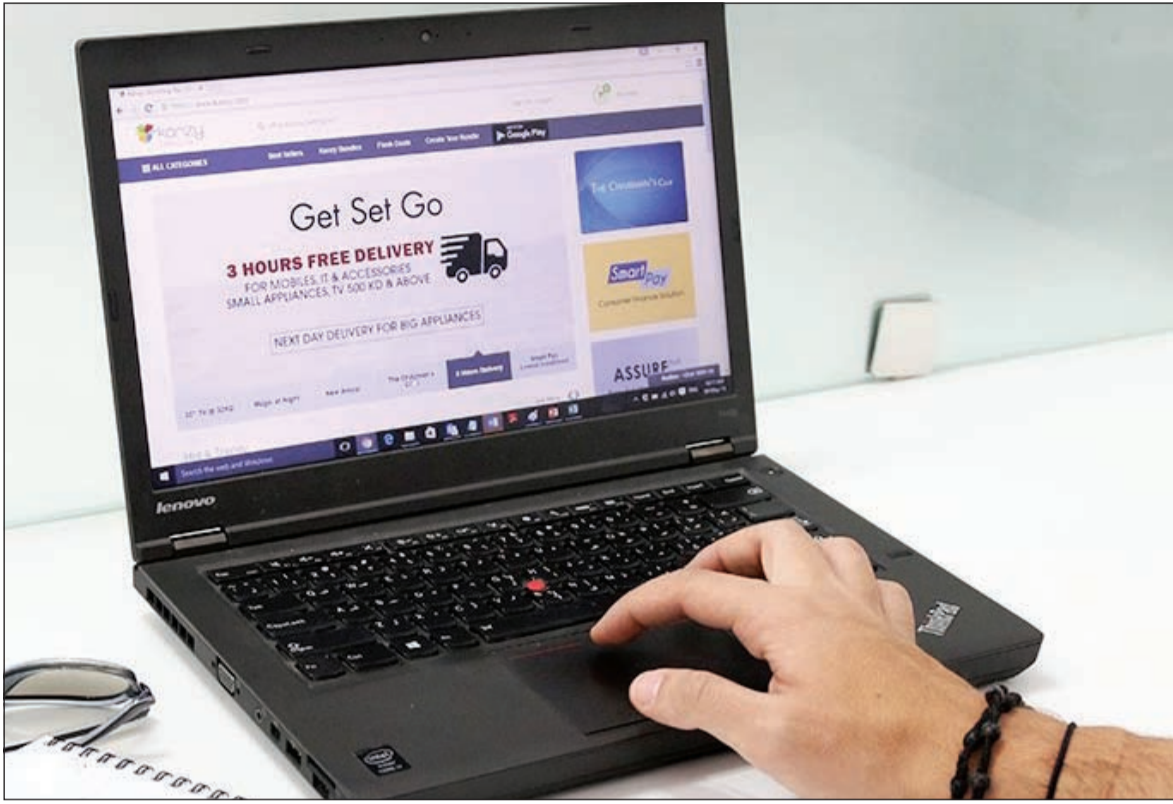


أفضل المنتجات المتوفرة لتلبية احتياجات العملاء إطلاق موقع Kanzy.com للتسوق الإلكتروني



خدمة التوصيل في غضون ثلاث ساعات

المعميل اتسام طلب خدمة الدفع بالاقساط الشهرية عبر الموقع. ولا تقتصر على خدمة الدفع الذكي على ذلك، بل تقدم للعملاء أيضا عروض حصرية عند قيامهم بالطلب.

أما برنامج عضوية Club Chairman's الذي يكافئ بها Kanzy.com العملاء، يعطي للعملاء خصما بنسبة 5% على جميع مشترياتهم مدى الحياة، ذلك علاوة عن bundle للحصول على أسعار تنافسية على ما يحتاج له، مثل باقة مكونة من تلفاز وبرنامج صوتي وساعات على سبيل المثال، أو باقة مكونة من أجهزة للمطابخ.

بعد البيع، وأضافت مديرية التسويق، شيماء مولا: «لقد صممنا موقعا متكاملًا سهل الاستخدام للتسوق من راحة المنزل وبأي وقت يناسب كل عميل. ولا يسعنا أن نقول إلا أن موقع Kanzy.com هو الموقع المثالي لجميع الإلكترونيات ذات جودة معترف بها عالميا ولأحدث المنتجات الحصرية».

وفي تمام الساعة التاسعة من مساء كل يوم، تنطلق ساعة المفاجآت حيث ي طرح موقع Kanzy.com عروضاً تنافسية غير مسبوقه على باقة من المنتجات لانتهازها على الفور.

غضون 3 ساعات فقط..

ومن أهم مميزات الموقع هي خدمة باقات كزني والمعروفة بخدمة Kanzy Bundles، إذ توفر هذه الخدمة عروض حصرية على باقات من المنتجات التي تتكامل بين بعضها وعند شرائها في آن واحد، وتوفر هذه الخدمة باقات جاهزة للطلب بأسعار مخفضة وأيضا تمكن العميل من تكوين باقته الخاصة المعروفة ب Create your bundle للحصول على أسعار تنافسية على ما يحتاج له، مثل باقة مكونة من تلفاز ونظام صوتي وساعات على سبيل المثال، أو باقة مكونة من أجهزة للمطابخ.

بعد البيع، وأضافت مديرية التسويق، شيماء مولا: «لقد صممنا موقعا متكاملًا سهل الاستخدام للتسوق من راحة المنزل وبأي وقت يناسب كل عميل. ولا يسعنا أن نقول إلا أن موقع Kanzy.com هو الموقع المثالي لجميع الإلكترونيات ذات جودة معترف بها عالميا ولأحدث المنتجات الحصرية».



عروض فورية على مجموعات الإلكترونيات المتكاملة

في تمام الساعة التاسعة من مساء كل يوم تنطلق ساعة المفاجآت بعروض غير مسبوقه



انطلق الموقع الإلكتروني الذي يوفر منصة متطورة للتسوق، تتفرد عن غيرها من مواقع التسوق المحلية، إذ تتوفر أفضل أنواع المنتجات الإلكترونية والكهربائية، علاوة على الخدمات التي تضع العميل في المقدمة دائما وتوفر له راحة البال التامة عند التسوق مثل خدمة التوصيل المباشر في غضون ثلاث ساعات.

وبمناسبة إطلاق الموقع، قال مدير كزني، آلن ربيز: «لا نتوقف تجربة التسوق عبر Kanzy.com عند نوعية المنتجات والخدمات فقط، بل تضم أيضا خدمات وميزات تكافئ العميل دائما، منها العروض والخصومات الفورية لدى شراء الإلكترونيات وتتكامل بين بعضها، وأيضا برنامج Chairman's Club الذي يمكن العملاء من إنهاء العديد من العروض طوال العام والاستفادة من مميزات متعددة للأعضاء».

وأضاف آلن ربيز: «إن التسوق لما تحتاجه أصبح أسهل بفضل Kanzy.com لأن الموقع يستخدم بتفاصيله اللغة التي نحدثها ونفهمها جميعا فلا داعي لقضاء ساعات في البحث عن احتياجاتك، ولا تقتصر تجربة التسوق على هذا، بل تتواصل إلى سرعة الخدمة مع خدمة التوصيل في

بالتعاون مع برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة والجهاز التنفيذي للدولة «زين» الراعي الرئيسي لـ «ملتقى التاجر الصغير»



الطبة والطلبات الفائزون في صورة جماعية

تسجيل براءات اختراع للبيض منها، وهو الأمر الذي بث روح الإنجاز في نفوس الطلبة والطالبات المشاركين. وأكدت الشركة على إيمانها بتنمية المجتمعات وهو أمر بالغ الأهمية ومتصل بشكل كبير بنجاحها العام، وأن التعليم هو البوابة الرئيسية للتنمية في هذه المجتمعات، وفي ظل ذلك فإن الشركة أخذت على عاتقها دعم مجموعة من المبادرات التي تصب في هذا الاتجاه نظرا للسور الحيوي الذي يلعبه التعليم في النسيج الاجتماعي في الكويت.

وأفادت زين بأنها لن تتوانى عن المساهمة بشكل فعال في مثل هذه الفعاليات والمبادرات التعليمية التي تتبناها مختلف الجهات سواء الحكومية منها أو الخاصة على مدار السنة، وذلك إيمانا منها بدورها كمؤسسة اقتصادية تشكل عنصرا مهما ودورا مؤثرا يعود بالفائدة على المجتمع.

مشاركة عدد كبير من الطلبة والطالبات ممن استفادوا من الورش التدريبية التي صقلت مهاراتهم وأسهمت في تنمية أفكارهم الإبداعية وعرضها على لجنة التحكيم التي بادرت باختيار الفائزين وفقا للمعايير المناسبة، وأوضحت الشركة أن النسخة الأولى من الملتقى اقتضت على منطقة العاصمة التعليمية، وبعد الإقبال الكبير للمشاركة من قبل الطلبة والطالبات، شهدت النسخة الثانية من الملتقى انطلاقها لتشمل جميع المناطق التعليمية في الكويت، وهو الأمر الذي فتح باب المجال للمزيد من الطلبة والطالبات لتقديم أفكارهم ومشاريعهم. وأضافت زين أن إدارة الملتقى قامت باختيار مجموعة من المشاريع والاختراعات المتميزة التي أبداع بإنجازها الطلبة المشاركين وقامت بتقديمها إلى مركز صباح الأحمد للموهبة والإبداع وذلك لدراستها وإمكانية

هدف الملتقى تشجيع روح المبادرة والعمل الحر بين طلبة وطالبات المدارس



أعلنت زين الشركة الرائدة في تقديم خدمات الاتصالات المتنقلة في الكويت عن رعايتها لمبادرة «ملتقى التاجر الصغير» للمرة الثانية على التوالي، وذلك برعاية إدارة المشاريع الصغيرة في برنامج إعادة هيكلة القوى العاملة وبالتعاون مع وزارة التربية، وبنيت الشركة في بيان صحافي أن رعايتها لهذه المبادرة التربوية للمرة الثانية على التوالي أتت في إطار تعزيز مساعيها لتفعيل استراتيجيتها المتخصصة بالمسؤولية الاجتماعية والاستدامة تجاه قطاعي التعليم والشباب، والتي تسعى من خلالها إلى المساهمة في دعم الشباب والعملية التعليمية بشكل كبير من خلال تطوير مهارات طلبة المدارس. وأشارت زين إلى أن الملتقى هدف إلى تشجيع روح المبادرة والعمل الحر بين طلبة وطالبات المدارس المتوسطة والثانوية، وشهدت

الفخامة في أقوى وأعلى إطلالة

ESCALADE

مجانا تأمين شامل لمدة سنة

لكل من يحلم بالأناقة والفخامة معا

SRX 2016

5 سنوات
0%
أرباح بدون دفعة أول

عروض لا تصدق على جميع روائع سيارات كاديلاك فخامة كاديلاك في تناول يدك

وعزما يبلغ 373 نيوتن. وتوفر السيارة أنظمة متطورة تشمل نظام التحكم المغناطيسي وفرامل بريمو. وتدخل كاديلاك CTS العام الجديد بمحرك 2.0 ليتر لتضيف لمزاياها قيمة التوفير في استهلاك الوقود مع تناغم فعال وسلس لنقل الحركة المتوافر بثمانى سرعات وبسعر خاص ضمن هذا العرض يبلغ 13699 دينار فقط. وتوفر المقصورة الداخلية مزايا عديدة من كاميرا تعمل بتقنية «عين الطير» التي تتيح مشاهدة كامل المحيط بالسائق، إضافة إلى نظام CUE الذي يضم مزامنة الجوال ونظام Apple CarPlay و Android إضافة إلى العديد من المزايا واللمسات التي تمت دراستها ووضعها بشكل أنيق لتعزيز الإحساس بالفخامة ولتعزيز رفاهية السائق والركاب بتكنولوجيا متطورة تهتم براحتهم ومعتهم. ولأنها لاتزال من روائع الإبداع الصناعي والفني الذي

أطلقت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات كاديلاك في الكويت، واحدا من أقوى العروض على سيارات الأناقة والفخامة، والتي شملت كاديلاك ATS الشهيرة دوما باناقته وحيويتها، وكاديلاك SRX الغنية بمزايا الرفاهية، وكاديلاك CTS المعززة بفخامة فائقة، وكذلك إسكاليد التي جعلت للفخامة حضورا تحدي أيضا حلت. وتم إطلاق العرض بالتعاون مع شركة الأمانة للاستثمار حيث يمكن للعملاء اليوم اقتناء سيارة الفخامة التي يجوبونها ATS أو CTS بعرض خاص من دون أرباح 0% لمدة 5 سنوات، ودون الحاجة لأي دفعة مقدمة. أما عشاق سيارة SRX فيحصلون على نفس العرض مع هدية إضافية وهي 1 سنة تأمين شامل. ولأن كاديلاك تحرص على أن تكون مزايا التكنولوجيا الحديثة في جميع سياراتها، فإنها توفر نظام CUE الذي يقدم قائد

السيارة مزايا الترفيه والمعلومات معا من خلال تصميم أنيق وسهل الاستخدام يتيح الربط مع الهواتف الذكية والاستفادة من الموصفات والخدمات اللحظية التي يقدمها هذا النظام المريح، ويمكن بكل سهولة ربط أكثر من 10 أجهزة حديثة بالجهاز عن طريق البلوتوث، USB، بطاقات SD أو باستخدام مشغل الملفات الصوتية MP3. كما يتيح النظام المتطور CUE إنجاز ما يريد السائق عن طريق الأوامر الصوتية ليكون أكثر تركيزا على القيادة، أو عبر شاشة ملونة 8 أنشات تعمل باللمس وتتيح الربط المباشر مع شاشة الهاتف الذي وبالتالي يصبح السائق أكثر تحكما بالموابل عبر شاشة النظام بأزرارها الكبيرة والسهلة الاستخدام. وعندما يفكر أي عاشق للفخامة في سيارة غنية باناقته وحيويتها وتميزها

أينما حلت ومشت، فلا بد أنه يفكر في كاديلاك ATS التي تعتبر من أجمل سيارات السيدان الرياضية المدمجة والتي تتفوق على الكثير من منافساتها في فئة الفخامة والأداء، وتتوفر ATS ضمن العرض بسعر 10999 دينار. وتوظف السيارة أحدث أنظمة التكنولوجيا وكذلك ثورة القوة في صناعة محركات السيارات مع التركيز الدائم لدى كاديلاك على التصميم الداخلي والخارجي اللذين أصبحا الهوية الأساسية للسيارة. وتعتبر هذه السيارة من أخف المركبات في فئتها بوزن يقل عن 1542 كغ مع الاحتفاظ بأداء عال وقوة انطلاق وثبات رغم خفة وزنها وذلك عبر تصميمها الرياضي الذكي وعبر نظام الاحتراق الفعال CFD الذي يضمن أعلى توظيف للوقود المستخدمة في غرف الاحتراق داخل المحرك، الذي يأتي بسعة 3,6 ليترات و6 سلندرات ليكون قادرا على إطلاق 321 حصانا

يمكن للعملاء اقتناء ATS أو CTS بعرض خاص من دون أرباح 0% لمدة 5 سنوات

«التركية» تدرشن رحلاتها إلى بوجوتا وبنا سياتي



إلكر أيجي وأندريه أورتيجا خلال تدشين الوجهتين الجديدتين

الإدارة واللجنة التنفيذية في الخطوط الجوية التركية إلكر أيجي، بمشاركة ممثلي المراسم ووسائل الإعلام وموظفي الخطوط الجوية التركية في مطار الدورادو في بوجوتا. وكان في استقبال الرحلة الأولى لهاتين الوجهتين أندريه أورتيجا الرئيس التنفيذي لمطار الدورادو، وجوستاو هيم، وزارة الإدارة والسياحة في جمهورية بنما. وبهذه المناسبة، قال إلكر أيجي، رئيس مجلس الإدارة واللجنة التنفيذية في الخطوط الجوية التركية: «بإطلاق رحلاتنا إلى بنما سيتي وبوجوتا، زادت الخطوط الجوية التركية عدد وجهاتها في الأمريكتين إلى 14 وجهة، ما يعزز شبكة رحلاتنا في أميركا الوسطى

وأميركا الجنوبية. ونحن سعداء للغاية بدعم علاقات التعاون المشترك بين تركيا وكولومبيا عن طريق إطلاق هذه الرحلة الجديدة كما تم الاتفاق بشأنها خلال زيارة رئيسنا إلى أميركا الجنوبية. ونعززم كذلك إضافة طلائط إلى شبكة وجهاتنا الشاملة في وقت لاحق من الشهر الجاري، وسنواصل توسيع حضورنا في الأمريكتين». وتعد المدينتان مقر الشركاء تحالف «ستار أليس»، «أفيانكا» في كولومبيا و«كوبا» في بنما. وسوف يعود الربط بأسطنبول وشبكة الخطوط الجوية التركية بالنفع والفائدة على المسافرين، ما يضيف مزيدا من رحلات الربط.

بإضافة المدينتين تسير الناقله رحلاتها حاليا إلى 14 وجهة في 6 بلدان في الأمريكتين

أعلنت الخطوط الجوية التركية عن إضافة وجهتين جديدتين إلى شبكة خطوطها العالمية مع تدشين رحلاتها إلى العاصمة الكولومبية بوجوتا، والعاصمة البنمية بنما سيتي بمعدل ثلاث رحلات أسبوعيا. وتنضم الوجهتان الجديدتان إلى كل من بويوس ايرس، وساو باولو، وتورنتو، وشيكاغو، وهيوستن، ولوس أنجلوس، ونيويورك، وواشنطن، وبوسطن، ومونتريال، وسان فرانسيسكو، وميامي، حيث تعزز الخطوط الجوية التركية حضورها سريعا في منتصف الكرة الغربي. وشهد تدشين الرحلة الافتتاحية إلى بوجوتا وبنما سيتي رئيس مجلس