

## 7٪ زيادة في سعر النفط الكويتي لـ 49,15 دولاراً

ارتفع سعر برميل النفط الكويتي 52 سنتاً في تداولات نهاية الأسبوع ليبلغ مستوى 49,15 دولاراً أميركياً بزيادة 7٪ مقابل 48,63 دولاراً للبرميل في التداولات السابقة وفقاً للسعر المعلن من مؤسسة البترول الكويتية. وفي الأسواق العالمية ارتفعت أسعار النفط الخام بعد أن أظهرت بيانات العرض الأميركية الأسبوعية صورة متفائلة على الطلب المحلي على المنتجات الخام والمكررة في الولايات المتحدة، وارتفعت العقود الآجلة لنفط خام القياس الأميركي غرب تكساس الوسيط تسليم سبتمبر بنحو 21 سنتاً لتصل إلى مستوى 49,81 دولاراً للبرميل.

# الاقتصادية

آخر أخبار الاقتصاد المحلية والعالمية زوروا موقعنا على [www.alanba.com.kw/Business](http://www.alanba.com.kw/Business)

## في موعد غايته 17 أغسطس «ميد»: تمديد الأجل النهائي لعروض معالجة البيئة والتلوث النفطي

محمود عيسى

المنفجرة التي خلفتها قوات الجيش العراقي لدى انسحابها من الكويت، فيما قالت ان نحو 114 كيلومتراً مربعاً من سطح الصحراء الكويتية قد تلوثت نتيجة اشتعال النيران فيما يقرب من 700 بئر نفطية من قبل القوات العراقية. وقد استغرقت الجهود المبذولة وقتاً طويلاً لتنظيف بحيرات النفط الرطبة والجافة، التي تشكلت بسبب تفرغ النفط من رؤوس الآبار المتضررة، والخنادق المشبعة بالنفط والملوثة بالنفط الخام من قبل القوات العراقية، والتسرب القريب من طبقات المياه الجوفية، فضلاً عن الذخائر غير المنفجرة.

وبموجب المناقصة الأخيرة فإنه سيتم التعاقد مع شركات مؤهلة مسبقاً لتقديم خدمات إدارة المشاريع والاستشارات للإشراف على المعالجة البيئية وكذلك مشاريع الترميم في شمال وجنوب شرق الكويت. وأشارت المجلة إلى ان من بين الشركات التي سبق تأهيلها لتقديم العروض شركات من كوريا الجنوبية مثل اس كيه إنجينيرينغ، وجي اس إنجينيرينغ وسامسونغ إنجينيرينغ، وهاليورتون الأميركية، معهد الطاقة والمصادر الهندي، وشركة سايبيم الإيطالية، واس ان سي لافالين الكندية، ولكن مصدراً ذكر ان شركة سايبيم الإيطالية قد لا تشارك في مناقصة هذا المشروع.

وختمت المجلة بالقول ان برنامج الاستصلاح يعمل من قبل لجنة التعويضات التابعة للأمم المتحدة، والتي تتقاضى 5٪ من مبيعات العراق السنوية من النفط الخام كتعويض عن اضرار الحرب، وقد تلقت اللجنة حتى الآن ما يصل إلى 4.52 مليار دولار.

بعد ان انتهى الموعد السابق المحدد يوم 30 يوليو الماضي، مددت شركة نفط الكويت حتى 17 أغسطس المقبل الأجل النهائي المحدد للمقاولين لتقديم عروضهم بشأن عقد استشارات إدارة مشروع معالجة البيئة المقدرة تكلفته بنحو مليارات دولار والذي يهدف إلى تنقية وتنظيف التربة المشبعة بالنفط وإزالة بحيرات النفط التي تجمعت خلال الأشهر الأخيرة التي أعقبت حرب الخليج الأولى، وأنها تستهدف أن يبدأ العمل في المشروع في مطلع عام 2018. ونقلت مجلة ميد في متابعتها لهذا الموضوع عن كبير المستشارين الفنيين في شركة كويت ناشنال فوكال بوينت سعد السعد قوله «لقد تلقينا الكثير من الاستفسارات وقدمنا الإجابات اللازمة عليها، وقد أصبحنا أقرب إلى الموعد النهائي لتقديم العطاءات، ومنحنا المقاولين المؤهلين المزيد من الوقت للعمل، ونتوقع ترسية العقد بحلول نهاية العام وتوقيع اتفاقيات مع بداية العام المقبل».

وأكد السعد ان المشروع حصل على كل التمويل اللازم لتنفيذه، مشيراً إلى ان نحو ملياري دولار قد تم تأمينها منذ سبتمبر 2013. وأضاف ان برنامج التأهيل سيُقسم إلى ثلاث مجموعات عمل، وان العقود ستتم ترسيته على مقاولين مختلفين.

وقالت المجلة ان شركة نفط الكويت طرحت المناقصة في ابريل الماضي حيث تم تأهيل 71 شركة للمشاركة في عقد إدارة المشروع للإشراف على تنظيف التربة الملوثة والذخائر غير

## أعضاء من المنظمة تخلفوا عن الخفض المستهدف وصادرواتهم قشرت زيادة إمدادات «أوبك» تحصف بأسعار النفط وتهدد بمسار هبوطي



وكالات: انخفضت أسعار

النفط في ختام تعاملات

الأسبوع الماضي صوب خسارة

أسبوعية متأثرة بارفع

صادرات أوبك وقوة إنتاج

الولايات المتحدة، وجرى

تداول العقود الآجلة لخام

القياس العالمي مزيج برنت

بسعر 51,61 دولاراً للبرميل

بما يقل 40 سنتاً عن الإغلاق

السابق. ويتجه الخام صوب

الهبوط أكثر من 1,5٪ على مدى

الأسبوع. وتراجعت العقود

الآجلة لخام غرب تكساس

الوسيط الأميركي 40 سنتاً

إلى 48,63 دولاراً للبرميل

وتتجه للنزول ما يزيد قليلاً

على اثنين٪ على مدى الأسبوع.

ويقول محللون إن الأسعار

تعرضت لضغوط جراء ارتفاع

الإنتاج وإن كانت قوة الطلب

حدث من الخسائر.

وبينما تقود منظمة البلدان

المصدرة للبترول (أوبك)

جهوداً لخفض الإنتاج 1,8

مليون برميل يومياً بالتعاون

مع بعض المنتجين المستقلين

مثل روسيا، زادت صادرات

المنظمة في يوليو إلى مستوى

قياسي وفقاً لتقرير لدموسون

رويترز لأبحاث النفط.

وبلغت الصادرات في يوليو

26,11 مليون برميل يومياً

بزيادة 370 ألف برميل يومياً

جاء معظمها من نيجيريا،

وفي الولايات المتحدة، بلغ

الإنتاج 9,43 ملايين برميل

يومياً مسجلاً أعلى مستوياته

منذ أغسطس 2015. وقال

متهاملون: إن الطلب القوي في

الولايات المتحدة يدعم الأسعار

في حين يكبح ارتفاع إمدادات

منتجي أوبك تحقيق مكاسب

إضافية مما يشير إلى سوق

تتحرك داخل نطاق ضيق.

ويقول كثير من المحللين

إنه من المرجح أن تظل الأسعار

تحت ضغط لبعض الوقت في

المستقبل بفعل وفرة الإمدادات.

وتسجل منظمة البلدان

المصدرة للبترول (أوبك)

منذ بداية العام مستوى

قياسياً مرتفعاً من الالتزام

باتفاقها لخفض إنتاج النفط

لكن وبحسب «رويترز» هناك

عدم إضاح من بعض أعضائها

المتخلفين عن تحقيق خفض

المستهدف إلى الآن، لكيفية

الوصول إلى مستوى الإنتاج

المحدد، حيث تقول مصادر إن

التركيز على الصادرات ربما

يكون عاملاً مهماً في إحراز

المزيد من التقدم.

وأظهرت بيانات التزاما

أقل من بعض أعضاء أوبك،

وفق بيانات من مصادر

ثانوية ووكالات حكومية

ومستشارين ووسائل إعلام

في القطاع تستخدمها أوبك

في مراقبة الإنتاج. وقال

مصدر في قطاع النفط على

دراسة بتوجهات العراق «بيدي

مستوى الالتزام باتفاق خفض

الإنتاج.

ويعتقد مسؤولون عراقيون

أن مراقبة الصادرات أكثر أهمية

من الإنتاج نظراً لأن الصادرات

هي التي تؤثر بشكل مباشر

على السوق. وقال مصدر آخر

في القطاع «تظهر سجلاتنا أن

صادرات العراق تنخفض وأن

الامتثال زاد على مدى السنة

أشهر الماضية».

وقالت بغداد إن صادراتها

هبطت إلى 3,230 ملايين

برميل يومياً في يوليو من

3,273 ملايين برميل يومياً في

يناير ولده ستة أشهر. وجرى

تمديد اتفاق خفض حتى

مارس 2018 وربما يمدد لفترة

أخرى. وسيجتمع مسؤولون

من لجنة فنية مشتركة من

أوبك ومنتجين مستقلين في

أنطون في السابع والثامن من

أغسطس لمناقشة سبل تعزيز

مستوى الالتزام باتفاق خفض

الإنتاج.

ويعتقد مسؤولون عراقيون

أن مراقبة الصادرات أكثر أهمية

من الإنتاج نظراً لأن الصادرات

هي التي تؤثر بشكل مباشر

على السوق. وقال مصدر آخر

في القطاع «تظهر سجلاتنا أن

صادرات العراق تنخفض وأن

الامتثال زاد على مدى السنة

أشهر الماضية».

وقالت بغداد إن صادراتها

هبطت إلى 3,230 ملايين

برميل يومياً في يوليو من

3,273 ملايين برميل يومياً في

يناير ولده ستة أشهر. وجرى

تمديد اتفاق خفض حتى

مارس 2018 وربما يمدد لفترة

## «المدينة» ترفع ملكيتها بـ «السلام» و«ألفا للطاقة» تخفضها بـ «السور»

لا يفصح عنها. في المقابل خفضت شركة الفا للطاقة ملكيتها في شركة السور لتسويق الوقود بنسبة كبيرة من 32,2٪ إلى 24,87٪ حسب تغيير الملاك المعلن بالبورصة. وتملك مؤسسة البترول الكويتية 24٪ من أسهم شركة السور فيما تملك الفا للطاقة النسبة المتبقية ككبار ملاك يملكون أكثر من 5٪ من أسهم الشركة.

رفعت شركة المدينة للتمويل والاستثمار من حصتها بأسهم شركة مجموعة السلام القابضة من 10,16٪ إلى 11,1٪ بحسب إفصاح البورصة عن تغيرات كبار الملاك بنهاية تعاملات الأسبوع الماضي. تتوزع ملكية مجموعة السلام القابضة بين كل من شركة طابا الخير القابضة ومجموعتها بنسبة 30,87٪ والمدينة للتمويل والاستثمار وملاك آخرون يملكون أقل من 5٪

## 46 مليار دولار أرباح صندوق التقاعد الياباني في 3 أشهر

حقق أكبر صندوق للتقاعد في العالم رابع أرباحه الفصلية على التوالي، مع ارتفاع أسواق الأسهم العالمية، وهبوط قيمة الين الياباني. وأعلن صندوق التقاعد الياباني الحكومي أمس أن عائد الاستثمار بلغ 3,5٪ أو ما يوازي 5,1 تريليونات ين (46 مليار دولار أميركي) في الثلاثة أشهر المنتهية في يونيو الماضي. وذكر الصندوق أن قيمة الأصول التي يمتلكها ارتفعت إلى مستوى قياسي عند 149,2 تريليون ين. وكشف التقرير أن الأسهم المحلية المملوكة للصندوق ارتفعت بنحو 2,3 تريليون ين مع مكاسب ملحوظة لمؤشرات السوق خلال الربع الثاني من 2017. كما زادت قيمة حيازة الصندوق للأسهم الأجنبية بمقدار 1,9 تريليون ين. وتتنوع محفظة صندوق التقاعد الياباني بين أسهم يابانية تمثل 24,4٪ من إجمالي الاستثمارات، وأسهم أجنبية بـ 23,9٪ من الأصول.

حقوق أكبر صندوق للتقاعد في العالم رابع أرباحه الفصلية على التوالي، مع ارتفاع أسواق الأسهم العالمية، وهبوط قيمة الين الياباني. وأعلن صندوق التقاعد الياباني الحكومي أمس أن عائد الاستثمار بلغ 3,5٪ أو ما يوازي 5,1 تريليونات ين (46 مليار دولار أميركي) في الثلاثة أشهر المنتهية في يونيو الماضي. وذكر الصندوق أن قيمة الأصول التي يمتلكها ارتفعت إلى مستوى قياسي عند

## تسهيلات كبيرة للسياح والمستثمرين الكويتيين في طرابزون التركية



رجال أعمال وإعلاميون كويتيون يشيرون بمقومات مدينة طرابزون السياحية

أكبر رئيس غرفة التجارة والصناعة في طرابزون التركية سعاد أوغلو أن هناك تسهيلات كبرى سيتم تقديمها للسياح الكوئيين القادمين إلى تركيا إلى جانب تسهيلات أخرى للمستثمرين والراغبين في شراء الأراضي والعقارات التركية، كما أشاد أوغلو بعمق العلاقات التركية-الكويتية والتعاون المثمر في مجال السياحة والاقتصاد، وذلك ضمن تصريحات أوغلو للوفد الإعلامي الكويتي. وفي إطار مباحثات نائب رئيس اتحاد وكلاء السياحة والسفر في الشرق الأوسط سعد العدوانى مع رئيس غرفة وتجارة طرابزون التركية والديه ومدير بلديتها سبل تطوير التعاون التركي-الكويتي في مجال السياحة، أبدى عدد من رجال الأعمال والإعلاميين الذين زاروا مدينة طرابزون التركية أثناء حضورهم

المناسبة له كما ينبغي التدقيق الإملائي في كل ما يتم كتابته، وعدم استخدام الاختصارات في رسائل البريد الإلكتروني وإذا ترك أحدهم رسالة بريد صوتي يطلب فيها معاودة الاتصال به، فلا ينبغي إرسال رسالة أو بريد إلكتروني بدلا من ذلك.

ينصح «ديف رايت» المدير التنفيذي لـ «Opti-Nutra» بعدم نشر محتوى على موقع التواصل الاجتماعي قد يندم عليه الشخص فيما بعد.

ينصح «كريج ولبسون» المدير التنفيذي لـ «Business Line of Credit Hub» أن من المهم إظهار الجانب الإنساني على مواقع التواصل الاجتماعي وأثناء العمل

## 10 قواعد أساسية للمدير التنفيذي الناجح



– سواء من أعضاء الفريق أو أصحاب الشركات الأخرى – إلى إظهار الاهتمام بما يقوله الآخرون، من خلال الصمت والاستماع الكامل لهم.

**6 الإيجابية عبر وسائل التواصل الاجتماعي**

ينصح «كارل ريدينغ» المدير التنفيذي لـ «Jrop» المديرين في الأمور الشخصية جدا عبر الإنترنت، أو الدخول في مناقشات مغيرة للجدل حتى لا يؤثر ذلك على صورتهم أمام العملاء والشركاء والمستثمرين المحتملين.

**7 التواصل الإيجابي داخل العمل**

من الضروري بناء شبكة علاقات مع الآخرين، والحرص على التواصل مع الأشخاص، وتحديث بطاقة العمل بصورة دائمة وعدم التحرك بدونها.

**8 سرعة الرد بطريقة مناسبة**

من المهم فهم خلفية المتحدث وعمره وأسلوبه وتوجيه التحية

**3 إظهار الثقة بالنفس وليس الغطرسة**

يقول «مايكل باردويل» مؤسس «TX Vein» إن هناك خطأ رقيقاً بين الثقة والغطرسة، فمن المهم أن يظهر المدير الحماس والثقة في عمله وفي فريقه، لكن لا ينبغي أن يتصرف وكأنه أتقى شخص في الغرفة ففي حالة عدم معرفة إجابة ما، لا ينبغي التظاهر بالخبرة والمعرفة، بل إن الاعتراف بعدم معرفتها يشجع المتحدث على تبادل الأفكار المفيدة.

**4 الاعتماد على المكالمات الهاتفية**

يرى كورتيس كواي مؤسس «Injury Trial Lawyers, APC» أن من الصعب الحصول على تمويل أو تأمين شراكة مربحة من خلال إرسال مجموعة من الرموز التعبيرية لصاحب شركة أخرى وينصح كواي بإجراء المكالمات الهاتفية بدلا من ذلك بصوت واثق وطريقة ودية.

**5 الاستماع أكثر من التحدث**

يتطلب بناء علاقة مع أي شخص

نشرت مجلة «إنتربرينير» 10 قواعد أساسية خاصة بإدارة الأعمال ووسائل التواصل الاجتماعي من أجل مساعدة المديرين التنفيذيين من جيل الألفية على أن يكونوا مثالا يحتذى به الموظفون، ليحققوا النجاح لشركاتهم في النهاية.

**1 التخطيط الجيد للاجتماعات**

نصح «بييل كينج» رئيس التسويق الرقمي في شركة «Avid» و«Xchange» كل مدير تنفيذي بأن يخطط للاجتماعات جيدا وان يتم ذلك عبر تحديد سبب الاجتماع في المقام الأول، والالتزام بالاجتماعات التي تتطلب حواراً فعالاً، والاستماع إلى الموظفين لخلق بيئة عمل ديناميكية.

**2 الالتزام بالمواعيد**

يؤكد «جيمس هاينز» المدير التنفيذي الفني في شركة «Luxury Link» على أنه مهما كان المدير لديه أعمال مهمة للقيام بها، فيجب ألا يجعل الجميع في انتظاره طوال الوقت، لأن التأخير يؤدي إلى ضياع الفرص.