«أودي الكويت» تقدم لعملائها خيارات صيانة وخدمات إضافية لضمان راحة البال

تقدم شركة أودي لمالكي سياراتها في الكويت فرصة الاستفادة من اتفاقيات جديدة للخدمات والصيانة عند شراء سيارة جديدة، بما يتيح لهم اختيار مستويات إضافية من راحة البال والعناية الشاملة والأداء الأمثل لمركباتهم.

وتوفر عروض «أودي الشاملة» للعملاء اتفاقيات الصيانة والخدمات المزودة بعروض ترقية اختيارية تقدمها شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، الوكيل الحصري لسيارات أودي في الكويت. ويمكن الاستفادة من اتفاقية صيانة السيارات لمسافة تصل إلى 120 ألف كيلومتر، في حين تغطي اتفاقيات الخدمة مسافة 120 ألف كيلومتر، وذلك بما يغطي خدمة سيارات أودي لمدة 5 سنوات بحسب طراز المركبة. وسيختبر مالكو السيارات مزيدا من راحة البال من خلال تلبية خدمات ومتطلبات الصيانة لسياراتهم على أيدي نخبة من فنيي أودي المدربين والمتمرسين في مجال تقديم أفضل مستويات الخدمة.

وبهذه المناسبة، قال روبرت جزيني، مدير أول للمبيعات في أودي الكويت: توفر باقاتنا للصيانة

يمكن للعملاء اختيار أي من باقات عروض «أودي» الشاملة المصممة خصيصاً لتلبية احتياجاتهم

والخدمات الإضافية مزيدا من المرونة وراحة البال لعملائنا، كما تضمن لهم الحصول على أفضل مستويات العناية والخدمة على أيدي نخبة من خبراء شركة أودي. كما وتقدم أودي خدمات صيانة مجانية لمدة تصل حتى 5 سنوات/ مسافة 75 ألف كيلومتر عند شراء أي من طرازات سياراتها، إضافة إلى تقديم باقات «أودي الشاملة» المعززة والمصممة خصيصا لمواكبة احتياجات كل عميل، بما يشمل الخدمات والصيانة أو المساعدة على الطريق أو الحصول على الضمان. وتوفر باقة خدمات أودي خدمات روتينية شاملة لسيارة أودي، مع إمكانية إجراء اختبارات دورية للمركبات، بما يغطي فحص وتبديل زيت المحرك، وفلتر الزيت، وفلاتر الهواء والغبار، وزيت الفرامل، وشمعات الإشعال «البواجي» وسائل تنظيف الزجاج الأمامي. أما باقة صيانة أودي، فتتيح مزايا إضافية تشمل مجموعة محددة من قطع الغيار مثل شفرات مساحات الزجاج، واستبدال سنادات وأقراص الفرامل مجانا، بالإضافة إلى تسديد أجور العمالة المستحقة لقاء عمليات الإصلاح والتبديل خلال فترة التغطية المحددة. علاوة على ذلك، يمكن للعملاء شراء كفالة أودي الموسعة التي تتيح لهم ضمانا إضافيا يصل إلى 24 شهرا مع الحصول على خدمات عناية حصرية ومستمرة لسياراتهم. وتوفر هذه الكفالة تغطية شاملة ضد جميع القطع الميكانيكية والأعطال الكهربائية والإلكترونية بما فيها وحدات نظم المعلومات الترفيهية في السيارة. كما تقدم الوكالة باقة «أودي الشاملة للمساعدة على الطرقات» التي تغطي نفقات وإصلاح ونقل المركبات إلى أقرب وكيل أودي معتمد، إضافة إلى تأمين سنوي شامل للسيارة بأسعار تنافسية.

«غنام هاردوير» تدعو العملاء إلى زيارة جناحها في معرض The Big 5

بعد إعلان شركة الغنام العالمية المتحدة (غنام هاردوير)، الرائدة في المعدات الخفيفة واحتياجات المقاولين، الوكيل الحصري لشركة «هيتاشي باور تولز» في الكويت، مشاركتها في المعرض الدولي للقطاعات الإنشائية The Big 5، دعت الشركة المواطنين والوافدين وعملاءها بالإضافة إلى المقاولين والمعنيين بالقطاعات الإنشائية، إلى زيارة القسم المخصص لها في المعرض.

وحثت «غنام هاردوير» رواد معرض The Big 5، الذي يعتبر أضخم حدث للقطاعات الإنشائية في الكويت ويقدم أحدث منتجات للقطاعات الإنشائية، على زيارة الجناح المخصص لها في القاعة رقم 6 من المعرض المقام في معرض الكويت الدولي بأرض المعارض، في الفترة بين 25 إلى 27 سبتمبر، للاطلاع على أحدث منتجات الشركة والاستفادة من العروض التي تقدمها.

وأشارت الشركة إلى أنها ستخصص في جناحها، للمرة الأولى، قسما للمعدات الكهربائية، بعد أن أصبحت الموزع الحصري لشركة «هيتاشي باور تولز» (Hitachi Power Tools) داخل الكويت. وتمتاز منتجات «هيتاشي» بالمتانة العالية والفاعلية والتنافسية، وهي معروفة حول العالم بجودتها وقدرتها على الأداء.

وترفع هذه الشركة اليابانية العريقة شعار: المهنية، والاعتمادية الطويلة الأمد، والموثوقية.

كما أعلنت «غنام هاردوير» الرائدة في المعدات الخفيفة واحتياجات المقاولين، أنها ستخصص قسما آخر لعرض منتجاتها المتنوعة، مثل أحدث معدات الأمن والسلامة الشخصية، والسيليكون ومنتجات مقاومة الصدأ باختلاف أنواعها.

جانب من العرض

تجربة حية بشكل عملي ستكون متوافرة في نطاق الجناح الخارجي الخاص بالشركة

الشركة تعرض حصرياً منتجات «هيتاشي باور تولز» وتقدم تجربة حية للمعدات

وأكد مدير عام شركة «غنام هاردوير» عمر الغنام، أن المشاركة هذا العام في معرض The Big 5، ستكون مميزة، حيث ستطل الشركة بحلتها الجديدة.

وكشف الغنام أن الشركة ستتيح المجال لزوارها في المعرض استخدام منتجات «هيتاشي باور تولز» من المعدات الكهربائية، كتجربة حية بشكل عملي، في نطاق الجناح الخارجي الخاص بالشركة.

ولفت الغنام إلى النجاح الذي حققته الشركة العام المنصرم بمشاركتها في معرض The Big 5، مضيفا أن «غنام هاردوير تتميز في السوق بأسعارها التنافسية والكفالة المميزة التي تصل إلى سنتين على منتجاتها إضافة إلى خدمة ما بعد البيع».

وأكد «أننا واثقون من جودة منتجاتنا للأمن والسلامة الشخصية والسيليكون ومزيل الصدأ بأنواعه وذلك لارتباطنا الوثيق مع المنتجات لأكثر من 35 عاما».

بمشاركة مجموعة كبيرة من المشاريع المحلية والخليجية والعالمية

معرض العقارات الكويتية والدولية ينطلق اليوم

أحمد الصفار

إيهاب جابر

شيماء أبوحمر

م.أيوب الصفار

إيهاب علام

حاتم يوسف

خالد الشمري

محمد فتحي

أوس الخلفان

ينطلق اليوم معرض العقارات الكويتية والدولية الحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق ومن تنظيم شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 25 إلى 28 سبتمبر الحالي في الريجنسي بمشاركة أكثر من 40 شركة عقارية محلية ودولية أكدت على التواجد بهذا الحدث الاستثنائي بالدولة في دورته الحالية التي تستمر حتى الأربعاء المقبل.

وقد صرح رئيس مجلس إدارة أكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات أحمد الصفار عن ترحيبه الشديد بالشركات المشاركة بهذا الحدث ودعوة كافة المهتمين والمستثمرين بالقطاع العقاري والاستثماري بالتواجد بهذا المعرض، وذلك لتميز هذا الحدث عن غيره من الأحداث في أكثر من مجال.

وأكد الصفار على أهمية المعارض والتجمعات الاقتصادية في تقديم العروض والفرص لزوارها ومستثمريها والمستهلك بشكل يتيح جوا من التنافس الإيجابي بين الشركات في طرح منتجعات عقارية ذات جودة أعلى واسعار أفضل مما ينصب لصالح المستثمر والمشترين من جهة، ومن جهة أخرى يتيح للشركات فرصة للتواصل وبناء جسور الثقة بينها وبين المستثمرين.

وأوضح الصفار تبني اكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات على سياسة أكثر دعما للبرامج والأحداث النوعية التي تكشف للمستثمرين والمستهلكين أغلب السلبيات الموجودة في السوق العقاري خاصة والأسواق الاقتصادية عامة، وقد بدأت هذه السياسة بدعم برنامج عقاري على قناة الراي تحت اسم القرار يعرض كل يوم اثنين الساعة التاسعة والنصف مساء ويحتوي على العديد من الفقرات القيمة والمفيدة للمستثمرين، مؤكدا على أن اكسبو سيتي تفتخر بدعم البرامج النوعية وخاصة لوجود الكوادر الوطنية الكويتية.

وتابع الصفار حديثه بإعلانه عن تقديم المزيد من الأمور التي ترفع مستوى التوعية الاقتصادية بالمجتمع وذلك حرصا على المسؤولية الأخلاقية بنوعية الناس نحو استثمارات آمنة وموثوقة، مؤكدا على طرح المزيد من الوسائل في المستقبل القريب.

واختتم الصفار تصريحه بتوجيه دعوة للمستثمرين باختيار المشاريع العقارية ذات الأصل العقاري والعائد الطبيعي واختيار دول ذات تاريخ وخبرة في التعامل مع المستثمر الأجنبي ومرحبا بدعوة كافة المستثمرين والمهتمين بالشأن العقاري بزيارة هذا الحدث للتعرف عن كثب على أحدث المشاريع والمستجدات الحالية بأسواق العقار والاستثمار والمال، متمنيا للجميع التوفيق والنجاح وأن يعم الخير والسلام على جميع البلدان والدول.

من جانبه، كشف الرئيس التنفيذي في الشركة إيهاب زكري جابر ان الدورة الجديدة من المعرض والذي ينطلق اليوم ستتضمن وجود مشاركات واسعة من أفضل الشركات المحلية والأجنبية وتطرح مشاريع جديدة في الكويت وعدة أسواق عربية وعالمية تناسب شرائح عديدة من المستثمرين.

وبين جابر إن المشاركة الواسعة من مختلف المستثمرين والزوار والمستخدمين النهائيين في الدورات السابقة للمعرض تشير إلى الأهمية التي بات يحظى بها قطاع العقار في الكويت.

مشاركات مميزة

من جهته، كشف الرئيس التنفيذي في شركة انفينتي العقارية د.خالد الشمري عن عدد من المشاريع الجديدة التي تعتزم الشركة طرحها أمام عملائها في القريب العاجل في عدد من الأسواق العالمية الجاذبة، مشيرا إلى أن هذه المشاريع تقع في أكثر الأسواق طلبا واستقرارا سواء كانت من الناحية السياسية أو الاقتصادية.

اما المدير التنفيذي والشريك في شركة أموال الكويت العقارية فالح المطيري، فقد صرح بأن الشركة تسعى من خلال هذا المعرض إلى مواصلة التعريف بمشاريعها المتنوعة والتواصل المباشر مع العملاء، وان «أموال الكويت» من أكبر الشركات العقارية في الكويت واكتسبت ثقة عملاءها بمصداقية مشاريعها الجاهزة للتسليم الفوري ومميزاتها المتنوعة.

من جانب آخر ستقوم شركة داون تاون العقارية بطرح مشروع في مدينة شيفيلد بتكلفة اجمالية 8 ملايين جنيه استرليني وبعائد ايجاري مضمون 8٪ لمدة خمس سنوات.

وقال مدير عام شركة داون تاون المهندس ايوب الصفار ان المشروع يتألف من مبنى مكون من أرضي وأربعة طوابق بعدد وحدات 132 وحدة، عبارة عن سكن طلاب مجهزة ومؤثث بالكامل على أعلى مستوى وبمساحة تبدأ من 280 قدما مربعا حتى 323 قدما مربعا بأسعار مناسبة جدا تتراوح بين 63 ألف جنيه استرليني حتى 77 ألف جنيه استرليني.

وأشار مدير عام شركة هومز العقارية حاتم يوسف إلى انه تم توقيع الاتفاقيات النهائية ومذكرة التفاهم مع الوفد الإسباني والذي أصبحت بموجبه «هومز» الوكيل والممثل الحصري لمشروع مارينا دور في المنطقة (قالنسيا)، ولفت إلى أن المشروع يتألف من عشرين ألف وحدة سكنية مفروشة بالكامل وجاهزة للتملك في مدينة متكاملة الخدمات مع خيارات استثمار بعوائد عالية ومجزية. وقال الرئيس التنفيذي لشركة مسلك الخير العقارية إيهاب علام إن شركة مسلك الخير قامت مؤخرا باستقطاب عدد من الموظفين ذوي الخبرة والكفاءة، حيث افتتحت الشركة فرعها الثاني داخل الكويت بمشاركة عدد من عملائها والذي تزامن استلامهم وثائقهم العقارية مع افتتاح مقر الشركة الجديد.

وأشار علام إلى أن الشركة قامت بتوقيع عقود حصرية لبعض المشاريع بدبي منها مشروع يبعد 6 دقائق عن البوليفارد ومول دبي بأسعار تنافسية وتسهيلات متميزة في طرق الدفع، هذا لما تتميز به دبي من استقرار استثماري واقتصادي كبيرين.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة القصور الحديثة لإدارة وتطوير الأراضي والعقارات محمد فتحي إن الشركة فتحت باب الحجز في مشروع بوس بارك – أرنهيم بأسعار تبدأ من 9900 دينار كويتي وهو أحدث مشاريع الشركة في مملكة هولندا لاسيما أن جميع الوحدات استلام فوري مما يتيح الفرصة للعميل بالإقامة الفورية أو البدء في الاستثمار.

وقال مدير التخطيط والتطوير محمد الصابونجي في مجموعة دووم الكويت العقارية ان الشركة حرصت على المشاركة في المعرض في إطار مسؤوليتها كإحدى اهم واكبر الشركات العقارية التي تعمل بالسوق العقاري الكويتي وفي إطار مسؤوليتها عن المشاركة في المعارض الكويتية التي لها دور فعال في الحركة الاقتصادية العقارية في السوق مما له تأثير إيجابي على الحركة الترويجية والتسويقية للمشاريع معتبرة المعرض بمنزلة إحدى أهم النوافذ التي تطل من خلالها على قاعدتها الجماهيرية العريضة والجسر الذي يصلها بمختلف الشرائح. من جانبها قالت مدير المبيعات والتسويق شيماء أحمد أبوحمر إن جلوبل سيزونس العقارية أصبحت من ضمن كبرى الشركات العقارية التي تقوم بتسويق وتطوير المشاريع الخارجية وذلك بفضل الإمكانيات الإدارية المتطورة التي يمتلكها من خلال فريق تسويق وتطوير مؤهل بشكل كبير واختيار افضل المشاريع المتميزة في مواقعها وتصاميمها وأسعارها وطرق تسويقها في كويت بشكل خاص والوطن العربي بشكل عام واستخدامها للأدوات التسويقية الفعالة.

وقال مدير العلاقات العامة في الشركة النموذجية المتحدة أوس الخلفان ان الشركة في السنوات العشر الماضية تتبع استراتيجية ترتكز على توفير مجموعة متنوعة من المشروعات العقارية التي تلبي متطلبات واحتياجات العميل الكويتي.

وأشار إلى أن الشركة تعد احدى المجموعات العقارية الرائدة بما تملكه من كوادر مهنية متخصصة ومستشارين عقاريين يشكلون منظومة متكاملة للخدمات العقارية.

وقال المدير التنفيذي في شركة آفاق المستقبل العقارية محمد الحفار إنه تم بيع المرحلتين الأولى والثانية لبرج آفاق في منطقة الجفير في مملكة البحرين الذي يعد ثالث مشروع للشركة وهو مختلف كليا عن مشاريعنا السابقة حيث يتكون من 23 طابقا، الطوابق الستة الأولى تشمل صالة الاستقبال ومواقف السيارات ونواديا صحيا متكاملا ومسابح، ويمتاز أيضا بشكله البانورامي كما أن هذا المشروع مختلف كليا من حيث مساحات الشقق بالنسبة للمشروعين الآخرين ويعد Smart Building لأنه يحتوي على مجموعات عديدة للخدمات المتكاملة التي توفر شعور الرضى والأمان للملاك.

وأعلن رئيس مجلس الإدارة في شركة البستان يوسف النجار عن فتح باب الحجز في أحدث مشروعات الشركة في تركيا، بإطلالة فريدة على البحر، مشيرا إلى أن المشروع يعد هو الأفضل للعملاء الراغبين في الانتفاع بوحداتهم السكنية.

وأكد مدير المبيعات في شركة دار العز العقارية فهد المطوع عن مشاركة «دار العز» في المعرض، لافتا إلى أن الشركة ستطرح خلال المعرض عددا من مشاريعها في مدن «يلوا جنارجك» و«طرابزون» و«اسطنبول» و«بورصة» التركية.

من جانبه قال المدير العام في مجموعة «جود العقارية» محمد الرفاعي ان الشركة ستطرح خلال مشاركتها في المعرض سلسلة من مشاريعها المميزة، حيث ستطرح مشروع فندق أفنيو الكائن بمدينة اسطنبول بتركيا بأعلى قيمة ايجارية وهي 24٪، والمشروع عبارة عن شقق فندقية تضم مرافق وخدمات مميزة. وقال مسؤول الشركة جرين سيتي محمد فاروق ان السوق العقاري يشهد الكثير من التغيرات والتطورات سواء من الناحية التسويقية والتنفيذية، في حين ان السوق الكويتي يعد أحد اهم الاسواق الواعدة بالمنطقة العربية.