

## هيونداي «شمال الخليج» تستمر في عرضها المذهل بمناسبة أعياد الكويت

## «الملا وبهبهاني» تحتفل بشهر الحرية وتقدم أفضل العروض الحصرية



إحتفالاً بأعياد الكويت  
إختبر هديتك من هيونداي  
وادخل السحب الكبير  
علمه فيلوستر 2017

طرازات 2017

كما تقدم هيونداي برنامج كفاءة جديد يشمل خدمة الصيانة لمدة 4 سنوات دون تحديد المسافة أو 5 سنوات أو 100,000 كم أيهما يأتي أولاً، تأمين ضد الغير مجاناً وتسجيل المرور مجاناً، وغيرها من المزايا الرائعة ضمن برنامج «الولاء للعميل» مثل توفير مستشارين من ذوي الخبرة العالية في السيارات، توفير كفاءة وسرعة في الخدمة، بالإضافة إلى الصالات الفخمة المجهزة للشخصيات المهمة وسط بيئة وجو ودي يمنح عملاء هيونداي امتيازاً خاصاً لا تقدمه شركات السيارات المنافسة.

في هذا السياق، قال المتحدث عن قسم التسويق في «شمال الخليج»: تفخر «هيونداي» باستمرار هذا العرض الذي يسمح للعميل بفرصة التوفير من خلال الأسترجاع التقديري عند عملية الشراء، إضافة إلى راحة البال بفضل المستوى المميز في الأداء والتصميم الرافعي والابتكارات الحديثة التي تمتاز بها طرازات هيونداي المتفوقة بجودتها العالمية. كما يسرنا أن نعبر عن اهتمامنا بعملائنا ولولائهم وتقديرنا الكبير بسيارات هيونداي من خلال إتاحة الفرصة أمامهم للاختيار بين باقة من الميزات الرائعة التي تضاف إلى الكفاءة العالية والاعتمادية الطويلة التي تتمتع بها سيارات هيونداي وكما تؤكد مواصلة جهودنا لتقديم أفضل ما يستحقه عملائنا.

العدد من المزايا  
لدى شراء إحدى  
سيارات هيونداي  
من أحدث

تستمر هيونداي بتطوير استراتيجياتها ومحاولاتها الدائمة لتقديم أفضل الخدمات والحملات التسويقية الرائعة ومحبي سيارات هيونداي العالمية عبر إيلائها أهمية كبيرة لتقديم أرقى الخدمات وضمان رضا جميع عملاء هيونداي دون استثناء. هذا وتطرح شمال الخليج بشكل دوري باقة متجددة من العروض التجارية بهدف إرضاء العملاء ومنحهم فرصة لا يمتلكها أي سيار أخرى بأسعار مميزة وسهلة، أيضاً بهدف المساهمة في تعزيز صورة وسمعة «هيونداي» كسيارة ناجحة وعلامة تجارية استطاعت بوقت قصير منافسة أقدم شركات السيارات وأكثرها عراقية، ووفاء لفلسفة «هيونداي» التي تضع حاجات العملاء على رأس قائمة أولوياتها سواء قبل البيع أو بعده.

الجدير بالذكر المزايا

في سياق عروضها المتجددة والمميزة، أطلقت «شمال الخليج» الوكيل الحصري لسيارات هيونداي في الكويت، عرضها الغني بالمميزات الرائعة بمناسبة أعياد الكويت، حيث تقدم لعملائها الأوفياء فرصة استرجاع مبلغ نقدي يصل لغاية 3000 \$ لدى شرائهم من مجموعة مختارة من طرازات هيونداي لعام 2017، والتي وصلت حديثاً إلى صالات عرض هيونداي لتكون بمثابة إضافة إلى العرض المتميز الذي تقدمه هيونداي لعملائها لدى اقتنائهم سيارات هيونداي.

تشمل المزايا التي يمكن للعميل الاختيار بينها صيانة لمدة سنتين أو 40,000 كلم و70٪ أرباح خلال السنة الأولى للأقساط، تأمين شامل لمدة سنة و2000 ليتر بنزين أو دخول السحب على سيارة فيلوستر 2017، وذلك في خطوة مميزة من «شمال الخليج» تقديراً لشدة علاقتها الأوفياء وإتاحة الفرصة أمامهم للاستمتاع بأفضل العروض والمزايا التي تضمن لهم راحة البال، هذا إلى جانب الاستمتاع بالكفاءة ومستوى الأداء المميز والتصميم الرافعي وأحدث المزايا التكنولوجية التي تمتاز بها سيارات هيونداي. يسري العرض من 10 يناير 2017 لغاية 31 مارس 2017 ويجري السحب على فيلوستر بتاريخ 5 أبريل 2017 في معرض هيونداي، الشويخ، في الساعة 11 صباحاً.

تقدم جيب للمستهلكين مزيجاً غير مسبوق للاقتصاد في استهلاك الوقود ومدى القيادة، وخياراً من أبرز خيارات أنظمة توليد القوة، وتكنولوجيا الديزل النظيف الاختيارية، وقدرات مرجعية أسطورية، وحرفية من الطراز العالمي، وديناميكيات قيادة ممتازة على الطرق الممهدة، ومجموعة من ميزات التكنولوجيا المتقدمة والسلامة سهلة الاستخدام. أما دودج تشارجر، وهي السيارة التي يفضلها سائقو السيارات في الكويت في كل وقت، تتوافر خلال شهر فبراير بسعر 8444 ديناراً كويتياً فقط بالإضافة لوجود عروض خاصة مذهلة داخل معارض الشركة.



طرحت شركة الملا وبهبهاني للسيارات - الموزع الوحيد لسيارات ألفا روميو، كرايسلر، دودج، فيات، فيات بروفيشونال، جيب، رام وموبار في الكويت - عروض فبراير السخية على سيارات كرايسلر ودودج وجيب.

ويهذه المناسبة، حرص ماهر أبو شعبان مساعد المدير العام للمبيعات والتسويق في شركة الملا وبهبهاني للسيارات على تهنئة الكويت الحبيبة حكومة وشعباً بمناسبة احتفالات فبراير قائلاً: دائماً وكعادتها في فبراير من كل عام تقدم شركة الملا وبهبهاني لعملائها أفضل العروض والتي ينتظرونها بشغف كبير.

وهذا العام، نحن على ثقة بأن عروضنا ستكون أفضل من أي عروض سابقة، حيث تشمل على تأمين شامل مجاني لمدة عام وخدمة مجانية تصل إلى 3 سنوات أو 60 ألف كيلو متر بالإضافة إلى تسجيل وتأمين مجاني، وتأتي هذه العروض على موديلات مختارة من شركة الملا وبهبهاني.

وحظيت سيارة كرايسلر 200 على عروض مميزة خلال فبراير، حيث تأسر كرايسلر 200 سيدان السائقين والركاب باناعتها البسيطة وتجربة قيادتها غير العادية ومزاياها العديدة. وهذه السيارة التي تم تصنيعها على نحو يدعي سهولة الاستخدام، و60 ميزة متقدمة للسلامة والأمن ومستويات عالية للاقتصاد في استهلاك الوقود تصل إلى 36 ميلاً للغالون الواحد (6.53 ليترات/100 كلم).

وقال أبو شعبان: إنها السيدان متوسطة الحجم للعمال الذين حققوا قدراً من الترف في حياتهم، ولكنهم يطلبون القيمة لأموالهم، ومع

وقال أبو شعبان: تشمل العروض هذا العام على طرازات من سيارة SUV الفخمة وذات التصميم الجذاب كجيب جراند شيروكي ودودج دورانجو الحاصلة على العديد من الجوائز العالمية وتأتي دورانجو مجهزة بمحرك 6 أسطوانات سعة 3.6 ليترات وبقوة 290 حصاناً ومحرك 8 أسطوانات على شكل حرف V سعة 5.7 ليترات وبقوة 360 حصاناً، هذا بالإضافة إلى المسامحة الفخمة والانحناءات الجميلة التي يتمتع بها تصميم دورانجو التي ترضي شغف العملاء الطامحين لامتلاك هذه السيارة الرائعة. وأضاف: إن لشركة الملا وبهبهاني للسيارات تاريخ طويل في خدمة السوق الكويتي، ولذلك بذلت كل الجهود للحصول على رضا العملاء، وذلك عن طريق الارتقاء بمستوى قطع الغيار والخدمة بالإضافة إلى إعطائهم الأهمية القصوى، وذلك عن طريق عقد دورات تدريبية لفريق العمل وخلق الوعي لديهم بكيفية التعامل الجيد مع العملاء.

أسعار شهر فبراير التي تبدأ بـ 5999 ديناراً كويتياً فقط، فإنها تمثل حقا قيمة مذهلة. وتستمر عرض فبراير من شركة الملا وبهبهاني للسيارات على السيارة الرياضية متعددة الاستخدامات جيب شيروكي سبورت وسبورت بلاس المذهلة بقدراتها وتصميمها الأنيق الذي يناسب جميع الفئات، حيث تم تجهيزها بمحرك Penta star V6 جديد سعة 3.2 ليترات ومحرك Tigershark MultiAir2 جديد سعة 2.4 ليترات وكلاهما مقتصرن بناقل حركة أوتوماتيكي بـ 9 سرعات جديد بالكامل، وذلك لزيادة الكفاءة في استخدام الوقود. وأضاف أبو شعبان قائلاً:

العروض تستمثل على تأمين شامل مجاني لمدة عام وخدمة مجانية بالإضافة إلى تسجيل وتأمين مجاني



## تويجا لريادة شركة المسيلة التجارية «ميتسوبيشي موتورز» تمنح «الملا موتورز» جائزة الامتياز بنمو المبيعات



جائزة الامتياز بنمو المبيعات من «ميتسوبيشي موتورز»

2015، واستمر التفوق على مدى الربع الأول من العام 2016. وتقدم قباديو المجموعة بالشكر لرئيس مجلس إدارة والرئيس التنفيذي لشركة ميتسوبيشي موتورز اوسمو ماسوكو، وأكدوا أن العلامة التجارية ميتسوبيشي ستظل تحتل المرتبة الأولى في الكويت بفضل كفاءتها وجودة صنعها، وأن المجموعة تسعى دائماً إلى احتلال أعلى المراكز في قطاع السيارات من حيث خدمة رضا العملاء، بالإضافة إلى تحقيق أكبر نسبة مبيعات على مستوى الكويت، وهذه الجائزة جاءت فمرة للجهود الكبيرة التي بذلها فريق العمل في المجموعة طوال الفترة الماضية لتحقيق إستراتيجيات وأهداف المجموعة التي يسعى جميع الموظفين إلى تحقيقها.



التكريم يأتي تقديراً من الشركة الأم لجهود المجموعة في التسويق للعلامة اليابانية ميتسوبيشي

تتويجا لريادة شركة المسيلة التجارية، إحدى شركات مجموعة الملا، الوكلاء الحصريين لسيارات ميتسوبيشي في الكويت، فقد تم تتويج تلك الريادة بحصولها على جائزة الامتياز لنمو المبيعات من ميتسوبيشي موتورز، وذلك لقدرتها الفعالة على زيادة مبيعاتها وقاعدة عملائها خلال عام 2016 أكثر من أي وقت مضى. ويهذه المناسبة، أوصحت مجموعة الملا أن هذا التكريم يأتي تقديراً من الشركة الأم لجهود المجموعة في التسويق للعلامة اليابانية ميتسوبيشي، التي أصبحت من العلامات الرائدة في السوق الكويتي، والتي نجحت في توسيع قاعدة عملائها وتحقيق نمو كبير في المبيعات خلال عام 2016، واحتلت دور القيادة في قطاع السيارات بالسوق الكويتي.

## تواصل تقديم أفضل العروض على سياراتها في فبراير 2017 «رينو الباطين» الناقل الرسمي لمهرجان هلا فبراير

تذكر شركة عبدالمحسن الباطين، الموزع المعتمد لسيارات «رينو» في الكويت، باستمرار عرضها المثير، ضمن فعاليات حملة «الباطين» هلا فبراير، والتي تشهد إقبالاً كبيراً من العملاء، ويتيح العرض الفرصة لأول 100 عميل، لتشمل على جوائز عديدة، وتشمل جوائز نقدية، وحماية الهيكل وتظليل الزجاج، وتذاكر طيران، وقسائم وقود، وهواتف أو قسائم «الباطين». ويشمل العرض أيضاً كفاءة لمدة 10 سنوات، أو 500 ألف كيلو متر، إضافة إلى تسجيل مجاني، وتأمين ضد الغير على جميع موديلات «رينو». ويتضمن العرض سيارتي «رينو» الجديديتين كليسا «رينو كوليسمان»، إذ تعد «كوليس» الموديل الأحدث في عائلة «رينو»، التي أعيد تصميمها لتتحمل بصمات سيارات الدفع الرباعي الكاريزمية لدى العلامة، والتي تلبي متطلبات العملاء من جميع الفئات. وأشارت شركة رينو الباطين إلى أن هذا العرض ورعاية فعاليات «هلا فبراير»، يشكّلان فرصة تعزيز الثقة والولاء بين «رينو» وعملائها في السوق المحلي، مؤكدة أنها تسعى لتصميم عروض تلبي احتياجات العملاء كافة، وتمتجهم تجربة لا تنسى لدى شراء السيارات الجديدة معارضها، وتشجع «رينو» الباطين «الجميع للاستفادة والحصول على الجوائز القيمة التي تنتظرهم خلال شهر فبراير 2017، عند شراء أي من موديلات «رينو» المفضلة لديهم.