



«بوبيان» يطور منظومة هواتفه الذكية بإضافة كل بطاقاته المصرفية إلى خدمات UTap

الخدمة متاحة حاليا لحاملي بطاقات UTap Visa الائتمانية وبطاقات UTap Visa مسبقة الدفع والعملاء المسجلون في الخدمة المصرفية عبر الإنترنت وتطبيق بوبيان، مشيراً إلى أنها لا تزال محصورة في هواتف أندرويد، حيث إن شركة Apple لم تفعل خدمة Apple Pay في منطقة الشرق الأوسط حتى الآن إلا أن بوبيان جاهز تقنيا لتقديم الخدمة على أجهزة iPhone فور تفعيل الشركة للخدمة في المنطقة.

وأكد التوجيهي أن البطاقات الجديدة من بوبيان تتمتع بالإضافة إلى سهولة استخدامها بأعلى المواصفات الأمنية المعتمدة والحفاظ على سرية المعلومات، وأصبح الآن بإمكان عملاء بوبيان تفعيل هذه البطاقات على أجهزة أندرويد واستخدامها بنفس الطريقة دون الحاجة لحمل البطاقة مع الحفاظ على أعلى معايير الأمان.

ويسر في ظل استغلال كامل للتطورات التقنية الحاصلة في العالم خاصة تلك التي تتعلق بالهواتف الذكية. وأوضح التوجيهي أن الإضافة الجديدة تأتي بعد أن كان للبنك السابق في طرح خدمة استخدام الهاتف الذكي في الدفع والسحب النقدي وهي الخدمة التي تعني ببساطة إحلال الهاتف الذكي محل البطاقات المصرفية بحيث يتم تقريب الهاتف بجوار أي جهاز دفع (نقاط البيع) أو أجهزة بوبيان للسحب الآلي وإدخال الرقم السري لتتم العملية فوراً دون الحاجة لاستخدام البطاقة المصرفية. وأضاف أن هذه الخدمة التي يعد بوبيان أول من يطلقها في الكويت غير متاحة إلا في عدد قليل من دول العالم وهو ما يعني أن بوبيان يمنح عملاءه فرصة الحصول على خدمات ومنتجات مميزة تجعلهم مساوين تماماً لعملاء البنوك العالمية في الدول المتقدمة. وأوضح التوجيهي أن



عبدالله التوجيهي

التوجيهي: جميع بطاقتك المصرفية في هاتفك النقال لتستمتع بتجربة مصرفية فريدة من «بوبيان»



كعادته في إبهار السوق الكويتي بكل ما هو جديد في عالم الخدمات المصرفية الإلكترونية، أعلن بنك بوبيان عن منح عملائه تجربة مصرفية جديدة ينفردون بها حالياً على مستوى الكويت من خلال إمكانية إضافة جميع البطاقات المصرفية (بطاقات السحب الآلي، بطاقات فيزا الائتمانية، والبطاقات مسبقة الدفع) على هواتفهم الذكية ضمن خدمة UTap.

وقال نائب الرئيس التنفيذي لبنك بوبيان عبدالله التوجيهي إن ذلك يعني ببساطة وضع جميع بطاقتك المصرفية على هاتفك النقال دونما حاجة إلى حملها بصورة دائمة ولا سيما خلال السفر وهو ما يمنح عملاء بوبيان فرصة استثنائية للتمتع بهذه التجربة المصرفية الفريدة.

وأضاف: تمثل الخدمة الجديدة التي نمنح بها عملاءنا إضافة جديدة لسعينا الدائم في جعل حياة العملاء أكثر سهولة

الفائز سيطلق جائزة نقدية بقيمة 4 آلاف دينار «برقان» يستعد للإعلان عن الفائز في سحب «المزايا»



يستعد بنك بركان للإعلان عن الفائز في سحب حساب المزايا، والذي يقدم مميزات تم تصميمها خصيصاً للمقيمين لتلبية احتياجاتهم المصرفية حيث يمكن لأصحاب الحساب الاستفادة من العروض والخصومات المميزة، بالإضافة إلى الدخول التلقائي في السحب ربع السنوي على جائزة 4000 دينار.

هذا، وتبلغ كل 10 دنانير في حساب العميل فرصة لدخول السحب، كما بإمكان العملاء الحصول على بطاقة ائتمانية مجاناً في السنة الأولى، أما في السنة الثانية فيتم دفع 2.5 دينار فقط كل شهر.

وللمزيد من المعلومات حول فتح حساب المزايا أو عن السحب ربع السنوي، يدعو بنك بركان العملاء إلى زيارة أقرب فرع له للحصول على التفاصيل والمعلومات اللازمة.

انطلق هذا الصيف مع فخامة «كاديلاك» «كاديلاك الغانم» تطلق عرضاً مذهلاً على ATS 2017



أيضاً، حصلت ATS على لوين جديدين في الخارج وعجلات 17 إنشاً بتصميمين، لاستكمال الطلة الجريئة والشهيرة من كاديلاك في الداخل والخارج. وتعتبر مجموعة كاديلاك ATS السيارة المدمجة والرياضية المتميزة من كاديلاك، تعكس توجهات العصر الجديد لعشاق الأداء الرياضي المذهل من سائقي سيارات كاديلاك، وتعتمد ATS التي أطلقت للمرة الأولى في العام 2013، على شاسيه دفع خلفي مميز تتألق به السيارة الأكبر CTS، وأضافت العلامة طراز كوبيه ديناميكي في العام 2015، ثم أضافت سلسلة الأداء الرياضي الفاخر Series V في العام 2016.

والتحقيق وضوحاً أكبر للعملاء، حصلت فئات ATS على تسمية جديدة هي Premium Luxury Performance، لتوفر فئات أكثر غنى من حيث المحتوى والتكنولوجيا، ولتأخذ اسم ATS بشكل يتماشى مع الطرازات التي تم إطلاقها مؤخراً، وهي كاديلاك CT6 السيدان الفاخرة الجديدة بالكامل، وكاديلاك XT5 الكروس أوفر الفاخرة الجديدة بالكامل أيضاً، وتعود هذه التعزيزات بالفائدة على طرازي السيدان والكوبيه في آن واحد.

كاديلاك ATS 2017 سيدان 2.0، وتزيد من جلد الأنيلين مع ميزة التدفئة والتبريد، ومقاعد أمامية قابلة للتعديل ضمن 10 وضعيات، مع دعم لمنطقة الحوض، تظهر الإبداع المتقن لفلسفة القص والتطير التي تشتهر بها كاديلاك.

متوفرة بمحرك رباعي الإسطوانات تيربو سعة ليترين وبقوة 272 حصاناً

تعزز ATS ديناميكيات القيادة الرائدة التي تقدمها السيارة ضمن فئتها

مقصورة ATS تركز على السائق مع تكنولوجيات مدمجة ومواد إبداعية

محرك بقوة عالية واقتصادية في استهلاك الوقود

ضمن اهتمامها بتوفير الفخامة لعشاقها في الكويت وبأفضل العروض، تقدم شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات كاديلاك في الكويت، عرضاً مذهلاً على سيارة كاديلاك ATS 2017 حصرياً خلال موسم الصيف، حيث تقدم لمشغري السيارة خصماً لغاية 1000 دينار.

وتشتهر سيارة كاديلاك ATS بالتوازن المثالي بين القوة والتحكم والدقة، لتؤكد مجدداً على مكانة كاديلاك الرائدة من بين السيارات الفاخرة الغنية بالتكنولوجيا والقوة، وهو ما يبرز على وجه الخصوص في سيارة كاديلاك ATS التي تقدمها عشاق الفخامة والرفاهة بكل شغف لما تقدمه هذه السيارة من مزايا وتكنولوجيا ومواصفات ترقى بالرفاهة وبمستويات متقدمة.

وتحتوي مجموعة كاديلاك ATS على تحسينات محورية جديدة في طراز العام 2017، تتضمن مستويات أكثر تفصيلاً وتحديداً في فئاتها، تعزز ديناميكيات القيادة الرائدة التي تقدمها السيارة ضمن فئتها.

وتأتي سيارة كاديلاك ATS 2017 بموديل سيدان بمحرك رباعي الإسطوانات تيربو سعة ليترين، وهي أكثر سيارة سيدان فاخرة والأكثر سرعة وقوة في فئتها، حيث يضيف هذا الموديل محرك بقوة عالية واقتصادية في الاستهلاك إلى مجموعة عائلة محركات ATS سيدان.

وفي جديد العام 2017

«الاتحاد للطيران» تعزز رحلاتها إلى مصر ونيجيريا

المدين الرئيسية في جنوب وشمال آسيا بما في ذلك بكين وهونغ كونغ وشنغهاي وجاكارتا وكوالالمبور. تجدر الإشارة إلى أن رحلة السبت الجديدة إلى لاغوس، العاصمة التجارية لنيجيريا، التي ستبدأ في 2 ديسمبر 2017، ستعزز خيارات السفر التي ستبدأ في نهاية الأسبوع، ما يزيد من أربع رحلات إلى خمس رحلات أسبوعية، ويوفر خيارات سفر أكثر وراحة أكبر للمسافرين المحليين. وسوف تضمن رحلة الصباح الباكر من أبوظبي ورحلة منتصف الصباح من لاغوس، ربطاً مريحاً من وإلى آسيا وشبه القارة الهندية. وتضم المدن الرافدة بانغور وتشياني ودلهي ومومباي وكوالالمبور.



القاهرة وقت الظهر. وخلال شهر ذروة السفر المقبلة، سوف تليي الاتحاد للطيران الطلب عبر رحلات إضافية إلى القاهرة قبل تشغيل الرحلة اليومية الخامسة إلى القاهرة بصورة دائمة في شهر أكتوبر. كما ستوفر الخدمات الجديدة ربطاً مريحاً في أبوظبي من وإلى

ستقوم الاتحاد للطيران بإضافة رحلات على مدار العام بين مركز عملياتها التشغيلية في أبوظبي والقاهرة ولاغوس في فترة لاحقة من العام، وذلك لتلبية الطلب المتنامي من وإلى عاصمة دولة الإمارات العربية المتحدة.

وسوف يتم إطلاق رحلة يومية خامسة منتظمة على مسار القاهرة اعتباراً من 1 أكتوبر 2017، ما يرفع الرحلات إلى العاصمة المصرية من 28 إلى 35 رحلة أسبوعية. وسوف يحصل الضيوف المحليون في كل سوق على خيارات إضافية للسفر بين العاصمتين عبر رحلة منتصف الصباح الجديدة التي ستغادر من أبوظبي ورحلة العودة من

«ريل استيت هاوس» تتعاون مع «ليدرز جروب» لتسويق أنشطة «المباركية»

بالكويت، وكوادرن البشرية المؤهلة لتقديم خدمات عقارية متكاملة تشمل التصميم، التطوير، التشغيل، الإدارة والصيانة. من جهتها، قالت نبيلة العنجري: «تعاوننا كشركة ليدرز جروب مع شركة ريل استيت هاوس، يدخل في صلب اختصاصاتنا واهتماماتنا، خاصة أنها تتضمن أفكاراً نوعية لهذا المشروع التطويري الذي يكتب أهمية بالغة وحيوية نظراً لما يمثله «المباركية» للكويتيين والمقيمين والزوار على حد سواء من مناحج فريد يجمع بين الماضي والحاضر ومختلف الأنشطة.»



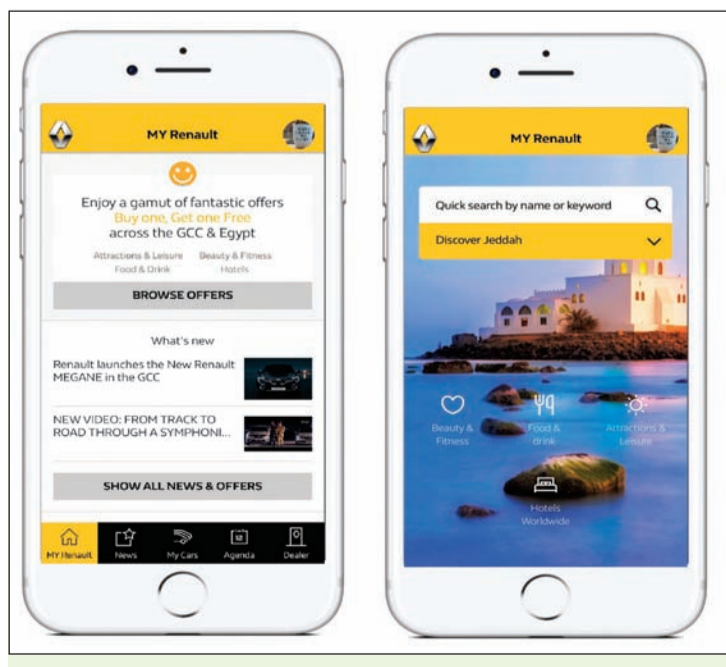
الخنة والعنجري والكلبي في لقطة جماعية مع مسؤولي الشركتين

«التعاون مع (ليدرز جروب) سيساهم في تحقيق رؤيتنا المستقبلية لسوق المباركية بما يمثله هذا السوق من وجهة تسويقية وترفيهية وسياحية تراثية قل مثيلها في الكويت ومنطقة الخليج». وأضاف الخنة: «مكانة السوق تستحق منا توظيف خبراتنا وميزتنا التنافسية المعروفة النابعة من علاقاتنا الاستراتيجية متينة مع القطاعات الاقتصادية للدولة ومن الملاحة المالية لشركتنا وخبرتنا في سوق العقارات

في إطار تنفيذ خططها الجديدة لإدارة وتشغيل وتطوير سوق المباركية، وقعت شركة «ريل استيت هاوس» ممثلة برئيس مجلس إدارتها عبدالرحمن الخنة اتفاق تعاون لتسويق وترويج فعاليات السوق مع «شركة ليدرز جروب» للاستشارات والتطوير، ممثلة بمديرتها العام نبيلة العنجري. ويهدف الاتفاق، الذي تم بحضور الرئيس التنفيذي لشركة «ريل استيت هاوس» على الكليب، إلى تعزيز الأنشطة التسويقية لسوق المباركية، وذلك ضمن الرؤية الشاملة التي وضعتها الشركة والاستفادة في هذا السبل من الخبرات الطويلة والمتنوعة لـليدرز جروب» في مجال الاستشارات السياحية والتسويق الاعلامي للمشاريع والحملات الكبرى ذات الطبيعة الترفيهية والسياحية، وتولي شركة «ريل استيت هاوس» حالياً إدارة وتطوير سوق المباركية، وهي شركة تابعة لـ«مجموعة بيوت للاستثمار». وفي هذا السياق، قال عبدالرحمن الخنة:

الخنة: الاتفاق سيساهم في تحقيق رؤيتنا المستقبلية لسوق المباركية

المباركية



«رينو» تقدم آلاف العروض المجانية لمستخدمي تطبيق MY RENAULT

مجلس التعاون الخليجي ومصر ولبنان والأردن. ويوفر تطبيق My Renault الوصول إلى عالم من المزايا كجزء من التزام رينو فيما يتعلق بتوفير «حياة سهلة» لعملائها، إضافة إلى فوائد لا حصر لها للعملاء المسجلين، مثل الوصول إلى المعلومات والمستندات الهامة الخاصة بسياراتهم والوصول السهل والمباشر إلى وكيلهم المحلي للتواصل بشكل سريع (فيما يتعلق بالدعم الفني أو مواعيد الخدمة)، وتعد MyRenault الأداة المثالية للملكي رينو.

التطبيق «اشترى واحدة واحصل على الأخرى مجاناً» المقدمة بالتعاون مع «إنترنت» المتخصص بالعروض التشجيعية في منطقة الشرق الأوسط، من أكثر من خلال آلاف من منافذ البيع. وحتى يكون الأمر أكثر متعة، قد تكون العروض موجودة في الجوار أو مناطق محددة مثل الأسواق التجارية والفنادق، سارية على مدار الأسبوع وطوال العام، ويمكن لمستخدمي تطبيق My Renault استخدام عروض إنترنت الخاصة بهم أثناء السفر إلى جميع دول

أعلنت شركة عبد المحسن عبدالعزيز البايطين، الوكيل الكويتي، أنه يمكن للعملاء المستخدمين لتطبيق MyRenault الاستفادة من العروض المجانية إلى عروض إنترنت «اشترى واحدة واحصل على الأخرى مجاناً».

ويوفر تطبيق MyRenault أكثر من 1000 عرض مشوق للأسرة بأكملها تشمل المطاعم والتجميل والتسليه والترفيه

أكثر من 1000 عرض مشوق للأسرة بأكملها تشمل المطاعم، اللياقة والتجميل، التسليه والترفيه والرحلات والإقامات الفندقية في فنادق عالمية، ويمكن استرداد عروض