

من 7 إلى 10 مارس في الريحيسي

شركات جديدة تنضم لمعرض «العقارات الكويتية والدولية»

مع جميع الخدمات من مطاعم وحمامات سباحة - صالات ألعاب رياضية قسم خاص للرجال وآخر للنساء. ولفت إلى أنه في المعرض سيتم طرح مشاريع جديدة في تايلند في العاصمة بانكوك مع عروض استثمارية واعدة.

كورنستون

وأعلنت شركة «كورنستون» العالمية الكويتية مشاركتها في المعرض وصرح رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب علي الكاظمي قائلا: الشركة تسعى من خلال مشاركتها للإعلان عن طرح مشاريع حيوية في بريطانيا ذات عائد استثماري مميز والتي تقع في أفضل الأماكن في لندن.

وقال الكاظمي إن شركة كورنستون العالمية ذات الخبرة التي تفوق العشر سنوات في البناء والاستثمار تضم خبراء متخصصين في العقارات البريطانية ومستشارين تفوق خبرتهم 30 سنة.

ودعا الكاظمي الجميع لزيارة الجناح الخاص بشركة كورنستون للتعرف على العروض الحصرية والخصومات أثناء المعرض فقط لكل من يرغب في الشراء مع وجود تسهيلات في الدفع تشمل مصاريف المحامي والأثاث للمنزل. ومفاجآت أخرى سيتم الإعلان عنها لاحقا.

كما تقوم الشركة بتقديم عائد في مدينة لندن يصل إلى 5% في مشروعها الشهير رويالسدو كسايد الذي يقع في شرق لندن المطل على نهر التايمز وسيكون جاهزا للسكن في شهر يونيو للعام الحالي.

أما بخصوص آخر المشاريع، فقد أعلن المدير العام دين ويلس عن مشروع في غرب لندن (رايفنبارك) المتميز بفخامة البناء والموقع، ومشروع آخر مميز في مدينة وميلدن رينش الشهيرة ومشروع ثالث أيضا يلي طلبات كل المستثمرين، ويقع في وسط مدينة ليستر وقرب من أهم الجامعات والمرافق الحيوية في المدينة.

تعزز تفاعلها مع الأنشطة الاقتصادية التي تقام في الكويت بصفة عامة، بالإضافة إلى تأييده الإيجابي البالغ على الحركة الترويجية والتسويقية للشركة، معتبرا المعرض بمنزلة النافذة التي يطل من خلالها على قاعدتنا الجماهيرية العريضة والطريق المباشر الذي يصلنا بمختلف الشرائح المجتمعية الأخرى لاستقطابهم وتعريفهم بتميز مشاريع الشركة ونشاطاتها وخدماتها المتنوعة وطرق السداد الميسرة التي يفضلها المستثمرون وتصل لكل راغب في الاستثمار كضمانات وتسهيلات للمعمل تضمن له الجودة والاستمرار في مواد البناء الأساسية والكمالية وبأسعار تنافسية.

وقال المرشود إن الشركة تهدف من خلال مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية هو القيام بعرض عدد من أكبر مشاريع الشركة وإنجازاتها وتعريف العملاء بها، كما سنقوم بتقديم عروضنا المميزة والمتنوعة لعملاء المعرض، حيث إن الشعار الذي ستشارك به الشركة في المعرض هو «علتنا أرضك.. وخذ فلتك»

وأعلن المشمول أن الشركة ستقوم بطرح مشاريع في مملكة تايلند حيث تمتلك الأمن في تايلند بلد العجائب نظرا لما يشهده الوقت الحالي من نزاعات وخلافات سياسية.

كما تقوم الشركة بتقديم عائد في مدينة لندن يصل إلى 5% في مشروعها الشهير رويالسدو كسايد الذي يقع في شرق لندن المطل على نهر التايمز وسيكون جاهزا للسكن في شهر يونيو للعام الحالي.

أما بخصوص آخر المشاريع، فقد أعلن المدير العام دين ويلس عن مشروع في غرب لندن (رايفنبارك) المتميز بفخامة البناء والموقع، ومشروع آخر مميز في مدينة وميلدن رينش الشهيرة ومشروع ثالث أيضا يلي طلبات كل المستثمرين، ويقع في وسط مدينة ليستر وقرب من أهم الجامعات والمرافق الحيوية في المدينة.



علي الكاظمي



محمد المشولم



خليل المرشود



بدر الشيب



محمد عبده

نماذج متعددة من المخططات الأولية (الكروي) تساعد في اختيار بيت المستقبل المناسب له ولأسرته، وأيضا تتميز بتقديم كسالات وضمانات للمعمل تضمن له الجودة والاستمرار في مواد البناء الأساسية والكمالية وبأسعار تنافسية.

وقال المرشود إن الشركة تهدف من خلال مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية هو القيام بعرض عدد من أكبر مشاريع الشركة وإنجازاتها وتعريف العملاء بها، كما سنقوم بتقديم عروضنا المميزة والمتنوعة لعملاء المعرض، حيث إن الشعار الذي ستشارك به الشركة في المعرض هو «علتنا أرضك.. وخذ فلتك»

وأضاف: الشركة تحمل في أعناقها المسؤولية الكاملة تجاه عملائنا من جهة المصداقية والالتزام بالجودة والإتقان والسرعة في التنفيذ، وذلك أن رؤيتنا في الشركة هي السعي لأن تكون ميادين العربية هي الاسم الأول في عالم بناء وتعمير القل في الكويت وخارجها إلى أن نصل إلى مستوى الريادة الإقليمية العالمية.

مسلك العقارية

قال المدير العام في شركة مسلك العقارية محمد المشولم إنها جاءت لتجسد اهتمام وحرص الشركة على التواجد والمشاركة في هذه المعارض العقارية المتخصصة والتي

شركة رماس العقارية وشركة سارا العقارية المتخصصين في مجال شقق التملك. وقال رئيس مجلس الإدارة والمدير العام لمجموعة الشيب، بدر الشيب إن اكسبو سيتي واحدة من أبرز المنظمين للمعارض العقارية في الكويت مشيرا إلى نجاح معارضها بشكل مميز وحرص الشركات على المشاركة فيها نتيجة للإقبال الجماهيري الكبير على معارض اكسبو سيتي.

ووعد الشيب العملاء الكرام بمفاجآت وعروض قيمة من مجموعة الشيب خلال فترة المعرض. مؤكدا: لقد بنينا جسرا من الثقة بيننا وبين عملائنا خلال السنوات الماضية وهذا نحن نواصل البناء من أجل إرضاء السادة العملاء.

وأضاف: حريصون دائما على جعل رضاء عملائنا في قمة أولوياتنا، ونحن عاكفون على تطوير منتجاتنا من شقق التملك باستمرار ودون توقف.

من جانبه صرح المدير التنفيذي لمجموعة الشيب العقارية أسين ابوالعلا بأن المجموعة عاكفة حاليا على تجهيز عدد من مشاريع شقق التملك في الكويت تناسب أكثر من شريحة كبيرة في مجال بناء القل وتعمير المشاريع.

ولفت المرشود إلى أن من أعمال الشركة هو القيام بتصميم المخططات الهندسية والإشائية وأعمال الهيكل الأسود والتشطيب والتصاميم الداخلية والخارجية وتقديم برنامج زمني محدد وفق أعمال المشروع، وكذا إدارة المشاريع، كما تقدم للعملاء

شقة وبأسعار تبدأ من 350 ألف ليرة تركية. وأشار إلى أن المستثمر في هذا المشروع سيحصل على عائد بعد انتهاء المشروع بواقع 30%، مؤكدا أن هذا المشروع يعد الأول من نوعه الذي يطل إطلالة مباشرة على البحر.

وقال عبده إن الشركة تطرح مجموعة من المشاريع الجديدة في مدينة «طرابزون» التي أصبحت تشهد توجها كبيرا يفوق التوجه على كافة المدن التركية الأخرى، وذلك لما تمتاز به طرابزون من مناخ وطبيعة ومواقع سياحية، فضلا عن إطلالتها على البحر الأسود من جهة وقربها من جورجيا من الجهة الأخرى، مؤكدا في الوقت ذاته أن أسعار العقارات في طرابزون أرخص كثيرا من أسعار اسطنبول.

وكشف عبده عن طرح مشروع «خليج بارك ريزيدنس» المؤلف من 4 بلوكات تطل 3 منها إطلالة مباشرة على البحر في منطقة «بيرا» وعلى بعد 1,5 كيلومتر من قلب المدينة و2 كيلو من المطار، إلى جانب مشروع «أرسن VIP» ومشروع «أرسن 7» وذلك بعد نجاح الشركة في التحالف مع شركة AKS في تسليم وثائق العملاء في مشروع «بيرلاند 1001».

وتسليم مشروع «سفير بروجكت» بالكامل (800 شقة)، فيما سيتم تسليم عملاء مشروع «أكوا مارين» و«أكوا مارين بلاتينيوم» منتصف العام 2016 وبحسب الخطة الموضوعه لذلك.

الشيب العقارية

وتشارك مجموعة الشيب العقارية من خلال فرعها

عده: «أمار سيتي» مستمرة في طرح مشاريعها في ألمانيا وتركيا

الشيب: مفاجآت وعروض قيمة من مجموعة الشيب خلال فترة المعرض

المرشود: عرضها «عطنا أرضك.. وخذ فلتك» بقيمة ستون مفاجأة للعملاء

المشولم: «مسلك» تعرض مشاريعها في تايلند حيث التملك الآمن

الكاظمي: «كورنستون» تطرح مشاريع في بريطانيا ذات عائد استثماري مميز

«الأهلي» الكويتي يحتفل بالأعياد الوطنية مع موظفيه



موظفو البنك الأهلي خلال الاحتفال بالأعياد الوطنية

الكويتي مشاركته الفرحة بالأعياد الوطنية مع موظفيه كل عام حرصا منه على تعزيز الروح الوطنية وترسيخ حب الكويت بين موظفيه والمجتمع. ويمكن مشاهدة مقطع فيديو بهذه المناسبة على صفحة البنك في انستغرام abk.kuwait@

الأغاني الوطنية وتذوق الحلويات الكويتية التقليدية والمشروبات الساخنة على مدار اليوم. وقد بدأ البنك الأهلي الكويتي احتفالاته بالأعياد الوطنية في مطلع شهر فبراير عبر إضاءة فرعه الرئيسي بالوان علم الكويت طوال شهر فبراير. ويواصل البنك الأهلي

اختتم البنك الأهلي الكويتي أنشطته الاحتفالية التي أقامها بمناسبة العيد الوطني ويوم التحرير مع موظفيه يوم 24 فبراير 2016. حيث تم توزيع أعلام الكويت وبطاقات مزينة بالشعارات الوطنية على كل العاملين في مقره الرئيسي وسائر فروعه. كما استمتع الموظفون بسماع

نظرا للإقبال الكبير من عملاء، يستمر بنك وربة، البنك الأسرع نموا في الكويت والذي يقدم مجموعة متنوعة ومتكاملة من الخدمات المصرفية والاستثمارية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية على مستوى محلي وعالمي، في حملته الريادية الخاصة باستخدام البطاقات الائتمانية التي أطلقها أواخر العام الماضي في مبادرة تهدف إلى منح عملائه الحاليين مزايا على استخدام تلك البطاقات بانواعها في مشترياتهم وذلك تعزيزا للقيمة المضافة للبطاقات وتسهيل على العملاء في اتمام عمليات الشراء، فقد أعلن البنك أن الحملة ستستمر لغاية 31

بالتعاون مع شركة وربة للتجهيزات الطبية «التجارية العقارية» تنظم يوما طبيا مفتوحا



خلال الفعالية

الذي تطبقه الشركة، ولاقت هذه الحملة إقبالا واسعا من موظفي الشركة التجارية العقارية وموظفي المعارض التجارية والشركات العاملة في البرج.

التسويق والاتصال في «التجارية العقارية» بأن هذه الحملة جاءت ضمن إطار سلسلة من الأنشطة التي تنظمها الشركة التي تدعم برنامج المسؤولية الاجتماعية



شوق الرضوان

قامت الشركة التجارية العقارية بتنظيم يوم طبي مفتوح في برج التجارية بالتعاون مع شركة وربة للتجهيزات الطبية، إحدى الشركات التي تقع في برج التجارية، وذلك في 23 فبراير 2016، حيث تضمنت الحملة إجراء العديد من الفحوصات للزوار كفحص سكر الدم، وأوكسجين الدم، والضغط، كما جرى عمل تطبيق لأول مرة في الكويت هو فحص سكر الدم التجسسي (الركمي) الذي يظهر النتائج خلال 5 دقائق فقط وبنفس مستوى الدقة التي تظهرها الفحوصات المماثلة خلال أسبوعين، كما جرى توزيع العديد من أجهزة فحص سكر الدم كونهن بصل مجانا لمرضى السكري. في هذا الصدد، صرحت شوق الرضوان من إدارة

«وربة» مستمرة في حملة «استرد لغاية 100% عن كل 100 دينار من مشترياتك!»



المستخدمة. إلى ذلك، سيحصل العميل من خلال هذا العرض على استرجاع مبلغ نقدي بنسبة 1% عن كل عملية شراء باستخدام البطاقات الائتمانية من خلال كافة نقاط البيع بما فيها الانترنت سواء داخل أو خارج الكويت، كما تخوله الدخول في سحب شهري لاسترداد تحفيزي قد يصل إلى 100% عن كل 100 دينار من مشترياتهم ويتم استرداد المبلغ تلقائيا في حساب البطاقة الرئيسي خلال الشهر التالي للشهر الذي تم استخدام البطاقة فيه مع اشعار بواسطة الرسائل النصية SMS. وفي حال الاسترداد

العام التالي لتقديم المزيد من القيم المضافة لعملاء بنك وربة. وتقوم سياسة بنك وربة على تقديم منتجات تنافسية وحصرية في السوق تتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية الغراء وتلبي احتياجات العملاء وتتجاوب مع متطلباتهم التي تتزايد يوما بفعال التطور الاقتصادي والتجارة الالكترونية، لذا يحرص بنك وربة على تمييز العملاء بعروض جديدة تقدم لهم ميزة فريدة على مستوى البطاقات الائتمانية في الكويت وتتيح لهم استعادة مبالغ نقدية مباشرة مقابل كل عملية شراء تتم بالبطاقة بصورة تلقائية في نفس حساب البطاقة

مارس 2016. تتميز هذه الحملة النوعية والمتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية بمنح العملاء العديد من المزايا، بحيث يمكن للعميل استرداد نسبة 1% عن كافة مشترياته الشهرية تلقائيا، كما سيحصل على فرصة لاسترداد مبلغ تحفيزي لغاية 100% عن كل 100 دينار كويتي من قيمة مشترياته الشهرية، ولا يشمل العرض عمليات السحب النقدي. وقد لاقت الحملة التي أطلقها البنك في أواخر العام الماضي، صدى كبيرا في أوساط العملاء، وبناء عليه سيستمر بها مع بداية

نظرا للإقبال الكبير من عملاء، يستمر بنك وربة، البنك الأسرع نموا في الكويت والذي يقدم مجموعة متنوعة ومتكاملة من الخدمات المصرفية والاستثمارية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية على مستوى محلي وعالمي، في حملته الريادية الخاصة باستخدام البطاقات الائتمانية التي أطلقها أواخر العام الماضي في مبادرة تهدف إلى منح عملائه الحاليين مزايا على استخدام تلك البطاقات بانواعها في مشترياتهم وذلك تعزيزا للقيمة المضافة للبطاقات وتسهيل على العملاء في اتمام عمليات الشراء، فقد أعلن البنك أن الحملة ستستمر لغاية 31

في الشهر الأول يمكن للعميل الحصول على فرصة أخرى للفوز في الشهر التالي في حال استخدم بطاقته وفقا للشروط والأحكام على أن تكون عملية الاستخدام تمت فعلا في كشف الحساب، ولا يوجد حد أدنى للعمليات فكلما زاد الإنفاق زادت الفرص أمام العميل للاسترداد بحيث يتم احتساب مجموع العمليات المستخدمة بقيمة 100 دينار للحصول على فرصة الاسترداد الشهري على استخدام البطاقات، وسيكون عدد فرص الاسترداد لفترة لكل شهر بواقع 175 فرصة تتراوح بين 5% و100% من قيمة المدفوعات.