

## «الوكالات الوطنية» تحتفل بالأعياد الوطنية بعروض مميزة

عيدنا يا بلادي... وعندنا كيا العيادي

بأسعار أقل من التكلفة

سورينتو 2017

موهافي 2017

وتعد كيا موهافي السيارة الأكبر حجماً في أسطول كيا والأكثر قوة بين شقيقاتها، وقد تميزت منذ إنطلاقها عام 2008 بأعتماديتها الكبيرة نظراً لتفوقها الهندسي والتقني المتوافق مع أعلى المعايير في قطاع صناعة السيارات ما جعلها الخيار المفضل لدى الشركات الكبرى وعشاق سيارات الدفع الرباعي الحقيقية. ونأتي السيارة مجهزة بمحرك V6 - سعة 3.8 ليترتات - يولد قوة 274 حصاناً ونظام تعليق متطور ما يمنح أداء موهافي سلامة كبيرة وقدرة فائقة على المناورة على الطرقات المعبدة والوعرة على حد سواء. كما أن كيا موهافي حازت أعلى تصنيف فئة 5 نجوم لاختبارات السلامة من الإدارة الوطنية لسلامة المرور التابعة لإدارة النقل الأميركية.

أما كيا سورينتو فهي إحدى أكثر سيارات كيا حصداً للجوائز في فئات مختلفة كان أهمها حصولها على أعلى تصنيف لفئة سيارات الـ SUV المتوسطة الحجم لعام 2016 من قبل مؤسسة J.D. Power. كما حصلت مؤخراً على جائزة (Top Safety IIH) لعام 2017. وتتمتع كيا سورينتو 2017 بمواصفات سوريونتو الجديدة بمحرك V6 - سعة 3.3 ليترتات - بقوة 270 حصاناً ومساحة رحبة تتسع لسبعة ركاب بالغين، إلى جانب الكثير من مواصفات الأناقة والراحة التي تتوافق مع تطلعات الزبائن من كل الفئات.

يعرف الجميع، يحمل شهر فبراير بالنسبة للكويت وأهلها الكثير من المعاني التي تستحق الاحتفال، ونحن في مجموعة الوكالات الوطنية نفخر باننا جزء من هذا الوطن المعطاء ولا يسعنا بمناسبة العيد الوطني وعيد التحرير إلا تقديم المزيد من أسباب الاحتفال للكويت وشعبها مواطنين ومقيمين، ومن خلال هذه الحملة التي تستلهم روح الاحتفال والفرح نعيد عن حبنا للكويت من جهة وتقديرنا لعملائنا من جهة أخرى. «هذه الحملة تركز بشكل خاص على سيارتي دفع رباعي عالية الجودة وفائقة الأداء موديل 2017 هما كيا موهافي وكيا سورينتو. ويتمتع كل من الموديلين بصورة ناصعة لدى العملاء من محبي سيارات الدفع الرباعي نظراً للاعتمادية العالية والأداء المبهر لكل منهما، إلى جانب المواصفات العالية في مجالات الهندسة والسلامة والتكنولوجيا. ونحن سعداء بأن عرضنا الجديد يوفر فرصة لا تقوت بالنسبة لمن يرغبون بسيارة دفع رباعي مميزة ذات أداء سلس داخل المدينة أو على الطرقات الوعرة بأسعار أقل من التكلفة، إلى جانب 250 ديناراً على شكل خصم إضافي لعملاء الأقساط.»

جدير بالذكر أن كلا من كيا موهافي وكيا سورينتو هما من فئة الـ SUV (السيارات الرياضية متعددة الأغراض) الكبيرة والمتوسطة الحجم على التوالي.

**المطوع:**  
**المجموعة أطلقت حملة تركز على سيارتي موهافي وسورينتو 2017**

**أقن سيارة مميزة بسعر أقل من التكلفة خلال العرض**

أطلقت مجموعة الوكالات الوطنية، إحدى شركات عبد العزيز العلي المطوع، الوكيل المعتمد لعلامة «كيا» التجارية في الكويت، حملتين ترويجيتين جديدتين إحداهما تحت شعار «عيدنا يا بلادي... وعندنا كيا العيادي»، وذلك بالتزامن مع انطلاق الاحتفالات بالعيد الوطني وعيد التحرير، وكما عودت زبائننا في فبراير من كل عام، وترتكز الحملة على سيارتي الدفع الرباعي كيا موهافي وكيا سورينتو موديل 2017، حيث يمكن للعملاء خلال فترة العرض اقتناء سيارة مميزة بسعر أقل من التكلفة إلى جانب فرصة لعملاء الأقساط للحصول على خصم إضافي بقيمة 250 ديناراً بالتعاون مع الشركات التمويلية المشاركة.

أما الحملة الأخرى، فهي تغطي بقية موديلات كيا وتقدم لكل من يشتري سيارة خلال شهر فبراير، هدايا عديدة بقيمة عبارة عن: صيانة 20,000 كم أو سنة (أيهما أسبق)، 10 سنوات كفاءة، 5 سنوات خدمة المساعدة على الطرقات، حماية وتظليل السيارة (بالتعاون مع الشركات التمويلية المشاركة).

وقد علق مدير عام مبيعات كيا الكويت مهدي المطوع على هذه الحملة قائلاً: «في البداية أود أن أتوجه بالتهنئة للكويت حكومة وشعباً بمناسبة الأعياد الوطنية، داعياً للمولى عز وجل أن يديم الأمن والأمان على وطننا الحبيب. وكما

## انطلاق أعمال مؤتمر وملتقى «شركات التأمين» اليوم

على أسس علمية واضحة للشركات والعملاء. وكشف اللقائوي أن المؤتمر ينعقد وسط تطلعات وآمال كبيرة بمشاركة رواد القطاع ونخبة من أصحاب الخبرات حيث سيقدّم الرئيس التنفيذي لشركة بوبان تكافل خليل الشامي ورقة عمل، إضافة إلى استعراض تجربة ابوظبي وستكون هناك مشاركة لوزارة التجارة في جلسات العمل لعرض وجهة نظرها ورؤيتها.

وأعرب اللقائوي عن ثقته الكبيرة في أن تخرج هيئة التأمين على يد الوزير خالد الروضان المعروف عنه الإنجاز وسرعة اتخاذ القرار لما فيه مصلحة السوق والاقتصاد.

هذا القطاع الحيوي، مشيراً إلى أن نمو القطاع بشكل كبير خلال السنوات العشر الأخيرة أوجد سوقاً وحجم عملاء يستحقان التنظيم والرقابة السليمة التي تقوم

تنطلق اليوم أعمال مؤتمر وملتقى شركات التأمين في فندق شيراتون الكويت، برعاية وزير التجارة والصناعة خالد الروضان وبمشاركة الخبير والمستشار العالمي د. كلاوس بيكر ورئيس اتحاد التأمين الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للتأمين طارق الصراف مناقشة مستقبل وأبعاد وتحديات القطاع والذي سيقدم ورقة عمل للمؤتمر كمتحدث رئيسي.

بدوره، قال المدير العام لشركة ناس لإدارة مطالبات التأمين ورئيس اللجنة التنظيمية للمؤتمر صلاح اللقائوي إن قطاع التأمين في الكويت بات يستحق إنشاء هيئة عليا تشرف على تنظيم



طارق الصراف



صلاح اللقائوي

## «هرتز»: خصومات لغاية 25% على إيجار السيارات في أكثر من 100 بلد حول العالم

العالمية للسيارات، تاجير الشهري، عقود التاجير الشخصية (لمدة سنة)، عقود التاجير للشركات (من سنة إلى سنتين)، سيارات مع سائق (24 ساعة في اليوم) طيلة أيام الأسبوع (عرضة للتوافر).

كل تلك الخدمات مدعومة من قبل فريق عمل «هرتز» المحترفين في أداء مهامهم بسرعة وكفاءة عالية من مختلف أفرع هرتز الكويت: المكتب الرئيسي في الشويخ، والفروع في فندق جي دبليو ماريوت وأبراج مارينا ومطار الكويت الدولي الذي يستقبل العملاء 24 ساعة / 7 أيام في الأسبوع.

إن صاحب الامتياز الحضري من هرتز في الكويت هو شركة عبر القارات، التي تأسست عام 1996. وتتمتع الشركة بعلاقات قوية مع الشركات الكبرى والوزارات في الكويت وتعتبر رائدة في السوق باعتبارها إحدى شركات مجموعة شمال الخليج التجارية. وعلى الصعيد العالمي، تتسع شبكة هرتز لأكثر من 8000 موقعا موزعة عبر الكويت والشرق الأوسط والعالم. ولديها خبرة ستصل إلى مئة عام في مجال تاجير السيارات منذ تأسيسها في 1918.



جدير بالذكر أن شركة هرتز أثبتت تواجداً مميزاً جعل السفر معها أكثر متعة وراحة كما كان دائماً. ويفضل جهودها المتواصلة لكي تحافظ هرتز طوال هذه الأعوام على رضا عملائها، استحققت أن تكون الخيار الأول لكل من رجال الأعمال والسائحين. كما رسخت شركة هرتز قواعدها في السوق العالمي كشركة عريقة بلا منازع مما لديها من قدرة تنافسية عالية في مجال تاجير السيارات. وتشتهر «هرتز» بامتلاكها مجموعة واسعة من السيارات عالية الجودة (السيارات الصغيرة، سيارات الدفع الرباعي الكبيرة، سيارات الرفاهية وناقلات الأشخاص الصغيرة)، علاوة على خدمات تاجير السيارات المتنوعة والفريدة من نوعها مثل الحجزات

**يتوجب على العميل حجز السيارة قبل 27 فبراير**

أطلقت شركة «هرتز» لتاجير السيارات مؤخراً حملتها الترويجية الجديدة بمناسبة أعياد الكويت التي بموجبها يحصل العميل على خصم يصل لغاية 25% على إيجار السيارات في أكثر من 100 بلد حول العالم، وذلك في إطار حملتها الهادفة لضمان رضا وثقة العملاء. وبموجب هذا العرض التوفيري المميز، يتوجب على العميل حجز السيارة المستأجرة قبل 27 فبراير للإيجارات المنتمية حتى يوم 31 مارس 2017، وذلك للاستفادة من الخصم الذي تقدمه «هرتز» الذي يعتبر بمنزلة خطوة تعبير فيها عن مدى تقديرها لعملائها الأوفياء، وطبقت هذه الخصومات في جميع فروع هرتز حول العالم.

في هذا السياق، أعرب مسؤول قسم المبيعات لدى هرتز عن سعادته بتقديم هذا العرض المميز الذي يتيح للعملاء الفرصة للتوفير لدى إيجار السيارة مع خصم يصل لغاية 25% وفي نفس الوقت الاستمتاع بالقيادة والتنقل بكل ثقة وراحة بال. هذا، وأكد إصرار شركة هرتز على مواصلة تقديم العروض وإطلاق الحملات الترويجية التي تستقطب اهتمام العملاء.

## وراعي ذهبي لمؤتمر «التعلم المؤسسي» «الملا القابضة» تحصد جائزة التميز التدريبي لـ 2016



«الملا القابضة» تحصد جائزة التميز التدريبي وتبدي وزيرة هند الصباح

مع برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة وحصلت مجموعة الملا القابضة على جائزة «التميز التدريبي للشركة» الجديدة بالمشاركة ذات خطة متميزة.

وبهذه المناسبة، أعرب مدير عام قطاع الموارد البشرية في المجموعة عصام العثمان عن سعادته بحصول المجموعة على تلك الجائزة، كما أوضح أن المجموعة حريصة كل الحرص على التدريب المستمر للعملاء الوطنيين والذي من شأنه تقليص الفجوة بين مخرجات التعليم واحتياجات سوق العمل الفعلية.

وأضاف العثمان أن مثل هذه اللقاءات والمؤتمرات تحمل أهمية كبيرة على المستوى التخطيطي

العثمان: المجموعة حريصة على التدريب المستمر للعملاء الوطنيين

اختتمت مجموعة الملا القابضة مشاركتها في مؤتمر «التعلم المؤسسي» الذي نظمه برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة والذي كان تحت عنوان «التدريب الفعال في القطاع الخاص أداة للتوظيف والتفريقي الوظيفي» والذي عقد في الفترة من 12 حتى 14 فبراير 2017 في قاعة سلوى، فندق المارينا.

وعقد المؤتمر تحت رعاية وزير الدولة لشؤون مجلس الوزراء الشيخ محمد العبدالله، وبحضور وزيرة الشؤون الاجتماعية والعمل ووزيرة الدولة للشؤون الاقتصادية هند الصباح، ومن خلال حفل الافتتاح تم توزيع بعض الجوائز للشركات المساهمة بالتدريب

## «إيرباص» تعين رئيساً جديداً لأفريقيا والشرق الأوسط

أعمالها مع التركيز على الأسواق الحالية والناشئة في جميع أنحاء أفريقيا والشرق الأوسط. ومن الجدير بالذكر أن ميكائيل هوراري، أنهى دراسته في العلوم التجارية التطبيقية في باريس. وسيلخف جيب فقيه الذي سيتقاعد بعد 30 عاماً من العمل في شركة إيرباص. وانضم فقيه إلى شركة إيرباص في عام 1986 كمدير مبيعات لمنطقة شمال أفريقيا. قبل أن يصبح نائباً لرئيس المبيعات في منطقة الشرق الأوسط بعد ذلك بعامين.

شركة الكاتيل (Alcatel) عمل في إسبانيا والصين وأمريكا اللاتينية، والتحق بعد ذلك بمجموعة تاليس (Thales)، حيث كان مسؤولاً عن تطوير الأعمال التجارية في السعودية، قبل أن يتولى إدارة عمليات المبيعات العالمية لأنظمة التحكم الإشرافي وتحصيل البيانات في تاليس. وفي هذا السياق، قال الرئيس التنفيذي لشركة إيرباص توم إندرز: «إن خبرة هوراري الواسعة في القطاع ستساعد الشركة على تحقيق أهدافها في المنطقة من خلال توسيع حضورها وتطوير



ميكائيل هوراري

أعلنت شركة إيرباص عن تعيين ميكائيل هوراري، البالغ من العمر 50 عاماً، رئيساً للشركة في منطقة أفريقيا والشرق الأوسط. وسيلخف ميكائيل سابقاً منصب نائب رئيس شركة إيرباص في أفريقيا والشرق الأوسط. وسيتولى في منصبه الجديد مسؤولية قيادة أعمال شركة إيرباص في المنطقة مستنداً إلى خبرته الواسعة التي اكتسبها على مدار 25 عاماً من خلال عمله ضمن القطاع في مناصب مختلفة من العالم. وبدأ هوراري حياته المهنية في