

تنظيمه "إسكان جلوبل" بأرض المعارض من 9 إلى 14 الجاري

مشاريع متنوعة بأسعار مميزة وعوائد جيدة يقدمها «الخبذة العقارية»



أشرف الصباحي



محمد خالد



فيصل الفضلي



محمد الرفاعي



ناصر الراشد



فيصل الشمري



عبدالله السعوسي



أحمد الهواري

أعلنت مجموعة شركات جديدة عن مشاركتها في معرض الخبذة العقارية الذي تنظمه مجموعة إسكان جلوبل لتنظيم المعارض والمؤتمرات في دورة جديدة على أرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 9 وحتى 14 مايو الجاري بمشاركة أكثر من 75 شركة ومؤسسة عقارية من داخل وخارج الكويت وتطرح عقاري وفرصة استثمارية حول العالم.

«إنجازات المستقبل»

أعلنت شركة إنجازات المستقبل العقارية مشاركتها في المعرض، وكشفت الشركة عن مشاريع جديدة سيتم طرحها خلاله، وأعلن المدير العام للشركة أشرف يسري الصباحي لأول مرة عن مشروع ألمانيا في مدينة هامبورغ لطرح 15 شقة سكنية واستثمارية بعائد 5% سنويا، وأعلن أيضا عن مشروع اللوتس في جمهورية مصر العربية في مدينة القاهرة الجديدة بالجمع الخامس كفرصة جديدة لعلماء الشركة.

ومن ناحية أخرى، تحدث الصباحي عن مشاريع الشركة في دولة البوسنة والهرسك، مؤكدا أن الشركة قد أنهت بيع مشروع «جانا بريزا» تماما، وقال: نرف البشرية لعلماء شركتنا أننا قد أنهينا مشروعين في أقل من 4 أشهر، وأننا تطرح مشروعنا الجديد في مدينة فيسكو وقد أطلقت الشركة على المشروع اسم «لؤلؤة إنجازات» ويتميز المشروع بأنه مرخص كـ «كمبود»، في بلدية البوسنة، وما يجعل المشروع مميزاتا أيضا أنه يضم نهرا صغيرا يطل عليه أغلب قطع الأراضي بالمشروع الذي يقم 106 قطع بمساحات مختلفة. واحتتم الصباحي حديثه بالكشف عن قيام الشركة حاليا بتجهيز أحدث مشروعاتها في بلغاريا ليتم طرحه في السوق الكويتي خلال شهر رمضان المقبل.

«تيماس»

من جانب آخر، أعلنت شركة تيماس العقارية عن مشاركتها في المعرض، وبهذه المناسبة قال مساعد المدير العام للمستشار العقاري في شركة تيماس العقارية محمد خالد أن مشاركة تيماس في المعرض ستتمتع طرحة مجموعة من الاستثمارات العقارية الجديدة التي من بينها مشاريع في كل من دبي وتركيا وأوروبا، حيث تمتاز هذه المشاريع بتقديم أفضل العوائد على الاستثمار مع ضمان الشراء في حال رغبة العميل بالبيع، وليس بضمان إعادة البيع.

وأشار إلى أن المشاريع المطروحة عبارة عن منجعات تملكها الشركة وتديرها بنفسها، حيث يتم طرحها من خلال تسهيلات كبيرة للعلاء ويعوائد شهري تبدأ بمعدل الانتهاء من المشروع، ناهيك عن تقديم عوائد على الاستثمار في مشاريع أخرى قيد الإنشاء تصل نسبة العائد فيها إلى أكثر من 80%، خاصة أنه من المعروف أن المشاريع قيد الإنشاء ترتفع أسعارها بسرعة كلما اقترب المشروع من الإنجاز، ما يجعل المستثمر يستفيد بشكل أكبر كلما كان سابقا للدخول في المشروع مع بدايات الإنجاز.

ولفت خالد إلى أن مشاريع تيماس التي أصبحت تمثل أصولا منتشرة في عدد من الأسواق المستقرة حول العالم، أصبحت هي الضمان الحقيقي للعلاء الذين وجدوا في هذه المشاريع فرصا استثمارية مميزة خلال السنوات الماضية.

وفي ختام تصريحه دعا خالد معرض الخبذة العقارية إلى زيارة جناح شركة تيماس للتعرف على أحدث العروض والمشاريع التي تطرحها الشركة، والتي تتناسب مع مختلف شرائح العلاء من حيث حجم الاستثمار والعوائد

الصباحي:

«إنجازات

المستقبل»

تطرح شققاً سكنية

واستثمارية

بألمانيا بعائد

15٪ سنوياً

خالد:

«تيماس» ستطرح

استثمارات جديدة

في دبي

وتركيا وأوروبا

الفضلي:

«السلطنة العقارية»

ستطرح مشاريع

تلبى احتياجات

المستثمرين

بعوائد 11٪

الرفاعي:

«جود العقارية»

ستسوق فندق

«أقنيو إسطنبول»

المملوك للشركة

في تركيا

الراشد:

«السرب للتطوير

العقاري»

ستطلق مشروع

الدهر لتلبية

متطلبات عملاء

السوق المحلي

المتوقعة، مؤكدا حرص تيماس على تقديم عروض خاصة للمستثمرين في كل معرض من المعارض التي تشارك بها.

«السلطنة العقارية»

من جانب آخر، قال مدير عام شركة السلطنة العقارية فيصل الفضلي إن مشاركة «السلطنة» في المعرض ستضمن طرح مجموعة متنوعة من المنتجات العقارية المختلفة التي تطرحها الشركة للمستثمرين من داخل وخارج الكويت.

وأضاف أن «السلطنة» تميزت خلال سنوات عملها الطويلة بطرح منتجات متنوعة تلبى متطلبات واحتياجات مختلف شرائح العلاء، من بينها شقق سكنية، شقق تملك، وكلها مشاريع جاءت بعد دراسات جدوى واقعية للسوق المحلي في سلطنة عمان، حيث جاءت هذه المشاريع لتلبي احتياجات المستثمرين داخل وتتراوح بين 9 و11%.

ومضى الفضلي يقول إن عمل «السلطنة العقارية» لم يقتصر على تقديم المنتجات العقارية فحسب، وإنما حرصت الشركة خلال مسيرتها كذلك على فتح المجال أمام المستثمرين الباحثين عن فرص استثمارية مناسبة داخل السوق العماني، وذلك من خلال طرح مشاريع جاهزة للاستثمار أو السكن الفوري، فضلا عن طرح دراسات جدوى لمشاريع وفرص استثمارية جديدة للراغبين في الاستثمار الآمن والمدروس في أحد أكثر الأسواق العقارية استقرارا وأمانا في منطقة الخليج.

وكشف الفضلي عن طرح الشركة مجموعة من الفرص الاستثمارية للمستثمرين الراغبين في تحقيق عوائد مجزية من خلال الدخول في مساهمات عقارية مدروسة تتم تحت إدارة الشركة التي باتت تتمتع بخبرة وعلاقات كبيرة داخل السوق العماني، وتحديدا في محافظة مسقط ومدية صلالة الواقعة في محافظة ظفار اللتين تعتبران من أهم المحافظات في السوق العماني على اعتبار أن مسقط هي العاصمة الرسمية للدولة، فيما تعتبر صلالة العاصمة السياحية لها.

وأكد أن كل المشاريع التي نفذتها الشركة داخل السوق العماني امتازت بالتشطيبات العالية الجودة، والتسليم في الموعد المحدد، ناهيك عن تقديم خدمات الإدارة باستخدام الأساليب التكنولوجية متطورة، الأمر الذي عزز من ثقة العلاء والمستثمرين بأداء الشركة وحرفيتها.

وأضاف أن نشاط الشركة لا يقتصر على مجرد تنفيذ المشاريع العقارية وتسليم الوحدات السكنية للعلاء، وإنما يمتد لتشمل إلى جانب ذلك كله تقديم خدمات إدارة أملاك الغير لكل الراغبين في الحصول على هذه الخدمة سواء كانوا عملاء الشركة أو لا، ناهيك عن فتح باب الاستثمار أمام

العلاء الراغبين في المشاريع في عمليات البناء والتشييد التي تقوم بها الشركة في سلطنة عمان، وذلك في خطوة هدفها توفير الفرص الاستثمارية للعلاء الراغبين في الدخول في استثمارات عقارية مضمونة جاهزة وموجودة على أرض الواقع.

«جود العقارية»

من جانب آخر، أعلنت شركة جود العقارية عن مشاركتها في المعرض وقال المدير العام للشركة محمد الرفاعي إن جود تحرص دائما على المشاركة لتكون أقرب للعلاء ولتسهيل التواصل معهم بشكل مباشر، وأضاف أن تسويق فندق «أقنيو إسطنبول» الذي تملكه الشركة بالكامل في تركيا يسير على نحو صحيح وذلك لموقعه المميز جدا بالقرب من مطار إسطنبول ومن ساحة تقسيم والخدمة المميزة بداخله مما جعله فندقا سياحيا استثماريا.

وأضاف الرفاعي أن الشركة لن تتوقف في مشاريع تركيا على مستوى العمل الدولي، فيوجد مشاريع بإسبانيا والنمسا وقريبا سيتم الإعلان عن مشاريع أخرى بإمكانها مختلفة، وأكد أن الشركة ستستمر في تقديم العديد من تسهيلات السداد على الاستثمار في أقنيو إسطنبول بالإضافة الى المشاريع الأخرى القائمة بالأسواق، فرؤيتنا دائما أن تكون الأفضل للعلاء والعالمين.

من ناحية أخرى، أشار المدير التنفيذي للشركة أحمد الهواري إلى أن مجموعة شركات جود على المستوى المحلي تسعى دائما لزيادة فروعها في مختلف المجالات والأنشطة وذلك لعمل شبكة خدمات مغلقة لعملائها وشركائها في النجاح.

وقال الهواري إن الشركة ستتيح للعلاء خلال معرض الخبذة السحب على سيارة حديثة في انتهاء فعاليات للمرة الثانية في السوق الكويتي. وأضاف، إن نجاح الاستثمار في العقار يعتمد على قرار المستثمر فقط، وهذا القرار إن لم يكن مصحوبا بالخبرة الكافية ويتوافر مقومات نجاح القرار فإن المستثمر قد يعرض نفسه لخسائر محتملة ونحن موجودون بالسوق العقاري للمساعدة في بدء المشاريع الاستثمارية، فندعو جميع زوار معرض الخبذة إلى زيارة جناح الشركة بالمعرض والإطلاع على مشاريعنا وفرصنا الاستثمارية والاستفادة منها، مشيرا إلى أن الشركة تقدم أعلى نسبة عائد شهري في السوق المحلي.

«السرب للتطوير العقاري»

من جانب آخر، تستعد شركة السرب للتطوير العقاري المتخصصة في توفير الحلول السكنية العصرية المتكاملة - إلى إطلاق «مشروع الدهر» الذي يعد أحدث مشاريعها، وذلك خلال المعرض وأعلنت الشركة أنها ستبدأ تسويق المشروع خلال فترات المعرض.

تعلقا على ذلك، صرح نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في الشركة ناصر الراشد بأن «السرب» للتطوير العقارية» و«إطلاقا من استراتيجيتها القائمة على تطوير المشاريع السكنية التنافسية للجميع، وبمواصفات قياسية سواء من حيث الموقع والشروط، ستطلق أثناء مشاركتها في معرض الخبذة مشروع الدهر، الذي يلي كل متطلبات واحتياجات العلاء في السوق المحلي.

وأضاف الراشد قائلا إن: «شركة السرب للتطوير العقاري سعت منذ البداية إلى مواكبة احتياجات السكن في الكويت سواء من ناحية الأسعار المطروحة أو التصاميم الفريدة، أو الخدمات المتكاملة التي تلبى كل أذواق ومتطلبات عملائها».

وكشف الراشد عن أن مشروع الدهر عبارة عن مشروع سكني سياحي يقع في منطقة الخيران سيتم تسليمه في شهر يوليو 2017، ويمتد على مساحة 6800 متر مربع.

وأشار الراشد إلى أنه انطلاقا من مراعاة الشركة لأدق التفاصيل في مشاريعها، والاهتمام بكل أساليب الراحة والأهتمام بعملائها، قامت بتأثيث الشاليهات من أشهر محلات الأثاث في الكويت، بما في ذلك المصباح والكهربائيات.

بالإضافة إلى ماسبيج، قال الراشد إن الشركة استوفت كل العناصر التي تؤمن طراز حياة فريدا من نوعه للعلاء في مشروع الدهر، إذ استوحى المهندسون في الشركة التصميم الخارجي والداخلي عند بناء المشروع من الحياة العصرية، فضلا عن أنه صديق للبيئة.

إلى جانب ذلك، حرصت شركة السرب للتطوير العقاري، على تأميين الجانب الترفيهي لعملائها من كل الأعمار، لهذا قامت بإنشاء مدينة ألعاب مائية داخل المشروع، بالإضافة إلى 4 مسابح، وسينما.

وحول تركيز مشاريع الشركة في منطقة الخيران، قال الراشد: «نظرا إلى البيئة الهادئة التي تتوفرها منطقة الخيران، وموقعها الجغرافي الذي يطل على البحر، والنمو الذي بدأت تشهده من حيث المشاريع التطويرية وما تلاقه من اهتمام من المسؤولين، استشرطنا مستقبلا أفضل في الخيران، لاسيما أن التوقعات والتوجهات تشير إلى أنها ستصبح مدينة متكاملة مستقبلا».

هذا وأكد الراشد أن مشاريع شركة السرب للتطوير العقاري التي تطرحها علامة فارقة في السوق، بفضل خدمة ما بعد البيع، وضمان جودة المشاريع حتى بعد تسليمها، الأمر الذي يضمن موقع الشركة التنافسي، ويعزز مكانتها في السوق المحلي.

تجدر الإشارة إلى أن الشركة أثبتت مكانتها في سوق التطوير العقاري المحلي رغم حداثة عمرها، ونجحت في تسويق مشروعين كبيرين خلال العام

الماضي والحالي، إذ طرحت «السرب» في عام 2015 مشروع منتجع الشراع في مدينة صباح الأحمد البحرية، المكون من قُلل بمساحات واسعة تطل جميعها على البحر، والممتد على مساحة إجمالية تقدر بنحو 5600 متر مربع، دار الشهران هذا العام وحقق نجاحا باهرا من خلال بيع كل الشاليهات بنسبة 100٪.

ويتميز مشروع دار الشهران بتصميمه المستوحى من فن العمارة المغربية، وبواجهة بحرية مباشرة على الخور بامتداد 16 مترا، حيث يوفر الراحة والاستمتاع والاسترخاء، بالإضافة إلى أنه يتألف من فضاءات متنوعه ومختلفة، ومسبح خاص، إلى جانب المرافق الخدمية الراقية الأخرى.

«راكومسكو غروب»

من جانب آخر، أعلنت شركة راكومسكو غروب للتجارة العامة والمقاولات عن مشاركتها في المعرض بمشروع منتجع دار دي فوليانو في إيطاليا.

ويقع منتجع دار دي فوليانو في قلب منطقة فوليانو الساحلية التي اكتسبت مؤخرا شعبية لا تقل عن أي واحدة من أكثر المناطق شهرة في إيطاليا ويتميز الموقع بقرابه من المراكز التجارية، المطاعم، الأماكن الترفيهية والعديد من مناطق الجذب السياحي الأخرى.

ويعتبر منتجع دار دي فوليانو سيمفونية متكاملة تجمع بين الشكل الفخم والأسلوب المريح، فهو مصمم ليجمع بين الروعة والمتعة من خلال المناظر الرائعة التي تشمل سحر البحر الأبيض المتوسط، الخلابة، ويضم المنتجع 855 شاليها فاخرا ومتنوعا من حيث المساحة التي تتراوح بين 50 و340 مترا مربعا، ويتميز كل شاليه بإطلالة خلابة تعبر عن الفهم العميق للفخامة، بعضها يطل على البحيرة والحديقة مما يعطي راحة مفعمة بروح الحياة، والبعض الآخر يتميز بإطلالة على مياه البحر الفيروزية، كما يوجد روف ترفيهي على البحيرة، أما بالنسبة للشاليهات مثل: خزنة الأمانات، الدوبليكس بمساحتها المذهلة، ولكل منتجع في العالم مرافق تميزه عن غيره، من الناحية الخدمية مثل: خزنة الأمانات، تخزين الأمتعة، المساعدة في تنظيم الرحلات، موقف للسيارات، مركز أعمال، الترنيت، فريق عمل يجيد التحدث بعدة لغات، توصيل من وإلى المطار وغيرها الكثير.

«الديار العقارية»

من جانب آخر، أعلنت شركة الديار العقارية عن مشاركتها في المعرض، وصرح مدير المبيعات بالشركة فيصل الشمري بأن شركة الديار العقارية أصبحت ولله الحمد جعل الإقبال كبيرا على شراء وحداتها، حيث تم تجاوز أكثر من 95% من المبيعات ولله الحمد في فترة قياسية، وذلك بسبب تميز موقعه وخدماته وكذلك تميز أسعار الوحدات السكنية المباعة، الأمر الذي دفع الشركة إلى توسيع مساحة المشروع - في المرحلة المقبلة - وذلك لكي يصل مجموع مساحة المشروع إلى 200 ألف متر مربع.

وبين الشمري أن الشركة تطرح أيضا مشاريع أخرى مثل: (أراضي منازل سرايفو)، حيث تقع في منطقة فوغوتشيا وهي إحدى المناطق الراقية في العاصمة البوسنية وتتميز بقرابها من الخدمات الرئيسية وإطلالاتها الخلابة، وكذلك احتوائها على البنية التحتية الكاملة (كهرباء - ماء - صرف صحي - شوارع وإنارة) وتمتاز بأسعارها التنافسية، إذ تبدأ الأسعار بـ 7500 دينار وبمقدم الأقساط المريحة ويقدم 1900

التي تقوم بتسويق وتطوير المشاريع الخارجية وخصوصا مشاريع البوسنة وتركيا، وذلك بفضل الإمكانيات الإدارية المتطورة التي تمتلكها من خلال فريق تسويقي وتطويري مؤهل بشكل كبير واختيارها لأفضل المشاريع المتميزة في مواقعها وتصاميمها وأسعارها. إضافة إلى مشاركتها في المعارض العقارية المقامة في الكويت وكذلك دول المنطقة، واستخدامها للادوات التسويقية الفعالة.

وأوضح فيصل الشمري أنه ليس لشركة الديار العقارية أي فروع لها داخل الكويت، وذلك لملاحظة أن بعض الشركات العاملة في مجال العقار تستغل اسم ملك شركة الديار العقارية للترويج لشركتهم ولهذا تؤكد أن شركة الديار العقارية غير مرتبطة بأي شركة أخرى.

وبين فيصل الشمري أن أفضل الله بعد انتهاء 95٪ من مبيعات منتجع (الخنزرة - الجيا) تطرح شركة الديار العقارية المملوكة والمطورة لأحدث مشاريعها في سرايفو بحى الجيا منتجع (لؤلؤة - الجيا) تم طرحه للعلاء، ويعد المنتجع من المشاريع المتميزة في المنطقة، هذا المنشأ المعماري الجبلي يتدرج على أكثر من 65.000 متر مربع من المساحات الخضراء والشوارع الواسعة وبحيرة صناعية على مساحة 2000 متر مربع ولذلك إن كنت تبحث عن ملاصقي للاسترخاء والراحة فتأكد أن فيلات وشقق منتجعنا ستلبي جميع احتياجاتك.

وأضاف: عند اكتمال منتجع (لؤلؤة - الجيا) سنبعث ساكنيه بخدمات ووسائل راحة ذات مقاييس عالمية، مركز ترفيهي، نسا رياضي، حمام سباحة داخلي، مطعم ومقهى في الديوانية وسيتم توفير خدمات توصيل من المطار ووكالة سياحية ومركز تأجير السيارات وغدارة الأعمال. وأكد الشمري أن المشروع وتطويره - وشركته المملوكة له - «منتجع الخنزرة - الجيا» وهو بمساحة إجمالية تقدر بـ 120 ألف متر مربع وهو يقع في منطقة الجيا إحدى مناطق وضواحي العاصمة سرايفو، ويتميز موقع المشروع بقرابه من الخدمات الرئيسية ومرافق التسوق ونبع البوسنة الشهير، وكذلك قرابه من المطار، حيث يبعد عنه مسافة لا تزيد على 4 كيلومترات.

ويتميز منتجع الخنزرة بإطلالته الخلابة واحتوائه على جميع الخدمات الأساسية، مثل: المسجد - سوبر ماركت - نظام أمني متكامل على مدار الساعة - ممشى داخلي - ناد صحي متكامل - ديوانيات ملاعب رياضية - خدمات صحية - مكتب

خدمات سياحية وكما تتوفر الوحدات السكنية بين قُلل منفصلة وقُلل مزدوجة وشقق وبيلوكسات بأحجام متباينة وتصاميم متطورة تتناسب مع متطلبات السوق الكويتي وبتشطيبات عالية الجودة مما جعل الإقبال كبيرا على شراء وحداتها، حيث تم تجاوز أكثر من 95% من المبيعات ولله الحمد في فترة قياسية، وذلك بسبب تميز موقعه وخدماته وكذلك تميز أسعار الوحدات السكنية المباعة، الأمر الذي دفع الشركة إلى توسيع مساحة المشروع - في المرحلة المقبلة - وذلك لكي يصل مجموع مساحة المشروع إلى 200 ألف متر مربع.

وبين الشمري أن الشركة تطرح أيضا مشاريع أخرى مثل: (أراضي منازل سرايفو)، حيث تقع في منطقة فوغوتشيا وهي إحدى المناطق الأجنبية بلغت أكثر من 5 مليارات يورو، فيما يؤكد تقرير صندوق النقد الدولي أن النمو الاقتصادي فيها بلغ 1.41٪، ومن المتوقع أن يصل إلى 4٪ بحلول 2019 فيما تتمتع العقارات بالاجابية الاستثمارية وتمنح الحكومة جميع التسهيلات للمستثمرين الأجانب.

دينار فقط.

«العربية الأولى»

من جانب آخر، أعلنت شركة العربية الأولى المشاركة في المعرض، وقال مدير العلاقات العامة للشركة عبدالله السعوسي: إن مشروع «منتجع سرايفو» Sarajevo resort الذي طرحته الشركة في السوق الكويتي - والذي تم تسليم المرحلة الأولى منه عام 2015 والذي حقق نجاحا قياسيا - حققت الشركة نسبة مبيعات بلغت 100٪ من المرحلة الأولى للمشروع المنجز بنسبة 95٪، وتتصرف الشركة بأن تعلن عن فتح باب الحجز للمرحلة الجديدة من خلال إدارة إحدى الشركات العالمية المتخصصة في إدارة القرى والمنتجعات السياحية وبعوائد مضمونة 100٪.

وأوضح السعوسي أن المشروع يقدم كفرا جيدا ومتطورا حال قيام المستثمر بشراء وحدته الواقعة ضمن المشروع الذي نجحت الشركة بتطويره تحت إدارة شركة عالمية متخصصة بإدارة القرى والمنتجعات السياحية بمستوى 5 نجوم، كما توفر الشركة أيضا للمستثمرين في السوق الكويتي إمكانية الاستثمار في تطوير المشروع مع جني عوائد قياسية، حيث تطرح «العربية الأولى» في السوق الكويتي مجموعة متنوعة من الشقق والأقل السكنية الواقعة ضمن المشروع بتصميمات مبتكرة وجذابة وأسعار تنافسية وإطلالة رائعة وخالبة على البحيرة والجبال والمناطق الخضراء، كما أن تواجدك معنا بمنتج سرايفو له طابع خاص وحياة مختلفة كتعلم السياحة والريامة وركوب الخيل وصيد الغزلان والسينما ومجموعة المطاعم والمقاهي والملاعب الرياضية كالتنس والسلة والطائرة والقدم والكثير من وسائل الترفيه والاستجمام وزيادة على الخدمات الأمنية المتواجدة على مدار الساعة.

ولفت إلى أن المشروع الواقع على مساحة 160 ألف متر مربع يمثل أكبر مشروع سكني للقطاع الخاص الكويتي في البوسنة، فيما يحظى المشروع ذاته بالخدمات الاستشارية والإدارية لإحدى أكبر الشركات المتخصصة في إدارة القرى والمنتجعات السياحية ذات الشهرة العالمية مما يضمن للمستثمرين إدارة احترافية لعقاراتهم وضمان لعوائد ثابتة وقيمة مضاعفة لاستثمارهم.

وبين السعوسي أن المشروع يمكن المستثمر من مضاعفة قيمة الاستثمار بفترة 5 سنوات ويضمن نموا يصل إلى 100٪ من قيمة الوحدة بصفته معلما سياحيا فريدا من نوعه بالبوسنة.

وأشار أيضا إلى أن البوسنة من أجمل بقاع الأرض وتشهد إقبالا قاسيا من قبل الكويتيين نتيجة تمتعها بالطبيعة الساحرة والأشجار والجبال الشاهقة المغطاة بالثلوج في الشتاء ومنابع المياه الباردة والشلالات والجحيرات، كما أن مدنها مليئة بالمعالم العثمانية الإسلامية من مساجد ومدارس وجسور بنيت في العصر العثماني ومسح التطور الذي تشهده من طفرة عقارية غير مسبوقه واقتصاد وسياحة في نمو مستمر، وباعتبارها أصبحت مقصدا استثماريا وسياحيا لأغلب دول مجلس التعاون الخليجي، فقد كان لدى الشركة توجه لاقتناص الفرص الاستثمارية المبرزة في البوسنة، مبينا أن تقرير البنك المركزي البوسني يفيد بأن الاستثمارات الأجنبية بلغت أكثر من 5 مليارات يورو، فيما يؤكد تقرير صندوق النقد الدولي أن النمو الاقتصادي فيها بلغ 1.41٪، ومن المتوقع أن يصل إلى 4٪ بحلول 2019 فيما تتمتع العقارات بالاجابية الاستثمارية وتمنح الحكومة جميع التسهيلات للمستثمرين الأجانب.



جانب من استمدادات إسكان جلوبل