«التجاري» يعلن فائزي «النجمة»

أجرى البنك التجاري الكويتي السحب اليومي على «حساب النجمة»، يوم أمس11 ديسمبر الجاري في المركز الرئيسي للبنك، بحضور وزارة التجارة والصناعة ممثلة بعبدالعزيز اشكناني، وقد فاز كل من: أمينة عبدالله الكندري، ووليد يوسف الزعابي، وورثة المرحوم محمد حسن الزيد، وفوزية عبدالكريم الحساوي.

والآن يمكنك تحقيق كل أحلامك على أرض الواقع مع حساب النجمة في حلته الجديدة، حيث تم زيادة قيمة الجوائز الكبرى لسحوبات حساب النجمة لتصل إلى 250 ألف دينار، بالإضافة إلى كونه الحساب الوحيد الذي يقدم أكبر جائزة يومية في الكويت بقيمة 7,000 دينار. وكذلك التمتع بالمزايا الإضافية التالية: الحصول على بطاقة سحب آلي، والحصول على بطاقة ائتمان بضمان الحساب، الحصول على كل خدمات البنك التجاري المصرفية.

ويوفر البرنامج الجديد لجوائز حساب النجمة سحبا يوميا للفوز بجائزة 7,000 دينار، وسحوبات ربع سنوية تتيح للعملاء الفوز بجوائز كبرى تبدأ من 100 ألف دينار حتى 250 ألف دينار.

وتتوزع الجوائز كما يلي: الربع الأول من العام 100 ألف دينار، والربع الثاني من العام 150 ألف دينار، والربع الثالث من العام 200 ألف دينار، والربع الأخير من العام 250 ألف دينار.

و«التجاري» ينتهز هذه الفرصة ليهنئ جميع الفائزين في سحب النجمة، علما انه سيتم قيد الجوائز النقدية بحسابهم في البنك. كما نتوجه بالشكر لوزارة التجارة والصناعة على تعاونهم الدائم وإشرافهم الفعال على عمليات السحب التي تمت بسلاسة ونظام.

«برقان»: 4 فائزين في «يومي»

أعلن بنك برقان عن أسماء الفائزين في السحوبات اليومية على حساب يومي وقد فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 دينار.

وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب: فارس ثاني كسار عياده، الشيخة نوال محمد الجابر الصباح، فاطمة سليمان ناصر العريفان، وانانت ديفيداس كاباديا.

بالإضافة للسحب اليومي، بنك برقان يوفر سحب ربع سنوي لحساب «يومي» للفوز بجائزة نقدية بقيمة 125 الف دينار.

وللتأهل للسحوبات الربع سنوية يتعين على العملاء ان لا يقل رصيدهم عن 500 دينار لمدة شهرين كاملين قبل تاريخ السحب وكما ان كل 10 دنانير تمثل فرصة واحدة لدخول السحب.

وإذا كان رصيد الحساب 500 دينار وما فوق، سيكون صاحب الحساب مؤهل للدخول في كل من السحوبات اليومية والربع سنوية.

تنفيذ مبانٍ ذات أغراض مختلفة منها الخدمي والاستثماري والسكني

«ميراس» تقدم منظوراً شاملاً لخدمات البناء

م.منيرة الأمير

الأمير: الشركة استطاعت أن تثبت جاهزيتها للعمل والقدرة على التنفيذ بالدقة والسرعة

صرحت المديرة العامة لشركة ميراس الوطنية للمقاولات العامة للمباني م.منيرة جاسم الأمير بأن الشركة قد شهدت في المرحلة الأخيرة تطور كبيرا في أدائها وأثبتت قدراتها عبر ما قامت به من مشروعات مختلفة من منشآت ومبان منها ما هو للقطاع الخاص وأيضا للقطاع الحكومي بتنفيذ مبان ذات أغراض مختلفة منها ما هو خدمي ومنها ما هو استثماري ومنها ما هو سكني أيضا.

وقالت ان الشركة استطاعت ان تثبت جاهزيتها للعمل والقدرة على التنفيذ بالدقة والسرعة الملائمتين، ما منحها الفرصة لتقدم نفسها بشكل أشمل بدعم من الخبرات المتراكمة يوما بعد آخر، مشيرة الى ان الشركة تقدم مجموعة من الخدمات المتكاملة كأعمال الهندسة المدنية على تنوعها وأعمال التشطيبات بأنواعها وأعمال إدارة مشروعات البناء وكذلك تقييم المشروع حسب البدائل (الهندسة القيمية) وكذلك أعمال الكهرباء وأعمال التكييف والأعمال الميكانيكية وأعمال تمديدات الحريق وآخر الخدمات المضافة أعمال التصميم الداخلي.

وأكملت الأمير ان «ميراس» راعت في هذه الحزمة من الخدمات المنظور التكاملي حيث يسهل التعاون مع جهة واحدة يثق فيها العميل ويضمن استمرارية العمل بشكل تتوافر فيه المرونة الكافية عن العمل مع جهات مختلفة قد تواجه صعوبة في التواصل فيما بينهم ما يخلق معوقات محتملة أثناء عمليات التنفيذ على الأرض، كما يضمن ثبات مستوى التنفيذ ودقته في هذه الحالة.

وقالت الأمير: «الشركة تقدم خدمات الصيانة وليس فقط البناء بمنظور شامل أيضا حيث تضع أمام عينيها عند العمل في أي من المشروعات التي تحتاج إلى أي من خدمات الصيانة إلى عدة عوامل رئيسية أولا: تحقيق الحفاظ على القيمة الاستثمارية للمبنى، حيث يعد هذا من الأهداف الرئيسية التي يسعى المالك الى الحفاظ عليها بشكل مستمر، ثانيا: زيادة العمر الافتراضي للمبنى عبر صيانته بالشكل الصحيح، ثالثا: يجب أن تحقق الصيانة رفع كفاءة الوضع التشغيلي للمبنى وتحسين البيئة الداخلية له، رابعا: يجب أن تقوم الشركة المسؤولة عن عملية الصيانة عبر تقييمها لوضع المبنى بعمل رؤية شاملة تجنب المالك أعمال الصيانة المفاجئة ذات التكلفة المرتفعة، إذا ضمنت الشركة القائمة بأعمال الصيانة تحقيق هذه الأهداف في خطتها الموضوعة أو عبر آليات التنفيذ المستخدمة هنا فقط نستطيع أن نقول ان هذه الشركة قد قامت بأعمال صيانة تحظى برؤية شاملة ومتكاملة، وعليه قامت «ميراس» بتحقيق ذلك على الأرض عبر آليات العمل داخل قسم الصيانة وعبر المهندسين المحترفين في هذه الأعمال وفريق العمل الفاعل، فالجميع يعمل وفق رؤية موحدة مدعومة بالخبرات ما يحقق هذه الرؤية الشاملة لخدمات الصيانة على الأرض باستمرار وفي كل عمل تقوم به الشركة».

وأضافت ان «ميراس» توفر أعمال الصيانة بشقيها المدني، ويشمل إضافة أدوار جديدة أو توسعات للمبني القائم وأعمال التجديدات للحوائط والأصباغ وصيانة أو تجديد الواجهات الخارجية للمباني المختلفة وصيانة أو تجديد الديكور الداخلي للمبنى وصيانة الأرضيات وصيانة أو تجديد عوازل الرطوبة والحرارة وأخيرا صيانة أعمال الألمنيوم وأعمال الحديد.

«بوبيان»: إعادة إطلاق حساب الشباب باسم CLICK

حمد حاجي

حاجي: الاسم الجديد يعبّر عن طموحات الشباب ومتطلباتهم العصرية

أعلن بنك بوبيان عن إعادة إطلاق حسابه الخاص بالشباب تحت اسمه الجديد CLICK مع إضافة العديد من المزايا التي تناسب شريحة الشباب وتناسب تطلعاتهم واحتياجاتهم اليومية.

ومن هذا المنطلق، قال مدير تصنيف العملاء حمد حاجي ان الاسم الجديد جاء مواكبا للتطورات العصرية التي يعيشها شباب اليوم والخصائص التي يتمتع بها لاسيما مع التطورات التكنولوجية السريعة والتي تعمل على تشكيل الجيل الحالي وتشكيل توجهاته.

وأضاف ان شريحة الشباب غالبا ما تهتم بالمعاملات المصرفية الذكية والمتطورة خاصة تلك التي تلائم حياتهم اليومية الى جانب تمتعها بالاستقلالية الكاملة وحرصها على الحصول على الأفضل في كل شيء.

وحول ابرز المزايا التي يتمتع بها حساب CLICK، قال حاجي انه بمجرد تحويل المكافأة الطلابية على بنك بوبيان يحصل العميل تلقائيا على فرصة لمضاعفة المكافأة الطلابية من خلال حملة #200_مرتين لربح عدد 10 جوائز شهريا، كما يتمتع العميل بإصدار فوري لبطاقة CLICK للسحب الآلي وإصدار فوري ومجاني لبطاقة CLICK الفيزا المسبقة الدفع الى جانب الأرباح الشهرية على الحساب وخدمة الرسائل النصية المجانية وخدمات مركز الطالب المجانية في فرع الجامعة وغيرها من المزيد.

وأضاف ان الحساب يتضمن قائمة من الخصومات الخاصة والعروض مع فرصة لربح وظيفة لمدة أسبوعين في إحدى إدارات البنك لعدد 15 طالبا سنويا.

وأوضح حاجي انه يمكن استبدال البطاقات الحالية WOW بالجديدة CLICK في أي من فروع البنك الـ 37 المنتشرة في مختلف مناطق الكويت مجانا الى جانب ان جميع البطاقات الجديدة متاحة حاليا أمام الراغبين في فتح حساب جديد للشباب أو الحصول على بطاقة CLICK الفيزا المسبقة الدفع.

وأضاف انه تم إعداد حملة إعلانية وتسويقية لتوضيح التحول الجديد في حساب الشباب من بوبيان تتضمن تفاعلا قويا مع مختلف وسائل الإعلام التقليدية ووسائل التواصل الاجتماعي الى جانب الفعاليات والانشطة التي ينظمها البنك للفئة العمرية 15 ـ 25 من عملاء وغير عملاء البنك.

ونوه حاجي الى الخدمات الذي لايزال البنك منفردا بها والتي تناسب الشباب بصورة اكبر ومن بينها إطلاق البنك ولأول مرة على مستوى البنوك الخليجية خدمة UTap على جميع المستويات سواء أجهزة السحب الآلي أو أجهزة الدفع في المحلات والمعارض وهي التقنية المعروفة عالميا باسم (NFC) والتي تختص بتقريب البطاقة المصرفية من جهاز الدفع أو جهاز السحب الآلي، حيث يمكن التعرف على كافة المعلومات وإجراء عمليات الدفع أو السحب النقدي خلال ثواني معدودة بمجرد ملامسة البطاقة للجهاز وإدخال الرقم السري.

وأضاف أن الأعوام الثلاثة الاخيرة شهدت ارتفاعا غير مسبوق في قاعدة عملاء بنك بوبيان الذين يستخدمون الحلول المصرفية الالكترونية خاصة فئة الشباب سواء عبر موقع البنك الالكتروني على الانترنت أو من خلال خدمات بوبيان على الهواتف الذكية.

وأكد حاجي في ختام تصريحه أن الفترة المقبلة ستشهد طرح المزيد من الخدمات والمنتجات المميزة لشريحة الشباب والتي يوليها البنك اهتماما خاصا.

ضمت أكثر من 140 سيارة لأعضاء النادي

«موبار الكويتي» يفتتح الموسم الجديد بمسيرة فاقت كل التوقعات

عدنان الزيد وأمين جنيم يتبادلان دروع التكريم (ريليش كومار)

جيب تستعرض قدراتها

تحت رعاية متحف السيارات التاريخية والقديمة والتقليدية وبالتعاون مع شركة الملا وبهبهاني للسيارات نظم نادي موبار الكويتي فعالية مميزة جدا بمناسبة انطلاق الموسم الجديد، وتضمنت الفعالية عدة أنشطة بدأت بمسيرة سيارات من راس الأرض وصولا الى مواقف أبراج الكويت، حيث وصل عدد السيارات المشاركة إلى أكثر من 140 سيارة لأعضاء نادي موبار الكويت وعشاق علامة دودج، جيب، ورام وبحضور وتنسيق مع وزارة الداخلية.

وحضر الحفل أيضا فريق نادي موبار الشرق الأوسط وفريق من شركة الملا وبهبهاني للسيارات بالإضافة إلى الصحف ووسائل الإعلام الكويتية، وحشد كبير من الجمهور. وتخلل الحفل عرض خاص للسيارات الكلاسيكية التي أضفت طابعا مميزا على الفعالية حيث قدم من خلالها استعراضا لتاريخ دودج وجيب ورام العريق والذي طالما تميز بطابع القوة وجبروت الأداء، إلى جانب مسابقات وجوائز مميزة قدمت من قبل الرعاة.

وإلى جانب عرض السيارات الكلاسيكية، تم عرض مجموعة متميزة من سيارات شركة الملا وبهبهاني للسيارات، وتضمنت دودج تشارجر SRT، وتشالنجر هيلكات، والاسطورة فايبر، وجيب جراند شيروكي SRT، ورانجلر بنسختها الخاصة باحتفالية الـ 75 سنة على إطلاقها، ورام 1500 لارامي، والسيدان الجديدة كليا دودج نيون. وخلال الفعالية قام عدنان الزيد رئيس نادي موبار الكويت بالترحيب بالحضور وتقديم الشكر لهم على مشاركتهم المهمة، متقدما بالشكر الخاص لوزارة الداخلية على مجهودهم الكبير في تسيير المسيرة وحرصهم الشديد على أعلى معايير السلامة والأمان، وشكر الزيد إدارة متحف السيارات التاريخية والقديمة والتقليدية ممثلة بالسيد فؤاد السليم على رعايتهم الدائمة للنادي، كما تقدم بشكر خاص لشركة الملا وبهبهاني للسيارات ممثلة بالمدير العام المساعد ماهر أبوشعبان، ومدير التسويق محمد شعبان، تقديرا لدعمها المطلق واللامحدود لنادي موبار، مشيدا بالتعاون المشترك الذي يدل على قوة الروابط بين الطرفين.

وفي الختام قام الزيد بتكريم أمين جنيم من إدارة موبار الشرق الاوسط كرسالة شكر على الدعم المتبادل الدائم في إنجاح ورفع علامة موبار العالمية، إضافة إلى تكريم رعاة هذه الفعالية تقديرا لدورهم الفعال في إنجاح هذا الحفل.

دودج تشالنجر تواجدت بقوة

شعار النادي

تشكيلة من أحدث سيارات الملا وبهبهاني تواجدت في الفعالية