

مواصلات مبادرته الاجتماعية «أحلم أن أكون» للعام الثالث على التوالي «الوطني» يحقق أمنية «حمد» برحلة في سماء الكويت



أسرة «الوطني» وفريق وزارة الداخلية برفقة الطفل حمد بعد الجولة في سماء الكويت

الكويت. وتجدر الإشارة إلى أن هذه المبادرة من بنك الكويت الوطني تتم بالتعاون مع مستشفى البنك الوطني للأطفال والمؤسسات الخاصة برعاية الأطفال في الكويت مثل بيت عبدالله وجمعية رعاية الأطفال الذين يعانون من أمراض مزمنة في المستشفيات الحكومية، إلى جانب المؤسسات التي تعنى بالأطفال من ذوي الاحتياجات الخاصة.

هذا ويحفل سجل بنك الكويت الوطني بالعديد من المبادرات الرائدة الإنسانية والاجتماعية، ويواصل سعيه إلى توفير مختلف السبل لدعم الأطفال في الكويت إلى جانب قيامه بصورة مستمرة بتنظيم زيارات إلى العديد من المؤسسات الإنسانية التي تعنى بهم بهدف تكريس ثقافة خدمة المجتمع وتعزيز الوعي بالمسؤولية الاجتماعية، وهو نهج لاطمأ تميز به البنك الوطني ويسعى دوماً إلى نشره في المجتمع.

العلاقات العامة في بنك الكويت الوطني جوان العبدالجليل إن بنك الكويت الوطني يواصل مبادرته الإنسانية «أحلم أن أكون» المتخصصة بتحقيق أحلام الأطفال، وذلك انطلاقاً من التزامه بمسؤوليته الاجتماعية.

وهذه المبادرة تزرع الأمل في نفوس الأطفال وتشجعهم على الاستمرار في الحلم، ونحن في بنك الكويت الوطني نقوم بتحقيق أحلامهم كي يتمكنوا بالحياة، وهذا جزء لا يتجزأ من التزامنا تجاه مجتمعنا الذي ننتمي إليه.

وأضافت العبدالجليل أن حمد يتلقى علاجه في مستشفى بنك الكويت الوطني، وقد قمنا بالتواصل معه وتحقيق أمنيته بجولة في طائرة هليكوبتر في سماء الكويت وقضاء وقت ممتع، حيث غمرت الطفل سعادة غامرة بهذه التجربة الفريدة وتفاعل مع المشاهد المميزة التي تخللت الرحلة، وبقيت الإبتسامة على وجهه حتى نهاية الجولة، وهذا ما يجعلنا نمضي قدماً بالمزيد من المساهمات ضمن هذه المبادرة الأولى من نوعها في

العبدالجليل:
«الوطني» يزرع الأمل في نفوس الأطفال ويشجعهم على الاستمرار في الحلم



حقق بنك الكويت الوطني أمنية الطفل حمد تأمر برحلة في طائرة هليكوبتر في سماء الكويت، وذلك من خلال مبادرته الاجتماعية «أحلم أن أكون» المتخصصة للعام الثالث على التوالي، والهادفة إلى تحقيق أمنيات وأحلام الأطفال مرضى السرطان وذوي الاحتياجات الخاصة والأطفال الذين يعانون أمراض مزمنة.

ونظمت أسرة بنك الكويت الوطني طلعة جوية للطفل حمد في طائرة هليكوبتر تابعة لإدارة العمليات في جناح الشرطة التابع لوزارة الداخلية.

وقدمت أسرة بنك الكويت الوطني الشكر لقيادات وممثلي وزارة الداخلية الذين كانوا في استقبال الطفل وأسرته الوطني وهم كل من وكيل وزارة الداخلية الفريقي سليمان الفهد، ومدير عام الإدارة العامة للعلاقات العامة والإعلام الأممي العميد عادل الحشاش، ومدير إدارة الطيران العمودي المقدم سالم الشهاب، ومدير إدارة العلاقات العامة المقدم صالح السهيل. وقالت مسؤولة

إنجاز مبهر في مسابقة مهارات الخدمة «بحرة التجارية» تفوز بجائزة مميزة من «هينو»



جوناثان ماريانو مع إداريي شركة هينو وبحرة التجارية

عام 2007 بوظيفة فني خدمة المعدات الثقيلة، ومن خلال التفاني والجهود الصادقة استطاع جوناثان أن يرتقي المراتب بنجاح بأسلوبه الفني المحترف وسلوكه المثالي، حتى تمت ترقيته إلى فني أول ميكانيكي معدات ثقيلة وفي النهاية إلى وظيفة إخصائي فني خدمة المعدات الثقيلة.

خدمة موهوبة

يتلقى جميع فنيي هينو تدريباً للمهارات في مركز هينو الشرق الأوسط، لقد حصلنا في هذه المسابقة فخر تدريب المهارات الذي حضره فنيونا. فقد أثبتوا قدرتهم على التنافس بنجاح وإظهار خبراتهم بناء على المعرفة والفهم والتعليم الذي وصلوا إليه.

وتقديرًا لجهود الفنيين، قال ميلانكسدي حمزة مدير عام شركة بحرة التجارية: لقد واجه جوناثان منافسة شديدة من الفنيين المحترفين للموزعين الآخرين، حيث فاز عدد لا بأس به منهم في المسابقات السابقة، ولكنه فاز بجائزة البطولة بمعرفته ومهارته العالية.

وأشاد كينيشي سيكين، ممثل رئيس مكتب هينو في الشرق الأوسط ومخازن قطع غيار هينو الشرق الأوسط في الإمارات، بالإنجاز الذي حققه جوناثان، كما أشاد بالمستوى العالي للكفاءة الشاملة لخدمة بحرة.

وقد حضر المسابقة ميلانكسدي حمزة، مدير عام شركة بحرة التجارية، وكريشنا راج، مساعد مدير خدمة المعدات الثقيلة، الأمر الذي شجع جوناثان بالتأكيد على المحاولة بثقة أكبر. وأضاف ميلانكسدي حمزة: لقد انضم جوناثان إلينا في

وهذا الأمر يدل بوضوح على مرونة وقدرة الكوادر الفنية لشركة بحرة التجارية على التكيف مع المنتجات الجديدة. ان مسابقة مهارات خدمة هينو حدث مهم لنجاحها المستمر كعلامة تجارية وهذا النوع من التدريب والتقييم على مستوى عالمي أمر أساسي لنمو أعمالنا.

وعلى يوشيهيرو كوياما، مدير عام مكتب ومركز تدريب هينو الشرق الأوسط، لقد حصلنا في هذه المسابقة فخر تدريب المهارات الذي حضره فنيونا. فقد أثبتوا قدرتهم على التنافس بنجاح وإظهار خبراتهم بناء على المعرفة والفهم والتعليم الذي وصلوا إليه.

وتقديرًا لجهود الفنيين، قال ميلانكسدي حمزة مدير عام شركة بحرة التجارية: لقد واجه جوناثان منافسة شديدة من الفنيين المحترفين للموزعين الآخرين، حيث فاز عدد لا بأس به منهم في المسابقات السابقة، ولكنه فاز بجائزة البطولة بمعرفته ومهارته العالية.

وأشاد كينيشي سيكين، ممثل رئيس مكتب هينو في الشرق الأوسط ومخازن قطع غيار هينو الشرق الأوسط في الإمارات، بالإنجاز الذي حققه جوناثان، كما أشاد بالمستوى العالي للكفاءة الشاملة لخدمة بحرة.

وقد حضر المسابقة ميلانكسدي حمزة، مدير عام شركة بحرة التجارية، وكريشنا راج، مساعد مدير خدمة المعدات الثقيلة، الأمر الذي شجع جوناثان بالتأكيد على المحاولة بثقة أكبر. وأضاف ميلانكسدي حمزة: لقد انضم جوناثان إلينا في



ماريانو لحظة تسلمه الجائزة

خصومات على باقة مميزة من السيارات العائلية والرياضية «سيليك الملا» تستقبل العام الجديد بأسعار ولاء في الخيال

وصيانة مجانية تغطي تغيير زيت وفلتر 4 مرات خلال السنة مع تسجيل مجاني بالمرور. والجدير بالذكر أن سيارات «سيليك» المضمونة حديثة ذات استعمال خفيف تم فحصها بالكامل وإخضاعها لاختبارات للتأكد من عدم وجود أي عيوب فيها، ولتستحق فعلاً حمل لقب سيارة «مضمونة» مما يمكن العملاء من اقتناء سياراتهم المفضلة بأفضل حالة على الإطلاق.

يذكر أن جميع سيارات سيليك هي كالجديدة وخاصة لبرنامج صيانة دورية ومجهزة تجهيزاً كاملاً. يأتي هذا العرض إضافة إلى عروض سيليك الأخرى والمميزة التي بإمكان العملاء أن يطلعوا عليها عند قيامهم بزيارة إحدى معارض الشركة من المزايا والتسهيلات الائتمانية غير المسبوقة في قطاع السيارات المستعملة والمضمونة والتي تضمن راحة البال والأطمئنان للعملاء، وهي تشمل بدون مقدم وكفالة لغاية سنتين ومرسيدس.



وأضافت الشركة أن العرض يقدم باقة فريدة من المزايا والتسهيلات الائتمانية غير المسبوقة في قطاع السيارات المستعملة والمضمونة والتي تضمن راحة البال والأطمئنان للعملاء، وهي تشمل بدون مقدم وكفالة لغاية سنتين ومرسيدس.

تأكيداً على التزامها الدائم بتوفير عروض قيمة تلبى جميع احتياجات ومتطلبات عملائها، أعلنت «سيليك» الملا للسيارات المستعملة والمضمونة عن إطلاقها عرضها الجديد «أسعار ولاء في الخيال» وبالأخص على سيارات الدفع الرباعي، والذي يندرج في إطار هدفها الرئيسي بأن تجعل اقتناء سيارة مستعملة مضمونة متاحة لأكثر شريحة ممكنة من العملاء.

وقالت الشركة في بيان لها، إن هذا العرض سيمنح العملاء ولفرة محدودة من الحصول على خصومات خاصة جداً عند شرائهم ميتسوبيشي باجيرو GLS بسعر يبدأ من 3888 ديناراً فقط، كما يشمل هذا العرض مجموعة أخرى من السيارات التي وصلت حديثاً المتميزة بأسعار استثنائية وغير مسبقة، وهي تويوتا لاند كروز V8 GXR وتويوتا براكو TXL2 وميتسوبيشي أوتلاندر وكابريس وهيوونداي ومرسيدس.

ضمن إستراتيجيتها لضمان راحة العملاء «شفروليه الغانم» تفتتح صالة عرض جديدة بالأحمدي



عبدالله مؤذن المدير التنفيذي للمبيعات متوسطاً فريق عمل شفروليه الغانم أمام صالة العرض الجديدة

اللحظة الأولى من امتلاكهم سياراتهم شفروليه الجديدة. وعلى نفس النهج الذي أنشئت عليه صالات عرض شفروليه، فقد تم تصميم المعرض الجديد بشكل استراتيجي وموقع متميز تحرص الشركة من خلاله على توفير الوقت وضمان السلامة لجميع رواد وعملاء شفروليه، إضافة إلى توفير المسافة لمن يريد التعرف على مواصفات العمالة التجارية شفروليه والتمتع بتجربة قيادتها.

ستشمل صالة العرض الجديدة العروض المميزة التي تقدمها الشركة من حيث أفضل تأمين وفوقها حتى 1000 دينار عند شراء سيارة شفروليه سيلفراو التي تحقق أحلام عشاق المغامرة أو تاهو التي حصلت العديد من الجوائز ضمن فئة السيارات متعددة الاستعمالات كبيرة الحجم، كما يسري العرض أيضاً على إمبرال سيارة السيدان كبيرة الحجم التي تتميز بتصميمها الجديد وفخامتها، وكذلك ترافرس العائلية والتي تتسع لنقل 8

كجزء من إستراتيجيتها وفي خطوة جديدة تعزز التزام الشركة لضمان راحة العملاء، افتتحت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت، صالة عرض جديدة بمنطقة الأحمدي، ويمثل هذا الافتتاح دوراً حيوياً في تعزيز مكانة الشركة بالمنطقة العاشرة وذلك بجانب معرضها بمنطقة الحجيحيل الذي أنشئ من قبل.

تعمل الشركة دائماً على رفع مستوى علاقتها بعملائها والارتقاء بخدمات ومبيعات السيارات إلى مستويات جديدة، ويعد افتتاح المعرض الجديد بالأحمدي دليلاً على النجاح السريع والانتشار المكثف لشركة يوسف الغانم في تلك المهمة، إضافة إلى أنه تأكيد على رغبة عملائها والعمل على أعلى معاييرها وتقديم الخدمات لهم بشكل سهل وميسر وقريب منهم في جميع أنحاء الكويت في قطاعات مختلفة، فضلاً عن التأكيد على رضا العملاء منذ

الشركة تعمل على رفع مستوى علاقتها بعملائها والارتقاء بخدمات ومبيعات السيارات إلى مستويات جديدة، ويعد افتتاح المعرض الجديد بالأحمدي دليلاً على النجاح السريع والانتشار المكثف لشركة يوسف الغانم في تلك المهمة، إضافة إلى أنه تأكيد على رغبة عملائها والعمل على أعلى معاييرها وتقديم الخدمات لهم بشكل سهل وميسر وقريب منهم في جميع أنحاء الكويت في قطاعات مختلفة، فضلاً عن التأكيد على رضا العملاء منذ

..وتطرح عرضاً جديداً على كرايسلر V8 300L



طرحت سيليك الملا عرضاً جديداً على سيارة كرايسلر V8 300L ذات الإقبال الواسع، مانحة بذلك الفرصة للاستمتاع بالفخامة وبأقساط مريحة للغاية. هذا العرض المميز على موديلات 2013 يعطي العميل الفرصة لامتلاك هذه السيارة الفخمة العالية الجودة مع مجموعة من المزايا التي تضمن الراحة والطمانينة التامة بقسط شهري مغر يبدأ من 99 د.ك بدون مقدم. كرايسلر V8 300L تعمل بمحرك طراز Hemi 8 ذي 3 سلندرات وبسعة 5,7 لترات، مدعم بـ 8 سرعات أوتوماتيكية وهي مجهزة بخصائص مثل مثبت السرعة وعجلات الألومنيوم 18 بوصة وستيريو CD/MP3 وشاشة لمسية 4,3 بوصات ونقطة.

والجدير بالذكر أن جميع سيارات سيليك المضمونة تخضع لعمليات فحص صارمة لضمان الجودة تتكون من 129 نقطة.