



أكبر واجهة بحرية متعددة الاستخدامات في الكويت



«الكوت مول، سيوفر تجارب متنوعة من الترفيه والتسوق والضيافة في وجهة واحدة»

في «الكوت مول»

«التمدين» و«محمد حمود الشايح» توقعان اتفاقية لافتتاح 22 متجراً



المشروع سيمزج بين أصالة العمارة التقليدية وحداثة التصميم

التسوق العصرية، بحيث يوازن بين التصميم العملي والتجربة الممتعة، وهو جزء من مشروع تطوير «الكوت» في محافظة الأحمدى، وهو أكبر واجهة بحرية متعددة الاستخدامات في الكويت. وسيقدم المشروع بين أصالة العمارة التقليدية وحداثة التصميم وسيوفر ست تجارب متنوعة ومميزة من الترفيه والتسوق والضيافة في وجهة واحدة تصل مساحتها إلى 300 ألف متر مربع، يمكن للزوار التنقل بسهولة وسلاسة بين أرجائها. ويتماشى «الكوت مول» مع استراتيجية مجموعة التمدين لتطوير قطاع التجزئة والترفيه في الكويت، ويساهم في تشجيع رواد الأعمال على المشاركة في مسيرة التنمية الاقتصادية والتجارية في البلاد.

إلى الكوت مول، موضحاً أن محلات الكوت مول ستكون مؤجرة بالكامل قبل الموعد المتوقع لانتهاء أعمال البناء والتسليم أواخر العام الحالي، ووجود شركة محمد حمود الشايح على قائمة الشركاء في هذا المركز التجاري المهم للمشروع بنجاح هذا دليل على الثقة بنجاح هذا المشروع العملي. من جهته، قال نائب الرئيس الأول لقطاع العقار في شركة الشايح جون هادين: يسعدنا أن نتعاون مرة أخرى مع مجموعة التمدين، لافتتاح العديد من متاجرنا في هذا المركز التجاري الجديد الذي سيكون إحدى وجهات التسوق المفضلة في الكويت، ونتطلع للترحيب بالمتسوقين والزوار عند افتتاحه. وتم لأعلى المعايير العالمية المعتمدة في مجال تصميم مراكز

الأزياء والمطاعم والمقاهي، مثل ستاريكس، اتش أند أم، متركير، فيكتوريا سيكريت، أميركان إيجل، ماك، بووتس، باث أند بودي وركس، كليرز، جستيس، نكست، بي إف تشانغز، بابليس، ذي بودي شوب، فافافووم، فيجن اكسبرس، فوت لوكر وتوب شوب. ويشمل الاتفاق افتتاح متاجر لعلامات تجارية تدخل السوق الكويتي للمرة الأولى. وبهذه المناسبة، قال المدير العام لقطاع التجار في شركة جي إل إيه كريستيان ويستروم: إن هذه الاتفاقية تتمتع بأهمية خاصة، نظراً لمكانة شركة محمد حمود الشايح وريادتها في مجال التجزئة على مستوى المنطقة، ونتوقع أن يساهم افتتاح المتاجر التي يشتملها الاتفاق في استقطاب المزيد من المتسوقين والزوار

أعلنت مجموعة التمدين، إحدى أبرز شركات التطوير العمراني في الكويت، عن توقيع اتفاقية تاجير مع شركة محمد حمود الشايح، الشركة الرائدة في مجال التجزئة والوكيل للعديد من العلامات التجارية العالمية المرموقة، وذلك بهدف افتتاح 22 متجراً في «الكوت مول»، الذي يقع ضمن مشروع تطوير «الكوت»، أكبر واجهة بحرية متعددة الاستخدامات في الكويت. وتم توقيع الاتفاق من قبل شركة جي إل إيه، التابعة لمجموعة التمدين المتخصصة بإدارة المراكز التجارية وممثلين عن شركة محمد حمود الشايح، وسيتم بموجبه افتتاح متاجر للعديد من العلامات التجارية العالمية التي تديرها شركة محمد حمود الشايح في الكويت في مجالات

«وربة» يعين رئيساً للمجموعة المصرفية للأفراد في البنك

وقطاع التجزئة المصرفية، وفي مؤسسات مالية، عمل خلالها على تطوير وتنفيذ استراتيجيات تنموية ناجحة. وقبل انضمامه إلى بنك وربة، تولى كليمنتس بنجاح إدارة عمليات التجزئة في مصرفين رياديين في المنطقة محققاً نمواً متقدماً وأرباحاً مجزية عبر تطبيقه خطط استراتيجية هادفة.

تنفيذية رفيعة المستوى في قطاعات الأعمال والدعم المصرفي، ولطيران سيشل، والعمليات وتكنولوجيا المعلومات في عدد من البنوك في الكويت وأوروبا وآسيا والشرق الأوسط. يتمتع كليمنتس بأكثر من 30 عاماً من الخبرات في قطاع العمليات وتكنولوجيا المعلومات

تدعم نمو البنك المتصاعد في سوق التجزئة المصرفية على الصعيد الكويتي والمنطقة. إلى ذلك، انضم كليمنتس إلى فريق إدارة بنك وربة في عام 2014 حيث تولى حينها منصب رئيس مجموعة العمليات مرافقاً حافلاً من الخبرات المهنية العريقة، حيث تولى سابقاً مناصب



ساميoun كليمنتس

أعلن بنك وربة عن تعيين ساميoun كليمنتس رئيساً للمجموعة المصرفية للأفراد في البنك ليتولى بذلك مسؤوليات المجموعة المصرفية للأفراد. وسيمثل كليمنتس من خلال منصبه الجديد على تطوير الخدمات المقدمة للعملاء عبر تقديم منتجات وخدمات جديدة ومبتكرة، من شأنها أن

إستراتيجية الشراكات ركيزة محورية لنمو «الاتحاد للطيران»

من إعادة تشكيل شركاتها لتصبح عملياتها مستدامة الربحية، قد استلزم رؤية طويلة المدى. وعن ذلك، قال هوجن: بطبيعة الحال، استعمرت استراتيجيات الأعمال بتلك الشركات في أيدي إدارتها المحلية في كافة الحالات. فنحن نرحب دوماً بتقديم الدعم إلى هذه الإدارات وتقديم المشورة حين تطلب منا، غير أن وضع الخطط وكيفية تنفيذها يظل تحت سيطرة تلك الإدارات.

العمل والتي من شأنها أن تحقق لنا ولشركائنا وفورات تبلغ مئات الملايين من الدولارات. ومرة ثانية، شهدنا فوائد متماثلة من كل استثمار من استثماراتنا، مع استفادة كافة الشركاء من تلك الفوائد الناتجة عن تضافر الجهود. وأشار هوجن إلى أن الهدف الثالث من الاستثمارات في حصص الملكية بشركات طيران أخرى، المتمثل في تمكن فرق الإدارة بتلك الشركات

وجبت آيروايز، وفيرجن أستراليا، والخطوط الجوية الصربية، وطيران سيشل، والاتحاد الإقليمية. وأضاف: رأينا كذلك أن استثماراتنا في حصص الأقلية سوف تفتح أمامنا ميزة إضافية لا يمكن للحالفات العالمية ببساطة اغتنامها، وحيث أننا نشترك في المخاطر المرتبطة بحصص الملكية، أصبح بمقدورنا التعاون على صعيد المشتريات المشتركة وغيرها من فرص التضافر في جهود

الشراكات بالرمز والشركاء بالحصص خلال عام 2016، قد حققت العائدات إضافة إلى الوفورات من تضافر الجهود بين الشركاء. وأضاف: حققت استثماراتنا تأخيراً فوراً على صعيد العائدات، حيث سجلت مئات الملايين من الدولارات من العائدات الإضافية وسمحت لنا بشغل كافة رحلاتنا للربط فيما وراء أبوظبي، وتكررت تلك الفوائد في كافة استثماراتنا في حصص الأقلية سواء في طيران برلين، أو أليطاليا،

تمثل استراتيجية الشراكات التي تطبقها مجموعة الاتحاد للطيران ركيزة محورية لنمو أعمال المجموعة، حسباً أكد جيمس هوجن، الرئيس والرئيس التنفيذي للمجموعة خلال كلمته التي ألقاها أمام الحاضرين للدورة التاسعة عشر من مؤتمر إيرفاينانس العالمي السنوي في بيلن. وقال هوجن إن الاستراتيجية، التي أسفرت عن إضافة 5,5 ملايين ضيف إلى شبكة الاتحاد للطيران من

«الأهلي المتحد» يفتح فرعاً جديداً في «بوليفارد» السالمية



فرع البنك الأهلي المتحد في بوليفارد السالمية

تمتasha مع استراتيجية البنك الأهلي المتحد في التوسع والانتشار المستمر، وحرصه المستمر على الوصول لعملائه أينما كانوا، جاءت مبادرة البنك الأهلي المتحد بفتح فرع جديد ليكون أول فرع للبنوك في بوليفارد السالمية لتعكس سعي البنك للوصول إلى أكبر شريحة من عملائه أينما كانوا، ليحظوا بأفضل الخدمات المصرفية التي تلي توقعاتهم بمنتهى السهولة في الوقت الذي يزاولون فيه نشاطهم الترفيهي، حيث ستمدد ساعات دوام الفرع خلال الفترتين الصباحية والمسائية، كما تم تجهيز الفرع الجديد بكل متطلبات العملاء من ذوي الاحتياجات الخاصة لضمان التيسير عليهم وتلبية مختلف احتياجاتهم المصرفية بما يتناسب مع ظروفهم. ويأتي اختيار بوليفارد السالمية كموقع لأحدث أفرع البنك المصرفية في الكويت، نظراً لموقعه الاستراتيجي في قلب منطقة السالمية وباعتباره أكبر محور سياحي يمتد على مساحة 353 ألف متر مربع مليئة بالفعاليات والأنشطة الثقافية والترفيهية، وواحد من أهم وأحدث المجمعات التجارية والترفيهية في الكويت، لذا فإن تواجده بالقرب من شريحة كبيرة من الزوار. وفي هذا الإطار تم تصميم فرع البنك الأهلي المتحد في بوليفارد السالمية بشكل يضع راحة العملاء فوق كل اعتبار، إذ يساعد التصميم الجديد للفرع على الشعور بالراحة ورعاية الاستقبال، كما يساعد اختيار الألوان والأثاث على توضيح الطابع العمري والراقي للفرع بشكل يتماشى مع الطبيعة الحيوية للمنطقة التجارية والترفيهية، بالإضافة إلى تجهيز الفرع بأحدث الوسائل التكنولوجية بما يرتقي

مستوى الخدمات المصرفية الرائدة التي يقدمها البنك الأهلي المتحد لعملائه. ومع افتتاح فرع البنك الأهلي المتحد في بوليفارد السالمية، ارتفع عدد فروع البنك في الكويت، وارتفع عدد أجهزة الصراف الآلي إلى أكثر من 90 جهازاً، ويستمر البنك في تعزيز شبكة فروعها لتكون أكثر قرباً من العملاء إلى جانب استثمار البنك في القنوات الإلكترونية من خلال التطوير المستمر للخدمات المصرفية عبر الإنترنت، وإطلاق الخدمات المصرفية عبر الهاتف النقال Mobile Banking، وغيرها من الخدمات والمنتجات وتبلي أعلى معايير خدمة العملاء، تماشياً مع شعار البنك «شريحة وحسن معاملة». وتعليقاً على افتتاح الفرع الجديد صرح معزز الرفاعي نائب أول الرئيس التنفيذي لمجموعة الأعمال المصرفية بالبنك الأهلي المتحد قائلاً: «نعتر بخدمة عملائنا، ويسعدنا أن نكون أكثر قرباً منهم لنتمكن من تقديم خدماتنا المصرفية المتنوعة. ومن هذا المنطلق قمنا بفتح هذا الفرع استجابة لطلبات العملاء المتزايدة في هذه المناطق وحرصاً على تواجدها بالقرب من شريحة كبيرة من عملائنا، كما حرصنا على تجهيز الفرع بكل ما يساعدنا على تقديم تجربة مصرفية متكاملة لعملائنا». وأضاف الرفاعي: أن البنك الأهلي المتحد يرحب باستقبال عملائه في فرع الجديد في موقعه المميز في بوليفارد السالمية المزود بأفضل العائدات والخبرات المصرفية المؤهلة لخدمة عملائه الكرام، والحفاظ على المكانة الرائدة التي حققها البنك على مستوى القطاع المصرفي في المنطقة.

في مدينة الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم بدبي «القصور الحديثة» توقع اتفاقية لتسويق مشروع شوبا هارتلند

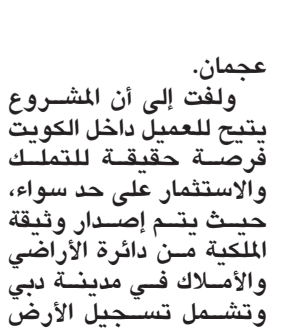
والوحدة باسم المشتري فور سداده لكامل مبلغ الشراء ومصاريف التسجيل، مع التأكيد على إشراف دائرة الأراضي والأملاك في دبي على كامل تفاصيل العملية البيعية بدءاً من تحويل كامل المبالغ المسددة مروراً بعملية التسجيل ونقل الملكية وحتى إصدار وثيقة التملك الحر المباشر باسم العميل. وتابع: تتولى الشركة داخل الكويت إدارة معاملة العميل بداية من مقدم الحجز والتعاقد وحتى تسلمه للعقد الصادر من دائرة الأراضي والأملاك.

«القصور الحديثة» تقدم تسهيلات في السداد، حيث يتمتع العميل بسداد 50% من سعر الشراء حتى التسليم على أن يقسط باقي المبلغ بعد التسليم خلال عامين بدون فوائد، كما يتيح تسهيلات بنكية بالتعاون مع بنك أبوظبي للتحويل ومصرف

وقعت مجموعة القصور الحديثة لإدارة وتطوير الأراضي والعقارات وشركة آب تاون كويت العقارية اتفاقية إقليمية مع شركة «شوبا» لتسويق مشروع شوبا هارتلند في مدينة الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم في دبي. وقال رئيس مجلس إدارة «القصور الحديثة» محمد فتحي في بيان صحفي بمناسبة توقيع الاتفاقية إن مشروع «شوبا هارتلند» يعد من أرقى المشاريع الجاري تشييدها في دبي، إذ يتمتع المشروع بتنوع عقاري فريد داخل مدينة متكاملة الخدمات من شقق واستوديوهات وفيلات يخدمها نظام أمني على أعلى مستوى، وكذلك مسجد ومدرسة هارتلند الإنجليزية. وأشار فتحي إلى أن



محمد فتحي



صورة المشروع

عجماً. ولفت إلى أن المشروع يتيح للعميل داخل الكويت فرصة حقيقية للتملك والاستثمار على حد سواء، حيث يتم إصدار وثيقة الملكية من دائرة الأراضي والأملاك في مدينة دبي وتشتمل تسجيل الأرض