

## تفوق مسؤول المبيعات على نظرائه في أسواق المنطقة ضمن برنامج «أودي» للتقييم الوظيفي أحمد فتح الله يحصد لقب عميل مبيعات «أودي» الكويت

9 أعوام، وقد حصل على لقب عميل مبيعات أودي للعام متفوقا على ما يقارب 70 موظف مبيعات في المنطقة بعد عملية تقييم واسعة النطاق. يذكر أن هذه الجائزة تقيم نوعية أداء وفاعلية فرق المبيعات على مستوى المنطقة، وذلك من خلال سلسلة من المراجعات التي تنفذها شركة أودي الشرق الأوسط، حيث يتم اختيار الفائز انطلاقا من تقييم أداء الوكيل في تحقيق رضا العملاء، والتي تمثل 80٪ من الشروط الأساسية، بالإضافة إلى نتائج تقارير المنتسوق السري إلى جانب تقييم أداء وكيل المبيعات وفقا للائحة برنامج شهادة المبيعات ضمن برنامج المنتسوق السري.

الكويت، لقب عميل مبيعات أودي للعام. وبهذه المناسبة، هنأ طارق الشافعي، المدير العام لعلامة أودي لدى شركة فؤاد الغانم وأولاده أحمد فتح الله قائلًا «يلعب أحمد دورا مهما في فريق مبيعات أودي، علاوة على تميزه المتواصل في مجال رضا العملاء وجهوده الإضافية التي يستمر في تقديمها في العمل». وأضاف «إننا فخورون حقا بإنجازته وبهذا التكريم الذي حصل عليه تتويجا لعمله الدؤوب. ونتطلع إلى تحقيق هذا التقدير باستمرار في المستقبل». تجدر الإشارة إلى أن فتح الله يعمل لدى شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات منذ



أحمد فتح الله



طارق الشافعي مكرما أحمد فتح الله

كزمت شركة أودي الكويت، ممثلة بشركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، مسؤول المبيعات أحمد فتح الله بلقب عميل مبيعات أودي للعام خلال حفل توزيع الجوائز لوكلاء أودي على مستوى المنطقة. ويحتل «برنامج أودي للتقييم الوظيفي» مكانة رفيعة، وهو عبارة عن جائزة داخلية للشركة، تكرم من خلالها فرق المبيعات والأفراد العاملين بشركة أودي في جميع أنحاء دول مجلس التعاون الخليجي ولبنان والأردن. وقد حصد هذا العام موظف شركة فؤاد الغانم وأولاده للسيارات، الوكيل الحصري لشركة أودي في



أحمد فتح الله يتسلم الجائزة

## في أكتوبر المقبل على أرض المعارض الدولية «مكسب» و«انفورما» تعلنان تنظيم «سيتي سكيب الكويت»

وأشار إلى أن المعرض سيستضيف أكبر تجمع للمستثمرين العقاريين سواء كانوا مستثمرين من المؤسسات أو مستثمرين من القطاع الخاص. وأوضح الهران أن سيتي سكيب الكويت سيدعم الكثير من المحاور الاقتصادية والعقارية الأساسية القوية، حيث يقدم المعرض فرصة فريدة للمستثمرين والمتخصصين في المجال العقاري للالتقاء والتواصل مع المطورين العقاريين على الصعيد المحلي والإقليمي والدولي. وتابع قائلًا: إن معرض سيتي سكيب الكويت يوفر منصة فريدة لتلبية جميع متطلبات الأفراد سواء بالبحث عن شركاء مشاريع مشتركة أو للحصول على فرصة أعمال جديدة أو الاستثمار في السوق العقاري المحلي أو الدولي.

الحالية ومعرفة الوجهات العقارية المفضلة للمواطنين والمستثمرين الكويتيين من جهة أخرى، مؤكداً أن شركة مكسب أمنت استعداداتها لهذا الحدث الأكبر من نوعه في الكويت. وأكد الهران أن معرض سيتي سكيب الكويت يعتبر الرائد للاستثمار والتطوير العقاري في الكويت، مشيراً إلى أنه سيشهد مشاركة نخبة كبيرة من شركات محلية وعالمية داخل الكويت وخارجها. وأفاد الهران بأن فعاليات «سيتي سكيب» الكويت ستتضمن معرضاً ضخماً وندوات قائمة على المحتوى وفعاليات أخرى وأنه سيكون بمنزلة تجمع لابرز صناعات القرار من القطاعين العام والخاص تحت سقف واحد بما يدعم التطوير العقاري ويحقق الشفافية ويشجع على التعاون.



ناصر الهران

**الهران: المعرض يمثل مؤشراً لرصد توجهات السوق العقاري ومعرفة الوجهات العقارية المفضلة**

أعلنت شركتا مكسب لإدارة المشاريع وانفورما للمعارض تنظيم معرض سيتي سكيب الكويت خلال الفترة من 17 - 20 أكتوبر المقبل على أرض المعارض الدولية بمشرف. وقال ناصر الهران نائب رئيس مجلس إدارة شركة مكسب إن المعرض يستقطب مجموعة مميزة من الشركات والمؤسسات العقارية من داخل الكويت وخارجها. وأكد أن المعرض يعد بمنزلة فرصة حقيقية للمستثمرين والعقاريين في الكويت في ظل الفرص التي يطرحها أمام المهتمين بهذه الصناعة. وأضاف الهران: يوفر «سيتي سكيب الكويت» فرصة حقيقية أمام المشاركين ل طرح مشاريعهم العقارية خلال السنوات الخمس الأخيرة والتي تتمتع برفاهية قضاء الإجازات من شقق سكنية والعديد من الأسواق التجارية ومراكز التسوق وذلك بالقرب من الساحل كما تتوافر بها الملاهي المائية. وتابع: يقع المشروع أيضا على بعد 400م فقط من أكبر مول بالمنطقة وعلى مسافة 500م من مركز التسوق الجديد وعلى بعد 1100م من الشاطئ وعلى بعد



الذي يقوم بترحيل فرص الفوز من سنة إلى أخرى. كما يمنح حساب الدائنة أيضا العديد من الخدمات المتميزة منها خدمة «بطاقة تمنح عملاء الدائنة حرية إيداع النقود في أي وقت يناسبهم، إضافة إلى خدمة «الحاسبة» التي تمكن عملاء الدائنة من حساب ما لديهم من فرص للفوز في سحب الدائنة. وهذا الحساب متاح للكويتيين وغير الكويتيين المقيمين في الكويت، وبمجرد فتح حساب بحد أدنى للرصيد 200 دينار سيتأهل العملاء للدائنة المقبلة شرط المحافظة على ذلك الحد الأدنى.

الرابع والأخير فسكون في 5 يناير 2017 وستخلل هذا السحب تقويم مليونير الدائنة لعام 2016 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار. ويعد حساب الدائنة واحدا من أكبر وأفضل حسابات سحبويات في الكويت كونه يقدم أكبر جائزة نقدية فريدة في الكويت بقيمة مليون دينار تمنح سنويا، كما يقدم أكبر الجوائز النقدية ربع السنوية في الكويت وتصل قيمتها إلى 500 ألف دينار، كما يمنح الفرصة لفائزين اثنين للفوز بجائزتين نقديتين قيمة كل منهما 1000 دينار في كل يوم عمل، إضافة إلى أنه يتيح أكثر فرص للفوز كونه البنك الوحيد في الكويت

**«الدائنة» يقدم أكبر جائزة نقدية فريدة في الكويت بقيمة مليون دينار تمنح سنويا**

أعلن بنك الخليج في 28 أغسطس عن الفائزين بالسحوبات اليومية لحساب الدائنة خلال الأسبوع من 21 أغسطس - 25 أغسطس 2016. وتشمل السحوبات اليومية لحساب الدائنة جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار كويتي لكل فائز خلال أيام العمل. والفائزون هم: فاتن غنام حمود الغنام، أحمد فاضل عبدالرسول ليري، حسين وليد الغريب، مهدي عباس حجاوي، حسن مال الله حسن عبدالله، جاسم محمد مبارك المزعل، فهد عبدالرحمن الدوجي، علي مطلق خلف العازمي، سامي بدر حمد العمر، فهد معن قاش. ويتضمن برنامج سحبويات الدائنة المجدولة لعام 2016 سحبويات يومية خلال أيام العمل تقدم جائزتين قيمة كل منهما 1000 دينار كويتي. بالإضافة إلى السحب ربع السنوي الثالث الذي سيقام في 29 سبتمبر على جائزة 500 ألف دينار. أما السحب



أوس الخلفان

## تطلق خلاله آخر مشاريعها في تركيا «النموذجية المتحدة» تعلن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية

800م من منافذ المحلات التجارية. ولفت إلى أن المنتجع يتمتع بإطلالة مباشرة على البحر والوادي إلى جانب المدينة وإطلالات طبيعية خلابة ومع إطلالات الممتدة والمفتوحة نظرا إلى المساحة الأمامية للمشروع والتي تنخفض عن مستوى سطح البحر 115م، بالإضافة إلى أن المنطقة الأمامية كل منشأتها عبارة عن الرؤية ما يعطي المشروع مدى مفتوحا لإطلالات رائعة. بالإضافة إلى تصاميم المشروع والشرفات الواسعة التي تطل مباشرة على المنظر الأمامي، حيث لا توجد شرفات متقابلة، ما يوفر الخصوصية الكاملة والقدرة على استغلالها في أي وقت نظرا للجو اللطيف والممتع.

وتناسب كل أنواع الدخول وجميع الفئات من العملاء. وعن مشاريع لفت الخلفان إلى مشروع منتجج فيستا بانوراما كوشاداسي، ويقع المشروع على امتداد شاطئ منطقة كوشاداسي، ويتكون من 5 بلوكات منفصلة ومن 133 شقة سكنية، أما موقع المشروع في أكبر المناطق نمواً في كوشاداسي وذلك خلال السنوات الخمس الأخيرة والتي تتمتع برفاهية قضاء الإجازات من شقق سكنية والعديد من الأسواق التجارية ومراكز التسوق وذلك بالقرب من الساحل كما تتوافر بها الملاهي المائية. وتابع: يقع المشروع أيضا على بعد 400م فقط من أكبر مول بالمنطقة وعلى مسافة 500م من مركز التسوق الجديد وعلى بعد 1100م من الشاطئ وعلى بعد

تقوم بتسويق أي مشاريع غير مملوكة للمجموعة. وأكد أن للشركة سبق والريادة مع شركات أخرى في العمل داخل تركيا وخصوصا اسطنبول وكوشاداسي، والتي زاد الإقبال عليها لموقعها الجغرافي المميز، وللأسعار المميزة والتي تتميز بها المدينة، وتوفيرها كل أنواع الرفاهية الممكنة لإعطاء المشاريع العقارية فيها عنصر الجذب الاستثماري وكذلك اسطنبول المدينة السياحية الرائعة. وعن أحدث مشروعات الشركة النموذجية المتحدة قال الخلفان إن الشركة تقدم خدماتها العقارية في كل مشاريعها بتركيا بأسعار تنافسية لا تضاهيها أسعار السوق العقاري التركي وكذلك تقدم نظم سداد على دفعات شهرية في متناول الجميع

العقارية. وتابع: المناخ العام للاستثمار في القطاع العقاري كان ولا يزال الأفضل بسبب تدني أسعار الفائدة بالمصارف على المدخرات والودائع ما جعل المستثمرين يفضلون الاستثمار في العقار والذي يظل صاحب الأفضلية من حيث العائد الاستثماري والذي يتراوح في أي مجال آخر حاليا بين 9 و12٪ ويصل إلى ما يقارب 15٪. ولفت الخلفان إلى أن الشركة النموذجية المتحدة ليست مجرد شركة تسويق بل هي المالك والمطور لجميع مشاريعها، وتعرض مشاريع قائمة وجاهزة للبيع والتسليم، وتقوم الشركة بالتواصل مع العملاء مباشرة، حيث إن المصداقية ومعايير الجودة تحتمل عليها التعاقد المباشر مع العميل بعيدا عن شركات التسويق الأخرى، ومن أجل ذلك فإن الشركة لا

أعلنت الشركة النموذجية المتحدة عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية الحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق من تنظيم شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 25 إلى 28 سبتمبر في فندق الريجنسي. وقال مدير العلاقات العامة في الشركة أوس الخلفان إن الشركة في السنوات العشر الماضية تتبع استراتيجية تركز على توفير مجموعة متنوعة من المشروعات العقارية التي تلبي متطلبات واحتياجات العميل الكويتي. وأشار إلى أن الشركة تعد إحدى المجموعات العقارية الرائدة بما تملكه من كوادر مهنية متخصصة ومستشارين عقاريين يشكلون منظومة متكاملة للخدمات