

## «الوطني» يطلق حملة جديدة لتحويل الرواتب



الوطني سرعة إجراءات تحويل الرواتب وخدمة الإصدار الفوري للبطاقات المصرفية وبطاقة ائتمانية من دون رسوم للسنة الأولى وصولاً إلى الخدمات المتنوعة التي يوفرها من خلال شبكة فروعها الأكبر محلياً والتي تشمل الفروع وأجهزة السحب الآلي ونقاط البيع، إلى جانب فرع بنك الكويت الوطني في مطار الكويت الدولي المتواضع للعملاء على مدار الساعة، وانتهاء بالخدمات المصرفية الإلكترونية التي من خلالها يمكن إنجاز معاملاتهم في أي وقت ومكان عبر خدمة «الوطني عبر الإنترنت» وخدمة «الوطني عبر

الوطني» التي يوفرها بنك الكويت متناول العملاء المقدمين الذين يحولون رواتبهم إلى البنك مجموعة متنوعة من الخدمات المصرفية المتنوعة منها توفير خدمة التحويلات المصرفية مجاناً عبر الإنترنت إلى البلد الأم. ويلتزم بنك الكويت الوطني بتقديم أفضل الخدمات والمنتجات المتكاملة في السوق والتي تواكب احتياجات وأسلوب حياة كل شريحة على حدة. وتأتي هذه الحملة الجديدة لتؤكد التزام وحرص البنك على تقديم مجموعة من المزايا والعروض الحصرية التي من خلالها يمكن إنجاز معاملاتهم في أي وقت ومكان عبر خدمة «الوطني عبر الإنترنت» وخدمة «الوطني عبر

**جوائز نقدية فورية حتى 10 آلاف دينار وقروض بدون فوائد وسيارات مرسيدس بنز وغيرها الكثير**

أعلن بنك الكويت الوطني عن إطلاق حملته الجديدة لتحويل الرواتب والتي من خلالها يؤهل عملاءه الكويتيين للفوز بعدد من الجوائز القيمة فوراً إلى جانب دخول السحب على سيارات Mercedes-Benz GLC طوال السنة. وتأتي هذه الحملة لترجع سعي بنك الكويت الوطني المتواصل إلى مكافأة عملائه الذين يقومون بتحويل رواتبهم إلى البنك وجذب المزيد من العملاء ممن يبحثون عن أفضل الخدمات والمميزات والعروض على حد سواء. وتستمر حملة بنك الكويت الوطني الجديدة لغاية 31 ديسمبر 2017 بحيث يحصل العملاء على جائزة نقدية فوراً من 100 دينار إلى 10 آلاف دينار أو قرض بدون فوائد لمدة 3 سنوات ولغاية 10 آلاف دينار. هذا بالإضافة إلى دخول السحب لربح واحدة من سيارات Mercedes-Benz GLC طوال السنة إلى جانب العروض الأخرى والخدمات المصرفية المتنوعة المصممة لتلبية احتياجات كل عميل على حدة. جدير بالذكر أن بنك الكويت الوطني قد أطلق أيضاً مؤخرًا حملة مخصصة للعملاء المقدمين الذين يحولون رواتبهم لأول مرة إلى الوطني والتي من خلالها يمنحهم فرص لدخول السحب على مجموعة من الهدايا القيمة مثل قيمة تذكرة سفر إلى البلد الأم، مبالغ نقدية تصل قيمتها إلى 500 دينار، بطاقة الوطني Visa Signature الائتمانية مجاناً لسنتين، هدايا فورية قيمة وغيرها. كما يضع

## استمراراً في دعم وتشجيع موارده البشرية

# «بوبيان» يحتفل بأفضل ثلاثة مشاريع لعام 2016



الماجد متوسطا الفرق الفائزة

موظفيه المتميزين لإحراقهم ببرنامج خاص لدعم تطورهم وتحدي قدراتهم لإعدادهم لتولي مسؤوليات كبرى في المستقبل، وذلك من خلال إعداد برنامج يطلب من الموظفين العمل في إطار الفريق وتقديم منتج أو خدمة مبتكرة يتم تنفيذها بالبنك. وقد استغرق إعداد المشروع من الفرق نحو ستة أشهر لاستكمالها، ومن أصل 15 فريقاً قدمت مشاريعها، تمكنت فقط ثلاثة فرق من الوصول إلى القمة.

بتكريم الفرق الثلاثة الفائزة بأفضل مشاريع لعام 2016 خلال فعالية خاصة للاحتفال بإنجازاتهم. وأكد الماجد على الالتزام الدائم للإدارة العليا للبنك بتوفير الدعم للمبادرات والموظفين المهووبين والمشاريع المبتكرة. وأيضاً دعم موارده البشرية في مختلف المجالات وصقل مهاراتهم العلمية والعملية وزيادة خبراتهم بما يحقق الفائدة لهم وينعكس بالتالي على خدمة العملاء. يذكر أن بنك بوبيان يقوم سنوياً باختيار عدد من

**الماجد: البنك ملتزم بتوفير الدعم لمبادرات الموظفين المهووبين والمشاريع المبتكرة**

احتفى بنك بوبيان بمجموعة من موظفيه المتميزين، وذلك تقديراً لالتزامهم بالابتكار والأداء خلال فترة إحراقهم ببرنامج خاص يتم إعداده للموظفين ويطلب منهم خلاله العمل في إطار تكوين فريق وتقديم منتج أو خدمة مبتكرة يقوم البنك بتنفيذها وتطبيقها ضمن مجموعة منتجاته وخدماته المميزة. وقام نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للبنك عادل عبدالوهاب الماجد

## بالتعاون مع مواصلات الإمارات

# «بريجستون» الشرق الأوسط و«السركال» تعززان مجال الصحة والسلامة المهنية

هذا النهج تماماً مع ثقافتنا في بريجستون والسركال ومبادراتنا «بالسلامة أولاً»، التي تتيج لنا القيام بدورنا على أكمل وجه في هذا المجال. من جانبه، قال أحمد السركال، نائب رئيس مجلس إدارة مؤسسة ناصر بن عبد اللطيف السركال: باعتبارنا الموزع الحصري لإطارات بريجستون في دبي والإمارات الشمالية، فقد نجحنا في السركال بإرساء علاقة قوية مع مواصلات الإمارات على مر السنين. ونؤكد التزامنا بالشراكة والعمل الجاد حين يتعلق الأمر بتعزيز السلامة وتوفير الصيانة السليمة للمنتجات التي نقوم بتوريدها. وبالتالي، نحن نتيج للفرق الفنية في المؤسسة الإطلاع على منتجاتنا وفهم كيفية التعامل معها بشكل صحيح.



الحملة التوعوية ركزت على سلامة الإطارات وصيانتها

محمد الجرمن، المدير العام لمواصلات الإمارات. وبهذه المناسبة، قال ميني إيكين، المدير العام الإقليمي لشركة «بريجستون» الشرق الأوسط وأفريقيا: تتصّلح مواصلات الإمارات بدور كبير في تعزيز السلامة والصحة المهنية لقواها العاملة. وينسجم

**«بريجستون» تبنت أنشطة شهرية تضمنت التدريب والحملة الترويجية**

شاركت «بريجستون» الشرق الأوسط، وبالتعاون مع مؤسسة ناصر بن عبد اللطيف السركال، الموزع الحصري للإطارات بريجستون في دبي والإمارات الشمالية، في مبادرة لتعزيز السلامة الصحية المهنية في مواصلات الإمارات. ودأبت شركة الإطارات العالمية وموزعها على تبنى أنشطة شهرية، بما في ذلك التدريب والحملة الترويجية، مدعومة بتوفير الأجهزة التقنية التي تساعد في الحفاظ على أسطول المركبات البالغ 20 ألف سيارة تقوم مواصلات الإمارات بتشغيلها في حالة الضرورة، وتتواصل المبادرة خلال شهر مارس، بالتزامن مع الدورة السادسة لمبادرة مؤسسة مواصلات الإمارات للصحة والسلامة المهنية، التي افتتحت فعالياتها

## باق 8 أيام للاستفادة من هذا العرض

# «الغانم أوتو» مستمر

## في تقديم الخدمة السريعة لسيارات فورد



مركزاً للخدمة السريعة لتوفير الوقت على العملاء الراغبين بإنجاز أعمال الصيانة الدورية الاعتيادية بسرعة وعناية لكل ما يتعلق بأعمال تبديل الزيوت والفلاتر والفحص السريع. ويعتبر مركز الغانم أوتو المستورد الوحيد المعتمد من فورد موتور كومياني لاستيراد وبيع منتجات فورد في الكويت. ويمكن لعملاء فورد ولينكون الحصول فوراً على قطع الغيار الأصلية من فورد Motorcraft بالإضافة مع وجود أحدث المعدات والتجهيزات التي تضمن إنجاز الصيانة والتصليح في وقت قياسي ووفق أعلى معايير الجودة والضمان العالمية المعتمدة لدى فورد. وإضافة إلى المركز الرئيسي للخدمة، توفر الغانم أوتو

وصيانة سياراتهم في مركز متخصص وعلى أيدي فريق فني وهنسي محترف حاصل على التدريب والمؤهلات اللازمة من فورد، مع توفير كبير في كلفة إجراء الصيانة واستبدال قطع الغيار. ويعتبر مركز الغانم أوتو الخاص بخدمة سيارات فورد من أحدث مراكز الخدمة في الكويت، والذي يضم فريقاً فنياً معتمداً وخبيراً بسيارات فورد، وباستخدام قطع غيار فورد Motorcraft الأصلية، مع وجود أحدث المعدات والتجهيزات التي تضمن إنجاز الصيانة والتصليح في وقت قياسي ووفق أعلى معايير الجودة والضمان العالمية المعتمدة لدى فورد. وإضافة إلى المركز الرئيسي للخدمة، توفر الغانم أوتو

**خصم حتى 30% على قطع الغيار الأصلية**

وإلى اهتمام الغانم أوتو لا يقف عند مجرد الفحص الاحترافي والتقرير الفني الدقيق للسيارة، فقد أضاف مركز الخدمة لهذا العرض خصومات مميزة على قطع Motorcraft الأصلية. وفي حال أراد العميل إجراء أي أعمال تصليح أو صيانة لدى المركز فإنه يحصل على خصم فوري يصل حتى 30% على قطع الغيار الأصلية لسيارته مما يعتبر عرضاً فريداً وقوياً لا يقاوم بهذه المزايا التي توفرها ملكي سيارات فورد فحص

## تمويل المئات من الوحدات السكنية في الإمارات

# «داماك» توفر تسهيلات

## للتتمويل السكني بـ 600 مليون درهم



أعلنت داماك العقارية، أن قسم الرهن العقاري الخاص بالشركة قد وفر حتى الآن تسهيلات تمويلية عقارية بقيمة 600 مليون درهم إماراتي لتمويل المئات من الوحدات السكنية في أنحاء الإمارات.

وقال نائب رئيس أول في شركة داماك العقارية نائل مكلوغلين: بصفتنا مطور عقاري رائد، نأخذ على عاتقنا مسؤولية توفير خدمات استشارية للرهن العقاري، وذلك بهدف تقديم خيارات تمويل تناسب احتياجات عملائنا. لدينا علاقات تعاون مع جميع البنوك ومقدمي خدمات الرهن العقاري في الإمارات على الوحدات السكنية، سواء الجاهزة منها أو تلك التي لاتزال قيد الإنشاء والتطوير. وبدءاً من التنسيق مع البنوك وفريق المبيعات لدراسة عروض البنوك بالنيابة عن المستثمرين، إلى مساعدتهم في إتمام صفقات الرهن العقاري، بما في ذلك تقديم التسهيلات لجميع الأنشطة والمراسلات المتعلقة بالرهن العقاري، فإننا نفخر بإتمام الصفقات مع عملائنا من خلال هذه الخدمة المميزة.

ويوفر قسم الرهن العقاري في شركة داماك العقارية مساعدة مجانية ومباشرة للعملاء من خلال الإجابة على جميع استفساراتهم المتعلقة بالبنوك والرهن العقاري، ويمتلك فريق مبيعات قويا ومدربا قادراً على تزويد العملاء بحلول مختلفة للرهن العقاري، ما يسمح لهم بتعزيز أو إعادة هيكلة محافظهم الاستثمارية. وبالإضافة إلى ذلك، يعمل

**قسم الرهن العقاري في الشركة يقدم مساعدة مجانية لاستفسارات العملاء**

قسم الرهن العقاري على تسهيل الإجراءات المترتبة على الرهن العقاري وخارجياً مع البنوك ودائرة الأراضي والأملاك في دبي لضمان تسجيل جميع المعاملات بنجاح وفقاً للوائح والأنظمة. واختتم مكلوغلين قائلاً: «إن علاقتنا الوطيدة مع مقرضي الرهن العقاري لتسهيل الحصول على قروض السكن لا توفر شروط تفضيلية للمستخدمين النهائيين ومشتري الوحدات قيد الإنشاء للعملاء من المقيمين وغير المقيمين فحسب، بل تدعم السوق العقارية في دولة الإمارات العربية المتحدة أيضاً». وكشف تقرير صدر مؤخراً عن شركة «ريدن» و«غلوبال كابيتال بارتنرز» أن معاملات الرهن العقاري تشكل حالياً 55% من حركة مبيعات العقارات في دبي، بزيادة تقدر بأكثر من الضعف خلال السنوات السبع الماضية. وقد أشارت نتائج التقرير