



TLX



RDX

الملا ACURA.. ابدأ عامك الجديد بالفخامة

عماد ملاعب: «نتطلع في كل عام نحو طرح أفضل العروض والتي هي جزء من جهودنا للتواصل مع زبائننا لنظهر لهم عن تقديرنا لولائهم وحبهم لسيارات ACURA. كما يشرفنا زيارة جميع عشاق العلامة التجارية لصالحة العرض للتعرف على جميع الطرازات المتوفرة لدينا والإطلاع عن قرب على السيارات المفضلة لديهم. وكذلك الإطلاع على أيقونة ACURA الجديدة NSX التي وصلت حديثاً بكمية محدودة».

أيقونة تحبس الأنفاس

وتعتبر NSX أيقونة ACURA الفاخرة الرياضية التي تنتمي لسيارات ACURA الكوبية ذات البابين، التي تقدم لعشاق السيارات الفاخرة نمونجا مختلفاً بحبس الأنفاس بفخامته وراحته المنقطعة النظير، بابتكارات وإضافات تنتمي لعالم المستقبل، استغرق تصميمها وابتكارها عقداً من الزمن، لتأتي بمجموعة من الخصائص هي الأولى في عالم السيارات.

NSX هي أول سيارة عملاقة سريعة مزودة بمفصل رياضي هجين للتعامل مع كل عجلة، تبلغ قوة السيارة 573 حصاناً، وينقل حركة من 9 سرعات، جاهز تماماً لتغيير قواعد اللعبة في الطريق.

أما قوة المحرك وعزم الدوران الكهربائي المباشر فيمنح السائق نوعاً جديداً من الأداء الديناميكي، لا ينحصر في السرعة، بل يتعداه إلى المكابح ومقود القيادة.

أدق تعبير يمكن إطلاقه على هذه الديناميكيات المتشابهة هو الأداء المثير المدعوم بالدقة.

وتأتي NSX بتوربينات مزدوجة، و75 درجة، وسعة 3.5 ليترات ومحرك DOHC 6-7 بتشجيع جاف.

إنها نتاج عمل متواصل سهر خلاله المهندسون والتقنيون ليالي لاتقائنها بهذا الشكل الذي يخطف الأنظار.



NSX

لخمس سنوات من الفخامة تشمل التأمين الشامل لخمس سنوات مجاناً، وصيانة مجانية لخمس سنوات وخمس سنوات كفالة وخمس سنوات سيارة بديلة مجاناً وخمس سنوات مساعدة على الطرقات مجاناً، بالإضافة إلى خمس سنوات تأمين طرف ثالث.

أقساط بسعر الكاش

أما محبو سيارة RDX فيحصلون كذلك على رحلة بحرية 5 نجوم، وفرصة اقتناء سيارة أحلامهم بنظام الأقساط لمدة خمس سنوات بدون أرباح ويسعر الكاش، وكذلك على عرض الفخامة المقدم كهدية من الملا ACURA.

ليعرض فخامة أسلوب حياتهم بالرفاهية وراحة البال.

ومن خلال عرض السنة الجديدة تكون الملا ACURA قد حققت المعادلة الصعبة من حيث اقتناء أول سيارة يابانية فاخرة في العالم وبين أفضل تكلفة اقتناء على الإطلاق في السوق الكويتي.

وعن هذا العرض، يقول مدير عام شركة الملا ACURA

«أبدأ عامك الجديد بالفخامة» شعار تبنته شركة الملا ACURA لعرض السنة الجديدة، تقدم من خلاله بكل فخر لعشاق سيارات ACURA أول سيارة يابانية فاخرة في العالم، عرضاً لا ينسى على سياراتها TLX، MDX وRDX، تمنحهم إلى جانب عرض الفخامة رحلة بحرية 5 نجوم لشخصين لمدة سبعة أيام بمجرد اقتنائهم إحدى موديلات سيارات ACURA.

أعلى سعر تخمين

إلى جانب الرحلة البحرية، تمنح شركة الملا ACURA عشاق سيارة TLX حرية الاختيار بين عرض الفخامة أو خصم الفخامة النقدي بقيمة 4000 دينار. ويحظى كل من يختار عرض الفخامة على فرصة اقتناء سيارة أحلامهم بنظام الأقساط لمدة خمس سنوات بدون فوائد ويسعر الكاش بالتعاون مع العديد من البنوك وشركات التمويل الكبرى، وكذلك تأميناً شاملاً لمدة خمس سنوات مجاناً وبدون أي كلفة إضافية على قيمة السيارة، ولم تكف الملا ACURA بهذا بل قررت أن تميز محبي الفخامة بصيانة مجانية لمدة خمس سنوات وخمس سنوات كفالة وخمس سنوات سيارة بديلة مجاناً وخمس سنوات مساعدة على الطرقات مجاناً، بالإضافة إلى خمس سنوات تأمين طرف ثالث.

كما تمنحهم فرصة تخمين سياراتهم الفاخرة المستعملة لدى الملا ACURA بأعلى سعر فوق التخمين لغاية 2000 دينار، واستبدالها بسيارة TLX الجديدة ذات المواصفات الأعلى.

فخامة لراحة البال

وتمنح شركة الملا ACURA محبي سيارة MDX تلقائياً لدى اقتنائها رحلة بحرية 5 نجوم لشخصين، تنطلق من دبي لمدة سبعة أيام على متن رويال كاريفيان كروز، بالإضافة إلى عرض الفخامة الذي يضمن لهم راحة البال

قال مدير إدارة التأجير والعقار بشركة مدن الأهلية امجد عبد الله ان الشركة استطاعت ان تستحوذ على اهتمام شركة صناعات الغانم بخصوص تأجير مواقع في مجمع «المخيل مول» لصالحها، مشيراً الى ان عدة شركات اخرى تنافست على نفس الموقع.

وأضاف قائلاً: «من خلال هذا التناقص تمكننا من تأجير مساحات كبيرة في المخيل مول لشركة صناعات الغانم منمثلة بـ «صفاة الغانم X- سايت وكوستا كافي» ففي معرضها الذي يمتد على مساحة شاسعة، ستقوم «صناعات الغانم» بافتتاح أول معرض لصفحة هوم في الجبراء، ليكون إضافة فريدة وغنية، وستقدم صفاة هوم تشكيلة واسعة من الأثاث والإكسسوارات والأرضيات، والمطابخ، بينما ستستمر اكسابات في طرح أحدث الإلكترونيات بأسعار وعروض مميزة لتكون أقرب لعملائها بأسعارها وموقعها. ومع هذا التوسع، يتحول هذا المعرض الى مكان متكامل يلبي جميع الاحتياجات المنزلية في المخيل مول ولما يجويه من أسماء وأنشطة تجارية أخرى متعددة مثل RIVA Dip n Dip، Fun City وغيرها، وبهذا سيتحول المخيل مول إلى مقصد رئيسي للزبائن في مدينة الجبراء».



امجد عبيد

استطعنا تمويل

المشروع بالدفعات

حتى 70٪

من التكلفة



«مدن الأهلية»: «صناعات الغانم» توقع عقد تأجير في «المخيل مول»

وبعمل المعايير التي تزيد العمل عليها وترسيمة المناقصة على إحدى شركات المقاولات ونسير بنفس الخطوات باتجاه التسويق».

وأوضح قائلاً: «من أهم الأمور التي استطاعت شركة مدن الأهلية تحقيقها أنها قامت بتمويل هذا المشروع بالدفعات حتى 70٪ من التكلفة، قبل إيصال التيار الكهربائي للمشروع، وذلك من خلال التديقات والعائدات المالية من عملية التسويق للمشروع قبل إيصال الكهرباء مما أدى إلى التقليل من رأس المال الذي إنفقه المالك بالمشروع وبالتالي إلى زيادة نسبة الأرباح الخاصة به».

وقال عبيد ان شركة مدن الاهلية قامت بعمل كل الاجراءات والامور اللازمة للمشروع من الدراسة التسويقية الى دراسة الجدوى للتراخيص للاشراف على الانشاء والتسويق. وأضاف: «وفي الوقت الحالي نحن بانتظار إيصال التيار الكهربائي وسيتم العمل بإدارة المشروع للعمل على سياسة المنتج الكامل، فشركة مدن الاهلية ستقوم بإدارة الخزينة بعد تشغيل المشروع ويكون من الممكن مضافة للمالك من المشروع ويكون بإمكاننا بيع الأصل واستثمار العائد من البيع في مشاريع أخرى وتطويرها».

ونكر عبيد قائلاً: «هناك عدة أفكار أخرى لصناعات الغانم لاستغلال جزء من هذه المساحات لوكالات أخرى للشركة سائلة الذكر، حيث ان اجمالي سعر التعاقد كان جيد جداً، وتم توقيع العقد بانتظار إيصال التيار الكهربائي ومن المتوقع البدء بالتشغيل في الربع الثاني من العام 2017».

ولفت عبيد الى ان «المخيل مول» هو أحد المشاريع التي تقوم الشركة بتسويقها، حيث انها لا تعمل محسوق للمشروع فقط، بل إنها تعمل كمطور عقاري. وأضاف قائلاً: «تقوم الشركة بعمل دراسة تسويقية شاملة للمشروع لمعرفة مقدار العرض المطلوب ومن ثم دراسة كاملة لاستخدامات الأرض وكيفية تطويرها بحيث ترى مدى الإمكانات المتاحة والإكثر مردودية للاستثمار في هذا الموقع، وهل من الممكن على سبيل المثال إقامة فندق أو ناد صحي أو مجمع مطاعم على أرض المشروع، مما يساعد على تطور المشروع وزيادة قيمته السوقية، ومن ثم القيام بدراسة جدوى للمشروع للمتمكن من البدء بإجراءات المشروع، حيث نبتدئ بالإشراف على عمل التصميمات المعمارية وإصدار التراخيص اللازمة، ونسير بخط مواز من جهة أخرى باتجاه المقاولات بحيث نقوم

استضافته كلية العمارة بجامعة الكويت «بيتك» يشارك في المؤتمر العالمي للهيئة العالمية لدراسة البيئات الحضرية التراثية



يوسف الرويح متسلماً درع التكريم على هامش المشاركة في المؤتمر

شارك بيت التمويل الكويتي (بيتك) في فعاليات المؤتمر العلمي العالمي للهيئة العالمية لدراسة البيئات الحضرية التراثية IASTE 2016 الذي أقيم لأول مرة بكلية العمارة بجامعة الكويت برعاية وحضور وزير التربية ووزير التعليم العالي د.محمد الفارس تحت عنوان «شريعة التراث».

وتأتي مشاركة «بيتك» في المؤتمر ضمن إطار الاهتمام بالبيئة التراثية الحضرية والعمرانية والمساهمة بالحفاظ على الموروث الثقافي والإنساني الكويتي، وكذلك انطلاقاً من مسؤوليته الاجتماعية وحرصه على المشاركة بالفعاليات والمخالف الثقافية العالمية التي تعزز الهوية الكويتية.

ويعد هذا المؤتمر الـ15 الذي تنظمه الهيئة العالمية لدراسة البيئات الحضرية التراثية IASTE 2016 والتي يقع مقرها في جامعتي كالفورنيا - بيركلي وبيورتلاند بوجين بالولايات المتحدة الأمريكية، حيث تعقد الهيئة مؤتمرها العام كل سنتين في إحدى دول العالم المهتمة بالتراث العمراني وبإستضافة من مؤسسات علمية وبحثية في تلك الدولة، وقد استضافت تلك المؤتمرات جامعات عالمية عريقة في مختلف أنحاء العالم، وقد تم تكليف كلية العمارة بجامعة الكويت بتنظيم هذا الحدث العالمي والذي يشارك فيه قرابة 200 عالم وباحث.

وفي ختام المؤتمر، تسلم المدير التنفيذي للعلاقات العامة والإعلام للمجموعة «بيتك» يوسف عبدالله الرويح درعاً تكريمية من عميد كلية العمارة والرئيس المحلي للمؤتمر د.عمر خطاب ومن منظم المؤتمر



جانب من الحضور خلال التشيد الوطني الكويتي

د.محمد الجسار من كلية العمارة، حيث اعربا عن الشكر والامتنان لمشاركة «بيتك» في المؤتمر التي تعكس مدى حرص البنك على دعم جهود المؤسسات التعليمية، مضمين في السياق ذاته حجم مبادرات «بيتك» ومساهماته في دعم الأنشطة والفعاليات العلمية والثقافية التي تقيمها جامعة الكويت في تأكيد جديد على ريادة «بيتك» بتحقيق المسؤولية الاجتماعية وتعزيز جهود التعاون والتنسيق مع مؤسسات الدولة.

د.محمد الجسار من كلية العمارة، حيث اعربا عن الشكر والامتنان لمشاركة «بيتك» في المؤتمر التي تعكس مدى حرص البنك على دعم جهود المؤسسات التعليمية، مضمين في السياق ذاته حجم مبادرات «بيتك» ومساهماته في دعم الأنشطة والفعاليات العلمية والثقافية التي تقيمها جامعة الكويت في تأكيد جديد على ريادة «بيتك» بتحقيق المسؤولية الاجتماعية وتعزيز جهود التعاون والتنسيق مع مؤسسات الدولة.

..ويطلق حملة تسويقية لـ4 منتجات استثمارية طويلة الأجل



الشباب الذين يستطيعون التخطيط المسبق وتحقيق أحلامهم المستقبلية، بالبدء في استثمار مدخراتهم، حتى يحين الوقت المناسب لتحقيق أهدافهم، حيث تتمتع الخطة بالمرونة الكافية لتحقيق أهداف مستقبلية متعددة، وفقاً لاحتياجات الشباب، لإقامة مشروع خاص أو شراء منزل مناسب وغيره، ويتم تصميم الخطة وفقاً لمبلغ استثماري مستهدف يتراوح بين 4 آلاف و120 ألف دينار، يتم الحصول عليه مع أرباحه الاستثمارية في نهاية الخطة، وتتراوح مدد الاستثمار فيها من سنتين إلى 15 سنة، تقسم على دفعات شهرية، وتساعد الخطة

العمل تحديد مبلغ مستهدف للخطوة يتراوح بين 4 آلاف و120 ألف دينار، خلال فترة استثمارية تتراوح بين 4 و18 سنة، ويتم استثمار المبلغ فيها بنسب استثمارية تنافسية، وإيداع سنوي للأرباح، والاستفادة من المبلغ المستثمر، وكل الأرباح المترابطة عندما يحين وقت دخول الجامعة.

أما الخطة الاستثمارية «رفاء» فهي مصممة لمواجهة تكاليف زواج الأبناء، وتعني التخطيط المبكر لحياتهم الأسرية، إذ يستطيع الآباء والأمهات المساهمة في زواج أبنائهم من الآن، بتحديد مبلغ يتراوح بين 5 آلاف و120 ألف دينار لتغطية الخطة

المنتجات توفر

حلولاً للتعليم

والزواج والمشاريع

والتقاعد



العمل تحديد مبلغ مستهدف للخطوة يتراوح بين 4 آلاف و120 ألف دينار، خلال فترة استثمارية تتراوح بين 4 و18 سنة، ويتم استثمار المبلغ فيها بنسب استثمارية تنافسية، وإيداع سنوي للأرباح، والاستفادة من المبلغ المستثمر، وكل الأرباح المترابطة عندما يحين وقت دخول الجامعة.

أما الخطة الاستثمارية «رفاء» فهي مصممة لمواجهة تكاليف زواج الأبناء، وتعني التخطيط المبكر لحياتهم الأسرية، إذ يستطيع الآباء والأمهات المساهمة في زواج أبنائهم من الآن، بتحديد مبلغ يتراوح بين 5 آلاف و120 ألف دينار لتغطية الخطة

أما الخطة الاستثمارية «رفاء» فهي مصممة لمواجهة تكاليف زواج الأبناء، وتعني التخطيط المبكر لحياتهم الأسرية، إذ يستطيع الآباء والأمهات المساهمة في زواج أبنائهم من الآن، بتحديد مبلغ يتراوح بين 5 آلاف و120 ألف دينار لتغطية الخطة

أما الخطة الاستثمارية «رفاء» فهي مصممة لمواجهة تكاليف زواج الأبناء، وتعني التخطيط المبكر لحياتهم الأسرية، إذ يستطيع الآباء والأمهات المساهمة في زواج أبنائهم من الآن، بتحديد مبلغ يتراوح بين 5 آلاف و120 ألف دينار لتغطية الخطة