

فرع Ooredoo الجهراء يقدم خدمة السيارات لأول مرة في المنطقة



مدير فرع الجهراء مشاري الظفيري وفريق العمل

أعلنت شركة Ooredoo الكويت، إحدى شركات مجموعة Ooredoo العالمية للاتصالات، عن النجاح الكبير الذي حققه فرع الشركة بمنطقة الجهراء، والذي يقدم خدمة تعد الأولى من نوعها في المنطقة وهي خدمة السيارات، الذي تم افتتاحه في وقت سابق من هذا العام.

يتيح فرع الجهراء لعملاء Ooredoo فرصة القيام بعمليات الدفع والشراء أثناء قيادتهم لسياراتهم، الأمر الذي يعكس أعلى وأرقى مستويات الخدمة التي يمكن تقديمها للعملاء بشكل يوفر لهم الراحة والرفاهية.

معلقاً على النجاح الذي حققه فرع الشركة بمنطقة الجهراء، يقول مجبل الأيوب مدير إدارة الاتصال المؤسسي لدى شركة Ooredoo الكويت: نفتخر باننا شركة الاتصالات الأولى في الكويت التي تقدم خدمة السيارات للعملاء من خلال أحد فروعنا، وسعدنا برود الأفعال التي وصلتنا من قبل عملائنا الكرام وبالنجاح الذي حققه الفرع حتى الآن. نستمر في سعينا كشركة لتقديم أعلى مستويات خدمة العملاء والخدمات وأكثرها ابتكاراً في عالم الاتصالات.

وقد قام فريق إدارة الشركة مؤخراً بزيارة فروع الشركة ومراكز البيع بمنطقة الجهراء بهدف الإطلاع عن قرب على احتياجات العملاء والشركاء الاستراتيجيين ومحلات التجزئة لبيع خدمات وأجهزة الاتصالات ومستلزماتها، التي يزيد عددها على 150 نقطة بيع في المحافظة.

يتميز فرع الجهراء الجديد بموقعه الفريد، حيث



خدمة السيارات من خلال فرع الجهراء

تتوافر مساحة كبيرة لمواقف السيارات إضافة إلى وجود ركن خاص لخدمات الشركات B2B وورشة تصليح الأجهزة داخل الفرع، بالإضافة إلى جهاز الخدمة الذاتية الذي يتيح للعميل القيام بدفع الفواتير دون الحاجة للانتظار المساعدة من موظفي خدمة العملاء.

وأكدت الشركة أن الهدف من هذه الزيارة هو البحث عن سبل تطوير العلاقة من العملاء على حد سواء وإثراء تجربتهم والتواصل معهم وهذا نابع من قيم الشركة التي تؤمن بها وهي التواصل والاهتمام والتحدي.



(شائفاقاس قاسم)

جانب من الحضور

مجموعة «الملا» تفتتح أول موسم تدريبي للعمالة الوطنية

ومدربين. وأشاد الملا بتفاعل وإقبال المتدربين مع ما قدمه البرنامج من دورات حتى الآن.

من ناحيتها، وجهت مدير إدارة تنمية القوى العاملة الوطنية ببرنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة إيمان الأنصاري كلمة للمشتركين تشجعهم فيها على الاستفادة من الفرصة التي أمامهم، مشددة على أن التدريب هو بداية خطوات النجاح والنمو.

ومن جانب آخر، تحدث الشريك والمؤسس في شركة طاقات لإدارة المشاريع عبدالله الهاجري عن توجه وتركيز الشركة في بناء جيل فعال في المجتمع ليساهم في تطوير



عبدالله الملا معلقاً بكلمته

عبدالله الملا:

حريصون على توفير فرص أكثر لتطوير الكويتيين وتشجيعهم على العمل في القطاع الخاص

الفعالية لاستكمال مسيرة النهضة والبناء في الكويت الغالية. وبهذا المناسبة، أدلى الرئيس الإداري عبدالله نجيب الملا بكلمة أكد فيها على حرص المجموعة المستمر على توفير فرص أكثر لتطوير الكويتيين وتشجيعهم على العمل في القطاع الخاص وخاصة مجموعة الملا. لافتاً إلى أن هذه الخطوة تعتبر انطلاقة جديدة ومبشرة للمجموعة، معرباً عن شكره وتقديره لكل من ساهم في هذا البرنامج من منظمين وراعين

افتتحت مجموعة الملا أول موسم تدريبي لتأهيل وتدريب العمالة الوطنية يوم الأحد الماضي والذي حضرته نخبة من المسؤولين والتفنيين من القطاع الخاص والحكومي لدعم المجموعة.

وقامت المجموعة بالتعاون مع شركة طاقات لإدارة المشاريع وتحست رعاية برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة بالمشاركة في البرنامج التدريبي المكثف لتنمية المهارات السلوكية والإدارية لموظفيها والذي سيعمل كجسر يمتثل من خلاله الموظف إلى بيئة العمل الفعلية واقتحام سوق العمل بقوة لاسيما القطاع الخاص والذي يعد ميداناً صعباً ويحتاج إلى خبرات ومهارات ليست بسهولة.

وسيشمل البرنامج تدريب وتأهيل 60 موظفاً كويتيًّا بواقع اثنتي عشرة دورة لكل متدرب. ويأتي هذا البرنامج التدريبي نتيجة حرص المجموعة على دعم الكوادر الوطنية الشابة ومساعدتهم على تطوير مهاراتهم والانخراط في بيئة العمل

إسكان جلوبل تحافظ على سجل نجاحها الحافل بالإنجازات

الدولية بمشرف خلال الفترة من 12 وحتى 17 ديسمبر المقبل ونتوقع أن تكون هذه الدورة من أضخم وأكبر الدورات على الإطلاق من حيث المشاركات والفعاليات المضاحبة بالإضافة إلى المؤتمر الاقتصادي الضخم الذي سيكون على هامش المعرض، حيث نخطط لإقامة هذا المؤتمر بمشاركة نخبة من الخبراء الاقتصاديين والمسؤولين الحكوميين والحاليين والسابقين ونتوقع أن يخرج بتوصيات ونتائج تلطخ لأن تساهم في الدفع بعجلة الاقتصاد الوطني وتضع حلولاً ناجحة للتحديات التي تواجهه وتتلمس أوجه القصور التي تحتاج إلى معالجة بما يسهم في خلق بيئة استثمارية جاذبة تساعد على تحقيق الرؤية السامية لصاحب السمو الأمير في تحويل الكويت إلى مركز تجاري ومالي. واختتم نصر تصريحه بتجديد التزام مجموعة إسكان جلوبل الثابت بالسعي دوماً نحو التميز في تقديم خدمات متنوعة تسهم في الارتقاء بصناعة المعارض في الكويت.

الوطنية، ونظمنا خلال الشهر الجاري دورة جديدة من دورات معرض النخبة على أرض المعارض الدولية بمشرف والتي حققت نجاحاً منقطع النظير من حيث تحقيق الشركات المشاركة لأهدافها التسويقية ومن حيث الإقبال الكبير على المعرض والذي فاق الـ 18 زائراً.

وأضاف قائلاً: ونواصل الآن استعداداتنا لتنظيم باقي معارضنا المدرجة على خارطة الشركة للعام الحالي، حيث سننظم دورة جديدة من دورات معرض النخبة العقارية في فندق الجميرا خلال الفترة من 17 وحتى 20 أكتوبر المقبل بمشاركة أكثر من 35 شركة ومؤسسة عقارية من داخل وخارج الكويت، ونستطيع أن نعلن الانتهاء من معظم التجهيزات الخاصة بهذه الدورة من حيث التعاقد مع الشركات المشاركة والموافقة على الخطة التنظيمية للدورة متضمنة الفعاليات المضاحبة والحملة الإعلامية والدعائية وغيرها من التجهيزات اللوجستية. كما سننظم كذلك دورة النخبة من معرض ومؤتمر النخبة



شوقي نصر

نصر: استعداداتنا مستمرة لتنظيم المتبقي من معارض المجموعة على خارطتنا للعام الحالي

بعد النجاح الكبير للنسخة الأخيرة من معرض النخبة العقارية الذي نظمته مجموعة إسكان جلوبل لتنظيم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 9 وحتى 14 مايو الجاري، تواصل المجموعة استعداداتها لتنظيم المتبقي من سلسلة معارضها المخطط لها للعام الحالي. وقال شوقي نصر نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة في تصريح صحفي أمس: نجحنا في تنظيم مجموعة من معارضنا خلال النصف الأول من العام الحالي وكان النجاح حليفنا في إخراج تلك المعارض بالشكل الذي يرضي الطموح ويحافظ على سجل المجموعة الحافل بالإنجازات. وأضاف: وكان العام الحالي منذ بدايته حافلاً بالعديد من الفعاليات المتنوعة التي أعدت لها المجموعة، حيث نظمنا في يناير دورة من معارض النخبة العقارية في فندق الجميرا قبل أن ننظم معرض فبراير العقاري في فندق الهيلتون والذي يعتبر الفعالية العقارية الوحيدة في الكويت التي تأتي بالتزامن مع احتفالات البلاد بالاعتماد

بقيمة 250 مليون دولار.. ويعد الإصدار الأول من نوعه في العالم «ميسان» قدمت المشورة في إصدار صكوك «بوبيان»

القانونية للإصدار والحصول على الموافقات الرقابية لاسيما موافقة هيئة أسواق المال على الإصدار والطرح في الكويت. وذكر والمستشار في فريق مكتب ميسان طارق يحيى أن مكتب ميسان يعد الطرف الملزم في الإصدار - بنك بوبيان - أمام هيئة أسواق المال في إجراءات الحصول على الموافقات الخاصة بالإصدار وطرح الصكوك في السوق الكويتي. وقدم مكتب ميسان التهنئة وزاد البياقوت أن الإصدار يهدف إلى تعزيز الشريحة الأولى لرأس المال الأساسي لبنك بوبيان عملاً بمتطلبات اتفاقية بازل 3، لافتاً إلى أن مكتب ميسان عمل إلى جانب كل من مديري الإصدار الرئيسيين بنك ستاندرد تشارترد وإتش إس بي سي وشركة بوبيان كابيتال للاستثمار على هيكلة الصفقة، إعداد المستندات



طارق يحيى



عبدالعزیز البياقوت

الإصدار يهدف لتعزيز الشريحة الأولى لرأس المال الأساسي لـ «بوبيان» عملاً بمتطلبات اتفاقية بازل 3

قدم مكتب ميسان للمحاماة والاستشارات القانونية المشورة بشأن الإصدار العالمي بالدولار الأميركي لصكوك الشريحة الأولى من رأسمال بنك بوبيان بقيمة لا تتجاوز 250 مليون دولار وهو الإصدار الأول من نوعه في العالم بعد تطبيق معايير بازل 3 والأول في الكويت.

وأشار شريك مؤسس في مكتب ميسان وشركاه الخبير القانوني عبدالعزیز البياقوت إلى أن أهمية هذه الصكوك تنبع من كونها الأولى في الكويت منذ عام 2007، إلى جانب كون هذه الصكوك الأولى لبنك كويتي بغرض تعزيز الشريحة الأولى لرأس المال، لافتاً إلى أن ثقة المستثمرين المحليين والعاليين في مستقبل بوبيان وبناء على ما حققه البنك خلال السنوات الأخيرة من نجاحات جعلته هدفاً لهؤلاء

..و«التميمي ومشاركوه» يشارك في إتمام الصفقة

في ذلك ان بي دي كابيتال وبنك دبي الإسلامي والإمارات وكية اف اتش كابيتال والبنك الوطني الكويتي. وقد كان على رأس فريق مكتب التميمي مدير المكتب والشريك أليكس صالح، بالإضافة إلى المستشار عمر حندوش والمحامي الحسن عبد الرازق والمحامي عبدالله ابن مسعود.

معلقاً على الصفقة، قال أليكس صالح «نحن سعداء للغاية بأن اتبحت الفرصة لنا للعمل مع بنك بوبيان على عملية إصدار الصكوك الخاصة بالشريحة الأولى لرأس المال في الكويت. ونحن نتوقع أن تكون هذه الصفقة بمنزلة نموذج لبنوك إسلامية أخرى في الكويت والمنطقة حيث إنها سوف تشجع المزيد من البنوك الإسلامية على محاولة زيادة السيولة من خلال إصدار أدوات دين متوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية».

أقام التميمي ومشاركوه، أكبر مكتب محاماة في الشرق الأوسط، بصفته المثل القانوني لبنك بوبيان، بتفعيل البنك في عملية إصدار صكوك بقيمة 250 مليون دولار. وتعتبر الصفقة هي أول عملية إصدار صكوك يقوم بها بنك كويتي بغرض تعزيز الشريحة الأولى لرأس المال. وقد تم استخدام هيكل المضاربة في الصفقة للتأكد على عملية الامتثال لأحكام الشريعة الإسلامية، على أن يتم إدراج الصكوك في سوق ناسدك إلى جانب البورصة الإيرلندية، على أن يتم ذلك بسعر 6.75٪.

وقد قام بوبيان كابيتال الذراع الاستثمارية لبنك بوبيان في هذه الصفقة بدور الخنق العالمي فيما يتعلق بعملية الإصدار إلى جانب ستاندرد تشارترد وإتش إس بي سي. كما قامت بعض المؤسسات المالية الأخرى بالمشاركة في عملية الإصدار مثل بوك رنرز ومستشاري الاستثمار بما



فريق عمل إسكان جلوبل عقب نجاح آخر معارضها على أرض المعارض