



د. حمد التويجري  
(تصوير: أنور الكندري)

أحمد بومرعي - مصطفى صالح

في أول مقابلة لمجموعة التويجري منذ استحواذها على أكبر نسبة في شركة الوطنية للطيران، وعد رئيس المجموعة د. حمد التويجري عبر «الأنباء» بعودة الشركة برونق جديد ونموذج عمل مميز لتتحلق شركة الطيران، التي غابت عن سماء الكويت لأكثر من 5 سنوات، بقوة ومثانة. وتمتلك مجموعة التويجري حالياً أكبر حصة في الشركة وتمثل غالبية مقاعد مجلس الإدارة، وتمكنت من ضخ سيولة في الشركة وأنهت نحو 96% من التزاماتها المالية للشركات لتنتقل بميزانية نظيفة. ولدى المجموعة خطة خمسية وضعتها للشركة المرجح أن تبدأ تشغيلها منتصف هذه السنة. وكشف التويجري عن طلب الشركة لجمعية عمومية سترفع من خلالها رأس المال من 10 ملايين دينار حالياً إلى 20 مليون دينار. وستنطلق الشركة عبر طائرتين اقتراب الحصول عليهما، وهناك 4 طائرات أخرى في الطريق. وأرسل التويجري رسائل للمشغلين الوطنيين المحليين قائلًا أن عودة «الوطنية للطيران» لن تكون على حساب شركة الخطوط الكويتية وشركة الجزيرة، قائلًا إن هناك فرصة للتكامل أكثر بين الشركات الثلاث. وأوضح أن المشغلين يشغلان 30% من السوق بينما يفترض أن تكون حصتهما 70% كما هي الحال بالأسواق العالمية للمشغلين الوطنيين، ما يعني أن السوق كبير للتوسع من دون منافسة بعضنا البعض وقال إن هناك جهات قصيرة المدى وأخرى جديدة ستنتقل من خلالها «الوطنية»، أبرزها في القارة الهندية وفي ألمانيا ومدن أوروبية أخرى. كما أرسل رسائل مطمئن إلى نحو 28 ألف مساهم صغير يملكون في الشركة حول مستقبل واعد. وقال إن المجموعة ستسخر خبرتها في صناعة الطيران من خلال تملكها شركتي طيران في أوروبا وآسيا لإحياء الشركة من جديد. وقال إن مجموعته يمكنها تغطية رأس المال الجديد للشركة الذي تنوي مضاعفته، في حال لم يرد المساهمون المشاركة فيه. وقال إن العودة للربحية قد يحتاج بين 3 و4 سنوات حسب خطة الشركة وسيتم الطلب لإدراجها في البورصة الكويتية. وفيما يلي تفاصيل المقابلة:

## أول مقابلة لرئيس أكبر مجموعة مالكة في الشركة د. حمد التويجري مع «الأنباء» «التويجري»: انتظروا «الوطنية للطيران» بحلة جديدة وخدمة رائعة وأسعار مميزة

لن ننافس «الكويتية» و«الجزيرة».. سنكمل بعضنا ونغلق الفجوة بالسوق

ضخنا سيولة لإعادة «طيران الوطنية» للتشغيل منتصف هذه السنة

نموذج العمل جديد ومختلف كلياً عن القديم النخبوي

قسماً درجات السفر لـ 3 أقسام لإرضاء جميع المسافرين: درجة «الوطنية برزنس».. و«الوطنية Premium» و«الوطنية Seat»

الدرجة الخدمية «الوطنية Seat»: مقابل المقعد وبأبقي الخدمات بمقابل مادي

تقطعنا شوطاً كبيراً لتعاقد على الطائرات.. والاحتفال بتوقيع العقود قريباً

ضيق الوقت فرض علينا التأجيل.. لكن في المستقبل سنمتلك أسطول «الوطنية» الخاص

سنعمل على الوجهات القصيرة والوجهات الجديدة كالفارة الهندية وأوروبا

لدينا 15 عاماً خيرة بمجال الطيران من شركتنا العاملة في أوروبا والشرق الأقصى

الشركات المحلية تستقبل 30% من مسافري الكويت.. فيما تذهب الباقية للأجنبية

كما إن حركة المسافرين من مطار الكويت سنويا تصل لـ 13 مليون مسافر من الكويت وهذا رقم كبير يحتاج لخدمات مميزة. والمنافسة في الوقت الحالي ليست حتمية لكبير حجم لسوق والمساحة متسعة أمام الثلاث شركات، فنحن لم ندخل السوق لمنافسة «الكويتية» و«الجزيرة»، ولكننا نسعى للتعاون معهما وتوفيق جداول السفر والرحلات فيما بيننا.

ما الوجهات التي سيغطيها طيران الوطنية؟  
● سنعمل على الوجهات القصيرة والوجهات الجديدة، فعلى سبيل المثال ستكون لدينا وجهات إلى القارة الهندية وهي حالياً ليست عليها منافسة، وهناك أيضاً تفكير في مناطق قريبة بأوروبا مثل ألمانيا وستكون المناطق التي نخدمها في ألمانيا على سبيل المثال بعيدة عن المناطق التي نخدمها «الكويتية» والخطوط الألمانية «لوفتهانزا»، حيث نهدف من خلال خطتنا التي رسمناها لطيران الوطنية أن نخدم وجهات جديدة نفتتحها وتكون بعيدة كل البعد عن التنافسية مع الجهات التي نخدمها الشركات الأخرى حالياً.

فالسوق كبير والدليل على ذلك أن هناك إحدى شركات الطيران الخليجية على سبيل المثال تخدم أكثر من 21 وجهة في أوروبا، وهو ما يدل على وجود وجهات كثيرة يمكننا الذهاب إليها، ولكنه أمر ليس بالسهل ويحتاج لعمل وجهات جديدة وتخطيط، ونحن عازمون على اتمامه لخدمة المسافرين من الكويت حتى يصلوا إلى الوجهات التي يرغبون الذهاب إليها بكل سهولة ويسر، فالهدف من ذلك التجديد وإضافة شيء جديد لسوق السفر الكويتي. وهذا هو توجهنا بإضافة وجهات سفر جديدة تخدم المسافر من الكويت وتتنال رضا المسافرين.

متى تتوقع طيران الوطنية تحقيق الأرباح؟  
مثل هذه المشاريع لا نتوقع منها أن تدر ربحاً في أول فترة، ففي هذا المشروع إذا استطعنا تحقيق أرباح في العام الثالث من بدء تشغيله سيكون ذلك إنجازاً لنا وللمساهمين الذين يبلغون 28 ألف مساهم في الشركة. وهم من نسعى لارضائهم. فمجموعتنا التي تستحوذ على النسبة الأكبر في الشركة لم تكن متواجدة في العهد السابق لطيران الوطنية. وهم من عانوا من استثمار كانوا يتوقعون أن يعطيهم مردوداً في المستقبل وهو ما لم يحدث.

كما إن مجموعة شركاتنا ليست جديدة على عالم الطيران فنحن نملك شركتي طيران واحدة في أوروبا وواحدة في الشرق الأقصى، ومن خلالهما حصلنا على خبرة لمدة 15 عاماً تجعلنا قادرين على التعامل مع أي عمل يخص الطيران، لذلك نسعى لتكون عند حسن ظن المستثمرين كمالك جديدين للشركة.

هل هناك نية لديكم للعودة إلى الإدراج في البورصة؟  
● هدفنا الأساسي حالياً هو تحويل الشركة من الخسائر التي عليها إلى عمليات التشغيل والأرباح، وبالطبع نريد لطيران الوطنية أن تعود مرة أخرى إلى البورصة الكويتية وبكل قوة.

صعب يبحث دائماً عن الخدمات المميزة والأسعار المناسبة.  
لدى طيران الوطنية إلى 3 درجات، هي: درجة رجال الأعمال «الوطنية برزنس»، والدرجة الاقتصادية المميزة «الوطنية Premium»، بالإضافة إلى الدرجة الخدمية «الوطنية Seat»، وهي الدرجة التي يدفع فيها المسافر ثمن التذكرة للمقعد فقط، ثم يدفع المال مقابل الخدمات التي يريد الحصول عليها خلال الرحلة. ويأتي هذا التقسيم لتقديم خدمات ترضي جميع المسافرين من الكويت، من حيث الباحثين عن الأسعار، والباحثين عن الخدمات المميزة.

هناك منافسة قوية بسوق الطيران محلياً وخليجياً، ما خطمكم للحصول على نسبة من سوق الطيران؟  
● لا اعتقد أنه ستكون هناك منافسة لسببين رئيسيين، هما: أننا لن نكون منافسين لطيران الجزيرة أو للخطوط الكويتية لأن السوق كبير ويتسع لدخول شركات جديدة بالمجال، أما السبب الثاني بحسب المعدلات العالمية في سوق السفر نجد أن الناقل الوطني يستحوذ دائماً على حصة 70% وأكثر من السوق.

ولكن هنا في الكويت نجد أن الخطوط الكويتية تأخرت في شراء طائراتها، لذلك لم يكن هناك سوى «الكويتية» و«الجزيرة» يقدمون خدماتهم بالسوق المحلي ويستحوذون فقط على 30% من حصة السوق، وهي حصة ضئيلة جداً بالنسبة لأي ناقل وطني، حيث كما ذكرنا يجب أن تكون حصة الناقل الوطني 70% فأكثر.

لذلك نرى أنه لدى طيران الوطنية مساحة توسع كبيرة في السوق المحلي، وهو ما يجعلنا غير منافسين للخطوط الكويتية أو لطيران الجزيرة، بل بالعكس ستكون مكملين لبعضنا البعض في جداول التشغيل، حيث سيكون جدول تشغيل «الوطنية» مختلف عن «الكويتية» و«الجزيرة»، وسيكون هناك تحويل ركاب بين الشركات الثلاث وفقاً لجدول التشغيل والرحلات وعدد المسافرين، ففي النهاية جميعنا ناقلين وطنيين للكويت والتعاون فيما بيننا سيكون مهماً جداً. فالسوق ما زال مفتوحاً أمام الثلاث شركات لزيادة حصصها به.

ماذا عن المنافسة الخارجية مع الشركات الخليجية؟  
● المسافر اليوم يفضل الذهاب إلى وجهته مباشرة بدون أي توقفات، واليوم عند دخولنا إلى السوق سنأخذ حصص الشركات الأجنبية والخليجية وليس الشركات المحلية، حيث سنوفر الوجهات التي يرغبها المسافرون مباشرة وبدون أي توقفات «ترانزيت»، فمعظم الشركات غير المحلية تأخذ ما يزيد عن الطاقة الاستيعابية للشركات المحلية التي تستقبل فقط 30% من المسافرين من الكويت كما ذكرت، فيما تكون هناك نسبة 40% زيادة عن طاقتها تأخذها الشركات الأجنبية والخليجية.

ولكننا عندما نوفر الوجهات المباشرة سنستحوذ على نسبة كبيرة من هذا الفائض، فالسوق كبير وما زال بحاجة لشركات جديدة،

خلالها بزيادة رأس المال بنسبة 100% أي بحدود 20 مليون دينار.

هل هناك نية لشراء حصص المستثمرين بالفترة المقبلة؟  
● نحن لم نأت لشراء حصص بقدر ما نسعى إلى ضخ المزيد من الأموال وزيادة رأس المال وتشغيل الشركة من جديد، حتى يشعر المساهمون بأن الشركة عادت بقوة وأقوى مما كانت عليه، وخدمات ومحتوى جديد مختلف يرضي جميع رغبات وذواق المسافرين من الكويت، فهذا هو توجهنا وهدفنا الأساسي حالياً.

في حال لم يدخل المساهمون الصغار في زيادة رأس المال.. هل ستطون؟  
● بحسب القانون لا بد أن يشارك المساهمون في رأس المال، لذلك ستفتح المجال لزيادة رأس المال والجميع سيساهم بحسب الحصص الموجودة والأسهم التي يملكونها، ولكن في حال رفض المساهمون المشاركة في ذلك فنحن جاهزون لتغطية رأس المال المطلوب وليست لدينا أي مشكلة في هذا الأمر.

ما عدد الطائرات التي ستكون جاهزة عند بدء التشغيل، وهل بلطم هذه الطائرات؟  
● نحن الآن بصدد إنهاء المفاوضات على نوعية الطائرات التي سنبدأ بها التشغيل، حيث قطعنا شوطاً كبيراً في هذا الأمر وستعلن عنها خلال الأسابيع المقبلة وسيكون هناك احتفال بتوقيع عقد الطائرات.

أما عدد هذه الطائرات، فننوع أن تكون البداية بطائرتين ثم ستتم إضافة طائرتين أخريين في وقت لاحق، ثم إضافة طائرات أخرى تبعاً، فبالنظر إلى وضع السوق الحالي نجد أنه لا يوجد هناك مصنع أو شركة تاجر طائرات يمكنها تزويدنا بـ 20 طائرة على سبيل المثال في هذا الوقت القصير، ولكن مع خطتنا الطموحة خلال الـ 5 سنوات المقبلة، سنمتلك الاسطول المناسب لطيران الوطنية.

هل ستكون هذه الطائرات مستأجرة أم تملك لطيران الوطنية؟  
● في الوقت الحالي الوضع سيكون بالاستئجار، ثم بعد ذلك سيحول الوضع إلى التملك، ففي الوقت الحالي لن يستطيع أي من مصانع الطائرات الكبرى في العالم لإزدحام جداول التسليم لديها، فأقرب موعد حصلنا عليه من أحد المصانع هو عامان من الآن، لذلك سنبدأ بالتأجير حالياً ثم سنمتلك الطائرات بالمستقبل.

ما خطة عمل الشركة، هل سيكون نموذج العمل نخبوي أو الطيران الفاخر كما كانت الشركة بالسابق؟  
● طيران الوطنية سيكون لها رونق جديد بلا شك، فنحن نعمل وفقاً للمتطلبات السوق، وبالنظر إلى متطلبات السوق الكويتي اليوم وبالإحسان المسافر الكويتي نجد أنه مسافر

متى تتوقعون عودة شركة طيران الوطنية للتشغيل التجاري، وماذا انجزتم حتى الآن؟  
● منذ أن استحوذنا على أسهم «الوطنية» عملنا في صمت بعيداً عن الأضواء، حيث كان الشء الأهم لدينا هو عودة هذا الناقل الوطني من جديد ليخدم أهل الكويت والمنطقة، لذلك كان هدفنا أن يكون 2017 هو عام إقلاع «الوطنية» من الكويت إلى جميع دول العالم، وهي خطة طموحة نسعى لتحقيقها بالمستقبل. وفيما يخص عودة «الوطنية» إلى التشغيل التجاري من جديد، فننوع أن يشهد منتصف العام الحالي بداية إقلاع أول طائرة لطيران الوطنية.

تعدون للسوق في توقيت اقتصادي صعب.. ألا تتخوفون من ذلك؟  
● هناك عدد كبير من الجاليات الوافدة في الكويت وهذا العدد الكبير بحاجة إلى السفر لبلادهم من وقت لآخر، والوضع في الكويت ليس بالسيئ، فما زالت أعداد الوافدين في ازدياد وهو يطمئن بوضع سوق سفر جديد، أما الاقتصاد الكويتي فهو اقتصاد قوي ومتين وليست لدينا أي مشاكل في هذا الموضوع. وإذا كان هناك إقرار لأي ضرائب فلن يكون ذلك بالمستقبل القريب، وفي حال حدوث ذلك فهو نظام اقتصادي لا يمكننا أن نحدد عنه، فإذا كانت الضرائب تؤثر على أنشطة الشركات العاملة لكننا وجدنا الشركات في أوروبا وأمريكا تغلق أبوابها بسببها، لذلك نحن متفائلون بالوضع ونرى أن الإصلاحات موجودة وستكون في صالح الاقتصاد الكويتي.

ماذا عن خسائر «الوطنية» السابقة، وما حجم الأموال التي ضحيتها مجموعتكم؟  
● من المهم أن نوضح هنا بأن الشركة قد أطفأت خسائرها بعد تخفيض رأس المال من 50 مليون إلى 10 ملايين دينار. وقد تمت تسوية الكثير من الالتزامات التي كانت على طيران الوطنية سابقاً، بل وهناك بعض القضايا تطالب فيها «الوطنية» بعض الشركات بأموالها جراء التعاملات السابقة معهم.

أما حجم الأموال التي تم ضخها حالياً، فقد تم ضخ 2 مليون دينار بالإضافة إلى المبالغ التي تضخ حالياً، حيث نسعى لوصول مجموع هذه المبالغ لما بين 5 إلى 6 ملايين دينار.

هل تم إنهاء جميع التزامات الشركة مع البنوك؟  
● حالياً «الوطنية» لا يوجد عليها أي ديون للبنوك فميزانيتنا نظيفة مع البنوك، أما الشركات الأخرى فيمكننا القول بأنه تمت تسوية نحو 96% من مطالب الشركات التي كان لها ديون لدى طيران الوطنية.

كم سيكون رأسمال الشركة، وهل سيكون كافياً عند التشغيل أم ستكون هناك زيادات مستقبلية؟

● رأس المال المعلن حالياً هو 10 ملايين دينار، وتقديمنا بطلب لعقد جمعية عمومية غير عادية سنطالب



### نشكر «الطيران المدني».. والعودة من مطار الشيخ سعد معروضة علينا

قال د. حمد التويجري: هناك تنسيق مباشر مع الإدارة العامة للطيران المدني وهناك مساعدة منهم على كل الإصعدة ونشكرهم على ذلك، وحالياً لا يوجد اتفاق حول أماكننا في صالات المطار إلا عندما تكون طائراتنا متواجدة، وجداول التشغيل مكتملة حتى نعرف حاجاتنا بالضبط.

قال د. حمد التويجري: هناك تنسيق مباشر مع الإدارة العامة للطيران المدني وهناك مساعدة منهم على كل الإصعدة ونشكرهم على ذلك، وحالياً لا يوجد اتفاق حول أماكننا في صالات المطار إلا عندما تكون طائراتنا متواجدة، وجداول التشغيل مكتملة حتى نعرف حاجاتنا بالضبط.

خسائر الشركة أطفأت كلها.. والتزاماتها انتهت بنسبة 96%

ميزانية «الوطنية» للطيران نظيفة ولا ديون للبنوك

طلبنا عقد عمومية لمضاعفة رأس المال إلى 20 مليون دينار

سنغطي أي زيادة برأس المال في حال لا يريد المساهمون الحاليون المشاركة

نطمئن 28 ألف مساهم بمستقبل واعد لـ «الوطنية».. فخيرتنا عالمية بصناعة الطيران

لم نأت لشراء حصص المساهمين بقدر ما نسعى لضخ الأموال

سنعيد الشركة للبورصة بعد تحقيق الأرباح خلال 3 سنوات

نتفاوض مع شركات عالمية لاستئجار 6 طائرات

سننطلق الشركة بطائرتين ثم يرفع العدد إلى 6 تباعاً

13 مليون مسافر من الكويت سنويا.. رقم كبير يحتاج لخدمات مميزة