



انديا للتسويق: مصطفى صالح

صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم اعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمباشرين.

www.brilliant-lab.com

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة. تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمباشرين في الكويت. كما ننظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة وهم وسائل وسبل الاستثمار بها. يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة



يذر العيسى.. مشروعه سيعرض في برشلونة



لجنة التحكيم الدولي الخاصة بالمسابقة



زينة البدر من الكويت الفائزة بالمركز الأول في المسابقة

المرحلة النهائية نظمت بالجزائر.. والفائز حصل على 20 ألف دولار

مشروع «BOOKR» الكويتي يحصد المركز الأول بـ «التحدي العربي للجوال»



صورة جماعية لأصحاب المشاريع الكويتية المشاركة مع السفير الكويتي في الجزائر ومؤسس مسرعة المشروعات الصغيرة «بريلنت لاب» ندا الديحاني

اختتمت مسرعة المشاريع الصغيرة «بريلنت لاب» تنظيم منافسات النسخة الثالثة من مسابقة التحدي العربي للجوال، حيث حصد مشروع BOOKR الكويت المركز الأول وفاز بجائزة مالية قدرها 20 ألف دولار، وذلك في العاصمة الجزائرية يوم الثلاثاء 12 يناير الجاري، بحضور كل من، وزير التعليم العالي والبحث العلمي الجزائري طاهر حجار، ووزير الشباب والرياضة الجزائري الهادي ولد علي، وسفير الكويت لدى الجزائر محمد الشبو، بالإضافة الى سفراء وممثلين عن السلك الدبلوماسي للبلدان العربية.

وخلال نهائيات هذه النسخة من مسابقة التحدي العربي للجوال عرضت الفرق الـ 24 مشاريعهم أمام لجنة تحكيم محترفة جاءت من كلا من، روسيا والولايات المتحدة الأمريكية والكويت وقطر والأردن والجزائر، التي أقيمت على انتقاء وتقييم المشاريع التي حضرها المتسابقون، حيث تم الإعلان عن أسماء الفائزين في حفل كبير في مدينة الجزائر العاصمة.

وتمت مكافأة الفائزين الأولين وقدمت لهما مكافآت مالية قدرها 20 ألف دولار إلى كل منهم والمشاريع الفائزة هي: VISIONGEEKS من السودان، وBOOKR من الكويت.

كما تاهلت 5 فرق أخرى إلى المؤتمر العالمي للنقال في برشلونة في فبراير المقبل، وهي: SYNOOS من الجزائر، وDOHA GUIDE من قطر، MYU من الكويت، وGRAVILOG من فلسطين و RAYE7 من مصر.

وتجمع منافسة التحدي العربي للجوال أكثر من 24 فريقا يمثلون نحو 10 بلدان عربية بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وهي: الجزائر، قطر، تونس، لبنان، فلسطين، الكويت، الأردن، مصر، سلطنة عمان والسودان.

وتهدف هذه المنافسة إلى ترقية روح ريادة الأعمال لدى المواهب الشبابية، وخلق مؤسسين ناشئة وتطوير تطبيقات ابتكارية في مختلف الميادين، على غرار التربية والصحة والريادة الاجتماعية، وغيرها.

7 مهارات يجب توافرها فيمن تتعاقد معهم عن بعد

الحر لابد من امتلاكه مهارات التسويق، حتى يستطيع تسويق وترويج أعماله، سواء كان مصمم جرافيك، او مصمم مواقع، أو مبرمجا. لذلك فأصحاب الأعمال عند تعاملهم مع المستقل يبحثون عن لديه مهارات التسويق، لاعتبارها من المهارات الأساسية التي يجب توافرها في كل من يقوم بالعمل الحر.

6- عقد الصفقات والاتفاقات

يعتمد العمل الحر في الأساس على عقد الصفقات والوصول إلى الاتفاق بين الطرفين، صاحب العمل والمستقل، وذلك حتى يحصل صاحب العمل على ما يريد من أعمال بجودة عالية، وحتى يحصل المستقل على المقابل المادي لهذا العمل، لذلك تعتبر أهم المهارات التي يجب أن يمتلكها المستقل هي مهارات عقد الصفقات، والعروض، والاتفاقات. لذلك إن كنت من رجال الأعمال وتبحث عن مستقل لأداء مهام محددة، فلا بد من التأكد لامتلاكه مهارات التسويق، وعقد الصفقات والعروض.

7- الصبر والتحكم في ضغط العمل

الصبر ثم الصبر، الصبر هو القائد دائما في العمل الحر، بالإضافة إلى التحكم في ضغوطات العمل. حيث إن الصبر، والتحكم في ضغط العمل هما أهم مهارتين لابد من امتلاك المستقل لهما.

لذلك يسعى دائما رجال الأعمال، وأصحاب المشاريع إلى العمل مع المستقل المتميز المبدع من يمتلك الصبر، الذي يستطيع التحكم في ضغط العمل، يستطيع التخطيط الجيد لإدارة الوقت واستثماره في إنجاز عمله للتخلص من الضغط الواقع عليه. لأن هذا ينعكس كليا على أداء المستقل، وبالطبع ينعكس على صاحب العمل من خلال عمله الذي يحصل عليه من المستقل.

لذلك إن كنت من رواد الأعمال، أو أصحاب المشاريع، وتريد العمل مع المستقلين عن بعد، أو إن كنت تريد توظيف مستقل لمهام معينة، وتبحث عن مستقل يتميز بالمهارات الأساسية، التي تؤهله للنجاح في عمله الحر، سواء الثقة بالنفس والصبر، وإدارة الوقت والمقابلات، والتسويق وعقد الصفقات، القيادة والعمل في فريق، والتحكم في ضغط العمل. فما عليك سوى الذهاب إلى موقع مستقل، والبحث عن المستقل المناسب لطبيعة العمل الذي تريده، حيث يضم الموقع العديد من المستقلين المتميزين، وأصحاب الأعمال، والمشاريع المختلفة.



ويحصل على عمل متكافئ ذي جودة متكاملة.

4- القيادة وإدارة المقابلات

مهارات القيادة تعتبر من المهارات الأساسية اللازمة لمن يقوم بالعمل الحر، أصحاب المشاريع عند اختيارهم العمل مع المستقلين، لابد من اختيارهم اختيارا مستقلا يتميز بروح الفريق، وقدرته على العمل الجماعي، بالإضافة إلى القيادة، لأنه قد يكون ملزما، أو يقع عليه الاختيار لإدارة زملائه في العمل لإنجاز مشروع معين. وكذلك إدارة الاجتماعات والمقابلات وتنظيمها من المهارات الواجب توافرها في المستقل، حتى يستطيع الحفاظ على وقته وعدم إهداره في المقابلات أو الاجتماعات غير الجدية بالمره.

5- التسويق

مهما كانت طبيعة العمل الحر فداثما من يعمل بالعمل

وجعله ذي دقة وجودة كاملة. فإن لم يمتلك المستقل للثقة بالنفس ومهارات التواصل لن يفيد رواد الأعمال، وأصحاب المشاريع الإفادة القصوى التي يطمحون إليها، وينعكس عليهم سلبا، فلن يستفيدوا بآراء المستقل الإبداعية، وخبرته في مجال عمله.

3- العمل في فريق

العمل الجماعي دائما يكون الأفضل، لأنه يجمع العديد من وجهات النظر الإبداعية، العديد من الأفكار المختلفة والمتنوعة لاختلاف شخصية كل فرد في الفريق، مما يتيح الفرصة للوصول في النهاية إلى الأفكار المتميزة. لذلك مهارات العمل الجماعي في فريق مكون من شخصيات مختلفة ذات اهتمامات، وآراء، ووجهات نظر مختلفة من المهارات الأساسية الواجب توافرها في المستقلين، حيث تنعكس على أصحاب الأعمال، فيحصل صاحب المشروع في النهاية على خلاصة الآراء،

يُعتبر عصرنا الحالي ذروة بناء المشاريع الخاصة، بعد النماذج العديدة الناجحة. الآن لم تقتصر المشاريع الناشئة على وجودها على أرض الواقع في مقر خاص بها، بل العديد من المشاريع أصبح متواجدا تماما كاملا على شبكة الإنترنت.

وكونها على شبكة الإنترنت لم تقتصر أبدا على إنشاء مدونة، وموقع إلكتروني، بل توجد شركات برجة كاملة، ومشروعات متكاملة في التصميم، وتطوير الشبكات، وتصميم وبرمجة تطبيقات لأنظمة المختلفة للهواتف الذكية، أو إنشاء المحتوى الرقمي على الإنترنت.

الآن اتجه أصحاب المشاريع الناشئة، ورواد الأعمال إلى العمل مع المستقلين عن بعد، دون الحاجة إلى توظيف أشخاص بدوام كامل ذي تكلفة عالية في مقر ثابت للشركة، فإن كنت من رواد الأعمال يمكنك التعرف على مزايا العمل مع المستقلين، ولماذا عليك العمل معهم من هنا؟ أما في هذا التقرير فنعود من جديد إلى أصحاب المشاريع، ورواد الأعمال بالمهارات الأساسية التي يجب توافرها في المستقل الذي ترغب في التعامل معه، حتى يتسنى لك تحقيق أكبر فائدة من العمل معه، وذلك فيما يلي:

1- إدارة الوقت

تعتبر مهارات إدارة الوقت وتنظيمها من المهارات الأساسية التي يجب أن يمتلكها من يقوم بالعمل الحر، لأنه إن لم يتميز بإدارة الوقت فهذا يعود بالضرر دائما على من يعمل معه من أصحاب المشاريع، فقد يتخلف عن تسليم عمله في الوقت المحدد، أو يقوم بالمماطلة والتأجيل ثم التأجيل مما يسبب خسائر فادحة لرواد الأعمال وأصحاب المشاريع خاصة المشاريع الناشئة التي في بدايتها والتي تتطلب دقة دائما وعملا ذا جودة عالية حتى تحقق النجاح والفائدة المرجوة. لذلك فأصحاب المشاريع ممن يبدؤون بالعمل مع المستقلين يتحققون في البداية دائما من امتلاك المستقل لمهارات إدارة الوقت والتخطيط، ومعرفة تقييم العملاء الآخرين للمستقل.

2- الثقة بالنفس ومهارات التواصل

لابد من امتلاك من يقوم بالعمل المستقل للثقة بالنفس، حتى يثق بقدراته، وعدم الاضطراب في اختياراته الإبداعية أثناء عمله. كما أنه لابد من امتلاكه لمهارات التواصل، حتى يستطيع التواصل مع العميل، ويوضح له متطلباته وآراءه، وكذلك النقاش حول المشروع القائم بينهم، وكيفية إتمام العمل