

4 جوائز ربع سنوية كبرى بـ 250 ألف دينار للرابح «المتحد» يعلن فائزي برنامج «حصادي»



من البنك الأهلي المتحد جائزة أسبوعية كبرى تبلغ قيمتها 250 ألف دينار، إلى جانب جوائز أسبوعية بقيمة 250 ألف دينار، موزعة على 25 جائزة بقيمة 1000 دينار لكل رابح.

كذلك تضم جوائز برنامج «الحصاد للتوفير الإسلامي» من البنك الأهلي المتحد أربع جوائز ربع سنوية كبرى يجري السحب عليها كل ثلاثة أشهر، وهي جائزة راتب مدى الحياة بقيمة 250 ألف دينار للرابح، والتي توفر للعملاء البنك مستوى معيشي أكثر راحة بفضل ضمان استثمارية دفعات الجائزة شهرا بعد آخر.

خاشان الخالدي، مهلهل رشم الشمري، سراج الدين محمد صادقي، موزي حاجد المطيري، عبد الوهاب عبدالله، الوزان، علي عبيد كاظم، مظهر أقبال نزار، رفا عواد مسفر، المقداد محمد عباس، حمد رويشد العازمي، بدر عبدالله الكنزري، محمد ابراهيم، عهد عبد العنزي، سعد عبدالله العتيبي، عابد رياض أحمد، شهيرة محمود زينل، حسن علي شملوه، الموسوي، حسن علي محمد حسن شهاب، خولة محمد الساعي، محمد حسن يحيى، ونسرين محمد شريف، ويقدم برنامج جوائز «الحصاد للتوفير الإسلامي»

3,4 ملايين دينار سنويا إجمالي جوائز البرنامج

أجرى البنك الأهلي المتحد في 24 الجاري السحب الأسبوعي لبرنامج جوائز الحصاد للتوفير الإسلامي، والذي يقدم أكبر قيمة جوائز لأكثر عدد من الفائزين، وهو ما جعله ينجح في أن يصبح برنامج الجوائز الأول في الكويت المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية. وبهذه المناسبة، أقدّم البنك الأهلي المتحد في بيان صحفي، يقدم برنامج الحصاد للتوفير الإسلامي أعلى مبالغ من الجوائز، والتي تصل إلى 3,4 ملايين دينار سنويا، كما يتميز بتقديمه 26 جائزة أسبوعية وهي أكبر عدد للفائزين أسبوعيا، ويمكن فتح حساب الحصاد للتوفير الإسلامي باندني قيمة لفتح الحساب وهي 100 دينار، وفاز بالجائزة الأسبوعية الكبرى بـ 250 ألف دينار نقداً محمد سعد قلفاس.

كذلك فاز بجائزة قيمتها 1000 دينار كل من: أمل عباس الدامني، محمد فالح العازمي، عوض راضي العنزي، خالد

بالتعاون مع «لويك» وبرنامج «إعادة الهيكلة» الأهلي» يختتم تدريب الطلبة الصفي



ويقدم البنك الأهلي الكويتي العديد من البرامج والدورات التدريبية من خلال أكاديمية الأهلي التي توفر منبرا تعليميا وتدريبيا وتساهم بشكل مباشر في تدريب طلبة الجامعات والمعاهد المحلية عن طريق برامج التدريب الميداني، كما يحرص البنك على دعم قطاع التعليم ومسيرة الشباب ويتعاون بشكل وثيق مع كل المؤسسات التعليمية في الكويت تعزيزاً لدوره الفاعل في المسيرة التعليمية وتشجيع الشباب للتعرف على نشاط القطاع المصرفي في الكويت.

الطلبة الكويتيين الذين هم في المراحل الأخيرة من دراستهم في الجامعات والمعاهد المحلية. وشمل البرنامج، الذي امتد لفترة خمسة أسابيع، محاضرات ومهام ميدانية ومشروعات شارك فيها الطلبة والطالبات. وقد تم تسليط الضوء على الخبرة العملية المكتسبة من خلال المشاركة داخل بيئة العمل والتركيز على أهمية مفهوم العمل الجماعي بالإضافة إلى تعزيز معرفة الطلبة بالقطاع المالي بشكل عام والقطاع المصرفي في الكويت بشكل خاص.

البرنامج التدريبي ركز على مفهوم العمل المصرفي

أعلن البنك الأهلي الكويتي عن اختتام برنامجه التدريبي الصيفي لتطوير الطلبة، حيث أقيم حفل تخرج يوم الخميس الموافق 18 أغسطس 2016 في مقر أكاديمية الأهلي الكائن في حولي لتكريم المشاركين في البرنامج وعددهم ثلاثة عشر طالبا وطالبة.

وقد أقيم البنك الأهلي الكويتي برنامجه التدريبي الصيفي بالتعاون مع مركز لودان لإنجازات الشباب (لويك) وبرنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة، حيث استهدف البرنامج

يقام خلال الفترة من 25 إلى 28 سبتمبر في الـ «ريجنسي» «آفاق المستقبل» تشارك بمشاريع متميزة في معرض «العقارات الكويتية والدولية»

يمتدحه الجذاب المغطى بالزجاج بالكامل نظام بانوراما فضلا عن احتوائه على مجموعة من الخدمات المتكاملة للملاك والتي من بينها مسبح للأطفال وآخر للكبار وناد صحي متكامل بأحدث الأجهزة الرياضية واستراحة للسكان ومواقف للسيارات مخصصة لكل ناصا بالنسبة لأبراج ناصر، فقد أشار الحفار إلى أنه تم تسليم عملائنا صكوك الملكية من مملكة البحرين وهو المشروع بعد أول مشروع تطرحه الشركة الذي يقع في منطقة البهية من مشاريع الإسكان المتميزة التي حرصنا على تنفيذها بشرف واحتراف، حيث بيعت الوحدات السكنية بالكامل للعملاء، كما يوجد به ناد صحي متكامل وتضم الأبراج جميع الخدمات الضرورية للسكان بالإضافة إلى خدمة الإنترنت وسلمت آفاق المستقبل الوحدات السكنية في مارس 2014 لكل عملائه، وقريبا مشروع في منطقة الجفير يتكون من 300 شقة.

عملاننا والانتهاج من عملية التأجير للمستثمرين فيه، حيث يقع برج فيتا في منطقة الجفير، التي تعتبر في وسط مملكة البحرين حيث يبعد عن المطار مسافة 10 دقائق ويقع البرج في منطقة حيوية حيث هناك الفنادق الخمسة نجوم والمراكز التجارية والمطاعم وتبعد عن منطقة السيف 10 دقائق.

ولفت الحفار إلى أن برج فيتا يتكون من 24 دورا - الدور الأرضي عبارة عن صالة استقبال وخدمات أدوار مواقف وسيارات وثمانية عشر دورا متكررة شقق سكنية يتكون كل دور من ثمان شقق مختلفة المساحة قابلة للفرنز والدعم، بحيث يمكن ضم أكثر من شقة مع بعضها أو فوق بعضها وفق رغبة العميل وتقسيمها أو تحويلها إلى دور مفتوح على حسب رغبة العميل، ومن دون تحميل العملاء أي مصاريف إضافية.

وأضاف «الأدوار من العشرين إلى الطابق الثالث والعشرين شقق دوبلكس، كما أن برج فيتا يمتاز



أعلنت شركة آفاق المستقبل العقارية عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية من تنظيم شركة إكسبو سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 25 إلى 28 سبتمبر في الريجنسي.

وقال المدير التنفيذي في الشركة محمد الحفار إنه تم بيع المرحلة الأولى والثانية لبرج آفاق في منطقة الجفير في مملكة البحرين الذي يعد ثالث مشروع للشركة وهو مختلف كلياً عن مشاريعها السابقة حيث يتكون من 23 طابقاً، الستة طوابق الأولى تشمل صالة الاستقبال ومواقف للسيارات وناد صحي متكامل ومساح، ويمتاز أيضاً بشكله البنواري، كما أن هذا المشروع يختلف كلياً عن مشاريع الشركة من حيث مساحات الشقق بالنسبة للمشروعين البحرين Smart Building والأخيرين على مجموعة من عديد الخدمات المتكاملة التي توفر للشعور الرضي والأمان للملاك.

وأشار إلى أنه تم تسليم مشروع برج فيتا لجميع

الشركة تسوق مشاريع متنوعة في البحرين

«شمال الخليج»: عرض استثنائي على «هيونداي»

بمستوى الجودة والمتانة التي تتمتع بها منتجاتها وأن تقدم لعملائها عرض ضمان إعادة الشراء مع باقية من المزايا الخاصة لدى شرانهم طرازات محددة من هيونداي، وذلك تقديراً لولائهم وثقتهم التي ساهمت في تعزيز مكانة هيونداي وسط منافساتها وتثبيت مكانتها كأحدى الشركات الأكثر نمواً في السوق الكويتي، فضلاً عن كونها واحدة من الوكلاء الأبرز لهيونداي في منطقة الشرق الأوسط.

إلى جانب تميزها في حملاتها التسويقية وعروضها، تطرح «شمال الخليج» بشكل دوري باقة متجددة من العروض التجارية بهدف إرضاء العملاء ومنحهم فرصة امتلاك هيونداي بأسعار مميزة وسهلة، وأيضاً بهدف المساهمة في تعزيز صورة وسعة هيونداي كسيارة ناجحة وعلامة تجارية استطاعت في وقت قصير منافسة أقدم شركات السيارات وأكثرها عراقية، ووفاء لفلسفة «هيونداي» التي تضع حاجات العملاء على رأس قائمة أولوياتها سواء قبل البيع أو بعده.

السنة الثانية	السنة الثالثة
75%	65%
السنة الرابعة	السنة الخامسة
55%	50%

صيفك على كيفك مع عرض ضمان إعادة الشراء على موديلات محدودة

في إطار عروضها وحملاتها التسويقية الراقية التي تليق بعملها الأوفياء ومجبي سيارات هيونداي ذات الاعتمادية الطويلة، أطلقت هيونداي «شمال الخليج» عرضها الصيفي تحت شعار «صيفك على كيفك» الذي يقدم ضمان إعادة الشراء على موديلات محددة بنسبة 75% على السنة الثانية و65% على السنة الثالثة و55% على السنة الرابعة و50% على السنة الخامسة.

يسري العرض من 10 أغسطس حتى 10 سبتمبر 2016 حيث يتيح لعملاء هيونداي إلى جانب امتلاك أحد أحدث طرازات هيونداي، الاستفادة من مزايا هيونداي الخاصة التي تشمل كفاءة مدى الحياة، تاميناً شاملاً لمدة ستة، تاميناً ضد الغير، تسجيل المرور مجاناً، هذا فضلاً عن الأسعار المميزة والمخفضة والأقساط السهلة التي تبدأ من 99 ديناراً شهرياً لسيارة أزيار 2.4 ليتر، كما بإمكان العميل امتلاك سيارة سوناتا 2.0 ليتر مقابل 88 ديناراً، أو هيونداي إنترا 1.6 ليتر بـ 77 ديناراً شهرياً طوال فترة العرض،

ضمان إعادة الشراء على موديلات محددة

تمنحها «شمال الخليج» للعملاء بالتعاون مع البنوك والشركات الائتمانية. وتعليقاً على هذا العرض الصيفي المميز، قال المسؤول عن قسم التسويق في «شمال الخليج»: يسر هيونداي أن تؤكد مرة جديدة ثقتها العميقة

«برقان»: توصيل العيادي لعملاء الـ «بريمير» مجاناً

ويهدف أيضاً تعاون بنك برقان مع شركة «قبله» بالكويت على تقديم مجموعة واسعة من خدمات «الكونسيرج» المتميزة لعملاء خدمة بريمير المصرفية التي تلائم احتياجات عملائه اليومية والتي تضم أكثر من 20 خدمة حصرية منها خدمات تنظيم حجوزات السفر والتوصيل من وإلى المطار والمساعدة في أذونات السفر وتصاريح الدخول للدول (الفيزا) وخدمات شراء وتوصيل الهدايا، بالإضافة إلى خدمات البريد السريع وخدمات حجز وتوفير التذاكر.



Burganpremier@qiblah.com. kw ابتداء من الساعة التاسعة صباحاً وحتى سادسا مساء.

أعلن بنك برقان عن تقديم خدمة توصيل العيادي مجاناً لعملاء خدمة بريمير المصرفية، وذلك بالتعاون مع شركة «قبله» لخدمات «الكونسيرج»، حيث تتضمن الخدمة توصيل الفوات النقدية التي يرغب العملاء في الحصول عليها إلى المكان الذي يتم تحديده سواء المنزل أو مكان العمل بهدف تخفيف عبء الإزدحام والذهاب إلى فروع البنك لاستلام العيادي. ويمكن الحصول على هذه الخدمة عن طريق الاتصال والحجز على الرقم 22317755 أو عن طريق إرسال رسالة للحجز عبر البريد الإلكتروني:

موظفو «بوبيان تكافل» يتبرعون بالدم



أحد موظفي «بوبيان تكافل» يتبرع بالدم

إلى الكثير من وحدات الدم بهدف إنقاذ حياة الآخرين. وقد شهدت الحملة إقبالاً لافتاً من قبل كل مسؤولي وموظفي الشركة، الذين تسابقوا لتلبية نداء الواجب الإنساني، ترسخا للمفاهيم والقيم الإنسانية النبيلة.

وهذه الحملة ليست الأولى التي تنظمها الشركة، حيث تواصل تنظيم الحملات المشابهة تعبيراً عن روح المشاركة الاجتماعية والمسؤولية المجتمعية.

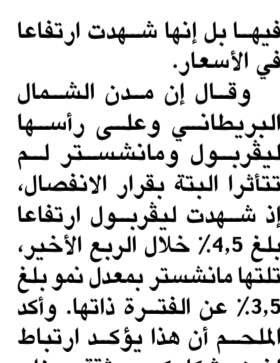
نظمت شركة بوبيان للتأمين التكافلي حملة لتبرع موظفيها بالدم، وذلك في إطار حرصها الشديد على زيادة وتعزيز مخزون الدم لدى البنك.

وأكدت «بوبيان تكافل» في بيان صحفي، أن هذه الحملة تأتي في إطار تعزيز دور الشركة وموظفيها تجاه المجتمع، وذلك تماشياً مع الدور الإنساني والمسؤولية المجتمعية في مسوديد العون ومساعدة المرضى والمستشفيات التي تحتاج

9,5% نمو العقارات البريطانية الملحم: السياسة المالية البريطانية نجحت في امتصاص صدمة الخروج

فيها بل إنها شهدت ارتفاعاً في الأسعار. وقال إن مدن الشمال البريطاني وعلى رأسها ليدز ومانشستر لم تتأثرا المتة بقرار الانفصال، إذ شهدت ليدز ومانشستر نمواً بلغ 4,5% خلال الربع الأخير، لتلتها مانشستر بمعدل نمو بلغ 3,5% عن الفترة ذاتها. وأكد الملحم أن هذا يؤكد ارتباط لندن بشكل كبير بثقة ومزاج المستثمر الدولي وارتباط المدن الإنجليزية الأخرى بشكل كبير بثقة وتوجهات المستثمر المحلي بالإضافة إلى الطلب المحلي المتنامي على المساكن في تلك المدن الشمالية.

وكشف التقرير أن 19 مدينة من أصل 20 ارتفعت أسعار العقارات فيها في الثاني عشر شهراً ليدز ومانشستر بمعدل نمو بلغ 9,5% وخرجت من هذا التوجه الإيجابي مدينة أندره. أما بالنسبة لنتائج الربع الأخير، فقد ارتفعت أسعار العقارات في 19 مدينة أيضاً وتخلفت مدينة واحدة أيضاً كانت هي المدينة الجامعية التاريخية (كامبردج) التي انخفضت فيها أسعار العقارات بنسبة 1%.



مشعل الملحم

وكشف أن على المستثمر التمييز بين مجموعتين من القطاعات العقارية في لندن، فهناك شريحتان شهدتا انخفاضاً وهما شريحة المساكن النخبوية الفاخرة في مناطق المي فير وكينسينجتون وشريحة المشاريع التي تحت التطوير التي يبادر بعض مطوريها على عرض خصومات كبيرة تصل إلى 10% للمشتريين الجدد.

أما المجموعة العقارية الثانية فهي العقارات القائمة وعقارات المناطق الواقعة خارج الويسيت ايند التي استطاعت أن تحافظ على تماسك أسعارها وثقة ملاكها والمستثمرين

صرح الرئيس التنفيذي لشركة بلو بيرنت القابضة م. مشعل الملحم بأن أول العقارات البريطانية بعد الاستفتاء التاريخي بالخروج من الاتحاد الأوروبي قد ظهرت مؤخرًا بنتيجة إيجابية، وكشف التقرير الذي يصدر عن مؤسسة الرصد العقاري عن نمو معدل الأسعار في عشرين مدينة بريطانية بنسبة 3,25% في الربع الأخير المنتهي في نهاية يوليو المنصرم وبنسبة 9,5% عن الثاني عشر شهراً المنتهي في يوليو ذاته، وكشف المؤشر تباطؤ النمو في أسعار عقارات العاصمة لندن إلى أدنى مستوياتها خلال السنة ونصف الأخيرة، إلا أنها حافظت على نمو إيجابي بمعدل 2% في الربع الأخير، وقال إن مؤشر الرصد يصدر عن مؤسسة الرصد العقاري ويراقب اتجاهات أسعار العقارات السكنية في عشرين مدينة بريطانية في اسكتلندا وويلز وأيرلندا الشمالية وإنجلترا وهي الدول التي التزمت بنتيجة التصويت الذي يلزمها بالانفصال عن الاتحاد الأوروبي.