

## تقدم منتج تمويل التعليم بمزايا جديدة شركة المال للاستثمار تحقق مزيداً من التميز مع استحداث خدمة تخارج لتقديم حلول استثمارية لأصحاب أسهم الأقلية

قامت الشركة بطرح منتج تمويلي أكثر تطوراً للتلبية قطاعات واسعة من العملاء. حيث وفرت الشركة خدمة تمويل التعليم من خلال برنامج ائتماني أكثر يسراً وراحة بال للعملاء.

وبدأت هذه الخدمة بالتعاون مع إحدى المدارس الرائدة على مستوى الكويت. وتتميز الخدمة الجديدة بأنها ليست كغيرها من خدمات ومنتجات التمويل التي تعطي العملاء قرضاً من المال، بل يتم بناء شراكة مباشرة مع الجهة التعليمية من جهة ومع العميل من جهة أخرى ليتم تسديد قيمة الرسوم المدرسية مباشرة من الشركة للمدرسة. وقد لاقت هذه الطريقة إقبالاً وإعجاباً من أولياء الأمور لما وجدوه في هذه الخدمة من سهولة لهم وضمان دفع الأقساط في موعدها، وخاصة مع التسهيلات الائتمانية التي تقدمها شركة المال لعملائها المستفيدين من هذه الخدمة.

وفي حديثه عن هذه الخدمات المبتكرة والجديدة أقام عبدالكريم المطوع، رئيس مجلس الإدارة في شركة المال للاستثمار بأن رؤيتنا الاستراتيجية تركز على التنوع والتوسع، ولذلك، فإن خدماتنا الجديدة تخارج، وتمويل الخدمات المبتكرة والجديدة تعتبر انعكاساً لهذه الرؤية وتعبيراً عن الاهتمام العميق بالتميز في ابتكار آفاق جديدة للاستثمار الذي يتواصل مع أوسع قطاعات المجتمع ومن المساهمين لتنقي في مقدمة الشركات الاستثمارية القوية في الكويت.

تبتكر خدمة جديدة في السوق الكويتية تحت اسم تخارج وهو الاسم الذي يشرح نفسه لأنه يوفر للمستثمر الصغير طريقة ميسرة للخروج بأفضل النتائج. وبعد تخارج الأول من نوعه كتطبيق على الإنترنت يعمل بطريقة بسيطة وجديدة في إدارة الاستثمارات.

ويقوم أصحاب الأسهم الصغيرة في شركات غير مدرجة بإدخال بيانات أسهمهم في موقع تخارج ليقوم بعدها فريق استشاري خاص من شركة المال بدراسة هذه الأسهم وتجميعها مع مساهمين آخرين في نفس الشركة إذا توفر. ومع ازدياد عدد الأسهم في كل شركة أو مجال تقوم شركة المال للاستثمار بجمعها في كتلة سهمية يصح لها وزنها، وتزداد قدرتها التفاوضية وتجعل أصحابها أكثر قدرة على المشاركة في قرارات الشركة التي استثمروا فيها. إضافة إلى ذلك، يحظى المستثمرون المسجلون في تخارج بحلول قصيرة الأمد وطويلة الأمد بخبرة الاستثمار في شركة المال للاستثمار بناء على تحليلات احترافية لزيادة قيمة الكتلة السهمية.

### إنشاء تمويل التعليم

وتحرص الشركة على الارتقاء الدائم بخبرات التطوير والابتكار لدى فريقها الاستشاري والتسويقي بهدف التواصل الدائم مع السوق الاستثماري والمجتمع لمعرفة التحولات في احتياجات وتوقعات العملاء، وبناء على ذلك



عبد الكريم المطوع

**الشركة وفرت خدمة تمويل التعليم من خلال برنامج ائتماني أكثر يسراً وراحة للعملاء**



استمراراً لتقديمها المستمر واهتمامها بتطوير منتجات وخدمات استثمارية واستشارية رائدة، حققت شركة المال للاستثمار نقلة نوعية جديدة تمثلت في استحداث خدمة جديدة تعتبر الأولى من نوعها على مستوى دول الخليج، وهي تخارج، حيث تسعى شركة المال للاستثمار من خلال هذه الخدمة إلى جمع أسهم الأقلية، وتحويلها إلى كتل سهمية أكبر توفر لأصحابها فرصة تحقيق مزايا وعوائد أفضل.

كما ابتكرت الشركة منتجاً تمويلياً جديداً متخصصاً بقطاع التعليم حيث أضافت الشركة لهذه الخدمة عدداً من المزايا النوعية.

### تطبيق تخارج

من الواضح أن ما يحدث في السوق المحلية من عمليات استثمار صغيرة قد خلق عدداً متزايداً من المستثمرين الذين إما وضعوا أموالهم في شركات غير مدرجة، أو أنهم لا يمتلكون الخبرة ولكن أصابهم عدوى الاستثمار دون دراية ودون اختيار شركة استثمار مرموقة تدير أموالهم بخبرة وربحية.

فكانت النتائج في كثير من الأحيان إما ضياع فرصة استرداد قيمة الأسهم من خلال بيعها، أو عدم تحقيق عوائد مناسبة. وكانت شركة المال للاستثمار تراقب بعين خبرائها هذا الوضع الحالي وتفكر في إيجاد طريقة تقدم الحلول العملية لأولئك المستثمرين، فاستطاعت الشركة أن



الفريق الفائز بالمركز الأول

## ترعاه للعام الرابع على التوالي دعماً لريادة الأعمال بين الشباب «صناعات الغانم» تقدم رعاية بلائينية لملتقى «ستارت أب ويكند كويت»



أعضاء لجنة الحكم أثناء تقييم المشاريع



يوفر فرصة تعليمية فريدة وقيمة لكل من يريد دخول مجال التجارة وريادة الأعمال بشكل احترافي. ويغادر جميع المشاركين بشغف ودافع أكبر نحو تحقيق أحلامهم وبدء مسيرتهم كرواد أعمال.

وفاز بالفوز الأول مشروع «Maroon Box»، وهو عبارة عن تطبيق يتيح للمستخدم اختيار أنماط يفضلها من الأزياء ثم يرسل له الفريق شئرياً صندوقاً محتوياً 4 زيّين مختلفين، بناءً على اختياراته السابقة. وقد حصل الفريق الفائز على شيك بقيمة 1250 ديناراً. وقال أحمد الراوي، أحد أعضاء الفريق الفائز: تعلمت الكثير خلال عطلة نهاية الأسبوع، وأهم ما تعلمت هو التسوية والتضحية، فعندما يكون لديك العديد من الأفكار الجيدة، يجب عليك التضحية ببعض منهم من أجل التركيز على تنفيذ المشروع. كما تعلمت أهمية العمل ضمن فريق يتضمن أعضاء من خلفيات متعددة. تأتي هذه الرعاية ضمن برنامج المسؤولية الاجتماعية لدى شركة صناعات الغانم، والتي تلتزم من خلاله بالعبء للمجتمع وذلك عن طريق تمكين المحتاجين، ودعم التعليم، وتشجيع ريادة الأعمال.

المهارات الصحيحة والمواهب التي تعمل سويًا من أجل تحقيق هدف مشترك. وهذه بعض الأفكار والمبادئ التي يتم استخدامها في شركة «ستارت أب ويكند كويت» واحدة من شركات صناعات الغانم.

وحول ملتقى «ستارت أب ويكند كويت» هذا العام، قال طارق طراد: استمتعت جداً بحضور ملتقى «ستارت أب ويكند كويت» والتحكيم فيه هذا العام. زرت الملتقى قبل 4 سنوات وأرى اليوم أنه قد كبر بشكل ملحوظ وأن الأفكار التجارية المطروحة فيه أصبحت أنضج وأكثر تنوعاً. أتمنى أن أرى المشاركين اليوم يكملون مشاريعهم التجارية ويحصلون على الدعم الذي يحتاجونه، كما أتمنى أن أرى المزيد من الشباب يتكلمون في «ستارت أب ويكند كويت» لتحقيق أفكارهم وأحلامهم. وقال أحمد منظمي ملتقى «ستارت أب ويكند كويت» والشريك المؤسس في أكاديمية كود للبرمجة هاشم بهبهاني: تخطى نجاح ملتقى «ستارت أب ويكند كويت» هذا العام المقاييس العالية التي وصل لها العام الماضي، فقد شكل جواً من المنافسة يطغى عليه الذكاء والإبداع. ملتقى «ستارت أب ويكند كويت»

أعلنت شركة صناعات الغانم، إحدى أكبر الشركات الخاصة في المنطقة، عن رعاية «ستارت أب ويكند كويت»، وهي فعالية عالمية لريادي الأعمال، يتمكّن خلالها المشاركون من تطوير أفكارهم التجارية والتكنولوجيا واختبارها ومن ثم تقديمها للجنة الحكم لتقييمها.

وهذا هو العام الرابع على التوالي الذي رعت فيه شركة صناعات الغانم الملتقى، الذي عقد من يوم الخميس إلى السبت، في منصة الفن المعاصر (كاب) في الشويخ، بحضور 125 مسيّر رواد الأعمال المشاركين.

في اليوم الأول من الملتقى، قدم المشاركون أفكارهم وعروضها على الفرق المشاركة على 54 ساعة يطورون خلالها أفكار شركاتهم الناشئة ويبتكرون نموذج عمل، ولغة برمجة، ويضعون تصميمًا وخطة لإطلاق المنتج في السوق. وفي نهاية الملتقى قدمت الفرق المشاركة على 54 ساعة يطورون خلالها أفكار شركاتهم الناشئة ويبتكرون نموذج عمل، ولغة برمجة، ويضعون تصميمًا وخطة لإطلاق المنتج في السوق. وفي نهاية الملتقى قدمت الفرق المشاركة على 54 ساعة يطورون خلالها أفكار شركاتهم الناشئة ويبتكرون نموذج عمل، ولغة برمجة، ويضعون تصميمًا وخطة لإطلاق المنتج في السوق. وفي نهاية الملتقى قدمت الفرق المشاركة على 54 ساعة يطورون خلالها أفكار شركاتهم الناشئة ويبتكرون نموذج عمل، ولغة برمجة، ويضعون تصميمًا وخطة لإطلاق المنتج في السوق.

## «التجاري» يعلن الفائزين في سحب «النجمة»



ألف دينار، 150 ألف دينار، 200 ألف دينار، و250 ألف دينار. «التجاري» ينتهز هذه الفرصة ليهنئ جميع الفائزين في سحب النجمة، علماً أنه سيتم قيد الجوائز النقدية إلى حسابهم في البنك، كما تتوجه بالشكر لوزارة التجارة والصناعة على تعاونهم الدائم وإشرافهم الفعال على عمليات السحب التي تمت بسلاسة ونظام.

كذلك يمكن للعملاء المتمتع بالمزايا الإضافية التالية والتي تتضمن: الحصول على بطاقة سحب آلي، والحصول على بطاقة ائتمان بضمن الحساب، والحصول على كل خدمات البنك التجاري المصرفية. ويتضمن البرنامج الجديد لجوائز حساب النجمة سحباً ربع سنوية تتيح للعملاء الفوز بجوائز كبرى هي: 100

**سحوبات ربع سنوية تتيح للعملاء الفوز بجوائز كبرى**

## ينطلق في 10 أكتوبر المقبل فندق الـريجنسي شركات جديدة تعلن مشاركتها في معرض «المال والعقار والاستثمار الدولي»

شريحة كبيرة من المواطنين ومصر والسودان وسراييفو وتايوان والأردن وإسبانيا والولايات المتحدة وبعض الدول الأوروبية. وتوقع عبدالشافي أن القطاع العقاري لا يزال يمثل فرصة جيدة لشراء العقارات والاستفادة من الفرص والعروض الحصرية المتاحة خلال المعرض في ظل ندرة الفرص في القطاعات الأخرى، الأمر الذي كانت له انعكاسات إيجابية في جعل السوق العقاري قوياً وأكثر صلابة. وأكد عبدالشافي أن الطلب على العقار في السوق المحلي يشهد حالياً إقبالا على شقق التمليك قبل باتت تشهد طلباً من قبل

عبدالمعز العام المعرض المال والعقار والاستثمار الدولي عصام عبد الشافي ان الاستعدادات قائمة على قدم وساق لإطلاق أقوى وأكبر تجمع عقاري في الكويت خلال الفترة من 10 إلى 12 أكتوبر القادم في فندق الـريجنسي بمشاركة متنوعة من كبرى الشركات المالية والعقارية. وقال عبدالشافي إن الفرص التي ستتواجد في المعرض تشمل عروضاً متنوعة ومختلفة من شقق ومنازل وفلل وأراض، حيث إن الشركات المشاركة ستقدم هذه المشاريع في دول عديدة منها الكويت وبي والسعودية والبحرين



عصام عبد الشافي

ووفرة وصالة، ويتوافر بالمشروع كافة الخدمات والمرافق من مول تجاري، فندق 5 نجوم، منطقة ألعاب مخصصة للأطفال، ناد صحي وسبا، مسجد، مطاعم متنوعة، حمامات وسباحة عامة وحمامات سباحة خاصة للنساء، ومركز للغوص والرياضات المائية، أكوا مائي، نظام أمني على مدار الساعة. وتابع: ستقوم الشركة بتسويق المشروع في المعرض لعملائها بأسعار مميزة وطريقة دفع مرنة تناسب جميع الشرائح.

## خلال مشاركتها في «العقارات الكويتية والدولية» «بيوت العالمية» تسوّق لمشروع «أكوايس» في مصر

ولفت إلى أن المشروع يعتبر تحفة معمارية بإطلالة مباشرة على ساحل البحر الأحمر بطول 360 متراً طويلاً وعمق نحو 600 متر طولي، حيث تتمتع جميع الوحدات بإطلالة مباشرة على البحر وحمامات السباحة والحدائق، وذلك لبناء المشروع على مدرجات أعطى لجميع الوحدات إمكانية رؤية البحر. وأشار الرفاعي إلى أن المشروع يتميز بتنوع المساحات ابتداءً من فيلات على مساحة 500 متر، وشاليهات غرفتين وصالة

أعلنت شركة بيوت العالمية عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية من تنظيم شركة «أكسو سيني» لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 25 إلى 28 سبتمبر الجاري في الـريجنسي. وقال المدير العام لشركة بيوت العالمية أحمد الرفاعي أن الشركة تعاقدت مع الشركة المصرية السعودية للاستثمار السياحي لتسويق مشروع «أكوايس» AQUAQUEUS، وهو واحد من أكبر المشروعات السياحية في جمهورية مصر العربية بمدينة مرسى علم.



أحمد الرفاعي