

لتوريد شاحنات «مرسيدس بنز 915C» متوسطة الحمولة لأول مرة في الكويت

«دايمر مرسيدس - بنز» تطلق شراكة جديدة مع «عبدالرحمن البشر وزيد الكاظمي»



شاحنة Accelo 915C



بشر البشر ومحمد البشر ورولان شتايدر بعد توقيع الاتفاقية ويبدو مايكل روبله ورافل غاير

النقاط البارزة، ستكون هذه الشاحنة النجم الساطع الجديد في قطاع الخدمة المتوسطة في الكويت. وتبرز شاحنات مرسيدس بنز باعتبارها سمة مميزة للجودة العالية، وتلبي جميع الأنواع المستخدمة عبر نطاق كامل من الشاحنات الخفيفة والمتوسطة والثقيلة عالية التحمل، كما تتميز الشاحنات المتخصصة في جميع نواحي النقل لمسافات طويلة بأنها مرنة ومريحة وعملية وأمنة. إن شاحنة Accelo 915C الجديدة تعد سببا آخر لاختيار شركة البشر والكاظمي ومرسيدس بنز الكويت.

واسعة مع تصميم داخلي رائع مناسب لسائق وعدد 2 راكب مشاركين. وتم تزويد هذه الشاحنة بمحرك ديزل من 4 أسطوانات ذات كفاءة في استهلاك الوقود ينتج 150 حصانا وعزم دوران مذهل من 580 نيوتن متر ولها حمولة راحة تزيد على 5 أطنان، مع أقصى ترتيبات السلامة، والراحة والموثوقية التي تعتبر نقاطا محورية أخرى في التطوير جنباً إلى جنب مع وزن مثالي حقق أقصى حمولة، وعدد كبير من أنظمة المساعدة المتاحة، الأمر الذي يجعل هذه الشاحنة ذات كفاءة عالية في قنوات التجميع والتوزيع، ومع هذه

الرواد في تكنولوجيا صناعة السيارات. وصممت الشاحنة الجديدة لتلبية المتطلبات الصناعية الكويتية في قطاع الخدمة المتوسطة، والمساعدة في تعزيز وضع شركة البشر والكاظمي باعتبارها شركة قائدة للسوق في الكويت، مع مجموعة منتجات أكثر شمولاً ومرونة من أي وقت مضى. كما قدم رالف غاير مدير عام المركبات التجارية للبشر والكاظمي ملخصاً لبعض السمات المثيرة في شاحنة Accelo 915C الجديدة: صغيرة الحجم وسريعة، إن شاحنة Accelo ذات مقصورة

وضع معايير عالمية جديدة في السلامة والمصداقية والراحة، ولقد كنا قادرين على تلبية توقعات عملائنا مراراً وتكراراً، وسنواصل القيام بذلك في المستقبل. وقدم مايكل روبله، الرئيس التنفيذي لشركة البشر والكاظمي، وترحيبه للرئيس الزائر وأثنى على دايمر لتقتها في شركة البشر والكاظمي بتوقيع هذه الاتفاقية الجديدة. وفي الختام، قال: عندما نتحدث عن العلامة التجارية مرسيدس بنز، فإننا نتحدث عن 130 عاماً من الابتكار. في شركة البشر والكاظمي، إننا فخورون بأن لدينا مثل هذه الجودة والجهود المتواصلة في

وأدائها، وأضاف: إن قصة نمونا والوضع الرائد للقيمة السوقية في الكويت لن تكون مدهشة للغاية بدون تفاني شركة البشر والكاظمي لعملائها، وفهمها الشامل للسوق الكويتي وعمليات البيع القوية وخدمات ما بعد البيع. إن العلاقة طويلة الأمد بين دايمر وشركة البشر والكاظمي تمتد لأكثر من ستة عقود، ويسهم هذا الاتفاق الجديد في زيادة تعزيز روابطهم. وقضى وصف العلاقة أشار بشر عبدالرحمن البشر إلى أن نجاح الشراكة قد تم بناؤه على الخبرة المحلية لشركة البشر والكاظمي، ووجود

أعلن بنك الكويت الوطني أسماء الفائزين الأربعة بجائزة 5,000 دينار في السحوبات الأسبوعية لحساب «الجوهرة» خلال شهر مايو، والتي جرت تحت إشراف وزارة التجارة والصناعة. وقد فاز عملاء بنك الكويت الوطني عبدالله جاسم الحبيب وزينب بدر الحداد وعبدالله عبداللطيف الرباح وطلال جمال الشلبي بمبلغ 5,000 دينار في السحوبات الأسبوعية لشهر مايو، وعبر الفائزون عن تقديرهم لخدمات بنك الكويت الوطني ومنتجاته الفريدة، وأشادوا بالجوائز القيمة التي يوفرها البنك على مدار السنة. وقام بنك الكويت الوطني بتعزيز مزايها حساب الجوهرة من خلال مضاعفة فرص الفوز في السحوبات الأسبوعية والشهرية والربع سنوية، ويؤهل حساب الجوهرة للدخول في السحوبات الأسبوعية والشهرية وربع السنوية تلقائياً مقابل كل 50 ديناراً

عززت دايمر علاقتها مع شركة عبدالرحمن البشر وزيد الكاظمي، الوكيل الحصري لمرسيدس - بنز الكويت، بإضافة لتوريد شاحنات «مرسيدس بنز 915C» متوسطة الحمولة لأول مرة في الكويت. ومؤخراً وصل رولاند شتايدر الرئيس والمدير التنفيذي لشركة دايمر للمركبات التجارية الشرق الأوسط وشمال أفريقيا إلى الكويت لتوقيع اتفاقية توزيع إضافية مع شركة عبدالرحمن البشر وزيد الكاظمي، وحضر حفل التوقيع كبار المسؤولين التنفيذيين من شركة البشر والكاظمي، بالإضافة إلى رؤساء مجلس الإدارة بشر عبدالرحمن البشر، والرئيس التنفيذي لشركة البشر والكاظمي مايكل روبله ورافل غاير المدير العام للمركبات التجارية وحاصلات دايمر بشركة البشر والكاظمي، ولغيف من مدراء وإداريي قسم المركبات التجارية بالشركة. وقال شتايدر خلال حفل التوقيع إن الاتفاقية الإضافية تعكس قوة العلاقة بين شركة دايمر وشركة البشر والكاظمي، وإصفاها بـ«أحد أكبر شركائنا في المنطقة»، وأشاد شتايدر بشركة البشر والكاظمي لتميزها في عملها

الاتفاق الجديد يبرهن على استمرار نمو العلاقة وتعزيزها بشكل جيد في الحاضر والمستقبل

«الوطني» يعلن 4 فائزين بـ 5 آلاف دينار لحساب الجوهرة



من اليمين: بدر العتيبي وأحمد الحنون وباسم عبدالله خلال ورشة العمل

ورشة عمل بالتعاون مع شركة كيوبيكس لأنظمة الكمبيوتر والاتصالات تناولت فيها سبل تطوير قطاع التعليم من الناحية التكنولوجية. وبهذه المناسبة، قال المدير المسؤول في شركة هواوي الخليلج للاتصالات أحمد الحنون إن شركة هواوي اعتمدت نحو 1,7 مليار دولار للاستثمار في السوق الكويتي. وأضاف أن الشركة تركز على تطوير قطاع التعليم ومؤسسات التعليمية لتطوير القطاع بما يقارب نحو 10 ملايين دولار في منتجات وخدمات وشبكات الاتصالات ومعلومات السحابية والاتصالات السلكية واللاسلكية. وأشار حنون إلى أن قيمة مبيعات الشركة في المنطقة خلال 2015 بلغت نحو 690 مليون دولار، متوقفاً تحقيق نمو في مبيعات الشركة في 2016 بنسبة 8٪. وذكر أن الشركة لديها العديد من الإنجازات العالمية مما ساهم في حصولها على حصة سوقية كبيرة في الشرق الأوسط ومنطقة الخليج، حيث تملك حصة تقارب من 75٪ في السوق الكويتي. من جانبه، قال رئيس مجلس إدارة شركة

عقدت شركة هواوي ورشة عمل بالتعاون مع شركة كيوبيكس لأنظمة الكمبيوتر والاتصالات تناولت فيها سبل تطوير قطاع التعليم من الناحية التكنولوجية. وبهذه المناسبة، قال المدير المسؤول في شركة هواوي الخليلج للاتصالات أحمد الحنون إن شركة هواوي اعتمدت نحو 1,7 مليار دولار للاستثمار في السوق الكويتي. وأضاف أن الشركة تركز على تطوير قطاع التعليم ومؤسسات التعليمية لتطوير القطاع بما يقارب نحو 10 ملايين دولار في منتجات وخدمات وشبكات الاتصالات ومعلومات السحابية والاتصالات السلكية واللاسلكية. وأشار حنون إلى أن قيمة مبيعات الشركة في المنطقة خلال 2015 بلغت نحو 690 مليون دولار، متوقفاً تحقيق نمو في مبيعات الشركة في 2016 بنسبة 8٪. وذكر أن الشركة لديها العديد من الإنجازات العالمية مما ساهم في حصولها على حصة سوقية كبيرة في الشرق الأوسط ومنطقة الخليج، حيث تملك حصة تقارب من 75٪ في السوق الكويتي. من جانبه، قال رئيس مجلس إدارة شركة

عقدت شركة هواوي ورشة عمل بالتعاون مع شركة كيوبيكس لأنظمة الكمبيوتر والاتصالات تناولت فيها سبل تطوير قطاع التعليم من الناحية التكنولوجية. وبهذه المناسبة، قال المدير المسؤول في شركة هواوي الخليلج للاتصالات أحمد الحنون إن شركة هواوي اعتمدت نحو 1,7 مليار دولار للاستثمار في السوق الكويتي. وأضاف أن الشركة تركز على تطوير قطاع التعليم ومؤسسات التعليمية لتطوير القطاع بما يقارب نحو 10 ملايين دولار في منتجات وخدمات وشبكات الاتصالات ومعلومات السحابية والاتصالات السلكية واللاسلكية. وأشار حنون إلى أن قيمة مبيعات الشركة في المنطقة خلال 2015 بلغت نحو 690 مليون دولار، متوقفاً تحقيق نمو في مبيعات الشركة في 2016 بنسبة 8٪. وذكر أن الشركة لديها العديد من الإنجازات العالمية مما ساهم في حصولها على حصة سوقية كبيرة في الشرق الأوسط ومنطقة الخليج، حيث تملك حصة تقارب من 75٪ في السوق الكويتي. من جانبه، قال رئيس مجلس إدارة شركة

دينار ربع سنوي. وبإمكان عملاء بنك الكويت الوطني مضاعفة عدد قرص الفون في كل سحب كلما حافظوا على رصيد حسابهم دون القيام بعمليات سحب أو تحويل. ويعتبر حساب الجوهرة من بنك الكويت الوطني الخيار الأفضل للعملاء بفضل مزاياه العديدة والجوائز النقدية القيمة التي يقدمها والتي تتيح لهم تحقيق أحلامهم وتطلعاتهم. وتجدر الإشارة إلى أنه بإمكان الجميع فتح حساب الجوهرة من خلال زيارة أي فرع من فروع بنك الكويت الوطني المنتشرة في الكويت، كما يمكن لعملاء بنك الكويت الوطني الحاليين فتح الحساب من خلال خدمة الوطني عبر الإنترنت. ويتيح الحساب إجراء عمليات السحب والإيداع في أي وقت عن طريق أجهزة الصرف الآلي أو لدى أي من فروع البنك المنتشرة في كافة أنحاء الكويت.

يتم إيداعها في الحساب. وكلما ازداد رصيد العميل، ازدادت فرصه للفوز بجدي السحوبات بجوائز بقيمة 5,000 دينار أسبوعياً و125 و250 ألف دينار شهرياً و250 ألف دينار سنوياً.



أعلن بنك الكويت الوطني أسماء الفائزين الأربعة بجائزة 5,000 دينار في السحوبات الأسبوعية لحساب «الجوهرة» خلال شهر مايو، والتي جرت تحت إشراف وزارة التجارة والصناعة. وقد فاز عملاء بنك الكويت الوطني عبدالله جاسم الحبيب وزينب بدر الحداد وعبدالله عبداللطيف الرباح وطلال جمال الشلبي بمبلغ 5,000 دينار في السحوبات الأسبوعية لشهر مايو، وعبر الفائزون عن تقديرهم لخدمات بنك الكويت الوطني ومنتجاته الفريدة، وأشادوا بالجوائز القيمة التي يوفرها البنك على مدار السنة. وقام بنك الكويت الوطني بتعزيز مزايها حساب الجوهرة من خلال مضاعفة فرص الفوز في السحوبات الأسبوعية والشهرية والربع سنوية، ويؤهل حساب الجوهرة للدخول في السحوبات الأسبوعية والشهرية وربع السنوية تلقائياً مقابل كل 50 ديناراً

أتمت السحب الأول لمسابقة «صور تجربتك في ألفا» السور: افتتاح محطة جليب الشيوخ الشهر المقبل

بيان صحافي أن مسابقة «صور تجربتك بمحطات ألفا» للوقود تركز على الخدمات الجديدة والمتطورة في المحطات وهي الغسل الآلي للسيارات والتنشوق، والخدمة الكوفي شوب والخدمة السريعة للسيارات، لافتاً إلى أن الشركة قدرت 3 فائزين يومياً والسحب أسبوعياً على بطاقات بنزين بقيمة 50 د.ك ليكون السحب الأخير على سيارة نيسان 2016، مقدمة من مؤسسة عبدالمحسن عبدالعزیز البايطين للسيارات. ولغيت إلى أن من أهم أهداف المسابقة الترويجية هي إبراز الخدمات والأنشطة في المحطات، موضحاً أن محطات ألفا للوقود بدأت بشكل حديث ومتطور عقب عمليات الخصخصة سواء في الشكل الخارجي للمحطات أو من حيث إضافة خدمات



سالم الحساوي

أعلنت شركة السور لتسويق الوقود عن إجراء السحب الأول لمسابقة «صور تجربتك في محطات ألفا» بهدف تعريف المستهلكين بكل الأنشطة والخدمات التي تقدمها الشركة عبر محطات «ألفا» للترزود بالوقود في كل ربيع الكويت. وبهذه المناسبة قال نائب الرئيس لقطاع التسويق والعلاقات العامة سالم الحساوي إن شركة السور أجرت السحب الأول للمسابقة في وزارة التجارة والصناعة بحضور إدارة حماية المستهلك، مشيراً إلى أن حجم المسابقة وعدد المحطات التي أجري عليها السحب يتزك انطباعاً لدى المستهلكين ومرئاي محطات ألفا بمدى التحديث والتطوير الذي طرأ عليها في الأونة الأخيرة. وأضاف الحساوي في

متخصصة في شتى مجالات النفط والطاقة وصناعة البتروكيماويات. تبقى الإشارة إلى أن رعاية نائب رئيس الوزراء ووزير النفط أنس الصالح للمؤتمر تعكس إيماناً بأهمية دور القطاع الخاص في تنفيذ الرؤية المستقبلية طويلة الأجل لبناء اقتصاد قوي ومتين يخلق فرص عمل منتجة ويعزز من إيرادات الدولة من خلال تخطي مفاهيم استخراج وبيع النفط وصولاً إلى الاندماج مع التطورات العالمية والدخول والتوسع في كل مجالات المشتقات النفطية والبتروكيماوية كعامل أمان من مخاطر اضطرابات السوق وأسعار النفط. وأشار المطوع إلى أن الحوار البناء الذي سيطلق بين القطاع الخاص والنفطي سيناقش جملة تحديات من أبرزها، السبيل إلى شراكة إستراتيجية بين الشركات الوطنية المحلية وشركات القطاع النفطي وبحث العقبات والحلول لإطلاق مبادرة ووثيقة الشراكة، فضلاً عن استعراض رؤية ومشاريع القطاع النفطي حتى عام 2021.

وأكد ان الحوار الذي ينطلق اليوم بمشاركة نخبة من قيادات القطاع النفطي وأصحاب الخبرات من القطاع الخاص سينسج في المستقبل القريب علاقة فاعلة وإيجابية ومستدامة محورها الرؤية والشراكة، وذلك ومصحة الكويت العامة التي نعليها جميعاً لتبقي في الصدارة التنافسية على خارطة تطوير الصناعات النفطية وكذلك ومواكبة دول العالم بتنوع مصادر الدخل وتعزيز قدرات القطاع الخاص من خلال توسيع رقعة المشاركة التنافسية في إدارة ثروات كحارس أمين عليها. وأكد المطوع ان مشاريع القطاع النفطي حالياً هي أهم محفز للاقتصاد الكويتي على الإطلاق في الوقت الراهن، حيث توجد قائمة مشاريع مليارية ضخمة والأكثر انها ذات قيمة مضافة وحقيقية. مشيراً إلى ان الطموح يتخطى ملف تمويل البنوك أو نسبة مشاركة محدودة لمشاريع في تعميق دور القطاع الخاص وبخط مواز تاهيل شركات



خالد المطوع

و دعا رئيس مجلس إدارة شركة استدامة القابضة رئيس اللجنة التنظيمية العليا خالد المطوع أن المناقشة مستقبل العلاقة بين القطاع النفطي والخاص، ومجتمع شركات القطاع الخاص إلى المشاركة في أعمال وجلسات المؤتمر التي تأتي في مرحلة تشهد جملة تحديات اقتصادية وجيوسياسية ذات تأثير مباشر على مستقبل الدخل، و بات لزاماً علينا كما كل دول العالم والمنطقة الاستعداد ووضع رؤية تضمن بناء قطاع خاص قوي يساهم بشكل أوسع وأكبر في مشاريع القطاع النفطي والخول في شركات كبرى في صناعة النفط ومشتقاتها.

رواد القطاع الخاص والنفطي يلتقون في حوار بناء حول «الرؤية المستقبلية» ومصحة الكويت الاقتصادية