

يعمل في جميع مصافي البترول «الوطنية» العسوسية: مليون دينار كلفة مشروع «ماكسيمو»

أحمد مغربي



خالد العسوسية خلال تسليم الجوائز

المشروع تم

تنفيذه بداية

من 2012..

ويعمل كخطوة

إستراتيجية في

النفط والغاز



إنجاز 300 ألف

تصريح عمل داخل

المصافي منذ

2013 حتى الآن

انتشاره والذي حقق نجاحات كبيرة فيما بعد حيث تشكلت تلك النجاحات الخطوة الأولى.

ولفت العديج إلى أن الخطوة الثانية تتمثل في كيفية الاستفادة من هذا النجاح والانتقال للخطوات المستقبلية والعمل على المراسم الذكية والفعالة، مشيراً إلى أن الكويت في مصاف الدول العالمية لاختراق هذه المجالات التكنولوجية ما سيحلل من شركة البترول الوطنية في مصاف الشركات النفطية المتطورة. وذكر أن نجاح «البترول الوطنية» في استخدام تلك التكنولوجيا بأقل تكلفة ممكنة بالمقارنة بالشركات في الدول الأخرى يعد نجاحاً للشركة، مؤكداً أن ذلك تم بمساعدة شركة إي بي ام العالمية بالدعم المستمر لإدارة البترول الوطنية. وختتم العديج: «إن البترول الوطنية ستمثل الكويت في محافل دولية لعرض نجاح تجربتها في استخدام ماكسيمو للنفط والغاز في الكويت، مشيراً إلى أن البرنامج سيتم تطبيقه في الشركات النفطية على نطاق واسع في الكويت»

وعالمياً، لافتاً إلى أن المشروع عبارة عن تنمية جميع عمليات المصافي بمختلف أنواعها سواء الصيانة أو المخازن أو المشتريات وكل خطوات عمل المصافي فنيًا وإداريًا تحت مظلة واحدة وبرنامج واحد. ولفتح العديج إلى أن ماكسيمو يعتبر واحداً من بين عدة برامج موجودة على الساحة، إلا أنه تميز وتفوق عليها بفارق كبير جداً مدعوماً بكفاءته والقيمة المضافة التي تحقق منه، حيث أنه ومنذ تطبيقه من 15 عاماً كانت «البترول الوطنية» متميزة بتطبيقه، مشيراً إلى أن اختيار الشركة لهذا البرنامج وتطويره لفت انتباه شركة إي بي ام الأميركية التي قامت بشراء حقوق هذا البرنامج وقامت بتطويره وتوزيعه عالمياً في 2006.

وعبر العديج عن فخره «بالبترول الوطنية» كونها من الأسباب المؤدية لنجاح البرنامج وشراء إي بي ام له، موضحاً أنه مطبق في أكثر من 600 مؤسسة عالمية ويبلغ عدد مستخدميه أكثر من مليوني مستخدم كلها تؤكد رؤية «البترول الوطنية» الناجحة في تطبيق هذا البرنامج قبل

قصد نائب الرئيس التنفيذي للخدمات المساندة في شركة البترول الوطنية خالد العسوسية التكلفة الإجمالية لمشروع ماكسيمو للنفط والغاز الذي تم تطبيقه في جميع مصافي الشركة بما يقارب المليون دينار، مشيراً إلى أنه تم تنفيذ المشروع بداية من 2012 وحتى الآن.

وأضاف العسوسية في تصريح للصحافيين على هامش المؤتمر الذي عقد أمس في مقر الشركة بالأحمدي أن «ماكسيمو» يعتبر من منتجات شركة إي بي ام العالمية ومخصص لعمليات مصافي النفط، موضحاً أن بداية عمل البرنامج كانت مخصصة للعمليات الإدارية فقط، إلا أن الشركة رأت ادخاله إلى المصافي كخطوة إستراتيجية في مجال النفط والغاز.

وأشار العسوسية إلى أن نظام ماكسيمو يعمل على تسهيل العمليات الإدارية والدورة المستندية داخل المصافي، لافتاً إلى أن نظام شركة البترول الوطنية وصلت إلى مراحل متقدمة في تطبيق البرنامج في المرحلة الراهنة.

وذكر العسوسية أن «ماكسيمو» استطاع إنجاز 300 ألف تصريح عمل داخل المصافي منذ 2013 حتى الآن، مؤكداً أن النظام وفر الوقت والجهد للعاملين بالمصافي، وأن النظام يتحكم في كل الأمور التجارية والإدارية التي تنفذ داخل المصافي.

من جانبه، أكد مدير دائرة تقنية المعلومات في الشركة م. عبدالعزيز أحمد العديج أن مشروع ماكسيمو للنفط والغاز مشروع جبار على مستوى تكنولوجيا المعلومات

«الأهلي» يوقع مذكرة تفاهم لـ «اعتماد المهنية»



لقطة جماعية عقب توقيع الاتفاقية

المصري. كما أن هذا التعاون من شأنه أن يساعد المركز على تنفيذ برامجه لتطوير معايير مهنية ووضع اختبارات مهنية لتقييم القوة العاملة المدربة

أعلن البنك الأهلي الكويتي عن توقيع مذكرة تفاهم مع مركز اعتماد مستويات المهارات المهنية وهي مؤسسة تقوم بإعداد وتطوير المعايير المهنية لجميع الوظائف في مختلف القطاعات في سوق العمل الكويتي. ويهدف المناسبات، صرح المدير العام لمركز اعتماد مستويات المهارة الفنية د.حمود المصطفى قائلاً: «نحن سعداء بهذا التعاون المتميز والبناء بين المركز والبنك الأهلي الكويتي. وسوف يكون لهذا التعاون عظيم الأثر في تزويد المركز بالخبراء والفنيين من ذوي الخبرة في القطاع

التي تتمتع بمهارات وكفاءة مهنية عالية، مما يساهم في زيادة إنتاجية سوق العمل ونفسي بالاحتياجات الحالية والمستقبلية». من جهته، أشاد مدير عام إدارة الموارد البشرية بالبنك الأهلي الكويتي حمزة إنكي بدور مركز اعتماد مستويات المهارة المهنية في إرساء قواعد التصنيف والتصنيف المهني والاختبارات المهنية بسوق العمل الكويتي. وأوضح أن الاتفاقية من شأنها المساهمة في إعداد المعايير المهنية والتوصيف المهني والاختبارات المهنية المطلوبة بسوق العمل.

أعلنت شركة زين البحرين عن نتائجها المالية لفترة التسعة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2015. وحققت الشركة أرباحاً صافية بلغت 3,412 ملايين دينار بحريني (9,026 ملايين دولار) خلال فترة التسعة أشهر من العام الحالي، أي ارتفاعاً بنسبة 16,7٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام 2014، حيث بلغت الأرباح الصافية 2,924 مليون دينار بحريني (7,735 ملايين دولار). فقد حققت الشركة أرباحاً صافية لفترة الثلاثة أشهر المنتهية في 30 سبتمبر 2015 وقدرها 1,338 مليون دينار بحريني (3,539 ملايين دولار)، أي ارتفاعاً بنسبة 91٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام 2014.



الشيخ أحمد آل خليفة

حيث بلغت الأرباح الصافية 700 ألف دينار بحريني (1,851 مليون دولار).

وبلغ حجم الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والاستهلاكات (21,0 مليون دينار بحريني 55,555 مليون

دولار)، مقارنة مع 20,2 دينار بحريني (53,439 مليون دولار) عن الفترة المشابهة من العام 2014، بنسبة هامش ربح وقدره 38,6٪. وبلغت إيرادات الشركة 53,630 مليون دينار بحريني (141,878 مليون دولار) خلال فترة التسعة الأشهر الماضية، أي أقل بنسبة 7,6٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام 2014، حيث بلغت الإيرادات 54,041 مليون دينار بحريني (142,965 مليون دولار)، أي بمعدل نمو 5٪ مقارنة بالربع الثاني من العام 2015 (ارتفاع الإيرادات من 17,489 مليون دينار بحريني إلى 18,508 مليون دينار بحريني). وقد شهدت زين البحرين

المدلج: 20 مليون دينار أصول الشركة «مراجعات»: 16٪ نمو الأرباح السنوية

حققت أرباحاً عاماً بعد عام ومنذ تأسيسها، وذلك على الرغم من التداعيات الناتجة عن الأزمة المالية العالمية، التي عصفت بالأسواق المالية في عام 2008 وتدابيرها التي ما زالت تلقي بظلالها على أسواق المنطقة والعالم. وأفاد المدلج بأن المؤشرات المالية للشركة جيدة، حيث بلغ إجمالي أصول الشركة 20 مليون دينار، محققة نسبة نمو بلغت 6٪ عن السنة المالية السابقة، كما بلغت حقوق المساهمين 19 مليون دينار بنسبة نمو 5٪، هذا وحافظت الشركة على سجلها نظيفاً بحيث لا



فهم المدلج

توجد على الشركة أي قروض أو ديون ما يعزز من مكانة الشركة المالية. وأضاف المدلج أن الشركة تسير وفق الخطط والإستراتيجيات الموضوعة لها حيث تعمل على تحقيق عدد من التخرجات خلال الفترة المقبلة وبما يحقق ربحية جيدة للشركة، حيث تدرس الشركة بعض الفرص الإستثمارية في عدد من الأسواق الواعدة وبما يحقق تطلعات الشركة والمساهمين.

كانت الجمعية العمومية قد عقدت بنسبة حضور بلغت 100٪ من أسهم رأسمال الشركة.

عقدت الجمعية العمومية لشركة «مراجعات المالية المنتهية في 31 مارس 2015، وأوضحت الشركة في بيان صحفي أنها حققت أداءً مميزاً في ظل الظروف الاقتصادية الراهنة، وعلى الرغم من الأداء المتذبذب لمعظم الأسواق المالية المحلية والإقليمية والعالمية. وبين فيصل المدلج نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للشركة أن أرباح الشركة بلغت 443 ألفاً عن السنة المالية المنتهية في 31 مارس 2015، مرتفعة بنسبة نمو بلغت 16٪ عن السنة المالية السابقة، لتكون بذلك

أعلن المدير العام لمجموعة المسار لتخطيط المعارض والمؤتمرات سعود عبدالعزيز مراد أن نسبة المشاركات الجديدة في معرض المسار للعقار والاستثمار الكويتي «سيتي كوم» بلغت 29,8٪ مما يعكس أن المعرض بات يستقطب اهتماماً كبيراً من الشركات كما يوشح في الوقت ذاته إلى رغبة حقيقية لدى الشركات لطرح مشاريع جديدة في السوق العقاري المحلي.



سعود مراد

وأوضح مراد أن المعرض الذي يقام بفندق الجميرا بيتش - المسيلة خلال الفترة من 4 إلى 24 نوفمبر المقبل بمشاركة أكثر من 30 شركة وبنك سيحضر مشاريع متنوعة تتوزع المشاركة بشكل متناسق يخدم

على الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي ومعظم أسواق العالم مع التركيز على الوجهات الأكثر جاذبية لدى العملاء فضلاً عن تقديم الخدمات التموييلية فيما تتوزع مشاركات الشركات المشاركة بشكل متناسق يخدم

مختلف شرائح المواطنين والمقيمين والمستثمرين ورجال الأعمال، حيث يقدم المعرض فرصاً متميزة للمواطنين الباحثين عن السكن الخاص في الكويت بمختلف أنواعه سواء فلل أو شقق سكنية أو حتى أرض للبناء كما تعرض الشركات فرصاً للاستثمار العقاري ما يمثل فرصة مثالية للشركات المشاركة ولتعدد الصفقات العقارية وتوقيع الاتفاقيات الاستثمارية. وتوقع مراد إقبالاً قياسيًّا على المعرض مستفيداً من توقعاته إلى تنوع المشاريع التي تطرحها الشركات في المعرض والتي تلبى جميع احتياجات المواطنين والمقيمين حيث يقدم المعرض فرصاً استثمارية ومشاريع في

مراد: 30٪ مشاركات جديدة بمعرض «المسار للعقار»

الكويت ودول خليجية إلى جانب تركيا التي تحظى بحصة جيدة بين المشاريع المعروضة، فضلاً عن العقارات الدولية في دول عالمية مختارة توفر عوائد استثمارية جيدة وتمثل أسواقاً جذابة للاستثمار العقاري. وقال مراد إن مجموعة المسار لتخطيط المعارض والمؤتمرات لديها خبرة في تنظيم المعارض تفوق 10 سنوات، حيث مضت أكثر من 10 سنوات على انطلاق «المسار» نظمت خلالها وأدارت 38 معرضاً بإجمالي مساحة تبلغ 40 ألف متر مربع وتم استقطاب من خلال معارض الشركة على مدار أكثر من 10 سنوات نحو 450 ألف زائر وأنفق 3,5 ملايين دينار.

أعلن المدير العام لمجموعة المسار لتخطيط المعارض والمؤتمرات سعود عبدالعزيز مراد أن نسبة المشاركات الجديدة في معرض المسار للعقار والاستثمار الكويتي «سيتي كوم» بلغت 29,8٪ مما يعكس أن المعرض بات يستقطب اهتماماً كبيراً من الشركات كما يوشح في الوقت ذاته إلى رغبة حقيقية لدى الشركات لطرح مشاريع جديدة في السوق العقاري المحلي.

«تيماس» تطرح مشاريع بعوائد شهرية مضمونة لمدة 10 سنوات

من خلال ضمانات بنكية معتمدة. وأشار إلى أن «تيماس» قد توسعت مؤخراً في عدد من المشاريع في مجموعة من المدن التركية المرموقة لدى المستثمر الخليجي والعربي بشكل عام، حيث توسعت الشركة مؤخراً في كل من «اسطنبول»، «بورصة»، «بازيل» و«كوشاداسي»، كما أنها كانت حريصة على اختيار المواقع المميزة وبناء المشاريع الجديدة لتتناسب مع احتياجات المستثمرين والعملاء والمقاولين، وتوفير مختلف الخدمات والمرافق السياحية المساندة لها. وأوضح خالد

أعلن مساعد المدير العام للتسويق العقاري في شركة تيماس العقارية محمد حمدي خالد عن مشاركة «تيماس» في معرض المسار للعقار والاستثمار الكويتي «سيتي كوم» مشيراً إلى أن مشاركة الشركة في هذا المعرض ستستفيد منها المستثمرون من الشركات والأفراد والمحافظ، لإسما في ظل تراجع أداء الكثير من الأدوات الاستثمارية الأخرى، مبيحة أن تراجع حركة التداولات العقارية خلال الأشهر القليلة الماضية لم يؤثر على أسعار العقارات أو على أداء القطاع العقاري بشكل عام، إذ لا زال هذا القطاع يشكل النسبة الأكبر من الناتج الإجمالي للدخل للكويت وباقي دول المنطقة. وفي نهاية تصريحها توقعت الشبيخة فاطمة الصباح أن تستقطب الدورة القادمة من معرض النخبة العقاري شريحة كبيرة من المستثمرين سواء من الشركات أو الأفراد، لإسما في ظل التنوع الكبير في المشاريع والمشاريع العقارية التي تطرحها الشركات المشاركة في المعرض، والتي من بينها مشاريع محلية وخليجية وأوروبية بعضها عرض للمرة الأولى ضمن فرص استثمارية جانبية لسكك شرائح المستثمرين الراغبين في الاستفادة من الفرص الاستثمارية المتوفرة في مختلف الأسواق والدول الواعدة.



محمد خالد

«فيرست جروب»: عقد لإنشاء برج levels

القيمة المضافة، خصوصاً أن الشركة تشتهر بكونها خبيرة في مجال التطوير العقاري وتقديم الخدمات ومواد البناء إلى جانب الأيدي العاملة المدربة منذ أكثر من 20 عاماً واللازمة لإنجاز الاعمال التطويرية لمشاريعها. وكشف عوض عن أن الشركة تتفاوض حالياً على إنجاز مجموعة متنوعة من المشاريع العقارية التي تمثل نقلة نوعية في مستقبل الشركة المهني، موضحاً أن المشروعات المطروحة على الشركة للدراسة في الوقت الحالي متنوعة وتشمل فنادق ومنتجعات سياحية ومباني جامعية ومدارس علاوة على أبراج وبنيات سكنية وتجارية.



برج levels



م. أميل عوض

الوقت الحالي دراسة وتسعير أعمال التشطيبات والخدمات. وأفاد بأن التعاقد على إنشاء البرج سيكون له أثر إيجابي على تيرة تطوير أعمال «فيرست جروب» واستقطاب المزيد من الاستثمارات ذات

أعلن المدير العام لشركة فيرست جروب للتجارة العامة والمقاولات م. أميل عبدالله عوض عن توقيع عقد مع الشركة الثلاثية للتجارة العامة، لإنشاء برج levels، المكون من 32 طابقاً والمطل على شارع الخليج العربي مباشرة، مشيراً إلى أن قيمة عقد المشروع تقارب 2,6 مليون دينار لاعمال الهيكل الخرساني فقط.

وبين عوض أن مشروع levels الذي يقع في منطقة السالمية بجوار المارينا مول عبارة عن برج استثماري تبلغ مساحته 2400 متر مربع، لافتاً إلى أن مدة تنفيذ اعمال الهيكل الأسود للبرج تبلغ 16 شهراً، وأنه جار في