



## «التجاري» يقدم عرض رمضان بالتعاون مع «الملا ACURA»

أعلن البنك التجاري الكويتي عن تعاونه مع شركة الملا ACURA، لتقديم عرض على سيارات ACURA اليابانية الفاخرة التي تستهدف العملاء الذين يبحثون عن سيارة رائعة ذات أداء مذهل وراحة لا تضاهي ومزايا متقدمة للسلامة مع أعلى درجات الانتباه للتفاصيل. ويشمل العرض خصم لغاية 50% من قيمة الفوائد عند تمويل شراء السيارة عن طريق البنك التجاري الكويتي فضلا عن مميزات عديدة لجميع العملاء الذين يستوفون الشروط والأحكام تتضمن تأمينًا شاملاً لمدة سنة وصيانة مجانية لمدة خمس سنوات أو لغاية 50,000 كيلومتر. هذا بالإضافة إلى كفاءة على السيارة لمدة خمس سنوات ببدلة وخدمة المساعدة على الطرقات وجميعها لمدة خمس سنوات علماً أن هذا العرض القميص ساري لغاية 2017/6/30. ويعتبر هذا العرض فرصة ممتازة للحصول على إحدى موديلات سيارة ACURA الفخمة المتوفرة بموديلات السيدان والدفع الرباعي، ويمكن للعملاء الراغبين بالاستفادة من العرض الحصري أو معرفة المزيد عن السيارة، زيارة صالة العرض الرئيسية للملا ACURA في منطقة الري على الدائري الرابع. ومن المعروف أن البنك

التجاري الكويتي يسعى لاثمهم المستمر وتفتهم في منتجات وخدمات المصرفية. الماركات العالمية كوسيلة

## عروض رمضان مستمرة مع «نيسان الباطين»

عملاءها إلى الاحتفال معها بالأجواء الرمضانية المميزة داخل معارضها والتعرف على تفاصيل العرض. وتحرص «نيسان الباطين» باستمرار على تقديم أقوى العروض وأفضلها لعملائها على مدار السنة، بالإضافة إلى خدمات ما بعد البيع لمقابلة معدل الطلب المتزايد على سيارات نيسان وتحقيق أهداف الشركة لتبقى دائماً في صدارة العلامات التجارية الرائدة في عالم السيارات.

تستمر شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل الحصري والمعتمد لسيارات نيسان في الكويت، بتقديم أكبر الحملات الخاصة بالشهر الفضيل شهر رمضان المبارك، تحت عنوان «عروض رمضان غير العادة»، حيث يحصل العملاء على فرصة للاختيار من باقة قيمة من الهدايا الفورية بالإضافة إلى أسعار خاصة لشهر رمضان على جميع الموديلات، كل ذلك وأكثر حتى آخر شهر يونيو، وسيحصل من يشتري سيارة نيسان خلال شهر رمضان المبارك على باقة قيمة من الهدايا الفورية، وفرصة لاختيار جهاز من أحدث الأجهزة الذكية، وتأمين ضد الغير وتسجيل المرور مجاني، بالإضافة إلى أسعار خاصة لشهر الخير وهدية رمضان عند الاستلام. وبهذه المناسبة، تقدم شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين بتهنئة جميع عملائها بمناسبة شهر رمضان المبارك، متمنية أن يساهم هذا العرض القوي المستوى الرفيع من الخدمات التي تقدمها في زيادة وتعزيز الثقة في علامتها التجارية والمحافظة على مكانتها كشركة رائدة في سوق السيارات المحلية والإقليمية. وتدعو «نيسان الباطين»

## احتفل بالقيادة في شهر رمضان مع «إنفينيتي الباطين»

تقدم شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين الوكيل الحصري والمعتمد لسيارات «إنفينيتي» الفاخرة في الكويت عرض شهر رمضان السخي، على جميع الموديلات عبارة عن هدايا فورية من اختيار العميل حيث يسري هذا العرض حتى آخر شهر رمضان. وتدعو إنفينيتي الباطين عملاءها للاحتفال بالقيادة في شهر رمضان من خلال عروضها الفخمة، فمع مجموعة سيارات إنفينيتي وتقنياتها المتطورة وتصميمها المتميزه وإدائها القوي، يحصل العميل على خدمة صيانة مجانية لمدة خمس سنوات أو لغاية 50 ألف كلم، وعلى كفاءة مجانية لمدة خمس سنوات، بالإضافة إلى هدايا فورية من اختيار كل عملاء إنفينيتي عبر جهاز ال-VR التي تتراوح قيمتها ما بين 250 و50 ديناراً. وتسعى الشركة من خلال هذه الحملة والحملات الأخرى التي تقوم بها على مدار السنة إلى تعزيز ثقة عملائها بها، وتقديم خدمات تليق باسم «إنفينيتي» الذي فرض نفسه منذ سنوات مرادفاً للفخامة في سوق السيارات المحلية والعالمية.

وتحرص «إنفينيتي الباطين» دوماً على تقديم أقوى العروض وأفضلها على الإطلاق، ليس فقط على مبيع سياراتها، بل تحديداً على خدمات ما بعد البيع التي باتت تشكل تحدياً كبيراً في ظل معدل الطلب المتزايد على سيارات «إنفينيتي» في السوق المحلي، وتحققاً لأهداف الشركة المتمثلة في سعيها الدائم للبقاء في صدارة العلامات التجارية الرائدة في عالم السيارات الفخمة.

## «هرتز» تطلق عرضها الصيفي الجديد

أطلقت هرتز لتأجير السيارات عرضها الصيفي، حيث تقدم لجميع العملاء لدى قيامهم بالحجز المبكر لموسم الصيف، خصومات رائعة وذلك قبل تاريخ 15 يونيو 2017. يتوافق هذا العرض على مجموعة واسعة من السيارات التي تتراوح بين السيارات الصغيرة الحجم وصولاً إلى السيارات العائلية الكبيرة، وذلك للعملاء الذين يقدمون على الإيجار خلال الفترة الممتدة بين 1 أغسطس و31 أكتوبر، خلال زيارتهم لبريطانيا، فرنسا، ألمانيا، إيطاليا، إسبانيا، بلجيكا، لوكسمبورج، هولندا، الجمهورية التشيكية، سلوفاكيا، سويسرا، النمسا، السويد، النرويج،

بتشجيعه للحجز المبكر لسيارات خلال الصيف، خاصة سيارات العائلة الكبيرة التي تعتبر من الفئة التي تنفذ سريعاً. ما يشجع عملاء هرتز على حجز سياراتهم مسبقاً لضمان حصولهم على الطرازات المفضلة لديهم.

الدنمارك، إيرلندا، الولايات المتحدة الأمريكية، كندا، قطر، السعودية، عمان، أستراليا، نيوزيلندا والإمارات العربية المتحدة. كما يمكن للعملاء الاستفادة من العرض عند الإيجار من هرتز داخل الكويت. ويتميز هذا العرض

توفير على الحجوزات المبكرة قبل 15 يونيو

## تجمع بين توفير المال والراحة والرفاهية «عربي» تطلق مجموعة جديدة من السخانات والمضخات الموفرة للطاقة



مضخات جراندفوس SBA الغاطسة



مضخات جراندفوس CMBE



السخانات الفورية Sisco



سخانات الطاقة الشمسية من سولاهارت

المنزلية والتجارية البسيطة لشبكات تغذية المياه في المباني، إضافة إلى مضخات جراندفوس SCALA2 المضخة المتكاملة لدفع المياه في المنازل لشبكات مياه التغذية ولدفع المياه عند ضغوط ثابتة ولجميع نقاط المنزل في الوقت نفسه، ومضخات جراندفوس SBA الغاطسة والتي صممت لدفع المياه النقية من داخل خزان المياه لجميع نقاط المنزل وبسبب تركيبها داخل الخزان كمضخة غاطسة فهي هادئة وبدون صوت. أيضاً تقدم «عربي» فلاتر بيبتير (EverPure) والتي تعتبر واحدة من أشهر خدمات المطاعم والمقاهي وتتمتع بشفرة كبيرة. إضافة إلى سخانات الطاقة الشمسية من سولاهارت ومضخات وفلاتر وغيرها، وحرصت الشركة على تنفيذ هذه المعايير في جميع المجالات بدءاً من البيع والصيانة إلى خدمة ما بعد البيع والمتابعة. وأشار إلى أن الشركة تتخذ دائماً كل ما يلزم من إجراءات وترتيبات لضمان جاهزية موظفيها ومركز الخدمة لتقديم أفضل الخدمات الممكنة، مبيناً أن التدريب لفرق البيع والصيانة، وتوفير قطع الغيار أحد هذه الإجراءات. وتتضمن تشكيلة المنتجات الجديدة مضخات جراندفوس المصممة للاستخدامات مقارنة بالسخانات العادية.



مضخات جراندفوس SCALA2

أطلقت شركة عربي مؤخرًا عدة منتجات من سخانات ومضخات جديدة كلياً خلال معرض البناء «بيتك» ومعرض الصناعات والبناء السادس. وأكدت عربي في بيان لها أنها تسعى دائماً لتقديم وتحديث السوق الكويتي بأحدث المنتجات ومعدات المياه المتوفرة بأحدث وسائل التكنولوجيا والراحة والرفاهية والمتعة معاً مما يجعلها فريدة وقادرة على تلبية رغبات العملاء ومواكبة لتوجه الدولة لاستخدام معدات توفير الطاقة، وتطمح عربي من خلال عرض وتسويق هذه المنتجات في السوق الكويتي التي الحفاظ على مركزها وتعزيزه كشركة رائدة في تجارة مواد وخدمات المباني وخاصة معدات المياه، عبر تحديث العملاء بكل ما هو جديد ومفيد وغير اكتششاف آفاق جديدة باستمرار في مجال الخبرة وخدمة العملاء، والالتزام بتقديم الأفضل. وقال المدير التجاري لشركة عربي محمد خنفر، إن الشركة سارت في طريق طويل على مدار 54 سنة تميزت بخير من الإنجازات والمحطات التاريخية. وأضاف أن شركة عربي التزمت منذ بداياتها 1963 بتقديم أفضل المنتجات والخدمات لجميع قطاعات البناء والتشييد في الكويت وذلك من منطلق الالتزام المهني للسوق والمستهلك الكويتي

المنتجات تلبية احتياجات العملاء وتواكب توجه الدولة لاستخدام معدات توفير الطاقة