

سحب الجائزة الكبرى نهاية يناير الجاري «زين» تعلن الفائز الخامس بحملة «ادفع أونلاين واربح»

الجائزة الكبرى في نهاية الحملة.

وبينت زين أن هذه الحملة تأتي في إطار سلسلة حملاتها التي تمنح الفرصة لعملائها من ذوي الدفع الآجل للفوز بجوائز قيمة، مشيرة إلى أن فوز كل عميل ستزداد كلما قام بعملية دفع عبر موقع الشركة الإلكتروني أو عن طريق تطبيقها للهواتف الذكية المتوافر على نظامي الـ Android و iOS.

وأكدت الشركة أنها ستظل تعمل باستمرار على صياغة العديد من المنتجات والخدمات التي تتقابل مع طموحات وتوقعات عملائها، وفي ذات الوقت فإنها تعمل على تكثيف جهودها نحو طرح أحدث العروض والخدمات المبتكرة للمحافظة على المكانة الرائدة التي وصلت إليها.

أسبوعي، وتشمل الجائزة الأسبوعية لكل فائز جهاز iPhone 7 وجهاز Touch Hotspot مع إنترنت مسبق الدفع مجاناً بسعة 1,5 تيرابايت لمدة ثلاثة أشهر وجهاز ترفيهي، أما الفائز بالجائزة الكبرى التي سيعلن في السحب الأخير فتشمل جهاز iPhone 7 وجهاز Touch Hotspot مع إنترنت مسبق الدفع مجاناً بسعة 1,5 تيرابايت لثلاثة أشهر وجهاز PlayStation 4 (TB 1).

وبينت الشركة أنه مقابل كل دينار واحد يقوم العميل بدفعه عن طريق موقع زين الإلكتروني (pay.kw.zain.com) أو عن طريق تطبيق زين للهواتف الذكية يحصل على فرصة في السحب إلى الأسبوعية بالإضافة إلى الدخول في السحب على



الفائز متسلماً للجوائز

أعلنت شركة زين الكويت عن الفائز في الأسبوع الخامس من حملة «ادفع أونلاين واربح» الأسبوعية لعملائها من أصحاب باقات الدفع الآجل، وذلك عند تسديد فواتيرهم عبر موقعها الإلكتروني أو تطبيقها الخاص، والتي ستنتج فائزاً بربع جوائز أسبوعي وتختتم بالسحب على الجائزة الكبرى في الحملة في شهر يناير الجاري.

وذكرت الشركة في بيان صحافي أن أحمد محسن حازر السعيد قد فاز بالجائزة الأسبوعية الخامسة، والتي تشمل جهاز iPhone 7 وجهاز Touch Hotspot مع إنترنت مسبق الدفع مجاناً بسعة 1,5 تيرابايت لمدة ثلاثة أشهر وجهاز PlayStation 4 (TB 1).

أربع جوائز أسبوعياً لكل فائز وجائزة كبرى في السحب الأخير

وأشارت زين إلى أن الحملة تستمر حتى الـ 22 من شهر يناير الجاري، حيث ستجرى السحوبات ويتم الإعلان عن فائز واحد بشكل

من جائزة الحصاد الكبرى البنك الأهلي المتحد يعلن الربح بربع مليون دينار كويتي



الذي يقدم أعلى قيمة من الجوائز التي تصل إلى 3,4 ملايين دينار سنوياً، بالإضافة إلى تقديمه 26 جائزة أسبوعية، وهي أكبر عدد من الفائزين أسبوعياً. ويؤكد البنك الأهلي المتحد أنه يمكن لجميع المهتمين في الفوز وتحقيق الأرباح وفق أحكام مشاريعها الاقتصادية الصعبة الشريفة فتح حساب الحصاد للتوفير الإسلامي بحد أدنى 100 دينار، فيما لا يتطلب فتح حساب تحويل الراتب، كما يمكن للخصم فتح حساب الحصاد للتوفير الإسلامي من خلال أولياء أمورهم أو الوصي القانوني عليهم.

أجرى البنك الأهلي المتحد في الثامن والعشرين من شهر ديسمبر الماضي السحب على الجائزة الربع سنوية الكبرى التي يقدمها خلال برنامج جوائز الحصاد للتوفير الإسلامي حيث فاز بها محمد باقر علوم والذي ربح ربع مليون دينار. وبهذه المناسبة يتقدم البنك الأهلي المتحد لعملائه بالشكر على ثقتهم المتنامية، والتي تضاعف من التزام البنك تجاه تقديم المزيد من المنتجات والخدمات المصرفية المتميزة، ويدعو جميع المواطنين والمقيمين للاستفادة من مميزات برنامج الحصاد للتوفير الإسلامي.

يطرح مشاريع متنوعة ومنتجات مبتكرة حول العالم

معرض الفرص العقارية ينطلق 8 يناير بمشاركة 33 شركة وبنكا

أن يتم طرح هذه الوحدات على المستثمرين من خلال حصص مستقلة بسعر 2000 دينار للحصة الواحدة، ويعاد سنوي وقدره 13٪، على أن يتم التخارج من هذه الحصص بعد 3 سنوات من التملك. كما أكد عبده أن «أمار سيتي» مستمرة في طرح مشاريعها الاقتصادية في ألمانيا وتركيا، حيث تواصل تسويق مشروعها في منطقة «بيوتشك ماجيك» في اسطنبول، وهو عبارة عن 11 بلوكاً سكنياً و 4 بلوكات تجارية تطل جميعها على البحر مباشرة، مشيراً إلى أن كل بلوك يتألف من 16 شقة، مشيراً إلى أن المستثمر في هذا المشروع سيحصل على عائد بعد انتهاء المشروع بواقع 30٪، مؤكداً أن هذا المشروع يعد الأول من نوعه الذي يطل بإطلالة مباشرة على البحر.



خالد المالكي



إيهاب علام



فيصل الفضلي



حسين الاباصيري



أشرف الصباحي



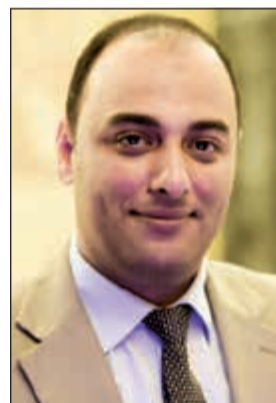
أحمد الشمري



محمد سويلم



أمير الزهير



محمد عبده



محمد فرجلي



شيماء أبوحمز



فيصل العنزي

من جانبه، قال المدير العام لشركة سمو الأولى العقارية أمير الوزير إن الشركة تمكنت من إتمام بيع 100٪ من منتج جوهره سرييفو 1 في مدة لا تتجاوز 4 أشهر من تاريخ طرح المشروع للبيع وهذه تعتبر فترة قياسية في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة يوفره المنتج من خدمات ومرافق تفي لجميع الشرائح المجتمعية المختلفة وما يتمتع به من رفاة لسكان الخليج، مبيناً أن إعلان فتح البيع في مشروع جوهره سرييفو 2 استكمالاً لتقديم أفضل الاستثمارات العقارية ليكون الأول من نوعه في دول البلقان تحت شعار اترك مفتاح سيارتك حيث إن سكانه لا يحتاجون إلى استخدام سياراتهم في الموصلات لقربه من جميع الخدمات العالمية الرئيسية ومنها سيرا على الأقدام 4 دقائق من مركز koozum التجاري و 5 دقائق من مركز koozum و 7 دقائق من مركز الباش التعليمي بالإضافة إلى الجامعات والمدارس (و 4 دقائق فقط من مركز الباش الإسلامي. كما أنه يحتوي على 56 فيلا على مساحة إجمالية تبلغ 27,000 متر مربع.

سمو الأولى

من جانبه، قال المدير العام لشركة سمو الأولى العقارية أمير الوزير إن الشركة تمكنت من إتمام بيع 100٪ من منتج جوهره سرييفو 1 في مدة لا تتجاوز 4 أشهر من تاريخ طرح المشروع للبيع وهذه تعتبر فترة قياسية في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة يوفره المنتج من خدمات ومرافق تفي لجميع الشرائح المجتمعية المختلفة وما يتمتع به من رفاة لسكان الخليج، مبيناً أن إعلان فتح البيع في مشروع جوهره سرييفو 2 استكمالاً لتقديم أفضل الاستثمارات العقارية ليكون الأول من نوعه في دول البلقان تحت شعار اترك مفتاح سيارتك حيث إن سكانه لا يحتاجون إلى استخدام سياراتهم في الموصلات لقربه من جميع الخدمات العالمية الرئيسية ومنها سيرا على الأقدام 4 دقائق من مركز koozum التجاري و 5 دقائق من مركز koozum و 7 دقائق من مركز الباش التعليمي بالإضافة إلى الجامعات والمدارس (و 4 دقائق فقط من مركز الباش الإسلامي. كما أنه يحتوي على 56 فيلا على مساحة إجمالية تبلغ 27,000 متر مربع.

مركز البيت العالمي

أما نائب المدير العام لشركة مركز البيت العالمي العقاري المشاركة في معرض الفرص العقارية محمد سويلم، فقد قال إن الشركة تسعى دائماً للمشاركة في مثل هذه المعارض الناجحة لتقديم عدة مشروعات متميزة لعملائها في البوسنة وإسبانيا وتركيا من حيث السعر والعائد والمصداقية في التعامل، مشيراً إلى أن الشركة تقوم حالياً بإنجاز واحد من أكبر من مشاريعها بطنج منتجها العقاري المتكبر وهو أولوية سرييفو في مدينة بوينيك بدولة البوسنة والهرسك بالقرب من العاصمة سرييفو على مساحة 21 ألف متر مربع وهو عبارة عن مجمع متكامل، بالإضافة إلى طرح عدد من المشاريع في جمهورية مصر العربية وتسعى لتقديم أفضل الفرص الاستثمارية.

مصلى كبير يتسع لعدد 300 مصلى ويوجد حضائفة للأطفال للتسليّة أيضاً ومجلس رجال منفصل «ديوانية» بالإضافة إلى مطعم بوفيه راق لخدمة المعتمرين والحجاج مع خدمة توصيل من وإلى الحرم المكي بسيارة جديدة وممتاز الفندق إسبارة متكاملة على أعلى مستوى من خدمات التنظيف وغسول الملابس والتجميل والتزئيل للأمتعة، مشيراً إلى أنه تم تشطيب الفندق وتجهيزه بالكامل قبل 5 شهور لاستقبال المعتمرين والحجاج إلى بيت الله الحرام.

جولهايل سيزونز

من جهتها، قالت مديرة المبيعات والتسويق في شركة جولهايل سيزونز شيماء أبوحمز إن الشركة حرصت على المشاركة في المعرض، وذلك بعد دراسة طويلة للشركة والسوق لتقديم أفضل العروض والفرص العقارية لديها، بالإضافة إلى كل الضمانات التي يحتاجها العميل في شراء العقارات خارج الكويت وهي جاهزية المشروع أو العقار وسلامته القانونية والفنية بشكل كامل. وحول أهم المشاريع التي ستطرحها «بريستيج» في المعرض، أشار المالكي إلى منتج التواجد والحضور والذي يعد أول منتج كويتي (سكني - سياحي) في العاصمة البوسنية سرييفو وأكبرها، وأشارت أبوحمز إلى أن الشركة ستطرح مشروع (بيتي) في تركيا وهو مجمع سكني متكامل الخدمات يقع في منطقة اسطنبول - اسطنبول الأوروبية، بالإضافة إلى المشاريع الأخرى ومن ضمنها مشروع كاسيا الساحل الشمالي والذي يتضمن مفهوماً جديداً على مستوى المشروعات التطويرية في مصر من خلال طرح وحدات سكنية راقية أصغر حجماً وأكثر عملية واقتصادية، والعديد من المشاريع المتنوعة الأخرى.

توب العقارية

وكشفت مجموعة توب العقارية المشاركة في المعرض عن بدء طرحها الرسمي لمجموعة

الاستثمارية للعلماء الراغبين في الدخول في استثمارات عقارية مضمونة لمشروع ذات دراسات جدوى جائزة. وأشار الفضلي إلى أن الشركة قامت بتسليم 4 مشاريع في عام 2016 وهي مشروع برج الأميرة 2 في مسقط ومشاريع قفل صلالة وبنابة أفتانزا، وقلل الأصالة في مدينة مسقط، مؤكداً أن الشركة تسعى إلى تقديم أجود أنواع المواد في التشطيبات التي نالت إعجاب العملاء بشكل كبير.

بريستيج المتحدة

من جانبه، قال المدير العام وعضو مجلس الإدارة في شركة بريستيج المتحدة العقارية خالد المالكي إن الشركة حرصت على المشاركة في المعرض، وذلك بعد دراسة طويلة للشركة والسوق لتقديم أفضل العروض والفرص العقارية لديها، بالإضافة إلى كل الضمانات التي يحتاجها العميل في شراء العقارات خارج الكويت وهي جاهزية المشروع أو العقار وسلامته القانونية والفنية بشكل كامل. وحول أهم المشاريع التي ستطرحها «بريستيج» في المعرض، أشار المالكي إلى منتج التواجد والحضور والذي يعد أول منتج كويتي (سكني - سياحي) في العاصمة البوسنية سرييفو وأكبرها، وأشارت أبوحمز إلى أن الشركة ستطرح مشروع (بيتي) في تركيا وهو مجمع سكني متكامل الخدمات يقع في منطقة اسطنبول - اسطنبول الأوروبية، بالإضافة إلى المشاريع الأخرى ومن ضمنها مشروع كاسيا الساحل الشمالي والذي يتضمن مفهوماً جديداً على مستوى المشروعات التطويرية في مصر من خلال طرح وحدات سكنية راقية أصغر حجماً وأكثر عملية واقتصادية، والعديد من المشاريع المتنوعة الأخرى.

مجموعة المتطورون

أما فيصل العنزي رئيس مجلس إدارة شركة مجموعة المتطورون للاستثمارات العقارية، فقال إنه الاتفاق مع شركة قلب الكويت لإدارة وتشغيل فندق توفيل كندي في مكة المكرمة والذي يبعد عن الحرم المكي حوالي 1200 متر، ومبياً أن الفندق يتكون من 116 وحدة سكنية مفروشة بكامل خدماتها ويوجد بالفندق الجديد

يهدف إلى تقديم أفضل العروض العقارية لديها، مؤكداً على حرص الشركة على التواصل الدائم والمستمر مع عملائها في تقديم أفضل الخدمات والفرص العقارية المميزة، موضحاً أن الشركة لديها العديد من المشاريع المميزة لديها في إنجلترا وتركيا والبوسنة، مشيراً إلى أن الشركة ستطرح في المعرض العديد من المشروعات في تركيا وإنجلترا والبوسنة ومنها مشروعان في مدينة إسطنبول الأوروبية.

وأوضح الاباصيري أن المشروع الأول يعد من أفضل المشاريع بالمنطقة وذلك لموقعه الجيد وسط المدينة وقربه من مطار اتاتورك وجميع الخدمات ويتميز المشروع بالتسليم الفوري وأسعار تنافسية مع سهولة بالسداد، أما المشروع الثاني فهو مشروع فيلات بإطلالة مباشرة على بحر مرمرة بتسليم فوري وأسعار تنافسية وسهولة بالسداد أيضاً.

السلطنة العقارية

من جانبه، قال مدير عام شركة السلطنة العقارية فيصل الفضلي إن الشركة حرصت على المشاركة في المعرض، وذلك بعد دراسة طويلة للشركة والسوق لتقديم أفضل العروض والفرص العقارية لديها، بالإضافة إلى كل الضمانات التي يحتاجها العميل في شراء العقارات خارج الكويت وهي جاهزية المشروع أو العقار وسلامته القانونية والفنية بشكل كامل. وحول أهم المشاريع التي ستطرحها «بريستيج» في المعرض، أشار المالكي إلى منتج التواجد والحضور والذي يعد أول منتج كويتي (سكني - سياحي) في العاصمة البوسنية سرييفو وأكبرها، وأشارت أبوحمز إلى أن الشركة ستطرح مشروع (بيتي) في تركيا وهو مجمع سكني متكامل الخدمات يقع في منطقة اسطنبول - اسطنبول الأوروبية، بالإضافة إلى المشاريع الأخرى ومن ضمنها مشروع كاسيا الساحل الشمالي والذي يتضمن مفهوماً جديداً على مستوى المشروعات التطويرية في مصر من خلال طرح وحدات سكنية راقية أصغر حجماً وأكثر عملية واقتصادية، والعديد من المشاريع المتنوعة الأخرى.

كي بي آر العقارية

بدره، قال المدير التنفيذي لشركة كي بي آر العقارية حسين الاباصيري إن مشاركة الشركة في معرض الفرص العقارية

أوسينيك أو مدينة فيسيكو وبأسعار تنافسية للأراضي بشكل يلاحظه جميع عملائنا أثناء المعرض»، مؤكداً على أن الشركة تحرص كل الحرص على الالتزام بمبادئها المتمثلة بالمصداقية والشفافية والمهنية العالية لتعزيز الثقة على المدى القريب والبعيد، وذلك بتقديم الأوراق الثبوتية التي تثبت أن الأرض مرخصة سكنياً وتقع داخل المناطق العمرانية.

مسلك الخير

أما الرئيس التنفيذي لشركة مسلك الخير العقارية إيهاب علام، فقال إن شركة مسلك الخير قامت مؤخراً باستقطاب مشاريع متنوعة في إنجلترا ودول مجلس التعاون الخليجي وتركيا ومنها المشاريع السكنية والمشاريع الاستثمارية المتنوعة الأخرى، مشيراً إلى ضمن مشروع حصري للشركة في مكة المكرمة وهو عبارة عن شقق فندقية فخمة متكاملة الخدمات تبعد 6 كم عن الحرم المكي بنظام تملك 99 سنة وتسليم فوري وبأسعار مغرية وتسهيلات في السداد حتى 5 سنوات. وأضاف علام أن الشركة قامت بتوقيع عقود لبعض المشاريع في دبي ومنها مشروع على طريق الشيخ زايد بإطلالة على قناة دبي وأيضاً مشاريع أخرى في منطقة الفوجان لما تتميز به المنطقة من قربها من سيتي سنتر دبي وكلها بأسعار مناسبة للجميع. وأشار علام إلى أن الشركة قامت أيضاً بتوقيع عقود حصرياً لبعض المشاريع في أوروبا ومنها مشروع في بلغاريا بمدينة بورغاس الذي تعتبر واحدة من أجمل المدن السياحية في بلغاريا حيث تتميز الوحدات بإطلالة بحرية رائعة (صف أول)، وأسعار تبدأ من 12 ألف دينار كويتي فقط.

كي بي آر العقارية

بدره، قال المدير التنفيذي لشركة كي بي آر العقارية حسين الاباصيري إن مشاركة الشركة في معرض الفرص العقارية

بدره، قال الرئيس التنفيذي لشركة فيفا العقارية أحمد الشمري إن الشركة تقوم بتسويق وتطوير المشاريع الداخلية والخارجية وذلك بفضل الإمكانات الإدارية المتطورة التي تمتلكها من خلال فريق تسويقي وتطويري مؤهل بشكل كبير، مؤكداً أن الشركة تقوم باختيار أفضل المشاريع المتميزة من حيث مواقعها وتصاميمها وأسعارها وطرق تسويقها في الكويت بشكل خاص والوطن العربي بشكل عام. وأضاف الشمري أن الشركة ستطرح العديد من المشاريع في المعرض ومنها مشروع في البوسنة والهرسك في منطقة «فيسوكو» بمساحات مختلفة ومرخصة بالكامل بأسعار مميزة، ومشروع «منتجع إنفيغيتي» - أوسينك، وهو منتج متكامل الخدمات في منطقة أوسينك وهي إحدى ضواحي العاصمة سرييفو والذي يعد نقلة في عالم العقار، مؤكداً أن مهمة الشركة لا تنحصر في الجانب التسويقي فقط، بل تتجاوز ذلك لتشمل التطوير، حيث تقوم باكتسار كل الوسائل التي من شأنها راحة العميل والوصول إلى العميل والمشاركة في جميع الوسائل.

الدايدي: ليس أول

معرض من نوعه

لكنه فرصة مميزة

للمستثمر الكويتي

الشمري: نطرح

نخبة من المشاريع

في البوسنة

الصباحي: نعاقدنا

مع كبرى الشركات

في البرتغال

ومصر والبوسنة

الأباصيري: مشاريع

متميزة بأسعار تنافسية

وسهولة في السداد

يسر الدولية

كما أعلن الرئيس التنفيذي لشركة يسر الدولية العقارية أشرف الصباحي عن مشاركة الشركة في معرض الفرص العقارية، كاشفاً عن التسويق حصرياً لأول مرة في دولة البرتغال في أوروبا لشركة يسر المتعاقد مع كبريات الشركات هناك، مبيناً أن الشركة ستطرح حزمة كبيرة من المشاريع المتنوعة في أجمل من البرتغال مثل مدينة الجارف وجورتو ولسبونة بأسعار مغرية بما يتيح للعملاء اختيار الأفضل لهم. وأشار الصباحي إلى توجه شركة يسر أيضاً إلى التسويق في جمهورية البوسنة والهرسك حيث جمال الطبيعة وتوافر كل الخدمات بالقرب من «مشاريعنا سواء في مدينة

الفضلي: فتح باب

الاستثمار أمام

العملاء الراغبين

في عمليات البناء

في سلطنة عمان

علام: مشاريع

متنوعة في إنجلترا

ودول مجلس التعاون

الخليجي وتركيا