

تنظمه مجموعة إسكان جلوبل على أرض المعارض الدولية

## مجموعة جديدة من الشركات تنضم إلى معرض النخبة العقاري

الأراضي، وتقوم شركة سبتي سكيب عبر شريكها العالمية ري فاليو بتوفير هذه الفرص، والمساعدة في إعادة بيع هذه الأراضي بعوائد استثمارية مغرية. من جانبه أكد العضو المنتدب لشركة ري فاليو محمد صادق أن شركة ري فاليو تحرص دائما على الشراكات الناجحة مع الشركات المحلية في الوطن العربي، وهو ما دفعها لشراكة بناءة مع شركة سبتي سكيب الكويت، لتحقيق رغبات السوق العقاري الكويتي بأعلى مستوى من المهنية والأحترافية، وتعد ري فاليو حلقة الوصل بين كل شركات الاستثمار العقاري والعمل النهائي ولها مكاتب تمثيلية في أكثر من دولة وتعمل معا في منظومة عالمية لتخدم المشتري النهائي في أي مكان فحن نؤمن بأن التسويق مهنة تقوم على أسس علمية متطورة لا يقدر عليها إلا المتخصصون، حيث لا مجال للعشوائية أو الارتجال في هذا المجال الذي يعتبر من أهم المجالات الاقتصادية في العالم.

العميل بما يصيبو اليه من عقارات، شقق سكنية، أراض، استثماريات عقارية في تركيا والبوسنة وقريبا في العديد من الدول التي تحتل فيها العقارات المرتبة الأولى من اهتمام الجمهور العقاري في العالم أجمع. وأوضح أن شركة سبتي سكيب الكويت ستقدم من خلال مشاركتها في المعرض العديد من الفرص الرائعة في تركيا والبوسنة، بدءا بمشروع رائع في أرقى مناطق تركيا في منطقة باسين اكسبريس، بمواصفات عالية من الفخامة والرفاهية، وبأسعار منافسة جدا والأساليب عديدة ميسرة للسداد.



أيمن السعوسعي

على عاتقها توفير كل ما هو مميز ورائع من العقارات التركية والبوسنية وأيضا العقارات المتميزة في أنحاء العالم. ولضمان نجاح عملها أكد سبتي سكيب الكويت عن مشاركتها في المعرض، حيث أكد رئيس مجلس إدارة الشركة سيد صلاح الطبطبائي أن إنشاء شركة سبتي سكيب جاء نتيجة احتياج مواطني ومقيمي الكويت لشركة كويتية محل ثقة لتكون بوابة العقارية على العالم، ولتلبية احتياجاتهم العقارية في أنحاء السوق العقاري الكويتي باكبر المشروعات في تركيا والبوسنة، لتلبية احتياجات



سيد صلاح الطبطبائي

بأسعار تنافسية. سبتي سكيب من جهتها أعلنت شركة سبتي سكيب الكويت عن مشاركتها في المعرض، حيث أكد رئيس مجلس إدارة الشركة سيد صلاح الطبطبائي أن إنشاء شركة سبتي سكيب جاء نتيجة احتياج مواطني ومقيمي الكويت لشركة كويتية محل ثقة لتكون بوابة العقارية على العالم، ولتلبية احتياجاتهم العقارية في أنحاء السوق العقاري الكويتي باكبر المشروعات في تركيا والبوسنة، لتلبية احتياجات



د.نامي التامي

من حيث الموقع وجاهزية البنية التحتية من (اسفلت وأرصعة وأعمدة انارة)، كما تتميز أيضا بأسعارها التنافسية، والتي تبدأ من 7500 دينار كويتي، مع تسجيل صك الكتروني فوري. وأضاف أن مشاركة «الدعم الإقليمية» في المعرض ستضمن كذلك طرح مشاريع في الجمهورية التركية، في كل من اسطنبول وطرابزون، سابقا، علما بأن شركة الدعم المقر أن تطرح الشركة للمرة الأولى قلا متميزة مع تسليم مفتاح فوري في مدينة طرابزون



فهد العنزي

وأيضا تتميز بأسعارها المنطقية وموقعها الاستراتيجي بحيث لا تبعد عن الحرم المكي سوى ساعة بالسيارة وأيضا قريبا من المطار وقريبا من المطار الجديد والمطار الحالي يبعد عن منطقة عشيبة ثلث ساعة بالسيارة تقريبا. وأشار التامي إلى أن مشروع اراضي العشيبة سيكون إضافة للمشاريع التي طرحتها الشركة سابقا، علما بأن شركة الدعم تنفرد وتتميز بمشروع اراض في منطقة حائل الاستراتيجية حيث تنفرد بهذا المشروع المتميز



فهد المطوع

أعلنت مجموعة جديدة من الشركات العقارية عن مشاركتها في معرض النخبة العقاري الذي تنظمه مجموعة إسكان جلوبل لتنظيم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 14 إلى 19 ديسمبر بمشاركة 74 شركة ومؤسسة عقارية من داخل وخارج الكويت.

## مجموعة التامي

بداية أكد د.نامي يوسف التامي رئيس مجموعة الدعم الإقليمية «أحدى شركات مجموعة التامي القابضة» في معرض النخبة العقاري، حيث من المقرر أن تطرح شركة الدعم مشروعها العقاري الجديد الواقع في منطقة عشيبة بمدينة الطائف بالمملكة العربية السعودية. وقال التامي ان منطقة عشيبة في مدينة الطائف تمتاز بأن لها قبولا وجمهورا عريضا من الكويتيين كونها تتمتع بجواة مميزة وطقس صيفي رائع خاصة في المساء

تقدم عروضاً استثنائية في دبي وإسطنبول وعمان

## المزايا القابضة راعيا ذهبيا لمعرض سبتي سكيب الكويت

«ميراس الوطنية للمقاولات» تشارك في معرض سبتي سكيب الكويت 2015

والذي سيقوم بعرض هذه الأفكار بالتفصيل، بل وسيقوم بتوجيهه للخطوات الرئيسية لتحقيق خطواته الأولى بنجاح، والجدير بالذكر أن ميراس الوطنية تقوم بهذا الجهد لتوعية المجتمع في المقام الأول لباتي موضوع التعاون المشترك كهدف ثان لإدارة الشركة. وأنهت الأمير حديثها بدعوة الجميع لزيارة معرض سبتي سكيب الكويت لما له من أهمية كبيرة ليس على المستوى المهني فقط، بل على المستوى التقني أيضا وهو السبيل لإنجاح مثل هذه الفعاليات الداعمة لخلق قنوات تواصل بين الشركات والمجتمع بشكل عام.

الوقوف على تطور عملية البناء بنفسه، انها سياسة الشركة من أجل خلق أرض صلبة بينها وبين عملائها فعمر الشركة القصير نوعيا تم تخطيته بمساحة ثقة وولاء كبيرين بين الشركة وعملائها مما يخلق حالة من التدفق للمشروعات كنتاج لهذا النوع من التوجه ولقد بدأنا تحقيق نتائج رائعة عبر هذا التوجه بالفعل حيث حصلنا على العديد من المشروعات الخاصة والتجاري كذلك المشروعات العامة حيث تضع الشركة أولى خطواتها في مجال إقامة مشروعات الدولة حيث حصلنا على ترسيتها الأولى بالفعل.

صرحت المهندسة منيرة جاسم الأمير المدير العام لشركة ميراس الوطنية للمقاولات العامة للمباني بأن مشاركة سبتي سكيب الكويت لعام 2015 هو إحدى الخطوات التسويقية الجديدة التي تنتهجها الشركة من أجل التعريف بخدماتها وكذلك تقديم الخدمات الجديدة التي تقدمها الشركة على الذي تم اختياره ليكون منبر الشركة للتواصل مع الجمهور وتطوره رؤية الشركة وتطوره وإنجازاتها في آن واحد.

وانتجت ثلاث غرف، بأسعار تبدأ من 45 ألف دينار كويتي، حيث بلغت نسبة الانجاز في المشروع نحو 80٪ ونسبة البيع 80٪، حيث تم تسليم المرحلتين الأولى والثانية من المشروع، فيما يتوقع تسليم المرحلة الثالثة والأخيرة في نهاية أغسطس 2016.

كما ستعرض «المزايا» خلال «سبتي سكيب الكويت» مشروع «ريتم اسطنبول»، الذي تقوم بتطويره بالشراكة مع مجموعة دوماكيا العقارية التركية، وهو المشروع الذي يتألف من 6 أبراج، ثلاثة منها تخدم القطاع السكني بواقع 863 شقة سكنية تتنوع ما بين غرفة وغرفتين وثلاث غرف وبأسعار تبدأ من 35 ألف دينار، والأخرى تخدم مركز تجاري تفوق مساحته 22 ألف متر مربع، حيث بلغت نسبة الإنجاز في المشروع 75٪، ونسبة البيع 60٪، ومن المتوقع تسليم إنجاز الأبراج السكنية في نهاية يونيو 2016.

هذا وستعرض الشركة أيضا مشروع المزايا ريزيدنس في سلطنة عمان، والذي يمتاز بموقعه الاستراتيجي على مقربة من المراكز التجارية الجديدة وخلف سيتي سنتر مسقط، ويقام على أرض مساحتها 23,194 مترا مربعا ويشمل وحدات سكنية وتجارية بواقع 200 شقة سكنية مختلفة المساحة واسعة من المساحات من 2، 1 و3 غرف نوم وبأسعار تبدأ من 31,600 دينار، إلى جانب العديد من المرافق الترفيهية الأخرى، بما فيها حمام سباحة محصا بالحدائق المزدهرة وملاعب للاطفال.

استثمارية حقيقية موجهة للمستثمرين والأفراد وبعوائد مجزية تصل إلى 8٪ سنويا. وستتضمن هذه العروض، تسهيلات بالدفع، وخصومات على الشراء النقدي تصل إلى 12٪، بالإضافة إلى توفير تمويل يصل 75٪ من جهات تمويلية معتمدة.

وقال إن جميع المشاريع المعروضة تستهدف فئتي المستثمر والمستخدم النهائي، حيث تقدم المزايا حلولاً للفئتين بأسعار ومميزات تتناسب مع حجم الاستثمار، علاوة على أن معظم المشاريع المطروحة تدرج ضمن مشاريع الإسكان المتوسط، الأمر الذي يجعلها مشاريع آمنة ومستقرة وذات أسعار مقبولة، ما يعني أن تأثيرها بأي تقلبات مستقبلية سيكون في أضيق الحدود.

وأضاف: «ستقوم الشركة بعرض العديد من مشاريعها المميزة في المنطقة، بما فيها مشروع كيوبيوت السكني في دبي، وهو المشروع الذي تطور فيه المزايا 52 مبنى سكنيا من خلال استثمار مباشر وغير مباشر فئه الإسكان المتوسط، حيث يعد من المشاريع الرائدة التي تقوم الشركة بتنفيذها، فهو يقع في أكثر مناطق دبي حيوية، وهي دبي لاند، التي تعد المستقبل الواعد لإمارة دبي لما تحتويه حاليا من مشاريع اسكانية وحوسية وترفيهية، إضافة إلى الخارطة المستقبلية لدبي لاند التي من المزمع أن تضم إحدى كبرى المدن الترفيهية في العالم العربي، وتضم المباني السكنية الواقعة ضمن مشروع كيوبيوت 3131 وحدة سكنية، تتضمن شققا سكنية مكونة من غرفة نوم واحدة



منيرة الأمير

وأتمت الأمير أن شركة ميراس الوطنية للمقاولات العامة للمباني ستقوم هذه المرة بعرض 3 مفاجات من خلالها لثانعا لم يريد أن يقوم بتنفيذ مسكته الخاص بأسرع وقت ممكن وفي أقل وقت تنفيذي ممكن، ونحن ندعو إلى المقلدين على خطوة إقامة مسكته الخاص أن يزور جناحنا رقم H50 في أي وقت من الساعة 1:00 ظهرا وحتى الساعة 10:00 مساء في أرضي المعارض الدولية من 9 وحتى 11 ديسمبر الجاري المقابلة أحد مهندسينا التقنيين

وكشركة كويتية ترى «ميراس الوطنية للمقاولات العامة للمباني» انه لزاما عليها تعريف الجمهور بما تستطيع الشركة عمله وتقديمه من خدمات وبناء مساحه من الوعي المجتمعي تسمح له بالتعرف على عالم البناء من الداخل، فالشركة تعتمد أسلوب تدفق المعلومات أي وببساطة تنتهج الشركة سياسة تجعل فيها العميل مطالعا بكافة الإجراءات التي تتم بمشروعة منذ اللحظة الأولى التي حيوية فيها التعاقد، حيث يصله تقارير دورية عن أعمال البناء وتطورها بالإضافة إلى زيارته الميدانية المخططة

الكويت منصة مثالية لتبادل المعلومات حول آخر التطورات في سوق العقار الكويتي. وفرصة فريدة من نوعها لبناء علاقات مع مستثمرين محليين وإقليميين وعالميين، بالإضافة إلى دوره في توفير فرص نادرة ومتميزة لكل المشاركين من داخل الكويت ومن خارجها، ولكل الباحثين عن الفرص الاستثمارية ذات الجودة العالية.»

وأكد الصباح أن الفترة الحالية والتي تشهد تراجعا حادا في أسعار النفط العالمية، وشحا في الفرص الاستثمارية المجزية، تعزز من خيار الاستثمار العقاري وتجعله في قمة الفرص المتاحة وتتمتع بعوائد استثمارية مقبولة إلى جانب انخفاض عامل المخاطرة، ومن هنا نستقدم المزايا وخلال المعرض فرصا

الكويت منصة مثالية لتبادل المعلومات حول آخر التطورات في سوق العقار الكويتي. وفرصة فريدة من نوعها لبناء علاقات مع مستثمرين محليين وإقليميين وعالميين، بالإضافة إلى دوره في توفير فرص نادرة ومتميزة لكل المشاركين من داخل الكويت ومن خارجها، ولكل الباحثين عن الفرص الاستثمارية ذات الجودة العالية.»

وأكد الصباح أن الفترة الحالية والتي تشهد تراجعا حادا في أسعار النفط العالمية، وشحا في الفرص الاستثمارية المجزية، تعزز من خيار الاستثمار العقاري وتجعله في قمة الفرص المتاحة وتتمتع بعوائد استثمارية مقبولة إلى جانب انخفاض عامل المخاطرة، ومن هنا نستقدم المزايا وخلال المعرض فرصا

وأكد الصباح أن الفترة الحالية والتي تشهد تراجعا حادا في أسعار النفط العالمية، وشحا في الفرص الاستثمارية المجزية، تعزز من خيار الاستثمار العقاري وتجعله في قمة الفرص المتاحة وتتمتع بعوائد استثمارية مقبولة إلى جانب انخفاض عامل المخاطرة، ومن هنا نستقدم المزايا وخلال المعرض فرصا

وأكد الصباح أن الفترة الحالية والتي تشهد تراجعا حادا في أسعار النفط العالمية، وشحا في الفرص الاستثمارية المجزية، تعزز من خيار الاستثمار العقاري وتجعله في قمة الفرص المتاحة وتتمتع بعوائد استثمارية مقبولة إلى جانب انخفاض عامل المخاطرة، ومن هنا نستقدم المزايا وخلال المعرض فرصا

«المستقبل للاتصالات» مركزاً لخدمة العملاء لأجهزة «هواوي» في الكويت

ومن خلال مركز خدمات المستقبل الذي يعد المركز الرئيسي لخدمات الصيانة وخدمات ما بعد البيع الكائن في مدينة الكويت، ونتيجة لهذا الاتفاق، سيحصل عملاء أجهزة هواوي على خدمات ما بعد البيع وصيانة حصرية من مركز خدمات المستقبل الواقع في المنطقة التجارية التاسعة في مدينة الكويت، كما يمكنهم الحصول على هذه الخدمات من خلال فروع شركة المستقبل للاتصالات المنتشرة في جميع أنحاء الكويت.

ومع خدماتها الأخرى، وإنه لشرف بالنسبة لنا أن يتم اختيارنا من قبل شركة هواوي الذين لديهم مقاييس عالية، ونحن فخورون بأننا نمثل هذه العلامة التجارية سريعة النمو، من جانبه، قال جيم تشو، رئيس مجموعة أعمال «هواوي كونسيومر» لأجهزة المستهلك في الكويت: «نحن في شركة هواوي ملتزمون بخدمات عملائنا، وتوفير خدمات سريعة وفعالة لجميع عملائنا. وباتي توقيع هذه الاتفاقية لتعزيز التزامنا بسوق الكويت، الذي يعتبر سوقا رئيسية في الشرق الأوسط، إذ أنها لا تستخدم قطع الغيار الأصلية. وبالتالي، فقد قمنا بتجهيز مراكز الخدمة لدينا بأحدث الأجهزة وأهم الفنيين الذين حصلوا على دورات تدريبية مكثفة من هواوي لتتمكن من تقديم خدمات ما بعد البيع بأسرع وقت ممكن، فضلا عن أنها جديرة بثقة عملاء هواوي.»

أعلنت شركة المستقبل للاتصالات عن توقيعها مؤخرا اتفاقية استراتيجية مع الشركة المصنعة لهواتف هواوي الذكية في العالم لتكون بمنزلة مركز خدمة العملاء لهواتف هواوي الذكية والأجهزة اللوحية في الكويت، مما يدل على التزامها الاستثمار في المنطقة.

وقد هذا الصدد، قال م.جميل القصاب، مدير الصيانة في شركة المستقبل للاتصالات: «هناك العديد من مراكز صيانة الهواتف الذكية الصغيرة المنتشرة في الكويت التي تقدم خدمات الصيانة ولكن ليست كلها جديرة بالثقة، إذ أنها لا تستخدم قطع الغيار الأصلية. وبالتالي، فقد قمنا بتجهيز مراكز الخدمة لدينا بأحدث الأجهزة وأهم الفنيين الذين حصلوا على دورات تدريبية مكثفة من هواوي لتتمكن من تقديم خدمات ما بعد البيع بأسرع وقت ممكن، فضلا عن أنها جديرة بثقة عملاء هواوي.»

على مستوى باقة واسعة من العمليات التشغيلية لقطاع الطيران ويشكل هذا البرنامج واحدا من الجوائز المرموقة على مستوى القطاع، علما بأن لدى المجلة ومقرها الولايات المتحدة الأمريكية، فريق تحرير يعمل من مختلف أنحاء العالم. وجاء الإعلان عن خبر الجائزة خلال حفل استقبال أقامته الاتحاد للطيران في نيويورك الليلة الماضية بمناسبة وصول أولى رحلاتها المشغلة عبر طائرة إيرباص A380 الحائزة على الجوائز، من أبوظبي إلى العاصمة المالية لأميركا. وفي أعقاب استراتيجيتها النمو الطبيعي المدروسة وبنائية والاستثمارات الاستراتيجية في عدد من شركات الطيران المختارة حول العالم، تمكنت الاتحاد للطيران بشكل سريع من تقديم نفسها كشركة طيران مختارة، ووضع معايير جديدة عالية للخدمة وحسن الضيافة مع الحرض على أن يكون الابتكار دائما في صلب أعمالها.

على مسافة متساوية، استطاع جيمس هوجن وفريق عمله القوي أن يثبتوا للجميع أنه بالإمكان الارتقاء بشركة الطيران نحو آفاق أبعد من خلال الفكر الإبداعي والمنتجات المتكبرة التي تصعب العملاء فضلا عن التمسك القوي بتحقيق النجاح من خلال رؤية واضحة. أود من هنا أن أهنئ الاتحاد للطيران لإنجازاتها الكبيرة التي تستحق كل تقدير، بدوره تحدث جيمس هوجن، الرئيس التنفيذي للاتحاد للطيران، قائلا: «يسرني أن أتسلم هذه الجائزة الهامة بالإنيابة عن موظفي الاتحاد للطيران البالغ عددهم نحو 27 ألف موظف ممن يعملون في مختلف أنحاء العالم.

وفي هذا الخصوص، تحدثت كارين والكر، رئيسة تحرير مجلة إير ترانسبورت وورلد، قائلة: «إنه لمن دواعي سرورنا أن نكرم الاتحاد للطيران اليوم بجائزة «شركة طيران العام 2016» أعلى جوائز إير ترانسبورت وورلد، ففي سوق تتحدث فيها المنافسة ويقف الجميع فيها

فازت الاتحاد للطيران، الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، ومقرها أبوظبي، لبلية أمس بلقب «شركة طيران العام 2016» من قبل مجلة إير ترانسبورت وورلد المرموقة المتخصصة بأخبار القطاع ومقرها الولايات المتحدة. وتم اختيار الاتحاد للطيران للفوز بالجائزة الكبرى من قبل هيئة تحرير المجلة ضمن بيئة عالية التنافسية، بمشاركة أكثر من 100 شركة طيران من مختلف أنحاء العالم. وجاءت الجائزة تقديرا لرؤية الاتحاد للطيران الواضحة، والنمو الطبيعي الناجح للشركة الذي ترفده استراتيجيتها شراكة فريدة، فضلا عن التركيز القوي على النواحي التجارية الذي أثمر عن تحقيق الربحية على مدار الأربع سنوات الماضية، وأنتت أيضا على النمو المتسارع لكوادرها العاملة عالية الكفاءة والحماس، والمنتجات والخدمات المتكبرة التي تحرص الشركة على تطويرها باستمرار، لاسيما مقصورتها الرائدة «الإيوان من



جميل القصاب

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها

تعد شركة المستقبل للاتصالات واحدة من الشركات التكنولوجية الرائدة في الكويت التي تدير شبكة من متاجر البيع بالتجزئة للعديد من العلامات التجارية للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية واكسسواراتها. كما تقدم خدمات ما بعد البيع من خلال مراكز الخدمة السريعة المتواجدة في أغلب متاجرها