

«بيتك»: «راتبي لينك» خدمة تقنية للاستفسارات حول إدراج الرواتب والمكافآت



واهتماما خاصة في الثلث الأخير من الشهر، وذلك نظرا للحصة السوقية الكبيرة التي يستحوذ عليها «بيتك» في هذا المجال، وما اعتاده العملاء من سرعة ادراج رواتبهم ومكافآتهم في حساباتهم لدى «بيتك» فور استحقاقها. مما حدا الى تصميم واطلاق الخدمة الجديدة التي توفر اجابات على اسئلة العملاء من خلال معلومات فورية وسريعة ومحدثة للجهات المدرجة رواتبهم ومكافآتهم في حساباتهم لدى «بيتك» الحديثة ووسائل التواصل على مختلف اشكالها انما تستهدف خدمة عملائه بشكل افضل وباعلى مستوى من الجودة والامان والسرعة مع التركيز على ان تكون الخدمة تابعة بالفعل من تلمس احتياج حقيقي لدى العملاء مما يساهم في تحقيق اعلى معدل من الاستخدام ورفع درجة الرضا والثقة في جودة الاداء.

اطلق بيت التمويل الكويتي «بيتك» خدمة «راتبي لينك» كأحد الحلول التقنية المبتكرة التي دأب «بيتك» على تسخيرها لخدمة عملائه باستخدام التكنولوجيا الحديثة حيث توفر الخدمة من خلال رابط خاص <http://Bit.ly/Ratbi-Link> على صفحات «بيتك» على مواقع التواصل الاجتماعي وموقعه على الانترنت kfh.com كافة المعلومات المتاحة حول مواعيد الرواتب والمكافآت التي تم ادراجها في حسابات العملاء مما يجيب عن التساؤلات المهمة لدى العملاء بيسر وسهولة وسرعة. وكان «بيتك» قد أجرى دراسة عن احد اكثر المواضيع التي تتناولها استفسارات العملاء على مواقع التواصل الاجتماعي، ووجد ان السؤال عن مواعيد نزول الرواتب والمكافآت يشغل نسبة كبيرة

الخدمة تتيح سهولة الاطلاع على آخر العمليات أولا بأول وبكل سهولة

واقع ملموس. وأضاف: «استطاع الأهلي أن يرتقي بعملياته اليوم إلى مستويات جديدة، بدءا من الحلول المبتكرة التي يقدمها في إطار استراتيجيته المصرفية الجديدة تحت شعار «بنك أسهل» بالإضافة إلى توسعه الإقليمي في سوق جمهورية مصر العربية. وأقول بكل ثقة: إننا نشهد اليوم بداية حقبة جديدة للبنك ولن ندرج جهدا في سبيل استكمال هذه المسيرة وجعلها مسيرة ناجحة ومجزية». واختتم بالقول: «أود أن أتقدم بالشكر الجزيل إلى منظمي هذا الحدث المهم. فهذا التكريم لا يجسد ما حققته من إنجازات فريدة كترتيب تنفيذي وإنجازا يشهد على عملنا المشترك والإنجازات التي حققتها سوا كرفيق واحد في البنك الأهلي الكويتي، وأشكر كل فرد من أفراد هذا الفريق على جهودهم والتزامهم.



ميشيل عقاد رئيس المديرين العامين ورئيس الجهاز التنفيذي في البنك الأهلي الكويتي يتسلم جائزة أفضل مدير تنفيذي لسنة 2016

الشرق الأوسط. وتعلقا على هذا الإنجاز، قال العقاد: «بشرفني أن أحصل على هذا الاعتراف والتقدير. لقد قطعنا شوطا طويلا وشاقا على مدى العامين الماضيين وأفخر بانتدائي إلى هذه المؤسسة المالية العربية والأهم من ذلك بانتدائي إلى فريق استثنائي بذل جهودا دؤوبة لتحويل الأفكار والاستراتيجيات إلى

العقاد: «الأهلي» استطاع الارتقاء بعملياته إلى مستويات جديدة

«الأهلي» يعلن نتائج سحبي حملة «ضاعف راتبك»

تضاف لحسابهم، إلى جانب الدخل في سحوبات أسبوعية للحصول على فرصة لمضاعفة رواتبهم. أما العملاء الحاليون الذين يقومون بتحويل رواتبهم إلى البنك الأهلي، فليدهم الفرصة أيضا لدخول سحب منفصل والفوز بضعف الراتب. ومن المقرر أن يجري البنك السحب التالي في 27 سبتمبر 2016 حيث سيتم الإعلان عن فائزين جديدين بعد ذلك مباشرة من خلال وسائل الإعلام المحلية والتواصل مع الفائزين بشكل شخصي بعد إجراء السحوبات.



لوكندوالا اسلم شفاقت حسين. ويحصل العملاء الجدد فور تحويل رواتبهم إلى البنك الأهلي الكويتي على هدية بقيمة 100 دينار

أعلن البنك الأهلي الكويتي عن فوز ميشال العقاد الرئيس التنفيذي للبنك، بلقب «أفضل رئيس تنفيذي للبنوك بمنطقة الشرق الأوسط لعام 2016» الذي تمنحه مجلة «سي إي أو»، التابعة لدار النشر «أي تي بي». وتسلم العقاد جائزته خلال حفل توزيع جوائز الرؤساء التنفيذيين لمنطقة الشرق الأوسط 2016 الذي استضافته دبي يوم 20 سبتمبر 2016. وتمنح جوائز تقديرا واعترافا بإنجازات أفضل الرؤساء التنفيذيين في منطقة الشرق الأوسط، حيث تم هذا العام تكريم نخبة من الرؤساء التنفيذيين الذين حققوا نتائج باهرة في مؤسساتهم أو كانت لهم إسهامات تركت بصمتها في النمو الاقتصادي بالمنطقة. وتمثل هذه الجوائز معيارا لنجاح كبار المديرين التنفيذيين وتميزهم في

أجرى البنك الأهلي الكويتي السحبين العشرين والواحد والعشرين لحملة «ضاعف راتبك» الأسبوعية بتاريخ 20 سبتمبر 2016. وقد تمت عملية السحب في الفرع الرئيسي للبنك بحضور مندوب وزارة التجارة والصناعة الذي أعلن عن الأسماء الفائزين. ويتضمن العرض الترويجي سحباً أسبوعياً يشمل فائزين اثنين في كل سحب. وفاز بالسحوبات كل من: عادل عقيل الرشيد، علي حسين عبدالرحمن الفيكاوي، ممدوح فخري عازز الظفي،

مشاركات جديدة في «المال والعقار والاستثمار الدولي»



محمد الزبيدي



صلاح المهيني



عصام عبدالشافي

اليوسنة والهرسك «زهرة انجازات» الذي يتضمن قطع أرض بمساحات مختلفة ويمتاز المشروع بصغر حجمه والخصوصية وطبيعة المكان. وأعلن المدير العام للشركة اشرف الصباحي عن انتهاء الشركة من تسويق مشروعها السابع (لؤلؤة انجازات) ويعتبر أكبر مشروع لديها حيث يضم 106 قطع أرض في مدينة فيسكو وذلك لجودة وحسن اختيار الأراضي في أجمل مدن اليوسنة في فيسكو.



اشرف الصباحي



علي أبو الخير

حتى يتمتع الملاك بدرجات عالية من الهدوء والاسترخاء لا تتوافر بمناطق أخرى من العالم بالإضافة إلى الاطلالات والمناظر البحرية والطبيعية لمعظم الوحدات.

حتى يتمتع الملاك بدرجات عالية من الهدوء والاسترخاء لا تتوافر بمناطق أخرى من العالم بالإضافة إلى الاطلالات والمناظر البحرية والطبيعية لمعظم الوحدات.

المعرض يقدم فرصاً فريدة للمواطنين الباحثين عن السكن الخاص في الكويت بمختلف أنواعه

الشركات المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

عمران ترك العقارية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

المشاركة تعرض مشاريع عقارية مميزة في دول خليجية وعربية

«كواليتي نت» ترعى مؤتمر «عصر الصحة الوقائية عبر نشر الوعي والثقافة»

بأنواعه المختلفة، إضافة إلى نشر الوعي بأمراض القلب والصحة النفسية، وذلك من خلال توزيع الدوريات والمنشورات التوعوية، وعبر المشاركة في العديد من ورش العمل لتسليط الضوء على أهم الأبحاث العلمية في هذا المجال. وبهذا الصد، عبر أسامة القاضي مسؤول قنوات التواصل الاجتماعي عن دعم كواليتي نت لفعاليات مؤتمر عصر الصحة الوقائية، انطلاقاً من إيمانها الراسخ للمساهمة في نشر التوعية الصحية بين أفراد المجتمع

بأنواعه المختلفة، إضافة إلى نشر الوعي بأمراض القلب والصحة النفسية، وذلك من خلال توزيع الدوريات والمنشورات التوعوية، وعبر المشاركة في العديد من ورش العمل لتسليط الضوء على أهم الأبحاث العلمية في هذا المجال. وبهذا الصد، عبر أسامة القاضي مسؤول قنوات التواصل الاجتماعي عن دعم كواليتي نت لفعاليات مؤتمر عصر الصحة الوقائية، انطلاقاً من إيمانها الراسخ للمساهمة في نشر التوعية الصحية بين أفراد المجتمع



أسامة القاضي

تساهم كواليتي نت - المزود الأول للاتصالات وخدمات المعلوماتية في الكويت - في رعاية المؤتمر السنوي الثالث «عصر الصحة الوقائية، عبر نشر الوعي والثقافة» وذلك بالتعاون مع جمعية طلبة الطب الكويتية، الذي ستبدأ فعالياته من تاريخ 22 إلى 24 سبتمبر في فندق «رايسون بلو» وذلك بحضور نخبة من الأطباء المتميزين والمختصين لمناقشة العديد من المحاور الصحية، ونشر الوعي بين شرائح المجتمع المختلفة عن مرض السرطان

تنظيمه «إسكان جولبل» خلال الفترة من 17 إلى 20 أكتوبر «مسلك» تُعلن انضمامها لمعرض النخبة العقاري في الجميرا

ولا يمل من زيارتها، فهي بحق مدينة تجمع على أرضها كل مقومات السعادة والراحة في مكان واحد ما يجعلها الأفضل استثمارياً واقتصادياً. وكشف المشمول عن تحالفات ومشاركات جديدة للشركة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية، حيث تتجه إليها شركة مسلك العقارية خلال الموسم العقاري الحالي والذي يتزامن مع افتتاح فرع الشركة بالإمارات العربية المتحدة - أمانة أبوظبي، في الوقت الذي تتفاوض فيه الشركة على فرص توسعية عقارية واستثمارية جديدة في مصر والإردن لتأتي بالتزامن مع تنفيذ استراتيجية الشركة للموسم الجديد المتمثلة في تطوير أداؤها وفتح أسواق تجارية واعدة جديدة والتي تلبي احتياجات ورغبات المستثمرين ورغبي التملك العقاري الدولي، سواء من المواطنين أو المقيمين أو المغتربين. كما ستقدم الشركة في المعرض تسهيلات عدة حيث توفر لعملائها إمكانية تملك العقارات وأطول مدة تسسيط بما يناسب كل العملاء ومن دون أي شروط ائتمانية، حيث يستطيع العملاء تملك العقارات واستلامها قبل تسديد كامل قيمة العقارات.

ولا يمل من زيارتها، فهي بحق مدينة تجمع على أرضها كل مقومات السعادة والراحة في مكان واحد ما يجعلها الأفضل استثمارياً واقتصادياً. وكشف المشمول عن تحالفات ومشاركات جديدة للشركة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية، حيث تتجه إليها شركة مسلك العقارية خلال الموسم العقاري الحالي والذي يتزامن مع افتتاح فرع الشركة بالإمارات العربية المتحدة - أمانة أبوظبي، في الوقت الذي تتفاوض فيه الشركة على فرص توسعية عقارية واستثمارية جديدة في مصر والإردن لتأتي بالتزامن مع تنفيذ استراتيجية الشركة للموسم الجديد المتمثلة في تطوير أداؤها وفتح أسواق تجارية واعدة جديدة والتي تلبي احتياجات ورغبات المستثمرين ورغبي التملك العقاري الدولي، سواء من المواطنين أو المقيمين أو المغتربين. كما ستقدم الشركة في المعرض تسهيلات عدة حيث توفر لعملائها إمكانية تملك العقارات وأطول مدة تسسيط بما يناسب كل العملاء ومن دون أي شروط ائتمانية، حيث يستطيع العملاء تملك العقارات واستلامها قبل تسديد كامل قيمة العقارات.



محمد الشلوم

أعلنت شركة مسلك العقارية انضمامها إلى معرض مسلك النخبة العقاري الذي تنظمه مجموعة إسكان جولبل خلال الفترة من 17 إلى 20 أكتوبر المقبل في فندق الجميرا المسجلة بمشاركة أكثر من 35 شركة ومؤسسة عقارية طرح خلاله أكثر من 100 مشروع عقاري حول العالم. من هذه المشاركة قال المدير العام للشركة محمد المشلولم انها جاءت لتجسد اهتمام وحرص الشركة على التواجد والمشاركة في هذه المعارض العقارية المتخصصة والتي تركز تفاعلها مع الأنشطة الاقتصادية التي تقام في الكويت بصفة عامة بالإضافة إلى تأثيره الإيجابي البالغ على الحركة الترويجية والتسويقية للشركة، معتبرا المعرض بمنزلة النافذة التي يطل من خلالها على قاعدة الشركة الجماهيرية العريضة والطريق المباشر الذي يصلها بمختلف الشرائح المجتمعية الأخرى لاستقطابهم وتعريفهم بتميز مشروعات شركة مسلك العقارية ونشاطاتها وخدماتها المتنوعة وطرق السداد الميسرة التي يفضلها المستثمرون وتتناسب كل راغبي التملك العقارية والتي تقدمها لهم الشركة وفق أعلى

معايير ومستويات الخدمة اقليمياً ودولياً. وأكد المشلولم حرص مسلك النخبة على المشاركة في معرض النخبة العقاري بشكل خاص نظراً للعديد من مميزاتة الإيجابية بدءاً من كونها متخصصة وأثبتت نجاحاته من خلال قدرة منظمها على تميزهم وانفرادهم لتقديم الأفضل طوال السنوات الماضية، ناهيك عن أنه يحظى بمشاركة واسعة واهتمام كبير من المواطنين والمستثمرين في القطاع العقاري ورغبي التملك. وأعلن المشلولم أن الشركة ستقوم خلال المعرض بطرح مشاريع في مملكة تايلند حيث التملك والاستثمار الآمن نظراً لما يشهده الوقت الحالي من اضطرابات اقتصادية ونزاعات وخلافات سياسية تلبى احتياجات ورغبات المستثمرين ورغبي التملك العقاري الدولي، سواء من المواطنين أو المقيمين أو المغتربين. كما ستقدم الشركة في المعرض تسهيلات عدة حيث توفر لعملائها إمكانية تملك العقارات وأطول مدة تسسيط بما يناسب كل العملاء ومن دون أي شروط ائتمانية، حيث يستطيع العملاء تملك العقارات واستلامها قبل تسديد كامل قيمة العقارات.

معايير ومستويات الخدمة اقليمياً ودولياً. وأكد المشلولم حرص مسلك النخبة على المشاركة في معرض النخبة العقاري بشكل خاص نظراً للعديد من مميزاتة الإيجابية بدءاً من كونها متخصصة وأثبتت نجاحاته من خلال قدرة منظمها على تميزهم وانفرادهم لتقديم الأفضل طوال السنوات الماضية، ناهيك عن أنه يحظى بمشاركة واسعة واهتمام كبير من المواطنين والمستثمرين في القطاع العقاري ورغبي التملك. وأعلن المشلولم أن الشركة ستقوم خلال المعرض بطرح مشاريع في مملكة تايلند حيث التملك والاستثمار الآمن نظراً لما يشهده الوقت الحالي من اضطرابات اقتصادية ونزاعات وخلافات سياسية تلبى احتياجات ورغبات المستثمرين ورغبي التملك العقاري الدولي، سواء من المواطنين أو المقيمين أو المغتربين. كما ستقدم الشركة في المعرض تسهيلات عدة حيث توفر لعملائها إمكانية تملك العقارات وأطول مدة تسسيط بما يناسب كل العملاء ومن دون أي شروط ائتمانية، حيث يستطيع العملاء تملك العقارات واستلامها قبل تسديد كامل قيمة العقارات.

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية

المشلولم: تحالفات ومشاركات جديدة مع كيانات تجارية عملاقة في أسواق تركيا وقطر والسعودية