



صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم اعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمباردين.
www.brilliant-lab.com

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة. تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمباردين في الكويت. كما تنظم العديد من المهراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة وهم وسائل وسبل الاستثمار بها.
يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة



رأي ندا الديجاني

كبير يا جاك دورسي!

جاك دورسي هو مؤسس تويتر، جميعنا نحبه في الكويت، ونحدث كثيرا عن تكوين فريق العمل ونشارك بالكثير من التنظيرات في هذا الموضوع ولكن التحدي الأكبر كيف نحافظ على فريق العمل الذي نملكه بالأساس؟
جاك دورسي عطانا درسا في هذا الموضوع، حيث أعطى ثلث أسهمه بتويتر الى الموظفين المميزين في الشركة بما قيمته نحو 200 مليون دولار، ويعطى هذا الخبر درسا جيدا في كيفية المحافظة على فريق العمل، وللعلم تويتر يواجه بعض الصعوبات المالية وفي الأشهر القليلة السابقة قد تم الاستغناء عن نحو 300 موظف في تويتر.
ودورسي الآن هو أمام تحد كبير لأنه دائما ما يصاحب تسريع عدد كبير من الموظفين في أي شركة خسارة في بعض الموظفين المميزين للشركة وذلك لسبب رئيسي الا وهو أن الجو العام وبيئة العمل تصبح غير ملائمة لهم وغير صحية ولكن الخطوة التي أقدم عليها دورسي بتوزيع ثلث أسهمه الشخصية على الموظفين المميزين تعطي درسا في القيادة وريادة الأعمال.
وتوزيع تلك الأسهم من المؤسس على الموظفين المتميزين يعني أن الإدارة العليا والملاك للشركة ورغم كل التحديات المالية وغيرها إلا أنهم إلى الآن لديهم كل الثقة والإيمان الكبير في المستقبل ونمو الشركة وعليها أن تشجع بقاء الموظفين المميزين للبقاء على رأس عملهم لتحقيق هذا النمو والاستمرار.
* « دورسي بحركته هذه وكأنه يقول للموظفين المميزين انتم فقط مجرد موظفين بل انتم تعملون في حلالكم، كبير يا دورسي» والكبر لله سبحانه وتعالى.

«بريلنت لاب» تعقد التجمع الثاني لـ «التحدي العربي للجوال» 3 نوفمبر المقبل



برعاية من شركة Ooredoo ومن منطلق مسؤولية اجتماعية للمباردين والمشاريع الكويتية الناشئة في مجال التكنولوجيا والجوال تنظم مسرعة المشاريع الصغيرة بريلنت لاب في الثالث من نوفمبر المقبل لهذا العام اللقاء الثاني مع المباردين المشاركين في هذه المسابقة.
ويهدف هذا التجمع الى إرشاد أكثر من 30 مشروعا كويتيا ناشئا على كيفية شرح المشاريع الخاصة بهم على طريقة «الفاست تراك» من أمام كاميرا الفيديو، كما تأتي ورشة العمل هذه تماشيا مع شروط المسابقة العربية والتي يشارك بها أكثر من 500 مشروع من أكثر من 14 دولة عربية ان على جميع المتسابقين عليهم أن يقوموا بتجهيز العروض المرئية الخاصة بهم على ألا تتجاوز مدة هذه العروض المرئية لمدة دقيقتين على صيغة الفيديو وعلى أن يتم تقديمها على الموقع الإلكتروني الخاص بالمسابقة في موعد أقصاه آخر شهر نوفمبر.
وسيتم تقييم هذه المشاريع من قبل اللجنة الفنية القائمة على البرنامج وسيتم دعوة المشاريع

الفائزة من مرحلة العروض المرئية ليتم دعوتهم الى المرحلة ما قبل النهائية والمؤهلة الى مؤتمر الجي اس ام كونفرنس في

برشلونة في فبراير من العام المقبل. كما يجب ان نذكر أيضا خلال ورشة العمل المذكور أعلاه سيتم شرح أهمية

الخطة الخاصة بموارد الدخل وادارتها وذلك من قبل مؤسس موقع 965flowers السيد سليمان الطراح كما يجب أن نختم

أن موقع 965flowers هو احد المشاريع الكويتية الناشئة والذي يعتبر كأحد افضل المشاريع الواعدة في المنطقة الخليجية والعربية.

5 نصائح لمؤسسي المشاريع الناشئة غير المتخصصين

على معرض للصور، أقصى عدد للصور 5 صور. وبالطبع أمور كهذه لن تعرفها إلا إذا قمت بالبحث والتقييم جيدا، لكن مرحلة تنفيذها يتطلب منك أن تعرضها بشكل محدد وواضح للمستقبل أو أحد أعضاء فريقك المتخصصين.
على سبيل المثال لا تذكر كلمة جمع (روابط)، أذكر بالضبط رقمها (5 روابط)، لا تصف كلمات عامة (جميلة - رائع - احترافي)، كل هذه كلمات نسبية من شخص لآخر، وسيدو رائعا لو أخبرت ماذا تعني بهذه الكلمة عبر الاستعانة بنصيحة رقم 2 إذا لم تصل الفكرة له من الشرح.
4. **طبق باي شيء يزيد من نمو مشروعك**
لا يعني أنك ليس متخصصا أنه لا يمكنك المشاركة في بناء مشروعك وزيادة نموه، فإذا كنت مؤسسا يمكنك أن تقوم بجلب العملاء، التحدث مع المؤثرين، بناء علاقات قوية مع الشركات الأخرى، إدارة الفريق وتوظيف الكفاءات، جلب المزيد من العملاء، كل هذا يمكنك أن تقوم به، لا



مشكلة فيمكنك أخذ صور للمشكلة والإشارة إليها باستخدام أدوات التعديل على الصور مثل Skitch أو Awsome screen فالصورة بالف كلمة كما يقال، وستوفر على نفسك وعليهم وقتا كثيرا من الشرح، والمراجعة ثم التعديل والتعديل مرة أخرى.
3. **كن واضحا ومحددا**
يعتبر من السهل أن تخبر مصمم الويب أنك تريد تصميميا بسيطا للموقع، فذلك

الكثير من المشاريع هي نتاج خليط من المجالات، فتجد شخصا له خبرة بالأمور البنكية يريد أن يؤسس مشروعا للخدمات المالية عبر تطبيقات الهواتف الذكية، فهل شرط أن يكون مبرمجا؟ بالطبع لا. الكثير من الأشخاص ليس لديهم أدنى فكرة عن مجالات أخرى كالبرمجة أو التصميم، لكن يملكون أفكارا رائعة بمجالاتهم ويريدون أن يحولوها لمواقع ويب وتطبيقات للهواتف الذكية، وفيما يلي نقدم 5 نصائح لهم ستساعدهم في تأسيس مشاريعهم وتسريع نموها، بحسب مدونة خمسات:

- 1. ابحاث وتقييم**
فلنتفرض أنك مصرفي تفهم جيدا آلية الخدمة المالية التي تريد تقديمها لعملائك المحتملين عبر تطبيق الهاتف أو موقع الويب، اليس من الضروري عمل بحث في السوق عن المواقع المنافسة أو التطبيقات المنافسة التي تقدم نفس الخدمة. صحيح أنك تعرف سوق المبيعات جيدا. لكنك الآن بسوق جديد تماما يجمع ما بين الأمور المالية
- 2. ارسم فكرتك لا تصفها**
عند التعامل مع المستقلين أو أعضاء فريقك المتخصصين، فإنه من الصعب أن يفهموك مجرد أن تذكر لهم خاصية أو ميزة معينة تريدها بالتطبيق أو الموقع، لكن سيصبح الأمر أيسر عليهم وعليك عندما

