

تمتاز بمدى أطول وتجمع بين الابتكار وارتفاع مستوى الأداء وسرعة الشحن

## «زيرو موتورسايكلز» تطلق مجموعة 2016 من الدراجات الكهربائية

300 رطل، وتتفرد بمكونات زودت بها خصيصاً لتوفير مستوى استثنائي من التحكم والاستجابة على الطريق. ولا شك أن المغامرين المتطلعين إلى أقصى مستوى من الأداء سوف يستمتعون بالموديل الجديد Zero DSR، مع عزم دوران 106 أقدام-أرطال، ويتسارع الأداء الرياضي المزودج المتنوع على الطرق الممهدة، بينما يظهر مستوى أعلى من القوة على الطرق الوعرة وطرق الدراجات الكهربائية.

من جانبه، قال «آبي أسكينازي»، رئيس التقنية في «زيرو موتورسايكلز»: «تجسد مجموعة 2016 نتائج خبرة عشر سنوات وكذلك الاستفادة مما نقوم به على أكمل وجه، حيث نبتكر دراجات كهربائية توفر مستوى مذهل من متعة القيادة، وبالرغم من استخدام تقنيات متطورة إلا أنه يمكن التحكم في قوة الدراجة بسهولة وبساطة. وستدرك عند قيادتك إحداها لماذا نركز حصرياً على الدراجات الكهربائية».

وتواصل «زيرو» مسيرة تطوير أحدث تقنيات الدراجات الكهربائية من خلال محركها المميز Zero-Force. وتعمل تقنية المغناطيس الدائم في المحرك على توفير قوة أكثر كفاءة، مع التبريد بصورة أسرع، إلى جانب إمكانات حرارية أعلى، والذي يترجم إلى مستوى محسن من الأداء أثناء القيادة في الظروف الصعبة، ويسمح بالحفاظ على أعلى السرعات. وتأتي طاقة المحرك Zero-Force من تقنية بطارية «ليثيوم-أيون». ويمتاز النظام بأعلى مستوى من كثافة الطاقة في صناعة المركبات الكهربائية، وقد انعكست هذه التقنية المتطورة إيجابياً على قدرة وكفاءة الموديلات الجديدة لتصل إلى 197 ميلاً في المدينة و98 ميلاً على الطرق السريعة (بسرعة 70 ميلاً/الساعة). إضافة إلى خزان طاقة يأتي ضمن التجهيزات الاختيارية.

وتقدم «زيرو موتورسايكلز» السرعة والراحة من شحن المستوى الثاني، فمع خزان الشحن الجديد، يستطيع مستخدمو الدراجات الكهربائية الاستفادة من الشبكة الممتدة من محطات الشحن العامة والشحن بسرعة ثلاث أضعاف. ويعمل خزان الطاقة على منافذ الشحن القياسية الشائعة J1772، ويمكن إعادة الشحن دراجة «زيرو» في غضون ساعتين إلى ثلاث ساعات. وقال «سكوت هاردين»، نائب رئيس «زيرو موتورسايكلز» للتسويق الدولي: «لقد بادرنا إلى إحداث تحول نوعي في تجربة قيادة المركبات ثنائية العجلات لأغراض التنقل والترفيه، ومن أهم ركائز هذه الاستراتيجية إتاحة الدراجات الكهربائية لمزيد من الأشخاص. وقد أتاحت لنا الاستثمارات في التقنية وخبرتنا وما تحققه من نمو متواصل، خفض أسعار اثنين من أشهر موديلاتنا هما Zero S ZF9.8 و Zero DS ZF9.8، التي توفرها الدراجات الكهربائية أقرب كثيراً من ذي قبل».

كشفت «زيرو موتورسايكلز»، الرائدة عالمياً في صناعة الدراجات الكهربائية، النقاب عن مجموعتها الكاملة من الدراجات الكهربائية موديل 2016، وذلك بعد نجاح الشركة، التي تتخذ من كاليفورنيا مقراً لها، في تسجيل أداء قياسي في العام 2015، ما دفعها إلى السعي لإلهام قاعدة أوسع من مستخدمي الدراجات الكهربائية، من خلال طرح اثنين من الموديلات الجديدة، وتصميم جديد مبتكر للمحرك، وإمكانات شحن أسرع، إضافة إلى بطارية «ليثيوم-أيون» التي توفر أعلى مستوى من القدرة والكفاءة يمكن أن توفره بطارية إلى الآن.

وقال «ريتشارد والكر»، الرئيس التنفيذي لشركة «زيرو موتورسايكلز»: «نحتفل في العام 2016 بعشر سنوات من ريادتنا في الدراجات الكهربائية. وفي ظل هذه الصناعة التي تشهد استقراراً في المبيعات وصعوبة في استحداث أي تكنولوجيا متطورة عن تقنية الكهرباء في الوقت القريب، نواصل تحقيق نمو متسارع عبر الاستثمار في هذه التقنية التي توفر المتعة في القيادة وتجربة لا مثيل لها».

استهلّت الشركة الإعلان عن موديلات 2016 بطرح دراجتين كهربائيتين جديدتين، ليصل عدد موديلات «زيرو» إلى ستة موديلات مميزة، فالموديل الجديد Zero FXS الذي يستلهم الدراجات الكهربائية على حلبة السباق، يعد عشاق الدراجات الكهربائية بتحويل شوارع المدينة العادية إلى مضمار حضري يوفر لهم مستوى متميزاً من الإثارة، لينعم قائداه بتجربة استثنائية في متعة القيادة.

وتتمتاز بعزم دوران 70 قدماً/رطلاً، وتزن أقل من



البنك الأهلي المتحد

المشاركة وأبحاث السوق إلى جانب استطلاع آراء الخبراء المختصين وكبار عملاء هذه البنوك من مودعين ومستثمرين. ويهذه المناسبة، قال المدير التنفيذي المسؤول في دائرة الخدمات المصرفية الخاصة لمجموعة البنك الأهلي المتحد براكاش موهان: «نعتز بالحصول على مثل هذه الجوائز المرموقة من قبل بعض من أهم وأشهر الدوريات الاقتصادية المتخصصة في العالم، في شهادة رفيعة على جودة وتميز الحلول المصرفية التي نضعها بتصريف كبار عملائنا على امتداد الشرق الأوسط، وعلى نجاح وفعالية جهودنا المؤدية في الاهتمام بمتطلبات العملاء كأولوية قصوى وتوفير أفضل الخبرات والاستشارات المالية المناسبة لهم». وأضاف: «تتمكن قوة وتميز الخدمات المصرفية الخاصة لمجموعة البنك

**موهان: نتمتع بتواجد طويل وخبرة كبيرة واتخذنا من بريطانيا بوابة دولية لأعمال المجموعة**



اختارت مجلة جلوبال فاينانس، مجموعة البنك الأهلي المتحد كأفضل بنك للخدمات المصرفية الخاصة في الشرق الأوسط لعام 2015، في تقدير دولي جديد يضاف إلى سجل الإنجازات والجوائز المرموقة التي تحصدتها المجموعة وتعكس مكانتها الريادية في الساحة المصرفية الإقليمية.

وجاء الإعلان رسمياً عن ذلك في نيويورك، حيث كشفت المجلة العالمية المتخصصة في القطاع المالي والمصرفي عن قائمتها لأفضل البنوك في مجال الخدمات المصرفية الخاصة حول العالم، والتي تمثل بحسب المجلة تقييماً مستقلاً لتلك المؤسسات المالية التي أقيمت جدارتها وتميزاً رفيعاً في مستوى الخبرة والقيمة والخدمة المقدمة لعملائها ونطاق الحلول المالية والاستثمارية المتاحة لهم، مشيرة إلى أن هذا التقييم جاء مستنداً إلى مؤشرات أداء البنوك

## معرض المال والعقار يختم فعالياته اليوم وسط إقبال كبير

كما كشفت مديرة المبيعات في شركة هومز العقارية مثال رمزي عن مشاركة الشركة في المعرض، مؤكدة أن الشركة تسعى دائماً لتقديم أفضل الفرص العقارية لعملائها ومن هنا كان علينا توفير الكثير من خيارات الاستثمار العقاري المتميز في بعض من بلدان العالم التي توفر فرصاً جيدة للاستثمار العقاري المتميز ومنها تركيا وانجلترا وذلك من خلال اختيار العقار المناسب الذي يتيح مساحة جيدة وموقعاً متوسطاً في المدن وحالة جيدة من الصيانة بالإضافة إلى السعر الجيد. وقال مدير المبيعات لشركة أمار سيتي محمد عبده إن مشاركة «أمار سيتي» حافلة بالعديد من المشاريع الجديدة والمميزة والتي تطرحها الشركة في كل من تركيا والمنايا على وجه الخصوص، لما تتميز به كل دولة من عوامل جذب للمستثمرين من شتى أنحاء العالم.

من 90% من إجمالي مشروعاتنا ونحن نسير طبقاً لما هو مخطط مسبقاً. كما أعلنت شركة أفيرست بلاس العقارية عن مشاركتها في المعرض وقال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة عزت أبو العز أن أفيرست بدت أعمالها في 2010 وتخصصت في مجال بالتسويق العقاري من خلال مجموعة من القسائم التي تملكها في العين السخنة بمرشروع سيباحي على شاطئ الفرقة بالبحر الأحمر بالإضافة إلى تملك أرض في سراييفو تم إعادة تقسيمها.

وأشار نائب الرئيس التنفيذي ومدير المبيعات ضياء العبدالي أن الشركة قامت مؤخراً بالتوجه إلى السوق لثمن العقاري حيث قامت بطرح مشروع سكن طلابي في منطقة نيوكاسل متوقفاً أن يتم تسليمه مع بداية العام الدراسي الجديد.

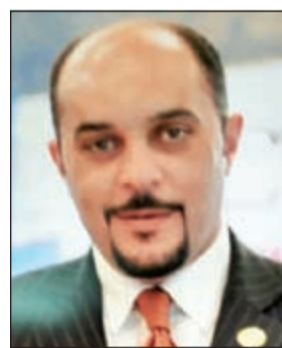
وأكد نائب رئيس مجلس الإدارة في الشركة والرئيس التنفيذي ناصر الراشد أن مشروع التسارع الذي ستقدمه الشركة خلال المعرض يعتبر من المشروعات العقارية المحلية التي تقدم فيه بيئة ديناميكية تقدم نظرة ناقية لمستقبل عقاري قريب.



بدر الشيببي



منال رمزي



عزت ابوالعز



إيهاب علام



أمين أبو العلال



محمد عبده



صلاح البشير



ناصر الراشد



عصام عبد الشافقي



ضياء العبد

المنتج وتوجد أيضاً تسهيلات في الدفع بسون فواند لجميع الجنسيات وتبلغ كلفة المشروع نحو 4 ملايين دينار. وأضاف علام أن أهم ما يميز مشروع الصفاة أنه ملكية خاصة لشركة وإدارة كويتية وتم اختيار الموقع بعناية حتى يتناسب مع متطلبات النوق العربي والخليجي من 14 طابقاً.

من جانبه، أكد المدير التنفيذي لشركة رماس العالمية العقارية لمين أبو العلال أن كافة مشاريعنا لنشقق التملك في الفروانية، حولي، السامية، والجابرية خير شاهد على التزامنا الأبدي والأخلاقي مع عملائنا لتقديم أفضل خدمات وأفضل أسعار، قائلاً لقد انتهينا من تسويق أكثر

يستطيع الحصول على الأفضل بالنسبة له. وأضاف أن الإقبال الكبير الذي يشهده المعرض منذ افتتاحه، كان على الشقق في السوق الكويتي بالإضافة إلى ما تم تقديمه من حزمة متنوعة من الوحدات السكنية والتجارية في أكثر من 20 دولة أهمها مصر واليونان. ومن جانبه، قال مدير عام مسك الخيسر العقارية إيهاب علام إن الشركة سوف تطرح مجموعة من المشاريع المميزة ومنها «منتجع الصفاة» الذي يتميز بأنه استثمار حقيقي بأسعار مميزة وعروض على الأسعار لا تقلل المنافسة «الترنر يبدأ من 8 دنانير» للأراضي السكنية داخل

العقارية من القطاعات الواعدة التي لها دور بارز في قيادة الاقتصاد الكويتي، خاصة أنه الاستثمار الآمن ومحرك رئيسي للاقتصاد من حيث البيع والشراء. وأشار إلى أن المعرض وفر العديد من الخدمات المصرفية لثلاثة بنوك كبير هي: «الدولي»، والأهلي المتحد، و«بوبيان»، مما ساهم في مساعدة الراغبين في الشراء في الاستفادة من البرامج الجديدة التي تقدمها البنوك في مجال التمويل العقاري للأفراد، مشدداً على أن التناقص بين الشركات في تقديم وتنوع الفرص كان في صالح رواد المعرض خاصة أنهم استطاعوا المقارنة بين الفرص المناسبة لكل منهم وبالتالي

تختتم اليوم الأربعاء فعاليات الدورة الثانية المعرض المال والعقار والاستثمار الدولي في قاعة الراية بفندق كورت يارد ماربوت وسط حضور كبير من العقارين والمطورين وأصحاب الشركات العقارية والعملاء الراغبين في شراء العقارات أو حتى التعرف على أحدث ما تعرضه 43 شركة عقارية مشاركة في المعرض. وقال المدير العام لشركة ورية لتنظيم المعارض والمؤتمرات عصام عبد الشافقي إن المعرض شهد إقبالا ملحوظاً من قبل الراغبين في الحصول على فرص عقارية مناسبة سواء داخل أو خارج البلاد، مشيراً إلى أن معظم الشركات العارضة قدمت عروضاً جديدة ومتنوعة، فهناك من يقدم خصومات تصل إلى 20% من سعر الوحدة، فضلاً عن تقديم الهدايا الفورية ومنها سيارة ورحلات سياحية وغيرها.

وأضاف أن الاستراتيجية الجديدة للشركة في تنظيم المعرض جاءت من منطلق حرص للمعلاء الجادين في البحث عن فرص عقارية مناسبة من حيث المصداقية والسعر المناسب، وتعميق الصلة بين العارضين والعملاء والمساعدة في قراءة السوق قراءة صحيحة، متوقفاً أن تشهد الفترة المقبلة رواجاً داخل السوق العقاري وخصوصاً مع تذبذب أوضاع البورصة وغياب الفرص الاستثمارية الأخرى. وأثنى عبدالشافقي على الحضور الكبير الذي فاق خلال اليومين الأولين ما يزيد على كافة التوقعات وساهم في التنظيم الجيد للمعرض والعروض المقدمة من الشركات العقارية لعملاء المعرض، لافتاً إلى أن السوق

**شهد إقبالا ملحوظاً من قبل الراغبين في الحصول على فرص عقارية مناسبة**

