرة إلى ان إلغاء الشراكة بين القطاعين العام والخاص في البلاد من خلال برنامج الشراكة.

إلغاء المناقصات

وقالت المجلة في تحليل بقلم المحلل المتخصص في شؤون الطاقة أندرو روسكو إلى قرار الجهات وبرسكو بإلغاء المناقصات التي طرحت للمرة الأولى في عام 2013، والتي على إثرها دعيت الشركات العالمية المتخصصة لإبداء رغبة في المشاركة بالمشروع، وضع العديد من العملاء والأطراف المعنية بالمشروع في حالة من القنوط والإحباط نظراً لعدم قدرة الكويت على السير قدماً في مشاريعها التنموية ذات الأهمية البالغة.

ضريبة القيمة المضافة.. ماذا تعني لعملك؟

في الأول من يناير عام 2018، ستدخل ضريبة القيمة المضافة حيز التنفيذ للمرة الأولى في بعض دول الخليج، وبلا شك، فإن شركات الأعمال الصغيرة تشعر بالقلق حيال التأثيرات المالية والتشغيلية الناتجة عن التزامها بضريبة القيمة المضافة، خاصة أنها قد اعتادت العمل في بيئة الأعمال منخفضة الضرائب. وفي حين ستكون هناك تأثيرات على الأنظمة والبنية التحتية والمهارات والتدريب، لكن هناك أيضاً عدد من الفوائد للنظام الضريبي الجديد على الأعمال التجارية والاقتصاد.

الضغوط الاقتصادية

وتعرف ضريبة القيمة المضافة بكونها ضريبة على استهلاك السلع والخدمات، وقد حددت بنسبة 5٪ في جميع دول مجلس التعاون الخليجي، وهذا المعدل هو الأدنى في العالم، حيث تفرض بعض البلدان ضريبة القيمة المضافة بنسبة تتجاوز 20٪، يتم تحصيل ضريبة القيمة المضافة في

كل مرحلة من مراحل سلسلة التوريد، من الشركة المصنعة، إلى تاجر الجملة، إلى تاجر التجزئة، حيث يتم فرض ضريبة القيمة المضافة على الشركات في كل نقطة في السلسلة، على سبيل المثال، ترتفع قيمة القطن الخام عندما يتحرك ضمن سلسلة التوريد ليتم تصنيعه في نهاية المطاف إلى «تي شيرت»، أو إلى المنتج النهائي. وسيتم إعفاء بعض القطاعات من دفع ضريبة القيمة المضافة، مثل قطاعات الرعاية الصحية والتعليم وبعض الأطعمة، وبعض أنواع المعاملات التجارية العقارية والنقل المحلي، ولكن قد تختلف هذه الإعفاءات بين البلدان الأعضاء، أما صادرات السلع خارج دول مجلس التعاون الخليجي فستصبح بنسبة صفر، مما يعني أنه يمكن للمصدرين المطالبة باسترداد الضرائب. وتعتبر ضريبة القيمة المضافة طريقة فعالة وشفافة للحكومات لزيادة إيراداتها، ويتوقع صندوق النقد الدولي أن تتمكن دول مجلس التعاون الخليجي عند تطبيق