



جانب من الندوة



المتحدثون في الندوة

لبرنامج الماجستير في إدارة الأعمال وبرامج تعليم المديرين التنفيذيين

«صناعات الغانم» عقدت ندوتها السنوية حول التسجيل والقبول في «هارفارد»

الندوة المنظمة بشكل جيد جدا والتي شهدت حضورا كبيرا. كلية هارفارد لإدارة الأعمال هي مؤسسة تعليمية بارزة في مجال الإدارة، وهذه الندوة فرصة للمهتمين للاطلاع على المجموعة الواسعة من فرص التعليم التي تقدمها لهم الكلية. أنا ممتن لشركة صناعات الغانم وكلية هارفارد لإدارة الأعمال لعقد هذه الندوة.

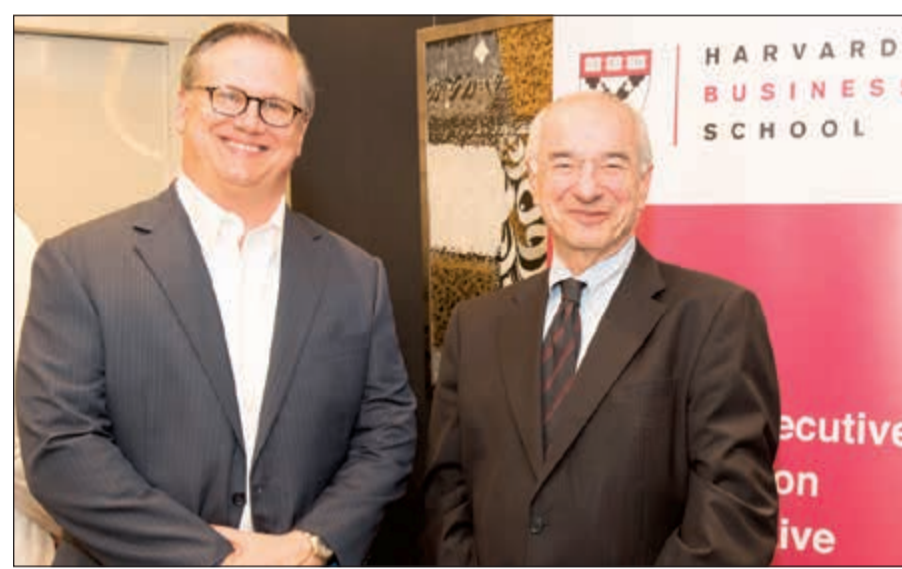
وقال مساعد مدير عام وحدة الاستثمار في بنك الخليج، طارق الصالح: كان دافعي لحضور برنامج الإدارة العامة في كلية هارفارد لإدارة الأعمال هو تقديم المزيد من الابتكار، وإضافة المزيد من القيمة إلى خدمات الاستثمار في بنك الخليج. اليوم، الابتكار وخدمة العملاء هي في صميم جميع جوانب الأعمال التجارية ومن المهم أن نبقى على اطلاع وأن نواصل التعلم من الأفضل. أشكر صناعات الغانم وكلية هارفارد لإدارة الأعمال لإتاحة الفرص لي للمشاركة واستعراض تجربتي الشخصية.

الشباب، المهتمين باستكمال دراستهم العليا في هذا المؤسسة العظيمة. لقد أثرت حياتي التجربة التي خضتها في كلية هارفارد للأعمال، حيث تركت تأثيرا دائما على كفاءتي إدارتي لأعمالنا، وبشكل أكبر، على منظوري للعالم. يسعدني أن أرى أن المهنيين الكويتيين الشباب مهتمون بمتابعة ماجستير إدارة الأعمال والتعليم التنفيذي.

فأنا مقتنع تماما بأن أكبر موردا في مجلس التعاون الخليجي هو الشباب، وأن بتعليم شبابنا، وتزويدهم بالأدوات المناسبة والتفكير الرائد، يمكننا الاستفادة من هذه المواهب. فالتعلم المستمر يجعلنا أكثر قدرة على المنافسة كشعب، وكبلد، وإقليم. نتطلع إلى التعاون مع كلية هارفارد لإدارة الأعمال مجددا في المستقبل القريب. وقال الرئيس التنفيذي لعمليات المجموعة في شركة مشاريع الكويت القابضة (كبيكو)، سامر خنشت: تشرفت بالمشاركة في هذه

المشعل، ومساعد مدير عام وحدة الاستثمار في بنك الخليج، المحترم لبرنامج الإدارة العامة في كلية هارفارد للأعمال عام 2015 طارق الصالح، ورئيس فريق قياس كفاءة التدريب في شركة نطق الكويت المحترم لبرنامج تطوير القادة في كلية هارفارد للأعمال عام 2013 بششار الخشتي، ومدير التخطيط في شركة نطق الكويت، المحترم لبرنامج الإدارة المتقدمة كلية هارفارد للأعمال عام 2009 بدر العطار. وأدارت الحوار المدير التنفيذي الإقليمي في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا، لبرنامج تعليم المدراء التنفيذيين كلية هارفارد للأعمال، ماري آن أولوغلين.

وفي تعليقه على هذه الندوة، قال الرئيس التنفيذي لشركة صناعات الغانم، الحاصل على ماجستير إدارة الأعمال من هارفارد في عام 2002، عمر قتيبة الغانم: هذه هي المرة الثالثة التي نتعاون فيها مع كلية هارفارد لإدارة الأعمال في استضافة هذه الندوة التي تستهدف المهنيين



سامر خنشت ودبراين هول

وتضمنت الندوة كذلك خطابات موجزة قدمها أربعة من خريجي كلية هارفارد لإدارة الأعمال المعروفين حول تجربتهم الدراسية، وهم: إحدى أكبر الشركات مدير تنفيذي للاستراتيجية وتطوير الأعمال في شركة آيفا الغذائية، والحاصل على ماجستير إدارة الأعمال من هارفارد عام 2014، فيصل

الحضور وأجابوا عنها. وقد تضمن الفريق: المدير التنفيذي للعلاقات المؤسسية في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتركيا لبرامج تعليم المدراء التنفيذيين ستيفان سنيميل، ومديرة البرامج التعليمية في مركز أبحاث الشرق الأوسط وشمال أفريقيا ياسمين كيجالتي.

أستاذ في الشرق الأوسط، والذي ركز فيه على تجربته بالعمل في المنطقة. واستعرض الفريق الممثل لكلية هارفارد لإدارة الأعمال خطوات وآليات التقديم والقبول في برنامج الماجستير في إدارة الأعمال وبرامج تعليم المدراء التنفيذيين في هارفارد، ثم استقبلوا أسئلة

عمر الغانم:
التعلم المستمر يجعلنا أكثر قدرة على المنافسة كشعب وكبلد

عقدت شركة صناعات الغانم، ندوتها السنوية الثالثة بالتعاون مع كلية هارفارد لإدارة الأعمال حول القبول والتسجيل في برنامج الماجستير في إدارة الأعمال التنفيذي في هارفارد. وخلال الندوة التي عقدت في مركز رجال الأعمال في برج كيبكو، حصل الحضور ممن يسعون للانضمام إلى البرامج الدراسية في هارفارد على معلومات حول التقديم والدراسة. بدأت الندوة بخطاب قدمه نائب رئيس أول في شركة صناعات الغانم، الحاصل على ماجستير إدارة الأعمال من هارفارد عام 2002، هاشم جيلاني، تبعه خطاب قدمه الرئيس التنفيذي لعمليات المجموعة في شركة مشاريع الكويت القابضة (كبيكو)، والحاصل على ماجستير إدارة الأعمال من هارفارد عام 1975 سامر خنشت، وقدم أسنان إدارة الأعمال وعلم التفاوض والحوار في هارفارد، دبراين هول، خطبا بعنوان «التجربة التعليمية في مجال الأعمال

«لامبورجيني» تفتتح أكبر معرض لها بالعالم في دبي



تلبية احتياجات عملائنا من خلال مرافق متطورة مثل معرض السيارات ومركز الصيانة الجديدين في دبي، وأضاف مؤكدا أن كلا من شركة لامبورجيني وشركائها من الوكلاء يستثمرون في مستقبل مشرق. ويقع المعرض الجديد على طريق الشيخ زايد الشهير، وتسهل رؤيته على الفور بفضل درج لامبورجيني التي تضيء في الليل، والتصميم المعماري الفريد للمبنى الذي يضم الآن سيارات لامبورجيني، وتتوافر فرص التعرف على عالم سيارات لامبورجيني عن قرب عبر استراحة العملاء التي تشمل نظام مكونات لسيارات التي من شأنه مساعدة العملاء على اختيار السيارة التي تناسبهم، ومساحة عرض كبيرة تكفي لاستيعاب جميع مجموعات المنتجات المتاحة، فضلا عن مركز صيانة متطور ومزود كذلك باستراحة حيث يمكن للعملاء مشاهدة عمليات الصيانة التي تجري على سياراتهم. كما تعرض مجموعة لامبورجيني من الملابس والإكسسوارات داخل متجر صغير مخصص لها عند مدخل المعرض، ويمكن للعملاء رؤيتها سواء من داخل المعرض أو من خارجه.

افتتحت لامبورجيني الخميس الماضي أكبر معرض لها في العالم بمقره الواقع على طريق الشيخ زايد في دبي، والذي يمتد على مساحة 1800 متر مربع وتجهز الشركة عبر هذا الافتتاح شبكة وكلاء دولية للعمل مع المستقبل. ويقع المعرض الجديد الذي يضم مركزا للصيانة على طريق الشيخ زايد عند المخرج رقم 41 بدبي، وهو أحد مراكز البيع التي يبلغ عددها اثني عشر مركزا لشركة لامبورجيني، وتتألف منها شبكة وكلائها الممتدة في الشرق الأوسط وأفريقيا. ويمتد المعرض ومركز الصيانة على مساحة 3 متر مربع وهو ما يعكس حاجة شركة لامبورجيني إلى زيادة مساحة العرض بغرض استيعاب طرازات سياراتها، إلى جانب اعترافها بمضاعفة المبيعات تزامنا مع إطلاق سياراتها SUV الجديدة بحلول عام 2018.

وقد صرح المدير التنفيذي لشركة لامبورجيني ستيفانو دومينيكالي قائلا: تعد منطقة الشرق الأوسط سوقا رائجة لشركة لامبورجيني، ومن المهم أن نواصل

صفة تعكس نواصل الشراكة المتميزة

«كيا» الكويت تزود KGL بـ 1100 سيارة «موهافي»



«كيا موهافي»

لشركة رابطة الكويت والخليج للنقل (KGL)، أوامر العلاقة الوطيدة بين الشركتين والمستمرة منذ سنوات طويلة، كما تؤكد استمرار علاقة الشراكة القائمة على الثقة المتبادلة والحرية العالية التي تتميز بها الشركتان وتؤكد أيضا ثقة شركة نفط الكويت بسيارات كيا موتورز. وقد علق أحمد عبدالعزيز العلي المطوع على هذه الاتفاقية قائلا: إن الوصول إلى هذه المرحلة من العلاقة بين مجموعة الوكالات الوطنية وشركة KGL لم يأت من فراغ، فقد تركت جهودنا خلال الفترة الماضية على مسارين، الأول ترسيخ الثقة بيننا وبين KGL كمؤسستين رائدتين في السوق الكويتي من خلال توفير أفضل الخيارات المدروسة بعناية والتي تتطابق مع متطلبات KGL، والثاني تعزيز الثقة بمنتجات علامة كيا التجارية من خلال العمل الجاد والمتواصل لتقديم أفضل

خدمات ما بعد البيع لدعم أحد أفضل طرازات الدفع الرباعي لدى الشركة، كيا موهافي. وأضاف: إننا سعداء جدا بهذه الشراكة، ولكننا نشكره وتقديره لمجموعة الوكالات الوطنية، الوكيل المعتمد لشركة كيا موتورز في الكويت، وكذا على حرص KGL على تطوير شراكتها الاستراتيجية مع المجموعة.

وأضاف أن عقد توفير 2400 سيارة كيا موهافي لصالح شركة نفط الكويت

«موهافي» تتميز بتصميمها الانسيابي وخطوطها القوية إلى جانب جودتها العالية وهندستها المتطورة

أبرمت مجموعة الوكالات الوطنية، إحدى شركات مجموعة عبدالعزيز العلي المطوع، الوكيل المعتمد لعلامة كيا موتورز التجارية في الكويت، اتفاقية مع شركة KGL لتأجير السيارات إحدى الشركات التابعة لشركة رابطة الكويت والخليج للنقل (KGL) لتزويدها بعدد 1100 سيارة دفع رباعي من طراز موهافي 2018، وذلك لاستخدام موظفي شركة نفط الكويت (KOC). وتمثل هذه السيارات الدفعة الأخيرة من إحدى أكبر الصفقات في الكويت والتي تم الاتفاق عليها عام 2015 لتوفير عدد 2400 سيارة كيا موهافي لشركة نفط الكويت من خلال شركة KGL. وتعكس الاتفاقية التي وقعتها كل من أحمد عبدالعزيز العلي المطوع، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة شركات عبدالعزيز العلي المطوع، ويعقوب الوزان، الرئيس التنفيذي