



محمد شلبي مرحباً بالحضور



صورة جماعية مع عملاء خدمة ما بعد البيع



ديفيد غرافز متحدثاً

خلال المنتدى السنوي الثامن لعملاء خدمة ما بعد البيع «نيسان الباطين» تكريم أفضل عملائها

في العالم. وتحرس «نيسان الباطين» دوماً على توافر قطع الغيار الأصلية، وتتميز بقدرة الضخمة على توزيعها وبالتالي تلبية احتياجات أصحاب أساطيل السيارات، وعملاء الجملة، ومراكز الخدمة المستقلة، وشبكة «الباطين» الكبيرة في الكويت. بالإضافة التي ذلك تحرس «نيسان الباطين» على إطلاق حملات توعوية تستهدف توجيه العملاء إلى جميع النماذج المتاحة بأهميتها استخدام قطع الغيار الأصلية وصيانة السيارات بشكل دوري، والتي تكفل لمستخدميها السلامة والجودة، بالإضافة إلى التوفير، مع التشديد على عدم اعتماد أي قطع غيار غير أصلية. ومن منطلق حرصها على رفع الكفاءة الفنية وتطوير أداء موظفيها وفنييها، دأبت الشركة على إقامة دورات تدريبية لفنييها المتخصصين، فضلاً عن دورات المهارات، بالإضافة إلى العديد من الدورات التدريبية التي تنظمها لموظفي وفنيي عملاء الجملة لديهم فنياً.

وقد حصلت «نيسان الباطين» العديد من الجوائز القيمة على مستوى خدمة ما بعد البيع في الشرق الأوسط من ضمنها الميدالية الذهبية في مسابقة التفوق في الخدمة الفنية (NISTEC)، ومسابقة التفوق لبائعي قطع الغيار (NIPEC).



ممثل مركز «من الداعية إلى الداعية» يتلقى التكريم



(شانافاس قسم)

تكريم شركة KGL

المرکز الأول على هذا الصعيد. وقد عززت شبكة خدمة ما بعد البيع حضورها خلال عام 2016 بافتتاح مركز خدمة حضري لسيارات نيسان باترول فقط، والذي يعتبر الأول من نوعه

أكبر شبكة خدمة ما بعد البيع من مراكز خدمة وصيانة وبنافذ بيع قطع الغيار في الكويت وتتمثل في 9 مراكز خدمة وصيانة و 14 محل بيع قطع الغيار، ما يضعها في

حصول شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، للسنة الثالثة على التوالي المركز الأول في رضا العملاء في قطاع خدمات السيارات. وتتملك «نيسان الباطين»



محمد شلبي يسلم ممثل شركة الأحمدية للمقاولات درع التكريم ويبدو في الصورة مكرم خاطر



شركة «مشرف» تتلقى التكريم

مستقبلاً عبر استمرار التعاون والشراكة بين الطرفين. أعلن مدير عام خدمات ما بعد البيع في شركة نيسان الشرق الأوسط ديفيد غرافز، عن

وأضاف: يأتي المنتدى بمناسبة التعبير عن تقدير نيسان الباطين العميق لعملائها المخلصين ولشكرهم على الدعم وثقتهم بنا، معرباً عن فخره في تحقيق نجاح أكبر

أقامت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الموزع المعتمد لسيارات «نيسان» في الكويت، حفل تكريم لعملائها المميزين خلال الاحتفال الثامن للمنتدى السنوي لعملاء خدمة ما بعد البيع لعام 2016-2017 والذي أقيم في فندق الكرون بلازا مؤخرًا. وقد جاء هذا الاحتفال تعبيراً عن حرص الشركة على توجيه الشكر إلى العملاء الذين شاركوا في تعزيز موقع «نيسان» الريادي في السوق الكويتي وتحقيق النمو المأمول. وحضر الحفل كل من محمد شلبي رئيس العمليات في مجموعة الباطين، وديفيد غرافز مدير عام خدمات ما بعد البيع في شركة نيسان الشرق الأوسط (ngf)، فضلاً عن عدد كبير من مديري المجموعة وعدد آخر من كبار مسؤولي وموظفي مختلف القطاعات الصناعية والحكومية، ومجموعة من العملاء ومالكي سيارات «نيسان».

ورحب شلبي بالحضور، معرباً عن سعادته بما حققته الشركة من إنجازات خلال العام 2016، والدعم المستمر والثقة والولاء من عملاء الباطين قائلاً: تستمد مجموعة الباطين نجاحها من الدعم المتواصل وثقة عملائها بها وإخلاصهم، ونحن في المجموعة نسعى بالتالي إلى تقديم أكثر الخدمات جودة من خلال فريق عمل محترف وإدارة متميزة.

والسحب الثالث لحساب red لعام 2017

«الخليج» يعلن عن الفائزين

في السحب ربع السنوي الأول لحساب الدانة

ويقام السحب ربع السنوي الثاني في 29 يونيو 2017 على جائزة بقيمة 250 ألف دينار، والسحب السنوي الثالث في 28 سبتمبر 2017 على جائزة قيمتها 500 ألف دينار، أما السحب الرابع والأخير فسيجري في 11 يناير 2018 وستختل هذه السحب لتتويج مليونير الدانة لعام 2017 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار. أما حساب red من بنك الخليج فقد ضم خصيصاً لطلبة المدارس الثانوية والكليات والجامعات ممن تتراوح أعمارهم بين 15 و25 عاماً، ويحصل العملاء المؤهلون على فرصة الدخول في سحب شهرية بمجرد تحويل إعاثاتهم الطلابية للحساب.



لحظة الإعلان عن الفائزة بجائزة الدانة بقيمة 200 ألف دينار

علوم عوض بساعة «آبل» الذكية. ويتضمن برنامج سحب الدانة لعام 2017 سحباً يومية خلال أيام العمل على جائزتين لفائزين قيمة كل منهما 1000 دينار.

سحوبات يومية على جائزتين لفائزين قيمة كل منهما 1000 دينار

أعلن بنك الخليج عن الفائز في سحب الدانة ربع السنوي الأول لهذا العام، حيث حالف الحظ فاطمة أحمد محمد الربيع للفوز بالجائزة النقدية بقيمة 200 ألف دينار وتم إجراء السحب مباشرة من خلال برنامج «الديوانية» عبر محطة مارينا إف إم الإذاعية، تحت إشراف ممثل عن وزارة التجارة والصناعة، وذلك يوم الخميس الموافق 30 مارس 2017.

وفي اليوم نفسه تم كذلك إجراء السحب الثالث لحساب red لهذا العام، حيث أعلن البنك فوز كل من: عبدالله علي حبيب رضا بجهاز «آيفون 7 بلس»، وأحمد خالد سالم هاشم سالم بجهاز «آيباد برو»، وجواهر داوود

تنظم دورة استثنائية من مؤتمر ومعرض النخبة العقاري

«إسكان جلوبل» تواصل استعداداتها

لإطلاق أكبر تظاهرة عقارية تشهدا الكويت



جانب من معارض النخبة السابقة



اسراء عنابة

ومفاجآت متنوعة تنتظر زوار ورواد المعرض وتوقع أن تحقق هذه الدورة أهداف الجميع من مشاركين وزوار. من جانبها تحدثت سارة العوضي مسؤولة العلاقات العامة بالمجموعة عن سعي المجموعة لتطوير منظومة أعمالها وخدماتها التي تقدمها في السوق المحلي والإقليمي، وقالت: وضعت المجموعة خطة عمل طموحة على مدى الخمس سنوات القادمة لتتوسع في المشاريع الجانبة للمستثمرين والمهتمين بالسوق العقاري تتناسب مع وضع السوق العقاري والتجاري في منطقة الشرق الأوسط.

وأضافت: وتخطط «إسكان جلوبل» كذلك لتفعيل واستحداث أنشطة مجدية اقتصادياً للمستثمرين سواء كانوا أفراداً أو شركات، وستعلن المجموعة قريباً عن باقة متنوعة من الخيارات المتكاملة والخدمات المختلفة والتي نتوقع أن تحدث نقلة نوعية في القطاع العقاري بشكل عام، وهذه الخطة الطموحة تجسد دور المجموعة في التفاعل مع قضايا القطاع ويؤكد رسالتها الرامية للقيام بمسؤوليتها الاجتماعية وقيادة القطاع الخاص للإسهام في الدفع بعجلة التنمية الاقتصادية.

العقاري والنشاط الاقتصادي بشكل، ونأمل أن يخرج المؤتمريين بتوصيات ونتائج واعدة تساهم في وضع الحلول وتعين متخذي القرار مستقبلاً.

وأضافت: ومن خلال تنظيمنا لهذه الفعالية نفتح نسعى لتنظيم تظاهرة اقتصادية تجمع تحت مظلتها مفكرين وخبراء ومسؤولين حكوميين وإعلاميين لبحث القضايا والتحديات التي تواجه قطاع العقار وتقديم حلول وتوصيات قابلة للتطبيق والتبني من طرف الجهات الرسمية صانعة القرار، ونسعى كذلك للانتقال بمعرض النخبة العقاري من مجرد تجمع مستثمرين وأصحاب مشاريع يترجون منتجاتهم على رأيي تملك واستثمار وزوار إلى فعالية اقتصادية تستقطب أكاديميين وخبراء، بالإضافة إلى بحث النظم والتشريعات الخاصة بالسوق العقاري والحزم المحفزة لتشجيع التنمية العقارية والمساهمة في وضع الأسس الصحيحة لمستقبل السوق العقاري. وعن الخطة التنظيمية لمؤتمر ومعرض النخبة القادم قالت عنابة: وضعتنا خطة تنظيمية شاملة ومتكاملة لهذه الدورة الاستثنائية، وجهزنا باقة فعاليات



تواصل مجموعة إسكان جلوبل لتنظيم المعارض والمؤتمرات استعداداتها لإطلاق أكبر وأضخم تظاهرة عقارية تشهدا الكويت في وقت كشفت فيه المجموعة عن توجهها لإنجاز وتنظيم المزيد من المعارض والمؤتمرات الدولية في مجالات مختلفة وطرح حلول مبتكرة لتطوير الأعمال. وقالت اسراء عنابة نائب مدير التسويق في المجموعة: نستكمل إجراءاتنا لإطلاق دورة استثنائية من معارض النخبة العقاري على أرض المعارض الدولية بمشرف. وأضافت: ستقام الدورة الجديدة بالقاعات 5، 6 بارض المعارض الدولية خلال الفترة من 1 وحتى 6 مايو المقبل بمشاركة أكثر من 150 شركة ومطوراً عقارياً من داخل الكويت ومن دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط، حيث ستشارك شركات ومطورون عقاريون من المملكة العربية السعودية ودولة الإمارات العربية المتحدة ودولة قطر ومملكة البحرين وسلطنة عمان وجمهورية مصر العربية إلى جانب الشركات والمطورين العقاريين من الكويت، كما سيشارك في المؤتمر والمعرض وفد حكومي من جمهورية مصر العربية بالإضافة إلى مؤسسات تمويل وبنوك وجهات حكومية من داخل الكويت كوزارة التجارة والصناعة ووزارة العدل وبلدية الكويت، وسيطرح المشاركون أكثر من 500 مشروع وفرصة عقارية حول العالم، وسننظم خلال اليوم الأول مؤتمراً اقتصادياً ضخماً بمشاركة خبراء اقتصاديين ومسؤولين حكوميين حاليين وسابقين من الكويت وجمهورية مصر العربية يتناولون مجمل القضايا التي تواجه القطاع العقاري والاستثمار

«الأهلي» يمنح عملاءه 5% استرداداً نقدياً من قيمة فواتيرهم

المصرفية بل بمجرد إدخال أرقام هواتفهم النقالة لتسديد الفواتير. ويمكن لمستخدمي تطبيق الأهلي للهواتف الذكية الاستفادة من إمكانية شراء بطاقات هدايا عبر موقع iTunes مباشرة عن طريق خدمة الأهلي المصرفية بالإنترنت (eahli.com) ومن خلال خطوات سهلة ومحددة حيث يتم تزويد العميل برقم بطاقة iTunes بحيث يمكنه الاستخدام الفوري.



خدمات تسديد الفواتير بشكل أكثر سهولة ويسراً، سواء لعملاء الدفع المسبق أو الأجل، من خلال طريقة آمنة وسهلة، دون الحاجة لتسجيل تفاصيل بطاقاتهم

في إطار حرصه الدائم على تقديم أفضل المعاملات المالية بطريقة سهلة وبسيطة «بنك أسهل»، أعلن البنك الأهلي الكويتي عن مكافأة عملائه الذين يقومون بتسديد فواتير هواتفهم نقدياً عبر تطبيق الأهلي للهواتف الذكية أو من خلال موقع الأهلي للخدمات المصرفية عبر الإنترنت (eahli.com)، وذلك بالحصول على 5% استرداداً نقدياً من قيمة الفاتورة. وستستمر الحملة الترويجية خلال الفترة من 1 إلى 30 أبريل 2017 وتشمل جميع عملاء البنك الأهلي الكويتي. وقد أطلق البنك الأهلي تلك الخدمات المصرفية الإلكترونية بهدف توفير