

بحسب تقييم مجلة International Finance العالمية VIVA تحصد جائزة «أفضل شركة اتصالات في الكويت لعام 2016»

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، عن حصولها على جائزة «أفضل شركة اتصالات في الكويت 2016»، وذلك تقديراً لدورها الريادي وأدائها المتميز في مجال الاتصالات خلال عام 2016، عبر تقديم حلول وابتكارات تكنولوجية تخدم جميع شرائح السوق المحلي الكويتي، وذلك بحسب تقييم مجلة «انترناشيونال فايننس» International Finance Magazine، المعروفة عالمياً، الذي يعتمد على معايير عالية لتحديد الفائزين على أيدي لجنة متخصصة من الخبراء في مجال الاتصالات. وقد تم تقديم الجوائز لمنزلة عن شركة الاتصالات الكويتية VIVA خلال الحفل السنوي الضخم الذي نظّمته إدارة المجلة مؤخراً في دولة الإمارات العربية المتحدة - دبي في 26 يناير 2017.

ويهدو المناسبة، قال م. سلمان بن عبدالعزيز البدران، الرئيس التنفيذي لشركة الاتصالات الكويتية VIVA: إن حصداً لجائزة «أفضل شركة اتصالات في الكويت عام 2016»، يثبت أداءنا المتميز ومعايير الجودة العالية التي توفرها الإدارة التنفيذية وخبرائنا لعملائنا الكرام. نحن نسعى دائماً إلى تعزيز ريادتنا في سوق الاتصالات عبر خدماتنا ومنتجاتنا المبتكرة التي تواكب تطورات وتطبيقات الأعمال.

وتهدف مجلة انترناشيونال فايننس (IFM) إلى أن تكون مصدراً للمعلومات والتحليلات والرؤى للمجتمع المالي العالمي. تأسست المجلة والتي مقرها في لندن، من أجل مهمة نقل الأخبار والمقالات المالية ذات المصداقية للمجتمع المالي العالمي بطريقة موجزة وبسيطة وسهلة الفهم. قراء المجلة هم المجتمع المالي في جميع أنحاء العالم، من كبار صناع القرار والمؤثرين في القطاع المالي.

وحصلت شركة الاتصالات الكويتية VIVA مؤخراً على عدة جوائز، أبرزها «أفضل مركز اتصال» و«أفضل برنامج توظيف»، من شركة «انسايت ميدل إيست» و«الشركة الرائدة في علاقات المستثمرين في الكويت»، وجائزة «الإبداع في إدارة المخاطر للشركات» عن عام 2016 وذلك خلال المؤتمر السنوي لجوائز التميز في ضمان العائدات وإدارة مخاطر الاحتيال (RAFM) والذي انعقد برعاية شركة سوبكس المحدودة LtdSubex.



عبد الرزاق العيسى متسلماً للجائزة

للمرة الثانية على التوالي «وربة» يحصد جائزة «البنك الأسرع نمواً في الكويت لعام 2016»



شاهين حمد الغانم متسلماً للجائزة

ساهم الأداء المتميز لبنك وربة ونمو عملياته المتصاعد في عام 2016، بحصوله على جائزة مرموقة من «Finance Magazine»، وهي جائزة البنك الأسرع نمواً في الكويت لعام 2016. وتجدر الإشارة إلى هذه الجائزة هي الثانية التي يحصدها البنك في هذه الفئة، حيث كان قد منح أيضاً على جائزة «البنك الأسرع نمواً في الكويت في عام 2016» من مجلة بانكر ميدل إيست. وقد تسلم الجائزة شاهين حمد الغانم، الرئيس التنفيذي لبنك وربة، خلال حفل تسليم الجوائز الذي نظّمته المجلة في فندق ماريوت في دبي بتاريخ 26 يناير 2016، بحضور نخبة من صانعي القرار، وتدع المجلة من الجهات الرائدة في تحليل وتوفير معلومات واقعية حول مجتمع التمويل العالمي بطريقة دقيقة، بسيطة وسهلة الاستيعاب. وتعتمد المجلة أسلوباً تحليلياً عميقاً بوصفها مصدراً إلكترونيًا يساعد القراء على فهم القوى المحركة للسوق بشكل أوفى، وتبني جوائزها بالاستناد إلى تطورات الأسواق وأداء القوى الاقتصادية الحيوية فيها، وهي تشكل مرجعاً أساسياً يلقى الضوء على تغييرات الأسواق ما يعطيهام فقرة جلية عن الإجراءات الاقتصادية المعقدة

الغانم:
الجائزة الجديدة تؤكد تطور عمليات «وربة» وتبونه مكانة ريادية في السوق الكويتية

الحاصلة في مجتمع الأعمال العالمي. وفي معرض تعليقه على الجائزة، قال شاهين حمد الغانم، الرئيس التنفيذي لبنك وربة إن الجائزة الجديدة للبنك تأتي لتؤكد تطور عملياته وتبونه مكانة ريادية في السوق الكويتية وهذا منبذ بالآرقام التي حققها البنك خلال عام 2016 والتي تعكس المسار الذي تسلكه استراتيجية البنك الحالية. وأضاف أن البنك قد تمكن خلال هذه الفترة من طرح خدمات ومنتجات مصرفية ساهمت بشكل كبير بتعزيز قطاع المصرفية الإسلامية وتلاقح مع روح العصر والتكنولوجيا التي تعد اليوم مطلباً أولاً للعملاء. كما أشار الغانم، إلى أن

البنك قد حصل على كل موافقات الجهات الرقابية لإصدار صكوك بحد أقصى 250 مليون دولار أميركي في عام 2016. وتم مؤخراً الحصول على الموافقة على نشرة الاكتتاب الخاصة بإصدار وطرح وتسويق الصكوك داخل الكويت، والبنك حالياً بصدد تسويق الصكوك وذلك في عدد من العواصم الإقليمية والعالمية فضلاً عن الكويت، ومتوقفاً لها نجاحاً كبيراً بين أوساط المستثمرين نسبة إلى الثقة التي يولوها للبنك. وتوقع الغانم المزيد من الجوائز في عام 2017، لاسيما أن استراتيجية البنك الجديدة التي يعد لها بالتعاون مع ماكزري اند كومباتي، تستند في بنودها على تطوير أعمال الشركات وتعزيز الأدوات المصرفية الاستثمارية كما تقدم أفضل الخدمات والمنتجات في قطاع التجزئة المصرفية. وتوقع أن تسفر هذه الاستراتيجية عن تعزيز ودعم مكانة البنك بين البنوك الإسلامية المتواجدة في السوق المحلية، حيث تعمل على تعزيز مكانة البنك والمساهمة في النجاح بتحقيق مكانة متقدمة في قطاع المصارف الإسلامية، إضافة إلى مد جذوره على الصعيد المحلي ومحافظته على مركز مالي متين يوفر الحماية لمساهميها.

إلى منطقة شرق المتوسط والشرق الأقصى «الاتحاد للطيران» تتوسع في وجهاتها المشغلة عبر «بوينغ 787 دريملاينر»



طائرة بوينغ 787 دريملاينر

مقعداً لخدمة رحلاتها اليومية المنتظمة على مدار العام إلى عمان وبيروت، إضافة إلى بكن وشنغهاي وسيؤول. وإضافة إلى ذلك، ستشغل

الشركة طائراتها من طراز بوينغ 787-9 دريملاينر موسماً إلى أثينا في اليونان خلال أشهر الصيف. وتشغل الاتحاد للطيران في الوقت الراهن عشر طائرات طراز بوينغ 787-9 دريملاينر التي تسع وجهات، تشمل كلا من دوسلدورف، زيورخ، وبيروت، وبريسين، وطوكيو، وسنغافورة، والرياض، وجوهانسبرغ، وواشنطن العاصمة، انطلاقاً من أبوظبي. ومن المقرر تسليم 61 طائرة دريملاينر أخرى على مدار السنوات القليلة القادمة، الأمر الذي يجعل الطراز 787 العمود الفقري لرحلات الاتحاد للطيران طويلة المدى.

عبر مجموعة متنوعة من السيارات ومنتج التأجير لدى الوكالات مندني: 12٪ النمو السنوي لمنتج التأجير التشغيلي للسيارات في «بيتك»



وليد مندني

الماضي، هذا بالإضافة إلى العديد من المزايا الحالية التي يقدمها «بيتك» على منتج التأجير للسيارات والتي من أهمها الصيانة الدورية المجانية والتغطية التأمينية بشكل كامل للمركبة طوال فترة عقد التأجير وخدمة السيارة البديلة بالإضافة للمميزات الأخرى في إمكانية تمديد العقد أو السفر بالسيارة خارج الحدود وفقاً للضوابط.

هذا، ويقدم منتج التأجير في معارض «بيتك» المنتشرة في الشويخ، والري، والفروانية بمنطقة الضجيج، بالإضافة إلى معرض الأحمدى بالإضافة لبعض الوكالات الكبرى للسيارات والتي نسعى لزيادتها خلال هذا العام. وأكد مندني أن خدمة التأجير في «بيتك» تحظى بإقبال كبير ولديها رصيد واسع من الثقة لدى العملاء الذي جعلها تنمو سنوياً بشكل منتظم، وعزز من الحصص السوقية لـ «بيتك» في سوق تأجير السيارات، منوهاً إلى أن عملية التطوير للخدمة والمنتج عملية مستمرة بشكل دائم من خلال رفع مستوى جودة الخدمات من خلال تخصيص فريق من الموظفين المدربين الجاهزين لخدمة العملاء وأن يكون لبيتك السبق دائماً في طرح أحدث الأنواع من السيارات للتأجير وبأحدث الطرق المتاحة.

وقال رئيس الخدمات المصرفية للأفراد والخدمات المالية الخاصة للمجموعة في بيت التمويل الكويتي (بيتك) وليد مندني إن منتج التأجير التشغيلي في «بيتك» حقق نمواً بلغت نسبته 12٪ في نهاية 2016 مقارنة مع عام 2015، رغم ما شهده السوق المحلي للسيارات من تغيرات ومستجدات أثرت كثيراً على عوامل السوق المختلفة وأدائه العام، مشيراً إلى النجاح في تقديم خدمات جديدة خلال العام الماضي ساهم كثيراً في تحقيق هذه الزيادة في المبيعات والتي من أبرزها خدمة تمديد عقود التأجير التشغيلي بفترات زمنية مختلفة وتقديم منتج التأجير في معارض وكلاء السيارات، حيث لاقت قبولا واستحساناً من العملاء وكانت أكبر تعبير عن العلاقة الوثيقة بين «بيتك» ووكلاء السيارات والتي دائماً ما يتم توجيهها لخدمة السوق والارتقاء بمستوى الأداء وتحقيق الأهداف المشتركة للجانبين، بالإضافة إلى تغطية كل رغبات العملاء بدءاً من السيارات صغيرة الحجم وصولاً إلى السيارات العائلية وذات الدفع الرباعي والفاخرة. وأضاف مندني في تصريح صحافي أن «بيتك» نجح في تعزيز استراتيجيته التوسع وتنمية الحصص السوقية وحتى يكون أقرب إلى عملائه فقد تم تخصيص

«التجاري» يعلن الفائزين بسحب «النجمة»



دينار، و200 ألف دينار، و250 ألف دينار. و«التجاري» ينتهز هذه الفرصة ليهنئ جميع الفائزين في سحب النجمة، علماً بأنه سيتم قيد الجوائز النقدية بحسابهم في البنك، كما نتوجه بالشكر لوزارة التجارة والصناعة على تعاونها الدائم وإشرافها الفعال على عمليات السحب التي تمت بسلاسة ونظام.

أجرى البنك التجاري الكويتي السحب اليومي على حساب النجمة أمس في المركز الرئيسي للبنك، بحضور ممثل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز أشكناني، حيث فاز كل من: قيس عباس الشطي، صالح سالم هاشم سالم، اختر كل بايندا كل، بيار يوسف كرمياتي، صالح علي محمد بوعليان، بجائزة البنك اليومية بقيمة 7 آلاف دينار. والآن يمكنك تحقيق كل أحلامك على أرض الواقع مع حساب النجمة في حلته الجديدة، حيث تمت زيادة قيمة الجوائز الكبرى لسحوبات حساب النجمة لتصل إلى 250 ألف دينار، بالإضافة إلى كونه الحساب الوحيد الذي يقدم أكبر جائزة يومية في الكويت بقيمة 7 آلاف دينار.

خلال مشاركتها في «العقارات الكويتية والدولية» «المملكة الخليجية» تطرح مشروعاً في المدينة المنورة

25 سنة، علاوة على المزايا العديدة للمشروع والتي من أهمها قربها من المسجد النبوي الشريف وانخفاض عامل الخطورة وارتفاع عملي الأمان والضمان في المقابل كونه منتجاً عقارياً ناجحاً وآمناً ويكفل قطاعه في أطر بقعة مباركة بالمملكة العربية السعودية. ولغت أبوعمارة إلى أن المملكة الخليجية تسعى للعب دور إقليمي فعال في مجال العقار مع التوسع التدريجي في الدول المستهدفة من خلال توفير فرص عقارية المجدبة بهدف تحقيق عوائد مجزية ومستمرة لعملائها مشارعي التطوير والاستثمار المختارة، وتبني المجموعة رؤيتها بالتركيز على تلبية احتياجات العملاء وكسب ثقتهم من حيث المصداقية والاحتراف وإيجاد فرص استثمارية عقارية متنوعة ومتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية السمحاء وذات دخل منافس ونمو مستمر. وأضاف: تتبنى المملكة الخليجية منظومة جديدة في التعامل مع العقار داخل الكويت وخارجها تستند فيه إلى مبدأ العائد والجغرافيا والاستثماري بما يعكس إيجاباً على تحقيق الهدف



إبراهيم أبوعمارة

أعلنت شركة المملكة الخليجية عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية، الحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق، من تنظيم شركة اكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات في فندق الريجنسي من 5 إلى 8 مارس المقبل في الريجنسي بمشاركة متميزة من شركات كويتية وخليجية. وقال مدير المبيعات في «المملكة الخليجية» إبراهيم أبوعمارة خلال هذه المشاركة أن أهم المشاريع التي ستطرحها خلال المعرض أبرزها على الإطلاق هو مشروع فنادق مجموعة الحرمين المتحدة بالمدينة المنورة في المنطقة المركزية بجوار المسجد النبوي، وهو عبارة عن أبراج فندقية 5 نجوم يضم 3 أبرج بواقع 640 غرفة فندقية، والذي يتم الانتهاء من تنفيذه خلال 18 شهراً، على أن يتم تنفيذه على مرحلة واحدة، موضحاً أن شركته توفر للعملاء وحدات بديلة لحين الانتهاء من التنفيذ. وأضاف: ستطرح الشركة هذا المشروع بأسعار تنافسية تناسب كل المستويات ومختلف الفئات والإمكانات والدخول وفقاً لنظام صكوك التملك لمدة

وتابع: دخول المجموعة في السوق التركي جاء بعد دراسات وأبحاث قامت بها المملكة الخليجية في الأسواق العقارية في عدد من دول المنطقة، وجاءت نتيجة تلك الدراسات لتؤكد تصدق السوقين المصري والتركي لقائمة الأسواق الأعلى من حيث العائد والإقبال، يليهما السوق السعودي وأخيراً السوق الأوروبي.