

«نيسان الباطين» تطلق عروض الصيف



فقط. وأوضحت «نيسان الباطين»، أن العملاء الذين يبحثون عن التميز والهيبة، يمكنهم الحصول من خلال عرض الصيف على سيارة «NISSAN ALTIMA» الأفضل في فئتها باستهلاك الوقود، والتي توفر أعلى معايير السلامة والأداء، بسعر 4,799 ديناراً فقط. ويستطيع عملاء نيسان الباطين الاستفادة من الحملة الترويجية الجديدة وعرض الصيف، من خلال زيارة معارض «نيسان» في الري والأحمدي.

متناول الجميع. وأضافت نيسان الباطين أن العملاء الذين يبحثون عن سيارة قوية ذات كفاءة وأداء عاليتين، يمكنهم الحصول على سيارة «NISSAN SENTRA»، الأفضل في فئتها باستهلاك الوقود، والتي تتمتع لسائقها بأخذ زمام المبادرة مع الأداء العالي، ومكينة مجهزة بنظام حقن مزدوج، ما يمنح سلاسة في القيادة، وتحكمًا عاليًا بالقيادة، مشيرة إلى أن هذه المزايًا وغيرها متوفرة بسعر استثنائي يبلغ 3,999 ديناراً

على سعر الصيف الخاص والعديد من المزايا التي تجعل عملية شراء المركبة الجديدة سهلة ومرحة. وأشارت «نيسان الباطين» في بيان صحفي، إلى أنها مع مقصورتها الواسعة، والتكنولوجيا المتقدمة، والأداء العالي، تتوافر سيارة «NISSAN SUNNY» في صالات عرضها مقابل 2,999 ديناراً فقط، وتوفر مساحات واسعة للأقدام والتخزين، لتكون بمنزلة السيارة المناسبة لتلعب مركبات الأمتعة، بأسعار استثنائية في

دشنت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل المعتمد لسيارات نيسان في الكويت، حملتها الصيفية الجديدة على سيارات السيدان، الأكثر طلباً من العملاء «SUNNY» و«ALTIMA»، و«SENTRA»، بدءاً من 9 أغسطس في جميع معارضها بالري والأحمدي. وتقدم شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، دائماً أفضل العروض، مفاجآت هذا الصيف لجميع العملاء عند شراء سيارة سيدان جديدة من «نيسان»، يحصلون

«شفروليه الغانم»: فحص التكييف والتبريد والسفايف والإطارات.. مجاناً

أن تكبر أي مشكلة قد تظهر في السيارة. فالفحص الدوري والمبكر لا يوفر راحة البال فقط للعميل، بل يوفر عليه الكثير من المال، وتعتبر بداية فصل الشتاء وبداية فصل الصيف أنسب وقت لإجراء فحص تفصيلي للسيارة على اعتبار أن بعض المشاكل قد تظهر في بداية هذين الفصلين إذا لم يكن العميل يولي الاهتمام الكافي لسيارته وخدمتها. ويعتبر مركز خدمة شفروليه من شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده من أضخم المراكز في العالم بمساحة هائلة تبلغ 73,000 متر مربع، وهو قادر على صيانة 1000 سيارة يومياً من خلال 380 منصة خدمة داخل المركز من قبل فريق ضخم ومؤهل بالخبرات كما يضم مركز الخدمة صالة استقبال وانتظار راقية ومجهزة بعدد من الخدمات وجود مقهى وواجهة عرض تتيح للعملاء مشاهدة ما يجري داخل مركز الخدمة أو تضيئة الوقت في مشاهدة القنوات التلفزيونية أو متابعة ما تريد عبر الإنترنت بوجود خدمة الواي فاي إضافة للركن المخصص للمغلف والمجرب بالعباب البليستي. ويمكن للعميل أثناء انتظاره القصير تجديد تأمين سيارته أو استئجار سيارة من المكتب المخصص أو التحويل في مركز كروموزون لأكسسوارات السيارات لمشاهدة أو شراء ما يريده لسيارته. ومع استمرارية العرض من 15 أغسطس وحتى 9 أكتوبر 2016 فإن شفروليه الغانم تدعو جميع قائدي ومالكي سيارات شفروليه للاستفادة من عرض الفحص الصيفي المجاني.



شفروليه دوما هو الرضا الكامل للعميل، فقد شمل العرض جميع سيارات شفروليه التي تجاوزت الكفاءة المجانية لفترة الخدمة. وزيادة على الفحص المجاني، تؤكد شفروليه الغانم على اهتمامها برضا عملائها، فتتمتع جميع زوار الفحص المجاني خدمة مجانية أخرى وهي غسيل السيارة وولاء إطاراتها بغاز النيتروجين، وحتى لو رغب العميل في تأجيل عملية الصيانة أو التصليح، فإن الخصومات المقدمة له تبقى سارية لمدة شهرين من تاريخ الفحص. وذلك يعكس حرص شفروليه على سلامة العملاء وضمان سلامة أداء السيارة قبل

أطلقت شركة الغانم للسيارات، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت حملة الفحص الصيفي المجاني الذي يضمن لقاؤي هذه السيارات فحصاً احترافياً ودقيقاً لأهم وظائف السيارة مع الاهتمام بمنح العملاء خدمة تعود عليهم بالتوفير من خلال الحصول على تقرير فني دقيق بعد الفحص، علماً أن الحملة قد بدأت في 15 أغسطس وتستمر حتى 9 أكتوبر 2016، وذلك في واحدة من أهم الحملات الترويجية التي تهدف إلى خدمة العملاء وتوفير أعلى معايير السلامة لهم ولسياراتهم. وتتيح شفروليه الغانم لعملائها خلال هذه الحملة فريقاً من المحترفين والفنيين الذين يمتلكون الخبرة والدقة في القيام بفحص تفصيلي لأداء وجودة القطع والأنظمة التي يشملها العرض ليكون العميل على دراية بمستوى أداء السيارة، وذلك انطلاقاً من حرص شفروليه الغانم على تعزيز الحماية لعملائها وخاصة مع اشتداد حرارة الجو في الصيف، مما قد يؤثر على أداء السيارات وخاصة من حيث التكييف أو نظام التبريد أو تأثير الإطارات والسفايف بالحرارة. وبالتالي الفحص المجاني يحصل العميل على تقرير تفصيلي بحالة السيارة ومستوى أداء الأجزاء الفحوصة فيها مع هدية خاصة وهي خصم 30٪ على قطع الغيار في حال قرر العميل إجراء الصيانة اللازمة لأي جزء يحتاج ذلك وفق التقرير الفني، كما يحصل العميل على خصم 10٪ على أجور العمل. ولأن اهتمام

في «الريجنسي» سبتمبر المقبل.. بمشاركة 40 شركة تسوق 250 مشروعاً عقارياً «إكسبو سيتي» تستعد لإطلاق معرض العقارات الكويتية والدولية



لقطة من المعرض السابق

الكويتيين على المشاريع الخليلج. وأكد زكري إن المشاريع العالمية منها أسواق بريطانيا وتركيا وإسبانيا وألمانيا هي محط أنظار كثير من المستثمرين الكويتيين الراغبين في الاستثمار العقاري العالمي، إذ توفر شركات عديدة استثماراً خلال المعرض بمجموعة متميزة من المشاريع العالمية جمع متطلبات العملاء منها الشقق السكنية والأراضي الفضاء والبيوت. وتابع: لاقت أغلب المشاريع نجاحاً في السوق الكويتي وتحديداً من خلال مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية الذي أصبح قبلة للمستثمرين الراغبين في اقتناص العقارات المتميزة في جميع دول العالم.»

من البيوت والأراضي والشقق السكنية في جميع مناطق الكويت، الأمر الذي سيساهم في انتعاش حركة المبيعات خلال فترة المعرض. وأشار إلى أن هناك شركات عديدة في السوق المحلي بدأت في تسويق مشاريع متميزة في دول خليجية، من أبرزها الإمارات والبحرين وقطر والسعودية. ما يعزز من تواجده هذه الشركات بشكل مميز خلال مشاركتها في المعرض، لافتاً إلى أن أكثر هذه المشاريع تناسب الشرائح كافة، وهي مشاريع ذات عوائد متميزة. وأضاف: «يوجد أيضاً شركات جديدة دخلت السوق بمشاريع متميزة واستطاعت أن تسوق أكبر قدر ممكن منها خلال فترة قصيرة، وهذا يدل على الأقبال الكبير من قبل المستثمرين

تملك الوافدين في الكويت، وتسهيل إجراءات التملك، مشيراً إلى أن تملك الوافد في الكويت سيساهم في انتعاش حركة المبيعات في العقار بشكل عام، وبشكل خاص في البنائات السكنية، والتي تلقى إقبالاً في الأصل خلال المعارض العقارية من قبل المواطنين وأسعارها التي تناسب الشرائح كافة. ولفت إلى أن تسهيل هذه الإجراءات والشروط لتتمك العقار للمواطنين في الكويت مطلب كثير من زوار المعارض بسبب الأسعار المناسبة في الشقق، والتي تبدأ من 45 ألف دينار. وأشار إلى أن السوق العقاري المحلي بدأ مرحلة متميزة خلال النصف الثاني من العام، إذ إن المبيعات العقارية بدأت بالصعود من خلال مبيعات متفرقة في كل

لدورة تتزامن مع وقت تتزايد نية الشراء على العقار المحلي والخارجي من قبل المستثمرين الراغبين في التملك العقاري والاستثمار فيه، ولاسيما أن المعارض تشهد إقبالاً شديداً من العملاء الذين يبحثون عن الاستثمار الذي يؤمن لهم دخلاً ثابتاً وعائداً مضموناً. وأضاف: «تسوق الشركات المشاركة في معرض هذا العام مشاريع في أكثر من 20 دولة إلى جانب السوق المحلي، منها على سبيل المثال مصر، لبنان، المغرب، الإمارات العربية المتحدة، سلطنة عمان، الأردن، السعودية، البحرين، تركيا، البوسنة، بلغاريا، هنغاريا، جورجيا، بريطانيا، ألمانيا، روسيا، النمسا، وهولندا وتايلند وفرنسا وأمريكا». وشدد زكري، على ضرورة الاهتمام بموضوع



إيهاب زكري

إيهاب زكري: مشاريع جديدة في الكويت وأسواق عربية وعالمية تناسب شرائح عديدة

تواصل شركة «إكسبو سيتي» لتنظيم المعارض والمؤتمرات نجاحها المستمر من خلال استعدادها لتنظيم الحدث العقاري الأكبر والأبرز في الكويت على الإطلاق معرض العقارات الكويتية والدولية المعرض الأول في الكويت خلال الفترة من 25 إلى 28 سبتمبر المقبل في الريجنسي. وأعلن الرئيس التنفيذي في الشركة إيهاب زكري أن الدورة الجديدة من معارض الشركة ستضم وجود مشاركات واسعة من أفضل الشركات المحلية والأجنبية وتطرح مشاريع جديدة في الكويت وعدة أسواق عربية وعالمية تناسب شرائح عديدة من المستثمرين الراغبين في التملك العقاري سواء داخل الكويت أو خارجها. وقال زكري إن هذه

الملا للصيرفة تفتتح فرعها الـ 67 في الكويت



لحظة قص شريط افتتاح الفرع الجديد

جوشي أيضاً أن هذا التوسع من الملا للصيرفة باتجاه مختلف مناطق الكويت يؤكد الانتشار الكبير الذي تشهده الشركة وهو نتاج ثقة عملائنا بنا وخدماتنا ومنتجاتنا منذ انطلاقتنا وحتى اليوم. «نحن نركز دائماً على تقديم أفضل ما لدينا لعملائنا لأنهم»، معنونة، ونامل لعملائنا أن يسهلوا بمستوى الخدمة والكفاءة المهنية التي نقدمها لهم مع تحويلاتهم المالية، يقع فرع ميدان حولي الجديد في قطعة 4 و5 مبنى 47، الدور الأرضي، ويتميز بمداخل سهلة قريبة من الشارع الرئيسي وقدم جميع خدمات الملا للصيرفة المعرضة إضافة إلى المنتجات والعروض الترويجية وأضاف راكيش

www.amxremit.com بالإضافة إلى ذلك يتم احتساب 250 نقطة ولاء أذا قمت بتحويل أموالك من خلال موقعنا. وهناك أيضاً 3500 نقطة ولاء إضافية على المعاملات التي تفي بمعايير معينة، ونامل لعملائنا أن يسهلوا بمستوى الخدمة والكفاءة المهنية التي نقدمها لهم مع تحويلاتهم المالية، يقع فرع ميدان حولي الجديد في قطعة 4 و5 مبنى 47، الدور الأرضي، ويتميز بمداخل سهلة قريبة من الشارع الرئيسي وقدم جميع خدمات الملا للصيرفة المعرضة إضافة إلى المنتجات والعروض الترويجية وأضاف راكيش

الفرع الثاني للشركة في منطقة حولي يأتي نتيجة للنمو المتزايد الذي تشهده شركة الملا للصيرفة والخدمات التي تقدمها لسكان المنطقة. وتعتبر المنطقة أيضاً من المناطق النشطة تجارياً والمكتظة سكانياً ولذلك نحن نسعى إلى إيصال خدماتنا ومحتجنا إلى أكبر عدد ممكن من الناس لتلبية جميع احتياجاتهم المالية. وبمناسبة افتتاح الفرع سنقوم بمنح 250 نقطة ولاء لكل عميلة مالية تتم من الفرع ولدة شهر كامل، بالإضافة إلى ذلك سيتم حساب نقاط ولاء على أساس تحويلاتك المالية أيضاً، حيث سيتم احتساب 500 نقطة ولاء لكل عميل جديد تقدمه للتحويل

«جلف نت» تطلق حلول الأمن لحماية البيانات على شبكة الإنترنت

البيانات خلال دقائق أو ساعات من بعد الاختراق. وعدم وجود أنظمة للكشف الفوري هو أحد الأسباب التي تجعل تكلفة الهجمات الإلكترونية تقدر بما يزيد عن 400 مليون دولار في العام الماضي وتضعف ثقة العملاء.

«إن الشراكة بين الشركات المبدعة ذات التوجهات المتشابهة مثل FICO Cyber Analytics وجلف نت يساعد على الاستمرار في توفير الحلول الرائدة في أمن الشبكات لمزيد من الشركات حول العالم node-based, direct-to-security» (cloud web security) بذلك بيت إلمجرين، نائب الرئيس الأول للمبيعات العالمية لشركة iboss، وقال «إن الوشركة الحصري من جانب شركة جلف نت لمنطقة الخليج إضافة إلى توسيعها إلى أفضل منصات أمن الشبكات المتاحة سوف يساعد الشركات في الشرق الأوسط في الحصول على المزيد من حلول الأمن المعتمدة بشركة iboss.»



أحمد الإبراهيم

ويعتبر هذا التعاون أول معيار للتصدي الإلكتروني يقيس احتمالية الإصابة بالبرمجيات الضارة واختراق البيانات. وتتقوم التحليلات السلوكية المسجلة باسم شركة FICO بتسجيل السلوك المريب الصادر عن الأجهزة أو المستخدمين أو السيرفرات خلال أجزاء من الثانية، وتهدف الشركاتتان FICO و Cyber Analytics إلى تقليص الوقت المستغرق في الكشف عن أي تهديد متقدم بمجرد اختراقه لمنصة التحتية للمؤسسة، وغالباً ما تسرق

بدمج أحدث ما توصلت له الشركاتان من تكنولوجيا، سيكون لها عظيم الأثر في تخفيف مخاطر التهديدات الإلكترونية ونقلها إلى مستوى جديد كلياً. وأعلنت شركة FICO و Cyber Analytics أن تحليلاتها الإلكترونية الجديدة التي تعتمد على الذكاء الصناعي Al-based ستكون جزءاً من حل رائد في مجال الشبكات والحماية ضد البرمجيات الضارة وستلعب دوراً كبيراً في تحسين عملية الكشف عن الهجمات الإلكترونية بانواعها، بما في ذلك الهجمات الجديدة.

أعلنت جلف نت أنها ستوفر أحدث منصة لحماية البيانات على شبكة الإنترنت وأكثرها تقدماً في منطقة الخليج من خلال شراكاتها الاستراتيجية مع شركتي iboss و FICO Cyber Analytics. وتهدف جلف نت من خلال هذه الشراكات الجديدة مع الرواد في مجال أمن الشبكات إلى زيادة مستوى الأمن في الشبكات وحمايتها ضد الهجمات الإلكترونية. «تتزايد معدلات اختراق البيانات في منطقة الخليج ويتم استهداف المنظمات من خلال الهجمات الإلكترونية المتطورة. لذلك أطلقت جلف نت مجموعة من الخدمات الأمنية المبتكرة لآخر التطورات للمساعدة في حماية عملائنا». صرح بذلك أحمد الإبراهيم، رئيس الخدمات الفنية والمشغلين في جلف نت. وقال «باعتبارنا شريكاً أمنياً حصرياً لشركة iboss في منطقة الخليج، نحن نؤمن بشدة بان الشراكة بين FICO و