

أبدأ عامك الجديد بكل تصميم
احصل على خصم 500 د.ك من البنك التجاري
عند شرائك إينفينيتي، Q50 أو QX70



Infiniti
EXPERIENCE THE DRIVE

1 804 888

العرض يتضمن تأميناً شاملاً لمدة سنة وكفالة على السيارة لمدة 5 سنوات

«إنفينيتي الباطين» تقدم عرضاً حصرياً بالتعاون مع «التجاري»

فعالية على مستوى السلامة والأمان.

يمكن لجميع محبي علامة إنفينيتي زيارة صالة العرض الرئيسية لشركة عبدالمحسن عبدالعزیز الباطين إنفينيتي في منطقة الري على الدائري الرابع والتمتع بهذا العرض، ويسعى البنك التجاري الكويتي مع المشاركة مع الباطين دائماً إعطاء جميع العملاء أفضل العروض.

ومن شأن امتلاك إحدى سيارات إنفينيتي أن يمنح صاحبها هوية فريدة عنوانها الانتماء إلى شريحة تهيؤ الفخامة والرفاهية والإبداع، ومن هنا إصرار «إنفينيتي الباطين» على تأمين عروض وحملات تنمائي مع هذا المستوى من العملاء المميزين.

تحديداً على خدمات ما بعد البيع التي باتت تشكل تحدياً كبيراً في ظل معدل الطلب المتزايد على سيارات «إنفينيتي» في السوق المحلي، وتحقيقاً لأهداف الشركة المتمثلة في سعيها الدائم للبقاء في صدارة العلامات التجارية الرائدة في عالم السيارات الفخمة.

جدير ذكره أن عائلة «إنفينيتي» من السيارات تشتمل على خيارات متعددة تلبي احتياجات شرائح المجتمع كافة، ابتداءً من السيارة العائلية، مروراً بالسيارة الرياضية والشبابية والسيارات الرياضية ذات الاستخدامات المتعددة، وهي تتميز جميعها بالتصميم الراقى للهيكل وبالمقصورة المعززة بأحدث التكنولوجيات، دون إغفال الخدمات الجبارة فضلاً عن أكثر الأنظمة

الهيكل الذي يبدو كتصميم الكوبيه الفاخر فضلاً عن القوة الهائلة لمحركها V6 سداسي الأسطوانات التيربو فسي «Q50» بقوة 300 سعة 3,7 ليترات والذي يولد قوة تبلغ 329 حصاناً وعزم دوران 360 نيوتن/متر جري تعزيزه بنظام التحكم المتغير برفع الصمامات VVEL.

وتهدف الشركة من خلال هذه الحملة والحملات الأخرى التي تقوم بها على مدار السنة إلى تعزيز ثقة عملائها بها، وتقديم خدمات تليق باسم «إنفينيتي» الذي فرض نفسه منذ سنوات مرادفاً للفخامة في سوق السيارات المحلية والعالمية. معلوم أن «إنفينيتي الباطين» تحرص باستمرار على تقديم أقوى العروض وأفضلها على الإطلاق، ليس فقط على مبيع سياراتها، بل

400 حصان، وهي الميزة الجوهرية لهذا المحرك. ويتوافر أيضاً المحرك الإضافي سداسي الأسطوانات بشاحن التيربو فسي «Q50» بقوة 300 حصان، كما أن هناك وحدة المحرك سعة 2,0 ليتر بأربع أسطوانات بشاحن التيربو، الذي يولد قوة 208 أحصنة ضمن باقة «Q50» القياسية. تجمع إنفينيتي «QX70»، وهي السيارة الفاخرة متعددة الاستخدامات والأولى من نوعها في العالم، ما بين الأناقة المتألفة والأداء الرفيع. تتفرد بمزاياها المتميزة، فهي عبارة عن اندماج مثالي بين السيارة الرياضية وسيارة الدفع الرباعي متعددة الاستخدامات كما تمثل مزيجاً نادراً تتناغم فيه الأناقة الأسرة والأداء الرفيع.

وما يزيد «QX70» تالفاً هو روعة

أعلنت شركة عبدالمحسن عبدالعزیز الباطين الوكيل المعتمد لسيارات إنفينيتي في الكويت، عن عرض مميز على مجموعة مختارة من موديلات سيارات إنفينيتي الفاخرة وذلك مع بداية العام الجديد.

يشمل العرض مزايا عديدة مثل خصومات فورية بقيمة 500 دينار كويتي عند شراء «Q50»، أو «QX70»، وذلك بمشاركة إلى تأمين شامل مجاني لمدة سنة وكفالة على السيارة لمدة خمس سنوات مع عداد مفتوح وتأمين طرف ثالث، بالإضافة إلى تقديم تظليل وحماية صيغ مجانية. وتتمتع المركبة بمحرك سداسي الأسطوانات الذي يعمل بالبزينين سعة 3 ليترات بالتيربو المزود، مع تقنية الحقن المباشر، ويولد قوة

ينطلق في 8 يناير ويستمر 4 أيام

«الفرص العقارية» يعرض مئات المشاريع العقارية في أهم العواصم العربية والعالمية

الاستثمارية؟

كي بي آر العقارية

أعلن المدير التنفيذي حسين الأباصيري عن مشاركة الشركة في معرض الفرص العقارية، وذلك لتقديم أفضل العروض العقارية لديها، مؤكداً حرص الشركة على التواصل المستمر مع عملائها في تقديم أفضل الخدمات والفرص العقارية المميزة.

وأضاف الأباصيري أن الشركة لديها العديد من المشاريع المميزة لديها في إنجلترا وتركيا والبوسنة، مشيراً إلى أن الشركة ستطرح في المعرض العديد من المشروعات في تركيا وإنجلترا والبوسنة ومنها مشروعات في مدينة إسطنبول الأوروبية. وأوضح الأباصيري أن المشروع الأول بعد من أفضل المشاريع بالمنطقة وذلك لموقعه الجيد وسط المدينة وقربه من مطار أتاتورك وجميع الخدمات ويتميز المشروع بالتسليم الفوري وأسعار تنافسية مع سهولة بالسداد، أما المشروع الثاني فهو مشروع فيلات بإطلالة مباشرة على بحر مرمرة بتسليم فوري وأسعار تنافسية وسهولة بالسداد أيضاً.

هوامز: للحلول العقارية

من جانبه، قال مدير عام شركة هومز للحلول العقارية حاتم يوسف إن الهدف من المشاركة في المعرض هو جمع الاستثمارات في جميع الفعاليات العقارية داخل الكويت وخارجها لضمان الوصول للعملاء والتواصل معهم، موضحة أن الشركة سوف تطرح للعملاء العديد من المشاريع في السعودية وتركيا وإسبانيا وبريطانيا وبلغاريا، مؤكداً حرص الشركة على تلبية رغبات العملاء الفندية والقانونية بما فيها التسجيل العقاري وتسليم الوثائق وال عقود مع وجود مستشار قانوني يقوم بعملية مراجعة دقيقة لكل العقود الدولية. وأوضح يوسف أن المشاريع التي سيتم طرحها هي أبراج الضفوة في المملكة العربية السعودية، مكة المكرمة ومشروع بهشة كت في تركيا، بهشة شير ومشروع ماريبا، لاجون في إسبانيا، ماريبا مشير إلى أنها مشاريع سكنية وهي عبارة عن شقق وفيلات وشاليهات في منتجعات سياحية ومجمعات سكنية.

جهود العقارية

من ناحيته، كشف رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لشركة جود العقارية المتخصصة في تطوير وتسويق العقارات محمد الرفاعي عن انطلاق مشروعها الجديد (فيو) في العاصمة الإدارية الجديدة بجمهورية مصر العربية والذي تمتلكه الشركة. بدوره، قال عضو مجلس الإدارة والمدير الإداري أحمد الهواري إن المشروع عبارة عن مجمع سكني على مساحة 250 ألف متر مربع بواقع 40% بناء و60% مساحات خضراء وحمامات سباحة ومناطق خدمية، مبيناً أن المشروع يضم 1600 وحدة سكنية بمساحات مختلفة و93 فيلا بمواقع متميزة.



يوسف التاجر



محمد الرقاعي



سامح المغربي



حاتم يوسف



عبدالله العيسى



حسين الأباصيري



محمد حمزة



محمد سوليم



إبراهيم البوعامرة



محمد فرغلي



خالد المالكي



أشرف الصباحي

تنطلق فعاليات معرض الفرص العقارية الذي تنظمه شركة أروما لتنظيم المعارض والمؤتمرات في الثامن من يناير وتستمر حتى الحادي عشر منه، وذلك بمشاركة 33 شركة ومصرفاً في فندق ريجنسي البجع الكويت.

بهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي في شركة أروما حسام جاهين إن ما يقدمه المعرض من فرص وما يطرحه من مشاريع يضيف عليه صفة العالمية بشكل مهني واحترافي وحقيقي، خاصة أن الشركات التي تشارك في المعرض لها سمعتها الطيبة ومشاريعها المتميزة في أهم العواصم العربية والعالمية، داعياً المستثمرين والراغبين في الشراء بانتهاز الفرصة لهذا التجمع الواسع والكبير في مكان واحد ليختاروا ما يناسبهم من شقق أو عقرات بالأسعار التي يرغبون بها وفي المكان الذي يحلمون فيه.

برستيج المتعددة

من جانبه، قال المدير العام وعضو مجلس الإدارة في شركة برستيج المتحدة العقارية خالد المالكي إن الشركة حريصة على المشاركة في المعرض، وذلك بعد دراسة طويلة للشركة والسوق لتقديم أفضل العروض والفرص العقارية لديها، بالإضافة إلى كل الخدمات التي يحتاجها العميل في شراء العقارات خارج الكويت وهي جاهزية المشروع أو العقار وسلامته القانوني والفنية بشكل كامل.

وأضاف المالكي أن الشركة تتميز بخدمة ما بعد البيع مع العميل وتقديم له جميع التسهيلات والخدمات، مشيراً إلى أن الهدف الرئيسي من وراء المشاركة في المعرض حرص الشركة على التواصل والاتصال المباشر مع عملائها، خاصة أن المعارض العقارية تعتبر وسيلة للتواصل الفعال بين الشركة والعميل. وأكد المالكي أن شركة برستيج المتحدة العقارية تحرص على مراعاة عنصر التخصص، في كل خطوة تخطوها، حيث تخصصت الشركة بالاستثمار في أهم الأسواق الجاذبة والمستقرة التي يأتي على رأسها أسواق جمهورية البوسنة وجمهورية تركيا والمملكة العربية السعودية وسلطنة عمان، مبيناً أن «برستيج» تمتاز بأنها الملك الرئيسي لمشاريع البوسنة، كما أنها مسوق لمشاريع أخرى تعود ملكيتها لشركات ومستثمرين كويتيين، «الأمر الذي يعزز من عامل الثقة لدى العميل الكويتي».

الملكة الخليجية

بدوره، أكد مدير المبيعات في شركة الملكة الخليجية إبراهيم أبوعمارة حرص الشركة على تعزيز ثقة العملاء بالمشروع مادياً ومعنوياً من خلال تقديم أفضل الفرص وضمان الجودة بالإضافة التمسك بالمصداقية والشفافية التي تعتبر من أهم عوامل نجاح الشركة منذ تأسيسها، مشدداً على أن إرضاء العملاء وتحقيق متطلباتهم من السمات التي تضعها الشركة وتسير نحوه بشكل إصرار وثقة، مبيناً أن العرض يكتل فرصة تسويقية مميزة لكل المهتمين بالقطاع العقاري

جاهين:

المعرض عالمي

بما يقدمه

من فرص وتنوع

المالكي:

ثقة العملاء

أولويتنا المطلقة

أبوعامرة:

نخبة

من المشاريع

العقارية المميزة

تراعي أولويات

العملاء من حيث

الجودة والتنوع

الجغرافي

العيسى:

طرح فرص عقارية

آمنة في أماكن

آمنة ومناسبة

للسوق الكويتي

كما كشف حمزة أن شركة دار الجوار العقارية ستطرح مشروع بلوليك على البحيرة مباشرة والقريب من مطار أتاتوك، مشيراً إلى أن المشروع مصنف سبعة نجوم وينمى بالخصوصية التامة التي تضمن للعميل الهدوء والاستجمام والاستمتاع بالطبيعة، ويشمل 8 أبراج سكنية مع جميع سبل الراحة وكل الخدمات، مبيناً أن المشروع جاهز للتسليم خلال ستة أشهر فقط مع إمكانية تقديم تسهيلات في السداد تصل إلى 18 شهراً.

أفاق العقارية

مدير عام مؤسسة أفاق العقارية عبدالله العيسى قال إن المؤسسة تشارك في المعرض بهدف طرح فرص عقارية آمنة في أماكن آمنة ومناسبة للسوق الكويتي، مؤكداً سعي المؤسسة الدائم لإرضاء جميع الأطراف وتحقيق أعلى مستويات الأمان والمشروعية من النواحي الإنشائية والقانونية مع تحقيق أفضل معايير الرفاهية وتنوع الأنواع والمتطلبات الفردية. وأضاف العيسى أن المؤسسة ستطرح العديد من مشاريعها العقارية ومنها مشروع الشقق المتنوعة في قلب إسطنبول الجديدة، مبيناً أن ما يميز هذه المشاريع أنها جاهزة للتسليم الفوري، بالإضافة إلى موقعها الاستراتيجي وجماليته طبيعتها المحيطة ومعايير الفخامة وتوفر الخدمات مثل وجود أكثر من 10 أسواق مركزية وأكثر من 20 مستشفى مع إطلالة مميزة على حديقة البلدية التي يتوسطها جدول مائي، مشيراً إلى أن الجمع السكني يضم كل المرافق الترفيهية مثل المسابح والأسواق والمقاهي والمطاعم الفخمة.

المنهجية المتعددة

من جانبه، قال المتحدث الرسمي والمستشار القانوني في الشركة المنهجية المتحدة د.سامح المغربي إن مشاركة المنهجية المتحدة في معرض الفرص يندرج ضمن استراتيجية الشركة لتوفير

مجموعة متنوعة من المشاريع العقارية لتلبية متطلبات العميل الكويتي، مؤكداً حرص الشركة الدائم والكامل على تحقيق نموذج فريد من حيث التعامل مع العملاء مع احترام القوانين واللوائح السارية بهدف ضمان الأمان والجودة والعودة الجديدة والرفاهية في نفس الوقت.

بين المغربي أن الشركة حققت مكانة ريادية مع شركات قليلة أخرى قلائل في مجال العمل داخل تركيا وخصوصاً إسطنبول وكوشاداسي، والتي زاد الإقبال عليها لموقعها الجغرافي المميز والأسعار المميزة فيها، بالإضافة إلى توافرها كل أنواع التسويق الممكنة لإعطاء المشاريع العقارية فيها عنصر الجذب الاستثماري والسياحي، موضحة أن الشركة تقوم بثلاثة مشاريع في إسطنبول في منطقة إسطنبول مختلفة المساحات من غرفة وصالة وغرفتين وصالة وثلاث غرف وصالة تامة التشطيب وذلك بجوار مجمع مرمرة، وأن التسليم فوري والسداد على أقساط متنوعة.

البيسان الدولية

رئيس مجلس إدارة شركة البستان الدولية للعقارات يوسف النجار قال إن الشركة تحرص كل الحرص على إرضاء عملائها الكرام، مبيناً أن الشركة ستفتح باب الحجز في المرحلة الثانية في أرقى مشروعات الشركة في دولة تركيا (مشروع براديس) في المعرض، لافتاً إلى أن المشروع يحمل الكثير من الميزات والخصائص المميزة مثل الموقع المتميز القريب من مطار أتاتورك وقربه أيضاً من العديد من المولات التجارية والأسواق المركزية، مشيراً إلى أن الشركة ستقدم خصومات وعروضاً أخرى من خلال هذا المعرض على المرحلتين الأولى والثانية. بدوره، قال المدير التنفيذي للشركة إبراهيم بستان إن الشركة ستطرح في المعرض أيضاً أراضي متميزة بدولة (إسبانيا) وفيلات راقية بالقرب من البحر بمنطقة كاستيلون فالنسيا وهي من أرقى المناطق الموجودة في

إسبانيا مع إمكانية التقسيط في السداد.

يسر الدولية

وكشف الرئيس التنفيذي لشركة يسر الدولية العقارية أشرف الصباحي عن التسويق حصرياً لأول مرة في دولة البرتغال في أوروبا لشركة يسر المتعاقد مع كبريات الشركات هناك، مبيناً أن الشركة ستطرح حزمة كبيرة من المشاريع المتنوعة في أجمل مدن البرتغال مثل مدينة الجارف ويورتو ولسهونة، والتي زاد الإقبال عليها لموقعها الجغرافي المميز والأسعار المميزة فيها، بالإضافة إلى توافرها كل أنواع التسويق الممكنة لإعطاء المشاريع العقارية فيها عنصر الجذب الاستثماري والسياحي، موضحة أن الشركة تقوم بثلاثة مشاريع في إسطنبول في منطقة إسطنبول مختلفة المساحات من غرفة وصالة وغرفتين وصالة وثلاث غرف وصالة تامة التشطيب وذلك بجوار مجمع مرمرة، وأن التسليم فوري والسداد على أقساط متنوعة.

البيسان الدولية

رئيس مجلس إدارة شركة البستان الدولية للعقارات يوسف النجار قال إن الشركة تحرص كل الحرص على إرضاء عملائها الكرام، مبيناً أن الشركة ستفتح باب الحجز في المرحلة الثانية في أرقى مشروعات الشركة في دولة تركيا (مشروع براديس) في المعرض، لافتاً إلى أن المشروع يحمل الكثير من الميزات والخصائص المميزة مثل الموقع المتميز القريب من مطار أتاتورك وقربه أيضاً من العديد من المولات التجارية والأسواق المركزية، مشيراً إلى أن الشركة ستقدم خصومات وعروضاً أخرى من خلال هذا المعرض على المرحلتين الأولى والثانية. بدوره، قال المدير التنفيذي للشركة إبراهيم بستان إن الشركة ستطرح في المعرض أيضاً أراضي متميزة بدولة (إسبانيا) وفيلات راقية بالقرب من البحر بمنطقة كاستيلون فالنسيا وهي من أرقى المناطق الموجودة في

توب العقارية

وكشفت مجموعة توب العقارية المشاركة في المعرض عن بدء طرحها الرسمي لمجموعة من المشاريع المميزة في مناطق مختلفة من إسطنبول، حيث قال المدير التنفيذي للمجموعة محمد فرغلي فابت إن طرح هذه المشاريع يأتي انطلاقاً من سعي المجموعة المستمرة لتقديم أفضل الفرص للعميل في السوق العقاري الدولي بخلاف مناطقها وبما يضمن للمستثمر قيمة وعرضاً أخرى من خلال هذا المعرض على المجموعة ملتزمة بتقديم الأفضل لعملائها وبما يحقق لهم راحة البال والاستثمار الناجح حيث لا تال المجموعة جهداً في البحث عن أفضل المشاريع في الأسواق المستهدفة من خلال عملها مع مجموعة من كبار المطورين العقاريين في تلك الأسواق