

## «التجاري» يقدم عرضاً مميزاً مع مجموعة كيا للسيارات



يقدم البنك التجاري الكويتي عرضه المميز على سيارات كيا الكورية ذات الجودة العالية بالتعاون مع شركة عبدالعزيز العلي المطوع الوكيل المعتمد لسيارات كيا في الكويت، ويشمل العرض حصول المشتري على صيانة مجانية لمدة سنة أو 20 ألف كم أيهما أقرب مع حماية وتظليل السيارة و5 سنوات خدمة مساعدة على الطريق وكفالة 10 سنوات.

ومن المعروف أن البنك التجاري الكويتي يسعى دوماً إلى تقديم خدمات تمويلية وعروض مميزة لعملائه من خلال التعاون والدخول في شراكة مع العديد من الجهات والشركات التي توفر للعملاء منتجات وخدمات ومزايا رائعة وفريدة.

وتعتبر شركة كيا للسيارات أحد أكبر مصنعي السيارات في كوريا الجنوبية، وقد شهدت الشركة نمواً ملحوظاً في حجم مبيعاتها خلال السنوات الماضية ما جعلها تتناسب من العملاء الباحثين عن الراحة والأداء المتميز كما أن سيارات كيا تتميز بالتنوع والفريدة وباتت من السيارات المثالية في العالم نظراً لجودتها العالية.

ويمكن للعملاء الراغبين في الاستفادة من العرض الحصري أو معرفة المزيد عن السيارة، زيارة صالة العرض الرئيسية لشركة كيا منطقة الري على الدائري الرابع، علماً أن العرض مستمر لغاية 2017/2/28.

## «أعيان أوتو» تبدأ عامها الجديد بحملة «تميز مع المغامرة والتحدي»



مجموعة مميزة من سيارات «الوانيت» الكبيرة الحجم

للمخبة من عملائها، والتي توفر لمشتريها باقة من أرقى الخدمات المصاحبة للتأجير، كما أنها خدمات اختيارية خاصة لنخبة من عملاء الشركة. إذ توفر خدمة فاليو بلس للعملاء ميزة التأمين الماسي وخدمة العداد الإضافي وخدمة السماح بالسفر بالسيارة المؤجرة، إلى دول مجلس التعاون بالإضافة إلى إمكانية تسلم وتسليم السيارة من الموقع الذي يحدده العميل وخدمة المساعدة على الطريق على مدار 24 ساعة.

السيارات الجديدة التي ضمتها أعيان أوتو إلى معرضها، بالإضافة إلى كبار المديرين والمسؤولين في أعيان لتعلن بذلك انطلاق عامها الجديد بهذه المجموعة الجديدة، وقد حظيت «الوانيت» الجديدة بقبول واستحسان الجمهور الحاضر في معرض أعيان. كما أطلقت شركة أعيان السيارات خدمة جديدة وهي فاليو بلس «VALUE Plus»، والتي تحتوي على العديد من الخدمات الإضافية المميزة التي دأبت شركة أعيان على استحداثها

### توسيع نطاق الاختيار والتنوع في مجموعة سيارات التأجير التشغيلية الجديدة



بدأت شركة أعيان أوتو، عامها الجديد بإطلاق حملة مميزة لقطاع التأجير التشغيلي والتي حملت عنوان «تميز مع المغامرة والتحدي»، وتقدم من خلاله مجموعة جديدة من سيارات «الوانيت» المتنوعة بالتعاون مع مختلف وكالات السيارات في الكويت، وتكون بذلك قد حققت إنجازاً جديداً في تغطية رغبات واحتياجات مجموعة كبيرة من الجمهور الراغب في استئجار هذه الفئة من السيارات.

وتتضمن المجموعة الجديدة من سيارات «الوانيت» الكبيرة الحجم التي تلقى قبولا كبيرا واهتماما من مختلف فئات المجتمع وهي: جيمس سييرا، وشفر سيلفرادو، وفورد أف 150، بالإضافة إلى بودج رام، وتأتي هذه الخطوة الجديدة ضمن رؤية الشركة لعام 2017 والتي تتضمن توسيع نطاق الاختيار والتنوع في مجموعة سيارات التأجير التشغيلية الجديدة، كما أنها تبنت تقديم المزيد من التسهيلات والعروض المشوقة خلال العام الجديد.

وقد انطلقت الحملة الجديدة من أعيان أوتو بحضور ممثلين عن وكالات

## خلال مشاركتها في معرض «العقارات الكويتية والدولية» «هومز» تطلق «المنار المكي» بإشراف «هيلتون العالمية»

في منطقة بهشة شهير وهي واحدة من المناطق الأسرع نمواً في اسطنبول، حيث يمتد على مساحة 119 ألف متراً مربعاً. وتابع: يتميز المشروع بأنه يحاط بالطبيعة الخلابة، كما أن جميع الشقق في هذا المشروع تتميز بالمناظر الطبيعية ويتضمن العديد من الخصائص مثل حمام السباحة المكشوف والحديقة ذات التصميم المميز ومواقف سيارات لكل شقة وأماكن ألعاب للأطفال ومرات للمشاة ونظام تدفئة مركزي وإضاءة في الطريق مع نظام حماية ومراقبة على مدار 24 ساعة، وعن مشاريع الشركة في إسبانيا قال: لدينا في إسبانيا واحد من أجمل المشاريع السياحية الجميلة، وهو مشروع «ماريبيا لاجون» في منطقة ماريبيا ويبعد عن ماريبيا مسافة 15 دقيقة بالسيارة.

ولفت إلى أن المشروع يعتبر من أكبر المشاريع الموجودة في إسبانيا، وهو الأول من نوعه في أوروبا من حيث الفكرة، وهو أول مشروع يتم بناء بحيرة اصطناعية بين الجبال، كما أن المشروع مصمم على فكرة توفير الطاقة بحيث يعمل المشروع على الطاقة البديلة والتي من خلالها يتم توفير على العميل مصاريف الكهرباء والماء.

للمتلك ومؤجر بالكامل لإدارة مجموعة هيلتون، المجمع السكني مقيم على ريو مرتفعة تطل على ساعة الحرم المكي ويتميز بقربه من الحرم، حيث يبعد عنه 3 كيلو فقط ويقع داخل حدود الحرم المكي على الدائري الثالث مباشرة بجوار هيئة تطوير مكة. أما عن مشروع أبراج الصفوة أوضح يوسف إنه أول مشروع يطرح في الكويت وحدات وشققاً للبيع بنظام التملك الحر في مكة المكرمة، لافتاً إلى إطلالتها على ساعة الحرم والتشطيبات الفاخرة وتنوع مساحات الشقق بين 4 غرف و5 غرف وقيادات ودوبلكس وأحجام تلائم جميع الشرائح والأذواق. وتابع: المشاريع تقع في منطقتي الخالدية والكعبكية اللتين تعتبران من أرقى أحياء مكة المكرمة، إضافة إلى قربها من طريق إبراهيم الخليل والطريق الدائري الثالث، حيث تبعد عن الحرم 3 كيلومترات والوقت التقريبي للوصول للحرم المكي بالسيارة هو 5 دقائق فقط. وعن مشروع «بهشة كنت» في تركيا، قال يوسف إنه أضخم مشروع سكني في اسطنبول وهو جاهز للتسليم ومتكامل الخدمات وبضمان من الحكومة التركية مع تسهيلات في السداد لـ 10 سنوات، مشيراً إلى أنه يقع



حاتم يوسف

### يوسف: الشركة تتوجه لطرق أسواق جديدة وطرح مشاريع عقارية متميزة



أعلنت شركة هومز العقارية عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية الحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق ومن تنظيم شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 5 إلى 8 مارس المقبل في الريحنسي.

وكشف المدير العام في الشركة حاتم يوسف أن «هومز» تتوجه لطرق أسواق جديدة وطرح مشاريع عقارية متميزة في عدة دول منتقاة، مؤكداً عرض الشركة لمجموعة من مشاريعها المتميزة خلال مشاركتها في المعرض. وأوضح يوسف أن المشاريع التي سوف يتم طرحها هي مجمع المنار المكي وأبراج الصفوة في مكة المكرمة، ومشروع بهشة كنت في تركيا، ومشروع ماريبيا لاجون في إسبانيا، مشيراً إلى أنها عبارة عن شقق مؤجرة وفيلات وشاليهات بمساحات تلائم جميع الأذواق في منتجعات سياحية ومجمعات سكنية راقية. وبين يوسف أن مشروع المنار المكي عبارة عن مجمع سكني فندقي تضم إدارته تحت إشراف مجموعة هيلتون العالمية بصفتها اسماً لامعاً في هذا المجال، المجمع السكني في موقع متميز ومن أرقى أحياء مكة المكرمة وجاهز

## «برقان» يهنئ موظفيه بعد إتمامهم برامج معهد الدراسات المصرفية بنجاح



جانب من حفل التخرج

أصوله، لافتة إلى أن بنك برقان مستمر في الاستثمار بتطوير برامج تدريبية تساهم في بناء شخصيتهم والارتقاء بأدائهم، وبالتالي منحهم فرص للتطور الوظيفي، معربة عن سعادتها بدعم وتشجيع موظفي البنك الذين سبق وأن تم تنظيم برامج تدريبية مماثلة لهم خلال السنوات الماضية. واعتبرت الشرييني أن بنك برقان يضم فريق عمل متميزاً يسعى بشكل متواصل لتحقيق أفضل النتائج من خلال العمل الجماعي والمهنية العالية، وهو الأمر الذي يعكس نجاحات البنك المستمرة.

المصرفية التدريبية المميزة خلال العام 2015-2016، ونالوا شهادات مختلفة بمجال إدارة الائتمان (CCM)، وشهادة إدارة الائتمان المتقدم (ACCM)، فضلاً عن شهادة مدير فرع معتمد (CBM)، من ناحيتها، هنأت هالة الشرييني رئيسة مديري الموارد البشرية والتطوير لمجموعة بنك برقان موظفي البنك على اجتيازهم للبرامج الاحترافية المعتمدة بنجاح، مؤكدة أن البنك سيواصل سعيه لاختيار أفضل الكوادر المتاحة وذلك ليتماشى مع بيئة العمل المصرفي في الكويت، وأضافت الشرييني أن موظفي البنك هم أقوى

### البنك مستمر في الاستثمار بتطوير برامج تدريبية تساهم في بناء شخصية موظفيه والارتقاء بأدائهم



هنأ بنك برقان 8 من موظفيه، الذين أنهوا بنجاح برنامج التدريب المهني لدى معهد الدراسات المصرفية، وحصلوا على الشهادات خلال الحفل الذي أقيم مؤخراً في غرفة تجارة وصناعة الكويت، تحت رعاية د.محمد الهاشل - محافظ بنك الكويت المركزي، ورئيس مجلس إدارة معهد الدراسات المصرفية. هذا، وقد أكد رئيس مجلس إدارة بنك برقان وعضو مجلس إدارة معهد الدراسات المصرفية، ماجد عيسى العجيل التزام بنك برقان بتطوير مهارات الموظفين لديه، مهتماً بموظفي البنك الذين أنموا بنجاح برامج معهد الدراسات

## «الخليج» يعزز الكفاءة المهنية بالتعاون مع المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار



ممثلو المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار مع فريق بنك الخليج

مع فريق المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار المدير التنفيذي، ومات كوهان مدير الإقليمي، وذلك مناقشة سبل التعاون ووضع الخطة المستقبلية.

وتعليقاً على هذه الخطوة، قال طارق الصالح، يؤكد بنك الخليج تماشياً مع الجهود التي تبذلها هيئة أسواق المال، تعزيز وتمكين موظفيه من الحصول على أفضل الكفاءات لتحقيق نتائج مصرفية فعالة. ومن خلال تعاوننا مع المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار، نرتقي بكفاءتنا لمواكبة الممارسات الدولية ودمجها في أدائنا المصرفي اليومي.

بالنسبة للدورات التدريبية في المدخل الدولي للأوراق المالية والاستثمار، فقد وفرت مقدمة وأسعة حول قطاع الخدمات المالية، مع التركيز على الاستثمارات من منظور عالمي، ويشكل هذا التدريب الامتحان الأساسي للحصول على العديد من المؤهلات العالمية المستوى في المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار. وكان قد اجتمع كل من طارق الصالح مساعد مدير عام الاستثمار في بنك الخليج، وشاري شهاب مساعد مدير عام الخدمات المصرفية المميزة في بنك الخليج، وإسراء الحبيب مدير العلاقات الخارجية في بنك الخليج،

### الصالح: البنك يؤكد تعزيز وتمكين موظفيه من الحصول على أفضل الكفاءات



يعتبر بنك الخليج من البنوك الرائدة في مجال التميز المهني في خدماته المصرفية وذلك من خلال تعاونه المباشر مع المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار (سي.اي.اس.اي) وفقاً للاتفاقية التي أبرمت بين المعهد وهيئة أسواق المال في يناير 2015. وتأتي هذه الاتفاقية بهدف تعزيز إطار تأهيل السوق حيث انه سيتم تطبيق مؤهلات المعهد على وظائف محددة لدى الأشخاص المرخص لهم من قبل الهيئة. وبناء على ذلك، قرر بنك الخليج رفع كفاءته المهنية المصرفية من خلال إطلاق سلسلة دورات تدريبية يوفرها المعهد البريطاني للأوراق المالية والاستثمار، حيث حصل حتى الآن 48 موظفاً من قسم الخدمات المصرفية المميزة وقسم إدارة الثروات، على شهادات دولية في مجال إدارة الثروات والاستثمار، بالإضافة إلى دورات تدريبية في المدخل الدولي للأوراق المالية والاستثمار.

وفيما يتعلق بالشهادة الدولية في مجال إدارة الثروات والاستثمار، فقد تضمنت أساسيات التخطيط المالي وإدارة أصول العميل الخاصة، وإدارة الصناديق، والوظائف الاستشارية والتحليل الاستثماري، أما

## «القصور الحديثة» تباشر بيع مشاريعها في هولندا ودبي بخطط تسويقية جديدة

يتميز المجموعة هو أننا نقوم ببيع العقار من خلال دفع قيمة التعاقد والتي تحول مباشرة إلى كاتب العدل في هولندا باسم العميل حتى يتم توثيق التعاقد هناك ما يمثل ذلك مصداقية وشفافية عالية للشركة، وضمان حق العميل، وكذلك متابعة المكتب الخاص لنا هناك باقي الإجراءات المتعلقة بالعقار.

وأكد فتحي أن المجموعة نجحت بنسبة 100% من خلال تسليم الوثائق للعملاء وانها تسعى لزيادة عملائها خلال العام 2017، بعد ان تأكدت انها تقدم خدمة مميزة للعملاء وأيضا تسويق مشاريع فريدة من نوعها في السوق الكويتي، مشيراً إلى أن هذا النشاط يعبر عن واقع السوق الكويتي والإقبال الكبير من قبل المستثمر الكويتي على المشاريع الخارجية.



محمد فتحي واحد العملاء عقب التعاقد

على ان يتمتع عملاؤها بنسبة أمان كبيرة من خلال وثيقة ملكية صادرة من مكتب العدل في هولندا، بالإضافة إلى فتح مكتب تابع للمجموعة في روتردام بهدف إدارة جميع الأمور العقارية التي تخص العملاء.

وأكد فتحي على أن ما

كشفت رئيس مجلس إدارة شركة القصور الحديثة العقارية لإدارة تطوير الأراضي والعقارات وشركة «آب كويت العقارية» محمد فتحي عن مباشرة الشركة لبيع مشاريعها المتميزة التي تقوم بتسويقها في الكويت من بيوت وشقق وشاليهات في هولندا ودبي بطرق تسويقية متطورة. وأشار فتحي في بيان صحافي إلى أن الشركة تهدف من خلال التسويق المتميز لمشاريعها إلى استقطاب عملاء جدد عبر العملاء الحاليين في الشركة، وذلك يأتي من خلال تعاقد «القصور» مع شركات مميزة وتسليم مشاريعها في الوقت المحدد وكذلك الإجراءات السلمية في تحويل ملكية العقار إلى العميل عبر مكتب العدل في البلد التي نعمل بها. وتابع: المجموعة تعمل