

مجهز بجميع المعدات الأساسية انطلاق «قارب زين» بهدف حماية البيئة البحرية



وليد الخشتي يسلم القارب لوليد الفاضل بتواجد فريق الشركة وأعضاء فريق الغوص الكويتي

دشنت شركة زين الكويت، قاربها الجديد الذي أهدته إلى فريق الغوص الكويتي في إطار شراكتها الاستراتيجية، وذلك بهدف الحفاظ على البيئة البحرية الكويتية.

وذكرت الشركة في بيان صحافي أنه تم تدشين «قارب زين» الحديد كليا في مرسى نادي رأس الأرض البحري بالسالمية، وذلك بحضور المدير التنفيذي لقطاع العلاقات والاتصالات في زين الكويت وليد الخشتي، ورئيس مجلس إدارة المبرة التطوعية البيئية وليد الفاضل، وبتواجد فريق الشركة وأعضاء فريق الغوص الكويتي.

وبيّنت زين أن قاربها يأتي مجهزا بجميع المعدات الأساسية، حيث سيتم استخدامه من قبل فريق الغوص الكويتي لإنجاز العمليات البحرية البيئية التي تشمل انتشال سفن وقوارب غارقة ورفع شبكات صيد مهملة وصيانة الرباط البحرية ومراقبة ورصد الشعاب المرجانية ورفع المخلفات الضارة للبيئة البحرية وتنظيف السواحل والجزر الكويتية وتوثيق البيئة البحرية وغيرها.

وأوضحت الشركة أن دعمها لفريق الغوص الكويتي على مدى الـ 14

الشركة أهدته

لفريق الغوص

الكويتي في

إطار شراكتها

الإستراتيجية



سنة الماضية يأتي تحت مظلة إستراتيجيتها تجاه قطاع البيئة، والتي تركزت على سلسلة من المبادرات التي تخدم مجالات البيئة المختلفة باعتبارها قضية في غاية الأهمية في حياة الجميع، مبيّنة أن رسالتها الاجتماعية تسعى إلى الحفاظ على الموارد الطبيعية وخاصة البحرية منها وتعزيز الإدراك بأهمية الوعي البيئي في المجتمع. وبيّنت زين أنها قامت مؤخرا بالمشاركة في حملة لتنظيف شاطئ الشويخ من المخلفات الضارة وذلك بالتعاون مع فريق الغوص الكويتي، حيث قام عدد من موظفيها وعائلاتهم بالمساهمة في الحملة وبتواجد فريق الغوص، وهي المبادرة التي برهنت على حرصهم على الحفاظ على البيئة البحرية الكويتية التي تعتبر جزءا لا

يتجزأ من الهوية الكويتية الأصيلة. وأضافت زين أنها حرصت على المشاركة في الفعاليات والحملات المختلفة التي تعنى بالمجالات والمبادرات البيئية، منها رعايتها لرحلة Kayak4Kuwait البحرية التطوعية، والتي قادها كل من الرحالة الكويتي بشار الهندي ومنصور الصفران انطلاقا من الكويت وعبورا بدول الخليج المختلفة باتجاه وجهتها النهائية إلى عمان، وذلك على مدار 90 يوما بمسافة 2000 كيلو متر عن طريق رياضة التجديف Kayak التي تعتبر صديقة للبيئة بالكامل، وهو الذي يعتبر إنجازا جديدا وغير مسبق أقيم للمرة الأولى بهدف رفع مستوى الوعي البيئي في دول الخليج العربي.

في إطار حرصه المستمر على توفير أفضل الخدمات وأكثرها تطورا «الخليج» يوفر أجهزة صراف آلي مزودة بأحدث البرامج التشغيلية



من خلال صيانة الأجهزة الجديدة عن طريق شريكنا المحلي Axis Solutions من الأعتل واستهلاك الطاقة بشكل يضمن زيادة مستوى رضا العملاء. بدوره، قال حبيب حنا، نائب الرئيس والعضو المنتدب في Diebold Nixdorf الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: يسعدنا أن نقيم شراكة مع بنك الخليج من أجل المساهمة في إثراء تجربة عملاء البنك، وسنستمر في القيام بدور الشريك من خلال تقديم خدمات تكنولوجية متقدمة والمساهمة في تشكيل مستقبل المعاملات المصرفية، كما لدينا الثقة في أننا سنتمكن من خلال تقنيات Diebold Nixdorf من إبقاء عملاء الخليج على دراية بكل ما هو جديد في قطاع دائم التغيير يشهد تحولات رقمية سريعة.

أجهزة الصراف الآلي الحالية يأتي ضمن إستراتيجية البنك الرامية إلى تزويد عملاء البنك بالمنتجات والخدمات التي تتمتع بالابتكار والتميز وسهولة الاستخدام، كما سواصل في استثمار المزيد من أجل تطبيق أحدث ما توصلت إليه تكنولوجيا القطاع المصرفي بالإضافة إلى تبني أفضل الحلول التي تضمن تعزيز تجربة عملاء البنك، ونتوقع أن تلقى الأجهزة الجديدة صدى إيجابيا وسط عملائنا لما يميزها من تصميم فريد ومواصفات أكثر سهولة وأمانا. وأضافت القطامي قائلة: يسرنا مواصلة العلاقات المثمرة مع Diebold Nixdorf في مجال الصراف الآلي من خلال تقديم خدمات تكنولوجية متقدمة والمساهمة في تشكيل مستقبل المعاملات المصرفية، كما لدينا الثقة في أننا سنتمكن من خلال تقنيات Diebold Nixdorf من إبقاء عملاء الخليج على دراية بكل ما هو جديد في قطاع دائم التغيير يشهد تحولات رقمية سريعة.

الأجهزة تجمع

بين الخدمات

الأكثر تطورا

لمستخدميها

وأعلى المواصفات

الأمنية



خلال الفترة من 5 إلى 8 يونيو المقبل «إكسبو سيتي» تستعد لإطلاق المعرض الرمضاني للعقارات الكويتية والدولية

المحلي خلال الفترات الحالية، مشيرين إلى أن الشركة دأبت على تنويع الشركات المشاركة في المعرض وتحديدا بالرمضاني، ما بين شركات تعرض عقارات محلية وأخرى خليجية وأوروبية وعربية، حتى تصل بذلك لمتطلبات زوار المعرض وتمكينهم من الاستفادة من العروض المقدمة سواء على شعبي العقارات أو الاستثمارات العقارية وبناء العقارات بمختلف أشكاله. وأبدى جابر ترحيبه بمشاركة شركات متميزة تعرض مشاريع فريدة وجديدة من نوعها، بالإضافة إلى أنها ستقدم خدمات وتسهيلات ليستطيع العميل اقتناص فرص عقارية سواء محلية أو خليجية أو عالمية.

كثيرا من صغار المستثمرين يفضلون القطاع العقاري دايت على تنويع الشركات مضمونة في وقت قصير بحسب السوق المحدد أو العقار المميز. وأكد أن جميع المستثمرين في القطاع العقاري ومن قاموا بشراء عقار خلال السنوات القليلة الماضية حققوا أرباحا جيدة بفضل اختيارهم الجيد في شراء عقار من المعارض العقارية التي تقيمها الشركة ومن الشركات التي تقدم أيضا عروض مغرية تناسب شرائح كافة.



إيهاب زكري جابر

جابر:

35 شركة محلية

أفضل وأقوى

المشاريع

العقارية

المعارض الرضائية

تتمتع بإقبال

ملحوظ من قبل

المهتمين بالشراء

تحتضن شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات لإطلاق أقوى المعارض العقارية الرضائية على الإطلاق «المعرض الرضائي للعقارات الكويتية والدولية» بحلته الجديدة، ويجمع تحت سقفه 35 شركة عقارية محلية ودولية ستقدم أفضل المشاريع العقارية محليا وعالميا. وستقوم «إكسبو سيتي» الشركة المنظمة للمعرض بقيادتها وفريق عمل محترف، بوضع أفكار جديدة لإقامة المعرض، والذي سيسبغ خلال الفترة من 5 إلى 8 يونيو المقبل، في فندق الريجنسي، مناه طرق تسويقية واسعة، ومشاركة أبرز الشركات العقارية في السوق المحلي، التي تربعت على عرش الشركات العقارية الرائدة في الكويت ليقدمون أفضل ما لديهم «حصريا» خلال فترة المعرض.

العقار أفضل استثمار

وقال الرئيس التنفيذي

إيهاب زكري جابر أن المعرض الرضائي

للعقارات الكويتية والدولية

باتي في فترة أصبح فيها

الاستثمار في العقار أفضل

استثمار سواء في الكويت

أو خارجها، لافتا إلى أن

أكثر المستثمرين يفضلون

الاستثمار العقاري، وقد

يساهم هذا التوجه في إنجاح

المعرض بشكل كبير بعد أن

أظهرت قطاعات كثيرة ومنها

البورصة أنها غير آمنة، وأن

القطاع العقاري هو الأكثر

أمانا من أي قطاع آخر.

وبين جابر أن جميع

الإحصائيات تدل على أن

معدل النمو في القطاع

العقاري كبير وجاء بسبب

توجه المستثمرين شراء عقار

محلي أو عالمي، في حين أن

تحتضن شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات لإطلاق أقوى المعارض العقارية الرضائية على الإطلاق «المعرض الرضائي للعقارات الكويتية والدولية» بحلته الجديدة، ويجمع تحت سقفه 35 شركة عقارية محلية ودولية ستقدم أفضل المشاريع العقارية محليا وعالميا. وستقوم «إكسبو سيتي» الشركة المنظمة للمعرض بقيادتها وفريق عمل محترف، بوضع أفكار جديدة لإقامة المعرض، والذي سيسبغ خلال الفترة من 5 إلى 8 يونيو المقبل، في فندق الريجنسي، مناه طرق تسويقية واسعة، ومشاركة أبرز الشركات العقارية في السوق المحلي، التي تربعت على عرش الشركات العقارية الرائدة في الكويت ليقدمون أفضل ما لديهم «حصريا» خلال فترة المعرض.

تحتضن شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات لإطلاق أقوى المعارض العقارية الرضائية على الإطلاق «المعرض الرضائي للعقارات الكويتية والدولية» بحلته الجديدة، ويجمع تحت سقفه 35 شركة عقارية محلية ودولية ستقدم أفضل المشاريع العقارية محليا وعالميا. وستقوم «إكسبو سيتي» الشركة المنظمة للمعرض بقيادتها وفريق عمل محترف، بوضع أفكار جديدة لإقامة المعرض، والذي سيسبغ خلال الفترة من 5 إلى 8 يونيو المقبل، في فندق الريجنسي، مناه طرق تسويقية واسعة، ومشاركة أبرز الشركات العقارية في السوق المحلي، التي تربعت على عرش الشركات العقارية الرائدة في الكويت ليقدمون أفضل ما لديهم «حصريا» خلال فترة المعرض.



جانب من معارض إكسبو سيتي السابقة

غسان الخالد يفوز بلقب أفضل رجل أعمال للعام من «أريبيان بزنس»

دورا هاما خلال العقدين الماضيين في مسيرة نجاح الشركة مؤكدا أن أسبكو افتخر بأن عملها يستند إلى أخلاقيات مهنية عالية وتلتزم بأعلى المعايير الدولية. وأكد الخالد أن ذلك النجاح لم يات من فراغ بل هو ثمرة جهود مكثفة والتزام متواصل من جانب العديد من الأطراف وقد سعدت بوجود فرق إدارة ومهندسين على درجة عالية من المعرفة المهنية والتطلع بثقة إلى تحقيق الشركات التي نديرها لأعلى المعايير العالمية في القطاعات الاقتصادية التي تعمل من خلالها.



غسان الخالد متسلما بالجائزة

واحتتم الخالد تصريحه قائلا: «إننا نشعر بالاعتزاز لمخ هذه الجائزة من مؤسسة عالمية عريقة ولاشك أنها ستشجعنا على الاستثمار في تقديم الجودة العالية والخدمة المتميزة التي اعتاد عملاؤنا الحصول عليها من مجموعة أسبكو بمختلف شركاتها التابعة».

في السوق المحلي لاسيما وزارات الأشغال العامة ومؤسسة الرعاية السكنية بمنحتها الوطنية. وأشار إلى أن أسبكو نجحت في بناء قاعدة كبيرة من الزبائن وعملاء وعلاقات قوية مع البنوك التي لعبت

فاز الرئيس التنفيذي لمجموعة أسبكو للصناعات غسان الخالد بلقب أفضل رجل أعمال ذي رؤية مستقبلية من مجلة «أريبيان بزنس»، وقد تسلم الخالد الجائزة خلال حفل عشاء أقيم الأسبوع الماضي.

وقال الخالد عقب تسلمه الجائزة: تشرفت بتلقي هذه الجائزة القيمة، وقد كان هذا العام حافلا بالنمو والتطور المتواصل حيث استطاعت مجموعة أسبكو تعزيز مكانتها والمضي قدما نحو تحقيق النمو مع استمرار توسيع نطاق مصالحنا في مجموعة أسبكو.

وأوضح الخالد أن مجموعة أسبكو افتخر بأبني من وضعت لبنيتها الأولى في مجال الصناعة لتكون في مصاف الشركات الصناعية في منطقة الخليج العربي التي أثبتت توانجها في جميع الدول التي تتواجد فيها بقطاعاتها المختلفة والمنوعة ونالت ثقة الجهات الحكومية

بمشروعاتها في تايلند وهولندا وبلغاريا والمملكة المتحدة «مسك العقارية» تقدم تسهيلات وحلولا ميسرة للسداد لعملائها في الكويت

في تطوير ادائها لأعمالها وفتح أسواق عقارية واعدة جديدة والتي تلبي احتياجات ورغبات المستثمرين ورغبي التملك العقاري الدولي سواء من المواطنين أو المقيمين، كما تقدم الشركة تسهيلات عدة حيث توفر لعملائها إمكانية تملك العقارات وأطول مدة تقسيط بما يناسب قدرات العملاء ودون أي شروط ائتمانية، حيث يستطيع العملاء تملك العقارات وتسلمها قبل تسديد كامل قيمة العقارات. وأعلن فريق عن بداية أسواق جديدة تتفتحها شركة مسك العقارية للوصول إلى رغبات أكثر لعملائها، حيث ستحوض في السوق العقاري الأوروبي وتحديدا في هولندا وبلغاريا ولقبرول في بريطانيا، وذلك مع العديد من المطورين العقاريين، في الوقت الذي تسعى فيه الشركة إلى إيجاد وحدات مميزة بموقع رائع وتسليم وفوري وسعر مناسب لأغلب العملاء ورغبي التملك العقاري.

والخالية والرثة منا إطلاقات على البحر مباشرة والتي تقدم شركة مسك وحداثها هناك كاملة التشطيب وكاملة الأثاث والأجهزة، كما ستطرح الشركة مشروعها الجديد بقلب بانكوك قريبا والمكون من وحدات سكنية فاخرة بالإضافة إلى مساحات خضراء وناد صحي وملاعب رياضية ومنطقة ألعاب للأطفال بالإضافة لوجود مطاعم وشهيرة داخل المشروع بالإضافة إلى العديد من المفاجآت الأخرى لعملائها. وكشف فريق عن تحالفات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية ومصر، حيث تتجه إليها شركة مسك العقارية بخطتها هذا العام، في الوقت الذي تتفاوض فيه الشركة على فرص توسعية عقارية واستثمارية جديدة في مصر والأردن لتأتي بالتزامن مع تنفيذ استراتيجية الشركة للموسم الجديد المتمثلة



محمد المسلك

أطول مدة تقسيط

بما يتناسب

وقدرات العملاء

ودون أي شروط

ائتمانية

www.maslak-kw.com

تواصل شركة مسك العقارية طرح مشاريعها المميزة في السوق الكويتي بتسهيلات ميسرة في السداد وفق أعلى معايير ومستويات الخدمة إقليميا ودوليا.

أكد محمد المشوم حرص شركة مسك العقارية على تقديم كل الخدمات المميزة لعملاء الشركة بشكل راق ومناسب وسريع من خلال قنوات الاتصال المباشر وتواصلنا مع عملائنا في الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي والعالم، وذلك من خلال متابعة حساب «شركة مسك العقارية» على مواقع التواصل الاجتماعي، أو زيارة موقع الشركة الإلكتروني www.maslak-kw.com

وأعلن فريق أن الشركة انتهت تقريبا من تسويق 60٪ من مشروعات تايلند بمنطقة بانكوك وباتايا ولم يتبق منها غير 40٪ من الوحدات السكنية والسياحية العالمية المميزة والمطلة على العديد من الإطلالات الطبيعية